СТРОИТЕЛЬСТВО | 09 (256) октябрь 2019

ТОЧКА ОПОРЫ

ВАЛЕНТИНА ЗАДОРОЖНАЯ:

«МИР КРЕПЕЖА» ВСЕГДА ГОТОВ УВЕЛИЧИТЬ ПОСТАВКИ КАЧЕСТВЕННОЙ МЕТИЗНОЙ ПРОДУКЦИИ НА РЫНОК

с.14

«ЖИЛЬЁ И ГОРОДСКАЯ СРЕДА»: ВЫПОЛНИТЬ НЕЛЬЗЯ ОТКАЗАТЬСЯ
с.6

МАРКЕТИНГОВЫЙ ЦЕНТР «ШЁЛКОВЫЙ ПУТЬ»: СКРЕПЛЯЕМ РОССИЙСКО-КИТАЙСКИЕ СВЯЗИ
с.8

КОГДА ГОСДУМА ПОДУМАЕТ О ДОБЫТЧИКАХ НЕРУДНЫХ МАТЕРИАЛОВ?
с.19

ЯПОНСКОЕ ЧУДО В ИРКУТСКЕ
с.32

www.to-inform.ru
16+

Промышленные полы Silikal

Максимум надёжности, минимум затрат времени
Эпоксидные смолы
Полиуретановые смолы
Метилметакрилатные смолы

Качество. Практичность. Красота.

Огромный выбор расцветок и фактур
Очень высокая износостойкость
Антибактериальные покрытия
Нескользкая поверхность
Антистатичность

Полимербетоны Silikal

Набор прочности 1-2 часа
Прочность до 75 МПа
Укладка даже при –25 °C

+7 (495) 721 7986
www.silikal.ru

В НОМЕРЕ:

В НАШЕЙ ВЛАСТИ

4 ЭПОХА РЕФОРМ СТРОИТЕЛЬНОГО КОМПЛЕКСА РОССИИ

6 «ЖИЛЬЁ И ГОРОДСКАЯ СРЕДА»: ВЫПОЛНИТЬ НЕЛЬЗЯ ОТКАЗАТЬСЯ

МЕЖДУНАРОДНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО

7 МИРКО ПАТРОН: НАМ ЕСТЬ ЧЕМУ У ВАС ПОУЧИТЬСЯ

8 МАРКЕТИНГОВЫЙ ЦЕНТР «ШЁЛКОВЫЙ ПУТЬ»: СКРЕПЛЯЕМ РОССИЙСКО-КИТАЙСКИЕ СВЯЗИ

ДЕРЕВЯННОЕ ДОМОСТРОЕНИЕ

10 ВОПРОСЫ, ПЕРЕСТАВШИЕ БЫТЬ РИТОРИЧЕСКИМИ

12 ОПТИМАЛЬНЫЙ БАЛАНС КАЧЕСТВА И РЕНТАБЕЛЬНОСТИ: ЗАЧЕМ НУЖНА СВЧ-ВАКУУМНАЯ ТЕХНОЛОГИЯ СУШКИ ДРЕВЕСИНЫ?

МАТЕРИАЛЫ | ТЕХНОЛОГИИ

13 ВИНТОВЫЕ СВАИ HELIX ZINC: КАЧЕСТВО, ПОДТВЕРЖДЁННОЕ ЛАБОРАТОРНЫМИ ИСПЫТАНИЯМИ РАН

14 РАЗВИТИЕ РЫНКА МЕТИЗОВ: ВЗГЛЯД ИЗНУТРИ

19 КОГДА ГОСДУМА ПОДУМАЕТ О ДОБЫТЧИКАХ НЕРУДНЫХ МАТЕРИАЛОВ?

ИНЖЕНЕРИЯ

20 МОДУЛЬНЫЕ АВТОМАТЫ EKF PROXIMA – КАЧЕСТВО В ОСНОВЕ БЕЗОПАСНОСТИ

22 ЭЛЕКТРОТЕСТ ИНЖИНИРИНГ – ПРОИЗВОДИТЕЛЬ, ПРОВЕРЕННЫЙ ВРЕМЕНЕМ

24 КОМФОРТНАЯ СРЕДА ПЛЮС ЭКОНОМИЯ ГАРАНТИРОВАНЫ

26 КАК ОЦЕНИТЬ ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРОИЗВОДСТВА ЖБИ?

ДОРОГИ

28 ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СИСТЕМ ФОТОВИДЕОФИКСАЦИИ ПДД

АВТОМАТИЗАЦИЯ

30 ЕЩЁ РАЗ ОБ АВТОМАТИЗАЦИИ ЧЕТВЁРТОГО ПОКОЛЕНИЯ

ЗДОРОВЬЕ

32 ЯПОНСКОЕ ЧУДО В ИРКУТСКЕ

34 КАК ПОМОЧЬ СВОИМ МОЗГАМ?

36 СКАЗ О КОРНЕ-СПАСАТЕЛЕ

КУЛЬТУРА

37 ТАТЬЯНА БУЛАНОВА: Я УВЕРЕНА, ЧТО ВСЕ МЫ ИЗ КОСМОСА

МЕРОПРИЯТИЯ

38 СТРОИТЕЛИ – ЗА УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ

КАЛЕНДАРЬ ВЫСТАВОК | **48**

СОТНИКОВ
Семейная строительная компания

МНОГОПРОФИЛЬНАЯ СТРОИТЕЛЬНАЯ КОМПАНИЯ ПРЕМИУМ-КЛАССА

Главный секрет успешной деятельности нашей компании – гармоничное сочетание семейных традиций в строительстве, использование уникальных современных технологий и строгое следование основному принципу – все доверенные нам работы выполняются строго в срок и в рамках утверждённого бюджета.

Дмитрий Сотников

ОСНОВНЫЕ СФЕРЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НАШЕЙ КОМПАНИИ:

- **строительство домов под ключ**
- **внутренняя отделка**
- **разработка дизайн-проекта**
- **индивидуальное проектирование**
- **проектирование и монтаж инженерных систем**

МЫ РАБОТАЕМ С ДИЗАЙНЕРАМИ НА ЭКСКЛЮЗИВНЫХ УСЛОВИЯХ!

+7 (499) 409 4248 info@sk-sotnikov.ru www.sk-sotnikov.ru

ОТКРЫТИЕ НЕ ЗА ГОРАМИ

Как сообщает мэрия Москвы, станции Большой кольцевой линии (БКЛ) метро «Авиамоторная» и «Лефортово» откроют к концу 2019 года. Сейчас на этих станциях работы развёрнуты полным ходом. По словам заместителя мэра по вопросам градостроительной политики и строительства Марата Хуснуллина, там уже уложен гранит, продолжается архитектурная отделка станций и служебных помещений, монтаж инженерных систем. «До конца года планируем завершить тяжёлые строительные работы и пусконаладку оборудования. Работы идут в хорошем темпе. Почти на треть выполнено устройство верхнего строения пути на перегонах между станциями. На «Авиамоторной» идёт монтаж основных конструкций выхода южного вестибюля, а основные конструкции вестибюля «Лефортово» готовы на 85%», – рассказал М. Хуснуллин

ПЕРВАЯ В РОССИИ

Строительство не имеющей пока аналогов в России полностью частной автомагистрали «Меридиан» начнётся в 2020 году. По словам председателя совета директоров «Русской холдинговой компании» Александра Рязанова, трасса протяжённостью 1982 км должна быть построена с нуля и пройти по Оренбургской, Самарской, Саратовской, Тамбовской, Липецкой, Орловской, Брянской и Смоленской областям. Это российский участок так называемого «экономического пояса Шёлкового пути», который должен соединить страны ЕС с Китаем через Казахстан, уже построивший свой участок дороги, и Белоруссию. Для строительства «Меридиана» собираются закупить стройматериалы на 94 млрд рублей. В Саратовской области создадут юрлицо для обслуживания и эксплуатации магистрали. Движение по ней планируют открыть к концу 2024 года. Параллельно с частной трассой до 2025 года запланирован запуск маршрута Европа – Западный Китай, за строительство которого отвечает «Автодор». Маршрут этой автотрассы пройдёт через агломерации Санкт-Петербурга, Москвы, Казани до границы с Казахстаном. По поручению Президента России Владимира Путина трассировка обоих проектов обсуждается отдельно, однако трасса «Меридиан» официально признана ответвлением международного коридора.

ТЕХНОНИКОЛЬ РАСШИРЯЕТ ГРАНИЦЫ

Корпорация ТЕХНОНИКОЛЬ приступила к разработке новой стратегии работы в Центральной Азии. Обсуждается вопрос строительства в среднесрочной перспективе завода по производству каменной ваты мощностью до 1,3 млн м^3 в год. По мнению аналитиков, такой объём теплоизоляции на основе минволокна поможет обеспечить строительный рынок региона новыми материалами и комплексными решениями для возведения энергоэффективных и безопасных зданий. В ТЕХНОНИКОЛЬ отмечают, что строительство собственного завода каменной ваты корпорации именно в Узбекистане оправдано географически. Такая локация может стать основой для оптимальной логистической цепочки. Среди возможных регионов сбыта продукции этого предприятия, помимо областей в Узбекистане, специалисты называют Киргизию, Туркмению, Таджикистан, Южный Казахстан и даже Афганистан.

БЫСТРО СХВАТЫВАЕТ, НАДЁЖНО СКРЕПЛЯЕТ

Бельгийская корпорация SOUDAL, крупнейший в мире производитель полиуретановых пен и один из ведущих поставщиков герметиков, клеёв и кровельных материалов, представил российским потребителям новый продукт – клей-герметик Fix All Turbo. Помимо очень быстрой фиксации этот клей обладает рядом других преимуществ: отличная адгезия ко всем строительным, в том числе и влажным, материалам – бетону, кирпичу, натуральному камню, гипсокартону, дереву, металлу, керамике, большинству популярных пластмасс (ПВХ, полистиролу, полиакрилам и поликарбонатам). При этом Fix All Turbo химически нейтрален: не содержит растворителей, силиконов, изоцианатов, запаха, устойчив к воздействию слабых кислот, щёлочей, растворителей, масел и других веществ. Этот клей идеально подходит и для внутренних, и для наружных работ благодаря стойкости к любым погодным условиям, в том числе УФ-излучению. Его, как и другие продукты линейки Fix All, можно окрашивать любыми красками.

ЭПОХА РЕФОРМ СТРОИТЕЛЬНОГО КОМПЛЕКСА РОССИИ

Строительная отрасль в нашей стране всегда во все времена была одной из лидирующих, эффективно развивающихся. Вот и в этом году, обращаясь к строителям в их профессиональный праздник, глава государства – Владимир Владимирович Путин – подчеркнул, что строительный комплекс считается одной из базовых, ключевых отраслей национальной экономики, и от работников строительной отрасли во многом зависит реализация масштабных программ по развитию промышленной, энергетической, социальной, транспортной инфраструктуры, а также качество жизни миллионов людей, обеспечение их современным доступным жильём. Но, с другой стороны, наверное, никакая другая отрасль экономики не реагирует так чутко на все кризисы, перестройки и реформирования, как строительная. И по её показателям вполне можно судить, насколько удачно идут реформы. А заодно и попробовать предсказать, что нас ждёт впереди.

В России сейчас внутренняя экономическая политика в большой степени связана с реализацией Национальных проектов (далее – нацпроекты), о которых Президент В. В. Путин сказал, что они имеют определяющее значение для экономики и социальной сферы всей страны, всех регионов. Следовательно, и для отечественной строительной отрасли нацпроекты имеют первоочередное значение. А самым важным в планах российских строителей, значит, должна стать реализация всех планов и расчётов Национального проекта «Жильё и городская среда». Промежуточным результатам работы по этому нацпроекту было посвящено заседание коллегии Минстроя России, прошедшее 26 сентября текущего года под председательством главы ведомства Владимира Владимировича Якушева. Обсуждали реализацию не только самого нацпроекта, но и входящих в него федеральных – «Ипотека», «Жильё», «Обеспечение устойчивого сокращения непригодного для проживания жилищного фонда», «Формирование комфортной городской среды», а также проекта «Умный город», который реализуется в рамках национальной программы «Цифровая экономика». Как отметил В. В. Якушев, согласно распоряжению Президента России В. В. Путина такие заседания теперь будут проводиться регулярно, раз в квартал. В этот раз обсуждались самые «больные» темы. Одна из них – расселение людей из аварийного жилья. На эту «болевую точку» не раз указывал глава государства после своих поездок по стране и непосредственного общения с народом. По словам министра, предыдущая программа по переселению из аварийного жилья, которая действовала с 2014 по 2018 гг., была выполнена на 99,2%. По ней новое жильё получили 689 тыс. человек. Сейчас уже действует новая программа переселения, и согласно ей по состоянию на 1 сентября уже расселено 6,3 тыс. человек, освоено 77% средств.

Но пока квартирный вопрос в нашей стране остаётся острейшим, и, похоже, в сфере жилищного строительства у нас намечается небольшой кризис.

Напомним, что в прошлом году В. В. Путин подписал закон, регламентирующий защиту прав участников долевого строительства жилья. И с 1 июля 2019 г. в соответствии с поправками в 214-ФЗ все компании, привлекающие средства граждан, должны перейти на банковское проектное финансирование с использованием счетов эскроу. К 1 октября застройщики должны были продемонстрировать готовность строящихся объектов по тем критериям, которые позволяют достраивать их по старым правилам. Согласно данным, озвученным на коллегии главой Министерства строительства и ЖКХ РФ, из 118,2 млн м^2 жилья, строящихся в настоящее время, 70,7 млн м^2 – проекты, по которым такое заключение получено, 18,4 млн м^2 – проекты, по которым предусматривается проектное финансирование. Судьба оставшихся 9,8 млн м^2 должна быть решена в ближайшее время. То есть запуск механизма проектного финансирования идёт, но пока ещё «со скрипом». По данным Минфина России, на территории 61 субъекта РФ реализуется 482 проекта, по которым открыты счета эскроу и заключены кредитные договоры с застройщиками. Согласно оперативной информации от Банка России, 24 коммерческих банка сообщили, что за прошедший период к ним поступило 2348 заявок на заключение кредитных договоров, 584 заявки одобрены. Эти цифры можно было бы принять за успех реализации программы, если бы не несколько «но». Во-первых, сам механизм взаимодействия банков и застройщиков пока не отрегулирован до конца. Чтобы гарантированно получить кредит, застройщики подают заявки сразу в несколько банков. Получив согласие в одном банке, они из других заявления забирают, но те уже зарегистрированы, подсчитаны и попали в статистику. Второе «но» – в прежние, дореформенные, времена такое количество заявок выдавалось в одном Московском регионе. А теперь по всей стране. Но будем надеяться, что скоро механизм отрегулируется и в сфере жилищного строительства у нас появятся серьёзные успехи.

Ещё один момент, на котором министр заострил внимание участников заседания, – реализация проекта «Умный город». Согласно этому проекту в России вводится индекс «IQ городов», который позволит ежегодно оценивать уровень цифровизации городского хозяйства и внедрения передовых решений, определять существующий уровень технологического развития городов и выявлять перспективные направления их дальнейшего развития. Первые результаты измерения «IQ городов» мы получим уже в этом году. Промежуточные результаты методики будут обсуждаться с экспертным сообществом, представителями регионов и муниципалитетов, участвующих в проекте.

По итогам заседания В. В. Якушев констатировал, что реформа вошла в самую горячую стадию, и теперь самое главное не только добиться хороших финансовых показателей, но и «сохранить строительный комплекс, чтобы не было серьёзных катаклизмов, когда у нас компании начнут уходить с рынка».

Что касается будущего, то в начале октября Минстрой завершил разработку проекта «Стратегия развития строительной отрасли до 2030 года» – основного программного документа, в котором представлены задачи по достижению целей, заложенных в нацпроекте «Жильё и городская среда», и передал его на обсуждение Правительства. Согласно проекту, среди ключевых задач отрасли на ближайшее десятилетие – увеличение её роли в российской экономике. Базовый сценарий развития предусматривает к 2030 г. до 7,8% – рост вклада строительства в ВВП. В случае менее благоприятных макроэкономических условий – до 7% ВВП. В числе приоритетов жилищного строительства назван переход от «строительства квадратных метров» к формированию современной комфортной городской среды. Стимулом для развития жилищной сферы указан спрос со стороны граждан. Их обеспеченность жильём планируется увеличить с текущих 25,8 м^2 до 30 м^2 минимум,

в частности, за счёт планомерного снижения ипотечных ставок.

Что касается расселения людей из аварийного жилья, то стратегия предполагает увеличение по данному показателю в 10 раз к 2025 году, а к 2030 граждан, не расселённых из аварийного жилищного фонда, в стране быть не должно. Прорыв ожидает и институт строительной экспертизы. Доля проектов, по которым будет осуществляться комплексное экспертное сопровождение, составит 70%, а документация, разработанная с применением технологий информационного моделирования, – 50% от общего объёма документации, представленной на экспертизу. Кроме того, до 75% запланировано увеличение доли объектов, построенных с применением типовых проектов, разработанных на основе информационных моделей многократного использования. Эта мера повлечёт значительное сокращение числа обязательных требований при проектировании и строительстве.

Не обойдётся без позитивных изменений и в системе государственных закупок. Здесь ожидается смещение баланса при выборе подрядчика от критерия «цена» к большему учёту критерия «качество, квалификация, компетенции». Институту строительного саморегулирования в «Стратегии» отведена глава, связанная с системой допуска на рынок строительных работ и услуг. Её цель – «выдавливание» с рынка недобросовестных компаний при минимальном давлении на бизнес и максимальной доступности прохождения обязательных процедур.

И, наконец, кадровый вопрос. «Стратегия» предполагает повысить значимость и ответственность специалистов по организации строительного производства кардинальным изменением подхода к формированию НРС. Планируется включать в нацреестры специалистов каждого строителя на своём уровне квалификации, со своими квалификационными требованиями, трудовыми функциями и ответственностью, установленными соответствующими профессиональными стандартами. К формальным требованиям к образованию и стажу специалиста добавится требование к наличию подтверждённой в результате независимой оценки или государственной аттестации квалификации. Такой подход должен мотивировать специалистов к повышению собственной квалификации; отразит в НРС реальный перечень специалистов с учётом различий в уровнях и наименованиях квалификаций; позволит персонализировать ответственности за принимаемые решения и т.д., т.п.

Таким образом, пока реформы в строительном комплексе России продвигаются с трудом. Хотя успехи всё же есть. Но впереди отрасль ждут ещё большие перемены.

«ЖИЛЬЁ И ГОРОДСКАЯ СРЕДА»: ВЫПОЛНИТЬ НЕЛЬЗЯ ОТКАЗАТЬСЯ

Сейчас всё внимание строительной отрасли приковано к выполнению показателей Национального проекта «Жильё и городская среда». Что для этого необходимо, рассказывает вице-президент НОСТРОЙ, член Совета Ассоциации СРО «БСК», член Рабочей группы Высшего совета партии «Единая Россия», «Устойчивое развитие», ответственный за организацию общественного контроля реализации нацпроекта «Жильё и городская среда» Антон Михайлович МОРОЗ.

Антон Михайлович МОРОЗ,
вице-президент НОСТРОЙ

– Антон Михайлович, строители на перепутье: планы на ближайшие годы поставлены громадные, а соответствуют ли им возможности рынка, пока не ясно. На ваш экспертный взгляд, реально ли достичь увеличения объёма жилищного строительства?

– В целом динамика ввода объектов в эксплуатацию положительная: в июле 2019 года введено 6,2 млн м², что на 1,2 млн м² больше, чем за аналогичный период 2018 года. Всего с начала года введено 36,3 млн м², что превышает на 6,7% показатель 2018 года за тот же период. Однако этого темпа недостаточно для выполнения заданных Нацпроектом объёмов, даже с учётом традиционного высокого ввода в декабре. Если темп ввода сохранится на нынешнем уровне, к концу года будет введено не более 77 млн м². В настоящее время, в том числе по предложению НОСТРОЙ, рассматривается вопрос о корректировке показателей Национального проекта на 2019–2020 годы при сохранении итоговых показателей на 2024 год.

– Запуск Нацпроекта должен сопровождаться строительным бумом, но пока его нет. С чем это связано?

– В настоящее время застройщики не торопятся получать новые разрешения на строительство, демонстрируя низкую активность и выжидательную позицию. Некоторые застройщики в своё время, то есть ранее, получили РНС с запасом, в других компаниях старт новых проектов сдерживается их низкой рентабельностью. Поэтому сейчас главной задачей государства мы считаем создание условий для ввода новых проектов.

Помимо прочего в отрасли новостроек продолжается процесс ухода с рынка застройщиков, растёт число обанкротившихся компаний. Так, в июне 2019 года количество застройщиков-банкротов составило 474 (с объёмом незавершённого строительства 10,5 млн м²), тогда как год назад их насчитывалось 294 (с объёмом незавершённого строительства 7,8 млн м²).

– Каковы основные причины банкротства строительных компаний?

– В первую очередь – это рост цен на стройматериалы и топливо, негативно сказывающийся на экономике проектов. И далее – увеличение кредитной нагрузки, в том числе недоступность проектного финансирования.

Анализируя ситуацию с получением проектного финансирования, нужно понимать, что низкие показатели объёма банковского бюджетирования стройки не позволят девелоперам браться за новые проекты. Поэтому сейчас наиважнейшей задачей является увеличение доступности для застройщиков проектного финансирования.

– Что необходимо для того, чтобы остановить уход с рынка застройщиков, повысить рентабельность проектов жилищного строительства и в итоге достигнуть необходимых показателей Национального проекта?

– Главное – добиться повышения доступности ипотечного кредитования для населения. Также необходимо поддержать строителей посредством увеличения объёмов строительства жилищного фонда социального использования. Неплохим подспорьем для застройщиков станет активное развитие рынка арендного жилья (апартаментов). Необходимо помнить, что наше подрядное звено – это малый и средний бизнес, который также нуждается в правовой защите и в особых экономических условиях.

Я выше уже обозначил роль оптимизации затрат для снижения себестоимости проектов. Добиться этого можно, в том числе, и за счёт развития индустриального ИЖС, и снижением расходов на подключение к инженерным сетям.

Как видим, задачи для всех сторон – государства, бизнеса и профессионального сообщества – важные, сложные, но нельзя сказать, что невыполнимые. Есть понимание и уверенность, что совместными усилиями трудности переходного периода будут успешно преодолены.

– Спасибо, Антон Михайлович, что нашли время для ответов на наши вопросы!

МИРКО ПАТРОН: НАМ ЕСТЬ ЧЕМУ У ВАС ПОУЧИТЬСЯ

Когда о компании говорят, что она ответственная, то подразумевают не только объёмы производства и качество выпускаемой продукции, но и какую ещё полезную деятельность ведёт фирма. Ответственная компания обязательно отмечена своей благотворительной деятельностью, в ней уделяется серьёзное внимание спорту и активному отдыху, там стараются укреплять не только деловые контакты с зарубежными партнёрами, но и дружеские. Корпорация ТЕХНОНИКОЛЬ как раз такая вот ответственная. Как пример, летом этого года 12 глав различных муниципальных администраций Италии по приглашению совладельца ТЕХНОНИКОЛЬ Сергея Колесникова впервые посетили Россию, в частности побывали в городе Долгопрудном, где наш корреспондент взял интервью у одного из них – главы коммуны Камподарсего (провинции Падуя, области Венеция) Мирко ПАТРОНА.

Мирко ПАТРОН,
глава коммуны Камподарсего
(провинция Падуя, области Венеция)

– Синьор Мирко, какова цель вашего визита в Россию? И какие самые первые впечатления от этой поездки?

– Главная цель нашего визита – познакомиться с вашей страной, посмотреть, как живут люди. С этой точки зрения наша поездка очень и очень успешна. Главное впечатление – прекрасная организация самой поездки, очень интересная насыщенная культурная программа, участие в двух дружеских футбольных матчах с командой из города Долгопрудный (*прим. ред.* – командой выпускников МФТИ). Но особенно нас впечатлило радушие русских людей. Нам везде рады, встречают с распростёртыми объятиями, все стараются сделать для нас что-то хорошее. Вот вчера был совместный ужин с нашими соперниками по футболу. Нас угощали очень вкусными национальными блюдами, некоторые из которых были для нас немного непривычны, но оставили о себе глубокое впечатление. Мы все вместе за этим ужином пели, смеялись, радовались, казалось, нет никаких барьеров, даже языковых. Нас очень впечатлило искреннее русское гостеприимство.

– Было ли что-нибудь особенное, что хотелось бы иметь в вашем городе?

– Для нас было бы очень интересно поучиться тому, как вы в России решаете задачи муниципального управления, административной работы. Мы видели пока только Москву и Долгопрудный, и эти города удивляют. Ваша столица – настоящий современный европейский мегаполис. В нём удивительно гармонично сочетаются очарование старины, национальный колорит и современная архитектура. Это впечатляет, как и чистота московских улиц, удобная транспортная инфраструктура и обилие зелени. Долгопрудный – тоже очень чистый и красивый город, и как раз такой по количеству жителей, наличию предприятий, как те города, из которых мы приехали. Но он не похож на итальянские города, он современнее, динамичнее.

– Россию и Италию связывают давние культурные и экономические связи. Но из-за санкций они были нарушены. Как относятся к этому итальянцы?

– Для нас экономические отношения с Россией играют большую роль. Сейчас для наших стран очень правильный момент – восстановить те связи, которые были раньше. Поскольку я возглавляю одну из самых экономически развитых коммун Италии, в которой имеется большое количество компаний, часть из которых раньше работали на российском рынке, то могу сказать, что мы тоже страдаем из-за этих санкций. Итальянские предприниматели заинтересованы в их прекращении, потому что чем дольше они длятся, тем сложнее нам потом будет вернуться на российский рынок. Но пока Италия является членом ЕС, покончить с санкциями самостоятельно мы не можем. Я надеюсь, что очень скоро всё изменится, и наши связи станут ещё крепче, чем были раньше.

– В России существует такое понятие как города-побратимы. Вы хотели бы, чтобы побратимом вашей коммуны стал какой-нибудь российский город?

– Да, города-побратимы хорошо известны в Италии. Я был бы рад, чтобы побратимом нашей коммуны стал любой российский город, сопоставимый по значению и численности населения. Нам бы это пошло на пользу, нам есть чему у вас поучиться.

МАРКЕТИНГОВЫЙ ЦЕНТР «ШЁЛКОВЫЙ ПУТЬ»: СКРЕПЛЯЕМ РОССИЙСКО-КИТАЙСКИЕ СВЯЗИ

Хотя Россия и Китай до сих пор не имеют соглашения о стратегическом партнёрстве, их сотрудничество во всех областях испытало в последние годы резкий подъём. В 2018 году товарооборот между двумя странами достиг рекордного объёма – 107 млрд долларов. Свой вклад в укрепление этих связей вносит и Маркетинговый центр «Шёлковый путь», помогая российским компаниям находить партнёров в Китае, налаживать производство, а также выполнять поставки товаров между странами, день за днём расширяя границы международного рынка. «Мы объединили все самые нужные услуги в одной компании», – так сформулировал концепцию деятельности центра его генеральный директор Ли Чжаобо.

Ли ЧЖАОБО,
генеральный директор

Сегодня в активе Маркетингового центра «Шёлковый путь» насчитывается 1456 реализованных проектов, среди которых представители как крупного, так и малого бизнесов. Он помогает выходить на китайский рынок продукции производителей Российской Федерации и стран СНГ напрямую без посредников. Вы спросите, что даёт такая поддержка? Отвечаем: спрос в 1,5 миллиарда потребителей, цены, позволяющие делать маржу в 700%, помощь в найме китайского персонала и в организации офиса продаж, поддержку маркетинг-проекта и оптимизацию затрат и издержек, обеспечение логистики и гарантированную надёжность сделок с торговыми сетями. Маркетинговый центр «Шёлковый путь» профессионально подходит к вопросам поиска поставщиков на территории КНР, полностью «ведёт» каждую сделку, включая доставку, склад, таможню, другие необходимые работы и услуги.

Кроме того, МЦ «Шёлковый путь» специализируется на поддержке компаний, поставляющих свою продукцию на российский рынок. В частности, компании «ЭльПро», специализирующейся в сфере продажи аналогов запасных частей для электроинструментов и бензоинструментов всех марок. Эта компания обеспечивает широкий круг потребителей ручных инструментов с механизированным приводом необходимыми для ремонта качественными запчастями и расходными элементами по доступной цене. На сайте «ЭльПро», www.elprotools.ru, в разделе «Каталог» можно найти комплектующие и запчасти к инструментам таких производителей, как: AEG, BLACK&DECKER, BOSCH, MAKITA, HITACHI, METABO, MTD, REBIR, SKILE, SPARKY, STURM, ДИОЛД, ИНТЕРСКОЛ, КАЛИБР и многие другие. Компания предлагает запасные детали для шуруповёртов, перфораторов, дрелей, УШМ, газонокосилок, пил с электрическим или бензомотором и другой техники. Имеющийся широкий выбор запчастей и расходных компонентов позволяет клиентам приобрести всё необходимое для ремонта любого вида механизированного ручного инструмента, генераторов и компрессоров, чтобы продлить срок их эксплуатации. Кроме того, стремясь полностью удовлетворить потребности клиентов в данной сфере, компания организовала сервис изготовления нужных запчастей для инструмента по индивидуальному образцу, чертежу или эскизу.

Но это не единственное направление деятельности компании «ЭльПро», она ещё занимается производством, поставкой и реализацией на российском рынке широкого ассортимента светодиодной продукции из Китая. Это светодиодные светильники, лампы, ленты, прожекторы, линейки, модули, контроллеры, блоки питания и многое другое. Преимущества использования данной продукции очевидны. Высокая прочность светодиодов гарантирует её безотказную работу в различных условиях эксплуатации, в том числе и в экстремальных температурных режимах. В светодиодных лампах и светильниках не используются вредные вещества и газы, что обеспечивает их экологич-

ность. Отсутствие ядовитых компонентов даёт дополнительную безопасность при эксплуатации. При этом мощность светодиодных ламп в 10 раз меньше аналогичных по яркости света ламп накаливания, и они потребляют в два раза меньше электроэнергии, чем люминесцентные лампы. При работе светодиодной лампы 10 часов в день срок её службы может достигать 50000 часов, что превышает срок эксплуатации ламп накаливания в 200 раз, а галогенных – в 50 раз. И за весь

период эксплуатации светодиодных светильников лампы не теряют мощность свечения, в отличие от своих менее «живучих» собратьев. И при этом их свет полностью исключает вредное воздействие на зрение человека из-за отсутствия низкочастотных пульсаций.

Компания «ЭльПро» предлагает в широком ассортименте трековые светодиодные светильники TRACK S WHITE и LINDBERGH'S SPIRIT. Они крепятся на специальном шинопроводе (треке), что обеспечивает их высокую мобильность и функциональность. На рынке современных светодиодных технологий такие светильники становятся всё более популярными. Сфера применения подобных систем широка. Трековые модели нашли применение при освещении супермаркетов, магазинных площадей, крупных торговых и выставочных центров, а также других помещений, используемых в области торговли. Ни для кого не секрет, что правильно подобранные трековые светодиодные светильники являются одним из важнейших функциональных элементов любого помещения: офиса, торгового или производственного помещения. Даже промышленное освещение продумывается очень тщательно. К счастью, новейшие современные LED технологии могут помочь зрительно откорректировать основные части помещения, выделить конкретные объекты, создать обстановку, которая будет способствовать покупкам и повышению работоспособности персонала, конечно, при условии, что подсветка будет организована грамотно. Установка трековых светодиодных светильников характеризуется простотой, что достигается за счёт удобной конструкции и специализированных креплений. Угол вращения данных устройств составляет 360 градусов, и это позволяет выгодно выделить определённое пространство либо объект в помещении. Срок службы трековых светодиодных систем существенно больше, чем у устройств на базе ламп накаливания. Трековые светильники лучше всего подходят для ценителей современного дизайна и оформления помещений. В домашних условиях данные приборы могут применяться не только с целью освещения гостевых комнат, но и для подчёркивания либо выделения какого-либо элемента жилого помещения или квартиры. Если вы являетесь коллекционером, занимаетесь этим на профессиональной основе либо в качестве любителя, то трековые светильники превосходно подойдут как элемент подсвечивания выставочных коллекций, например, скульптур, художественных полотен и разнообразных ручных работ.

Кроме этого компания «ЭльПро» является крупнейшим на российском рынке поставщиком высококачественных приводных ремней для автоматических дверей. Поставка выполняется напрямую с завода производителя или склада производителя. Компания «ЭльПро» гарантирует профессиональный подбор и расчёт любых ремней по указанным заказчиком данным.

Мы поинтересовались у генерального директора Маркетингового центра «Шёлковый путь» господина Ли Чжаобо, что в деятельности компании «ЭльПро» способствует поддержанию с ней крепких партнёрских отношений.

– В первую очередь – добросовестность в выполнении взятых на себя обязательств, – ответил господин Ли. – Эта компания обеспечивает поставку покупок заказчику в кратчайшие сроки, представленные в каталоге на сайте товары всегда имеются в наличии. Чтобы наладить обеспечение клиентов запчастями для ремонта инструмента максимально оперативно, компания работает без выходных. Там ежедневно проводится обработка заказов, их оформление на сайте в режиме онлайн доступно клиентам из любых регионов в круглосуточном режиме, сервис позволяет снизить простои техники. В качестве первоочередной задачи «ЭльПро» выбирает комфорт и выгоды потребителя, чтобы привлечь как можно больше клиентов и повысить собственные доходы компании. Поэтому стремится оптимизировать сервис, чтобы организовать его максимально удобно для заказчика. Компания заботится о своей репутации, предлагает профессиональные сервисные услуги и гарантирует качество поставляемой продукции.

Сегодня Маркетинговый центр «Шёлковый путь» объединяет в столице России более 200 компаний из Китая, имеет своё представительство в Пекине. Участники международного российско-китайского сотрудничества придерживаются такого устойчивого мнения: «Торгово-экономические отношения между Китаем и Россией – это взаимодополняемость. Это великие потенциальные возможности, которые позволят вывести экономики Китая и России на новый мировой уровень».

Маркетинговый центр
«Шёлковый путь»
тел.: 8 800 600 5119
+7 (915) 399 7700
+7 (929) 644 1810
e-mail: info@bjpartner.ru
www.bjpartner.ru

ВОПРОСЫ, ПЕРЕСТАВШИЕ БЫТЬ РИТОРИЧЕСКИМИ

В России испокон веков в строительстве использовалось дерево. В наши дни хорошие, качественные деревянные дома тоже весьма популярны, многие хотели бы построить себе такой, но выбор проектов, исполнителей и цен столь велик, что зачастую не позволяет принять решение без посторонней помощи. Выбрать брус или бревно, сруб или каркасную технологию, клеёный брус или самый современный гибридный материал? Какой тип фундамента предпочесть? Кому поручить строительство? А почему такая цена?

Ещё недавно все эти вопросы, задаваемые потенциальными заказчиками индустрии деревянного домостроения, были, по сути, риторическими. На них отвечали, в меру своих возможностей, игроки рынка, причём многие давали довольно субъективные ответы, целью которых было не столько предоставление взвешенной информации, сколько очернение конкурентов и навязывание автору вопроса впечатления о своей уникальности. Всё это, как правило, приводило к тому, что, запутавшись, он менял свои планы и вовсе отказывался от мечты о деревянном доме. В результате Россия – лесная держава – стала катастрофически отставать от стран Европы и Северной Америки по доле деревянных домов в общем объёме строительства.

Переломить этот тренд удалось после того, как лидеры отрасли 15 лет назад создали Ассоциацию деревянного домостроения – стратегический альянс игроков рынка, активно заинтересованных в развитии деревянного домостроения в России. Цели были поставлены амбициозные – увеличить долю деревянных домов на рынке недвижимости, добиться мер государственной поддержки населения при строительстве частных деревянных домов и зданий из дерева при создании комфортной городской среды, инициировать меры по формированию доступного кредитования. Эффективному использованию возможностей современных технологий мешало отсутствие нормативной базы, её актуализация стала ещё одной неотложной задачей. Ассоциация инициировала и активно продвигает многоэтажное деревянное строительство. Первые многоэтажки из дерева могут появиться уже в ближайшие годы, под сомнение уже не ставится актуальность возведения из дерева общественных зданий, социальных и спортивных объектов. Кроме того, необходимо было наладить конструктивные отношения с профессиональным сообществом архитекторов, многие из которых плохо себе представляли современные возможности дерева. Для этого был запущен процесс популяризации новых технологий и их возможностей через обучающие программы и пилотные проекты, широко освещаемые в СМИ.

В наши дни Ассоциация имеет активную поддержку на государственном уровне, в частности, в лице премьер-министра Дмитрия Медведева, министра промышленности Дениса Мантурова, статс-секретаря заместителя главы Минпромторга Виктора Евтухова и вице-премьера Виталия Мутко. Она стала связующим звеном между государством и бизнесом, играет консолидирующую роль в федеральных проектах. В частности, каталог проектов компаний-членов Ассоциации был использован в работе по ликвидации последствий наводнения в Тулуне.

Существенным шагом на пути к такому положению вещей стало внедрение Рейтинговой Аккредитации Деревянного Домостроения (РАДД). Она уникальна благодаря своей адекватной оценке и отсутствию возможности у заинтересованной стороны воздействовать на результат. К сожалению, в нашей стране далеко не все рейтинговые системы могут этим похвастаться.

Семён Гоглев, зампредседателя Совета Партнёрства Ассоциации деревянного домостроения, так прокомментировал её создание:

– Наша система работает за счёт оценки предприятий друг другом. Ведь они все конкуренты, а в любой сфере конкуренты друг о друге знают зачастую больше, чем о себе. Тем самым неадекватную оценку просто не пропустят. Сговор в нашем случае тоже невозможен, так как почти 100 конкурентов никогда не смогут друг с другом договориться. В итоге мы получаем рейтинговую трёхуровневую трёхмерную оценку. Мы оцениваем по качеству, надёжности и репутации. В каждом направлении компания зарабатывает серебро, золото или платину. На сегодняшний день компании, прошедшие даже уровень «серебро», достойны доверия покупателя, так как критерии оценки очень жёсткие.

Членами Ассоциации деревянного домостроения являются более ста организаций, реализующих множество проектов. Ход их исполнения докладывается генеральным директором на Совете Партнёрства. Это – главный управляющий орган, работающий в период между общими годовыми собраниями всех участников Ассоциации. В состав Совета Партнёрства входят самые уважаемые представители рынка – эксперты отрасли. При этом их авторитет не зависит от размера и влияния на рынке компаний, которые они представляют. Членами Совета Партнёрства являются также учёные, архитекторы и представители профильных учебных заведений.

По мере развития Ассоциации и повышения её популярности стало расти количество обращений со стороны как потенциальных клиентов компаний, входящих в неё, так и коллег-домостроителей, считающих, что пришла пора объединиться с группой ведущих игроков рынка. В этой связи было принято решение использовать возможности членов Совета Партнёрства для оказания услуг по экспертизе и консалтингу. Для этого был создан Экспертно-консультационный центр. Он помогает не только компаниям-членам и, особенно, кандидатам в члены Ассоциации, но и конечному потребителю – частным застройщикам, запросы от которых исчисляются сотнями в неделю.

Основная деятельность Экспертно-консультационного центра Ассоциации, конечно же, – консультирование по любым вопросам деревянного строительства. Здесь также можно заказать экспертизу проекта будущего дома, технический надзор за строительством, которое осуществляется в данный момент, и оценку результатов уже завершённого строительства. Сюда же переадресовываются запросы с просьбами порекомендовать и найти подрядчика на проектирование, поставку материалов и строительство.

Экспертно-консультационный центр помогает и тем, кто готов инвестировать в отрасль, создавать новые производства и рабочие места в разных регионах страны. Помощь оказывается и в выборе технологий. Обращения на эту тему тоже имеют массовый характер и переправляются в техническую дирекцию Ассоциации. Планируется создание отдельного направления Экспертно-консультационного центра Ассоциации по развитию бизнеса.

Таким образом, все вопросы, с которых мы начали наш разговор, и не только они, перестанут быть риторическими, а доля деревянных домов в общем объёме ввода новостроек в эксплуатацию, наконец, выйдет за пределы статистической погрешности.

Материал подготовил
Роман Охременко

Ассоциация деревянного домостроения
105120, г. Москва,
ул. Н. Сыромятническая, д. 10,
тел.: +7 (495) 627 7553
e-mail: marketing@npadd.ru

Экспертно-консультационный центр АДД
тел.: +7 (499) 645 98 87,
e-mail:expert@npadd.ru
ecc@npadd.ru
www.npadd.ru

ОПТИМАЛЬНЫЙ БАЛАНС КАЧЕСТВА И РЕНТАБЕЛЬНОСТИ: ЗАЧЕМ НУЖНА СВЧ-ВАКУУМНАЯ ТЕХНОЛОГИЯ СУШКИ ДРЕВЕСИНЫ?

Объём рынка деревянного домостроения в России неуклонно растёт. Например, ещё год назад Минпромторг прогнозировал двукратное увеличение доли этого вида строительства в жилищном секторе. Но, по утверждению некоторых аналитиков, эти цифры ещё будут корректироваться, причём в большую сторону. Какие современные технологии существуют в этой области и как они смогут повлиять на развитие рынка в целом – разбирался наш корреспондент на примере компании MG-GROUP.

Растёт рынок – растёт и конкуренция. А это значит, что всё большую роль начинают играть качество исходного материала и технологические нюансы деревянного домостроения.

Наше издание уже неоднократно писало о возведении домов из профилированного бруса, клеёного бруса и оцилиндрованного бревна. Но существует технология, которая впитала в себя наиболее выгодные черты из вышеперечисленных подходов, становясь, таким образом, оптимальной с точки зрения баланса качества и рентабельности.

Речь идёт о возведении домов из сухой древесины, при сушении которой используется **СВЧ-вакуумная технология**. Это уникальная и крайне эффективная технология, которая позволяет высушить в кратчайшие сроки как брус или лафет, так и массивное бревно крупного диаметра до 6–10% влажности. При этом процент коробления материала, а также появление на нём трещин находится на уровне статистической погрешности.

Пальма первенства в применении этой технологии в России принадлежит MG-GROUP. За 18 лет работы компания реализовала более 1000 проектов по возведению домов из оцилиндрованного бревна, профилированного бруса, а также клеёного бруса. Но «изюминкой» MG-GROUP является, безусловно, возведение домов из материала, высушенного в соответствии с нормами СВЧ-вакуумной технологии.

В чём же заключается эффективное преимущество этой технологии перед остальными?

Как известно, стандартные технологии сушки древесины (конвективная, аэродинамическая, вакуумная и пресс-вакуумная) осуществляют нагрев материала по направлению от поверхности – к центру. В результате внешние слои древесины, высыхая быстрее, чем ядро, сужаются и деформируются. Это приводит к растрескиванию заготовки, а зачастую и к браку.

СВЧ-вакуумная технология, работает строго по обратному принципу. СВЧ-волны разогревают дерево по направлению от ядра заготовки – к внешним кольцам, то есть ядро усыхает раньше поверхности, что не даёт короблению на неё. Наличие же в камере вакуума позволяет более интенсивно выводить влагу из дерева за счёт превращения воды в капиллярах в пар, причём весь процесс происходит при температуре ниже 100 °С.

Как результат – массивная древесная заготовка практически столярной влажности без коробления и крупных трещин. Сооружение, построенное из такого материала, фактически не подвержено усадке, в отличие от объектов, собранных из лесо- и пиломатериалов с влажностью более 18%, которые могут в течение года «усесть» иногда до 50 см! Помимо этого, СВЧ-волны оказывают бактерицидное воздействие на древесину, то есть убивают всевозможных древесных вредителей.

Отдельно стоит отметить, что скорость сушения материала по такой технологии в разы больше, чем может предложить любая другая. Для примера: время сушки бруса 200х200 мм объёмом 6–7 м^3 СВЧ-вакуумным методом составляет от 2 до 4 суток, тогда как любым другим способом – около 1–2 месяцев. Мало того, таким способом можно высушить до столярной влажности заготовки практически любых размеров и пород: это могут быть как брус и лафет широкого сечения, так и оцилиндрованное или окорённое бревно диаметром вплоть до метра!

Это обстоятельство предоставляет возможность компании MG-GROUP, обладающей собственным отлаженным производством, не просто строить дома из сухого материала под ключ, но делать каждый свой проект уникальным, не похожим на другие. Часто ли вы встречаете красивый, современный деревянный дом, сложенный из огромных, вплоть до метра диаметром, брёвен? Скорее всего, нет.

Но учитывая высокопрофессиональный подход MG-GROUP к организации всех видов строительных работ, от рытья котлована до монтажа электрики, учитывая многолетний опыт работы на этом поприще и, главное, умение применить передовые в своей области технологии на практике, можно твёрдо говорить о том, что основные победы компании ещё впереди.

А значит, таких удивительных домов будет появляться всё больше.

Компания MG-GROUP
420095, Республика Татарстан,
г. Казань, ул. Восстания, д. 100
тел: +7 (9872) 962 930
+7 (9600) 486 658
e-mail: mega-m@inbox.ru
www.mggroup.house

ВИНТОВЫЕ СВАИ HELIX ZINC:
КАЧЕСТВО, ПОДТВЕРЖДЁННОЕ ЛАБОРАТОРНЫМИ ИСПЫТАНИЯМИ РАН

Винтовые сваи с двойной защитой от коррозии HELIX ZINC – инновационная разработка в сегменте фундаментостроения. Специализированная серия выпускается более двух лет. За это время продукция успешно прошла не только «полевое» тестирование, но и лабораторные испытания.

Владелец марки – компания HelixPRO. Это единственный производитель свайно-винтовых фундаментов, который провёл подобные исследования. Научную работу выполнили сотрудники Института физической химии и электрохимии РАН.

Испытания винтовых свай с двойной защитой от коррозии HELIX ZINC были разделены на натуральные и лабораторные с целью прогнозирования образования сквозной коррозии.

– Для нас было важно максимально точно составить прогноз срока службы продукции, – поясняет генеральный директор HelixPRO Руслан Фриев. – Для этого винтовые сваи HELIX ZINC установили в почву на год, проводя замеры показателей грунта. Плюс к этому мы передали в лабораторию для тестирования в средах с разной коррозийной опасностью специально подготовленные образцы со сварным швом и без него. Как следует из отчёта сотрудников института, в обоих случаях двойная защита от коррозии показала свою эффективность.

Там же, в отчёте, указано, что после натуральных испытаний следов коррозии на надземной части винтовых свай HELIX ZINC не обнаружено. Что касается поверхности, находившейся в грунте, то она была покрыта тонким белым налётом, который указывал на растворение цинка, выходе его оксида и гидроксида через поры и макродефекты на поверхность. Следов ржавчины также не было, а значит, скорость коррозии близка к нулю.

Хорошо показали себя и лабораторные образцы. Для исследования сотрудники института создали растворы, которые по своим составам воспроизводят почву с умеренной, повышенной и высокой коррозионной опасностью. Отметим, что в Московской области в большей степени грунт относится к первой категории.

Как выяснилось в ходе испытаний, на срок службы не влияют ни ватерлиния, ни сварной шов. Кроме этого, в лаборатории отметили, что со временем скорость локальной коррозии стальной основы сваи уменьшается. То есть, чем дольше свая установлена в грунте, тем медленнее она разрушается.

Защитное покрытие HELIX ZINC – это качество, подтверждённое не голословными заявлениями, а лабораторными испытаниями. Согласно научному заключению, прогнозируемая продолжительность эксплуатации винтовой сваи этой серии с толщиной стенки 4 мм до появления сквозного дефекта составит более 100 лет для грунта с умеренной агрессивностью, более 74 лет – с повышенной агрессивностью, более 37 лет – с высокой агрессивностью.

ИНФОРМАЦИЯ ДЛЯ ПАРТНЁРОВ

Компания HelixPRO запустила продажу франшизы. Готовая механика бизнес-процессов поможет сократить риски при запуске стартапа. Производитель предлагает готовый алгоритм развития собственного дела, обучение сотрудников и консультирование специалистов. Франшиза рассчитана таким образом, что большинство партнёров выходят на окупаемость проекта уже за первый сезон!

Получить подробную брошюру с детальными расчётами по франшизе можно в соответствующем разделе через сайт компании helix-pro.ru. Связаться с руководителем отдела франчайзинга можно по телефону 8 (499) 638 2063.

Компания HelixPRO
141068, М.О, г. Королёв,
мкр. Текстильщик,
ул. Калининградская, д. 28
тел.: 8 800 500 5797
e-mail: info@helixpro.ru
www.helix-pro.ru

РАЗВИТИЕ РЫНКА МЕТИЗОВ: ВЗГЛЯД ИЗНУТРИ

В конце сентября 2019 года в Москве прошёл масштабный форум представителей российских метизных компаний – 8-я Общероссийская конференция «Проволока-крепёж-2019». Участие в ней приняли представители компании «Мир Крепежа». Наш корреспондент решил расспросить коммерческого директора компании Валентину Фёдоровну ЗАДОРОЖНУЮ, какие проблемы обсуждались на конференции и к каким выводам о будущем российского рынка метизов пришли его участники.

Валентина Фёдоровна ЗАДОРОЖНАЯ,
коммерческий директор

– Валентина, что стало главной темой прошедшей конференции?

– Тем было много, но главная, пожалуй, – тенденции развития рынка метизов в условиях падающей экономики. Говорили и о перспективах развития, но они пока неопределённые, и прогнозов на дальнейшее никто не даёт. Многие компании, ориентируясь на Национальные проекты, которые предполагалось запустить в 2019 году, планировали увеличить объёмы продаж метизов. Нацпроекты пока не запущены, возможно, запустят в 2020-ом, на это делают ставки все трейдеры, но уже о росте объёмов не говорят. В целом рынок падающий, идти куда-то вверх пока не получается. Если раньше многие строительные компании предпочитали закупать крепёж впрок, тоннами, то сейчас этого уже нет.

– Получается, что как раз ваша компания это предвидела. Ведь вы уже давно, зная потребности своих постоянных заказчиков, формируете для них партии необходимого крепежа в маленьких упаковках, ровно то количество, которое им нужно на определённый срок. И храните у себя на складе, чтобы выдать при первом же обращении клиента.

– Мы не предвидели, просто несколько лет назад решили, что пойдём этим путём. Как и то, что не будем конкурировать с основными трейдерами рынка метизов. Основные трейдеры – это две фирмы, которые продают на российском рынке большую часть строительного крепежа. Сейчас они конкурируют с компаниями-производителями из России и Белоруссии. Причём продают строительный крепёж по ценам ниже, чем сами заводы. В этом секторе рынка метизов сейчас действительно серьёзные проблемы: объёмы строительства снизились, нет уже той потребности в крепеже, какой она была раньше. Нашей компании легче, потому что у нас ассортимент крепежа больше, мы работаем не только со строителями, но и с компаниями из других отраслей. Ну и мелкая упаковка выручает – клиент, которому нужно небольшое количество качественного крепежа, идёт к нам.

Вы сейчас скажете, что о высоком качестве своего товара говорят все. Конечно, никто не скажет заказчику прямо: «У меня крепёж некачественный, но зато дешёвый». Нет, все просто говорят: «У меня крепёж в пять раз дешевле, чем у конкурентов». И все на это вот «дешевле» и ведутся. Мы же говорим по-другому: «Да, у нас крепёж не самый дешёвый на рынке, но зато мы гарантируем качество и готовы продать его вам в мелкой упаковке». Мы не снижаем цены, потому что они у нас при закупке выше, чем у крупных компаний. И не берём низкосортный крепёж, потому что предпочитаем не одноразовых клиентов, а партнёров, которые будут работать с нами долгие годы. А такие партнёры есть только у тех, в чьей надёжности и честности не сомневаются. Для нас действительно очень важно, чтобы у наших заказчиков-партнёров ничего не рушилось, не падало, всё крепко держалось, и проданный нами крепёж полностью устраивал их по всем параметрам. Мы давно выбрали этот путь для нашей компании и идём по нему. И это помогает нам крепко удерживать свои позиции на рынке.

– Так новых предприятий по производству метизов в России не открывают?

– Открывают. В Туле, например, «Тула-Метиз». Сейчас они занимаются только прокатом, но в дальнейшем планируют производить болты и винты нашей номенклатуры. Появляются и другие новые производители. Если отмотать время назад, лет на семь, то одним из немногих производителей строительного крепежа нашей номенклатуры был завод ММК-Метиз. Сейчас же их достаточно много. И уже планируется, что в самое ближайшее время потребность отечественного строительного рынка в саморезах полностью будет покрыта продукцией российских производителей. Если раньше это был только импорт, то теперь саморезы будут производить и на территории России.

– Есть ли вероятность, что в скором времени российский крепёж вытеснит с отечественного строительного рынка метизы импортного производства, тот же китайский?

– Это вряд ли, очень дорого получается. Всё равно на сегодняшний день закупка в Китае дешевле, даже

если берёшь качественный крепёж. Ни российские, ни белорусские производители пока не могут делать его по такой же цене. Мы сами у себя, на своей территории, не можем организовать переработку металла по такой же стоимости, как в Китае. Поэтому и продаём наш металл туда, а потом у них закупаем крепёж, сделанный из этого металла. У них и рабочая сила дешевле, и производство метизов уже давно настроено, отлажено. А нашим производителям всё с нуля начинать приходится, что тоже требует немалых затрат. Так что китайский крепёж, даже самого высокого качества, ещё долго будет дешевле российского.

– А у вашей компании в этом году новые заказчики появились?

– К нам всегда приходят новые клиенты. В основном это компании, что-то производящие и использующие нашу продукцию у себя на производстве, а также комплектующие и торговые. Строителям мы продаём саморезы, гайки, шайбы.

– То есть реальная перспектива роста уровня продаж в следующем году у вашей компании есть?

– Она всегда есть. Как и конкуренция. Постоянно появляются новые компании, которые стараются занять нишу, демпингуют, ведут нечестную игру. Многие из них надолго на рынке не задерживаются, быстро разоряются и уходят в небытие. Но есть такие, которые закрепляются и вынуждают нас искать новые «ходы» для привлечения клиентов.

– Какие ещё проблемы поднимались на конференции?

– Проблемы стандартов, ГОСТов, ОСТов, ТУ, которые на крепёж распространяются, но то внедряются, то не внедряются. Сейчас действует очень сложная нормативная система: стандарты вроде отменили, ввели DIN – европейские стандарты, по которым крепёж в основной массе проходит, но их не разрешают использовать на территории Российской Федерации. Очень много ГОСТов не являются обязательными для исполнения, а только ссылочными, и зависят от нескольких нормативных актов. Это действительно проблема, потому что среди заказчиков много бюджетных предприятий, у которых есть потребность в крепеже, но они не могут его закупить, так как не стыкуются имеющийся у нас в наличии крепёж и устаревший ГОСТ, которому он, якобы, должен соответствовать. А мы не можем предоставить документ, подтверждающий, что этот крепёж соответствует указанному ГОСТу, потому что некому нам этот документ выдать.

– И что предложили на конференции?

– Написать новый ГОСТ, который носил бы не ссылочный характер, а был основным документом. Нужен единый документооборот, чтобы у наших поставщиков, у нас и наших клиентов все наименования крепежа совпадали. Сейчас мы должны сделать соответствие с каждым партнёром, у каждого клиента бухгалтерия по-своему регистрирует наименование того или иного крепежа. Мы все как будто на разных языках разговариваем.

– Валентина, как вы думаете, есть ли перспективы, что рано или поздно на российском рынке будет преобладать крепёж отечественного производства?

– Хотелось бы в это верить. Ведь рано или поздно мир обрушится, если мы будем всё строить на удешевлённом китайском крепеже. Нам нужно, чтобы производство нашей отечественной метизной продукции росло. Но это будет нескоро, а без государственной поддержки очень не скоро. Сейчас работают только те заводы, как правило небольшие, малый бизнес, у которых малозатратное производство и есть дешёвый металл. Они могут давать цену на свою продукцию конкурентную цене на китайский крепёж. У нас в стране сейчас начинают производить такелаж и специальные гайки, производят болты и обычные гайки, но это всё обычный оцинкованный крепёж. А есть специальный крепёж, который у нас в стране не выпускают и в ближайшее время точно выпускать не будут. И только наша компания будет его продавать. Мы привозим его не только из Китая, но и из Индии, в этом году ещё и на Польшу вышли, с Италией работаем, с Германией. «Мир Крепежа» готов поставлять любой крепёж – строительный, метизы из нержавейки, которые в промышленных масштабах в нашей стране не делают, только по спецзаказам и малыми партиями, специальный.

– Спасибо, Валентина, за содержательный разговор. Желаем вашей компании успеха и процветания!

ООО «Мир Крепежа ТД»
125438, г. Москва,
Лихоборская наб., д. 3
тел.: +7 (495) 787 4053
e-mail: info@mir-krepega.ru
www.mir-krepega.ru

ПРОМ
АНТИКОР

ЗАЩИТА МЕТАЛЛОКОНСТРУКЦИЙ ОТ ОГНЯ И КОРРОЗИИ

ПРОЕКТЫ

УСЛУГИ

- ☑ ОГНЕЗАЩИТА МЕТАЛЛОКОНСТРУКЦИЙ
- ☑ АНТИКОРРОЗИЙНАЯ ЗАЩИТА МЕТАЛЛА
- ☑ АБРАЗИВОСТРУЙНАЯ ОЧИСТКА

ООО «Пром-Антикор» работает на российском строительном рынке с 2012 года. Основное направление деятельности – нанесение огнезащитных и антикоррозионных покрытий на металлические строительные конструкции. Специалисты «Пром-Антикор» обладают колоссальным практическим опытом в данной сфере и высоким квалификационным уровнем, вследствие чего способны проводить все требуемые заказчиком работы, не выходя за рамки выделенного бюджета и укладываясь в минимально возможные сроки. У компании имеется обширный парк современного высокоточного оборудования, при помощи которого с использованием покрытий высочайшего класса выполняются работы по обеспечению огнезащиты и антикоррозийной защиты любого типа.

За прошедшие со дня основания годы на счету компании 26 завершённых проектов, 31 строительный подряд, 8 полученных наград. Обратившись за помощью в ООО «Пром-Антикор», вы можете быть уверены, что все параметры антикоррозионной и огнезащиты металлоконструкций на ваших объектах будут соответствовать единым государственным стандартам.

ООО «ПРОМ-АНТИКОР» 115409, г. Москва, Каширское шоссе, д. 41, оф. 2-11
тел.: **+7 (495) 997 6727** | e-mail: **Info1@prom-antikor.ru**

www.prom-antikor.ru

ПОЛНАЯ КОМПЛЕКТАЦИЯ ВАШЕЙ СТРОЙКИ

Арфомашинный шов.....от 290 руб./пог.м
Бентонитовый шнур.....от 120 руб./пог.м
Гидроизоляция.....от 990 руб./м³
Гибкие связи .....от 4,90 руб./шт.
OSB .....от 495 руб./лист
Кровля.....от 39,50 руб./м²
Кровельные воронки.....от 950 руб./шт.

ТЕХНО СТРОЙКОМПЛЕКТ | НАДЁЖНЫЕ СТРОИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ

+7 (495) 965 0040
www.osb3.ru

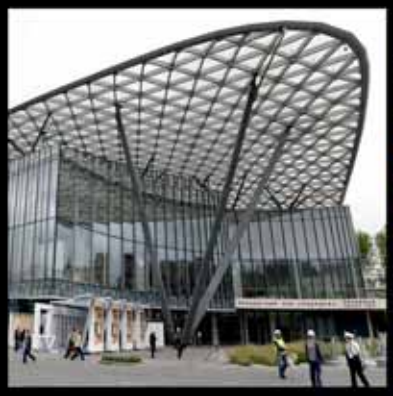
ТЕХПРОМ-Н
ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ КОМПАНИЯ

ООО «Техпром-Н» — стабильно развивающееся предприятие, специализирующееся на производстве и продаже роторных компрессоров и компрессорных станций на их основе, предлагает:

- **компрессор ВР-8/3:** роторно-пластинчатый, устанавливаемый на автотранспорт, одноступенчатый, для производства сжатого фильтрованного воздуха в объёме 8 м³/мин., с подъёмом давления до 0,2 Мпа (при испытаниях проверяется на 0,3 Мпа), правого и левого вращения; при установке вакуумного клапана на фильтр используется в качестве вакуум-насоса;
- **роторный вакуумный насос НВР-8/5:** устанавливается на шасси автомобильных цистерн, для всасывания в неё посредством вакуума различных жидкостей; производительность – до 2 м³/мин, разряжение – 0,08 МПа (8 м. вод. столба), потребляемая мощность – 22 кВт; максимальная глубина забора жидкости – 8 м;
- **компрессорные станции КС-1, КС-2, КС-3:** на базе компрессора ВР-8/3 с приводом от электродвигателя, для разгрузки цементовозов, перекачки из хранилищ и силосов; устанавливаются на специализированных стационарных или передвижных автомобильных бочках для всасывания во внутрь сыпучих материалов с последующей перекачкой воздухом посредством аэрации; применяются в различных производствах, где необходим сжатый воздух под давлением до 0,3 Мпа;
- **станция автоматическая АПМ для выгрузки вагонов-хопперов без приямка:** производится в одно- и двухкамерном исполнении с производительностью в 30 т/ч и 60 т/ч соответственно; позволяет развернуть участок разгрузки сыпучих материалов в полевых условиях, в местах со сложной геологией, при высоких грунтовых водах, на необорудованных и неэлектрифицированных ж/д тупиках, а также для временных или аварийных работ;
- **станции растаривания и затаривания Биг-Бэгов СР-2:** для дальнейшей подачи растаренного материала посредством пневмооборудования, шнекового оборудования, ленточных транспортёров и подкатных тележек; масса-габаритные характеристики могут изменяться по выбору заказчика.

www.tehprom-k.ru

ООО «Техпром-Н» 600033, г. Владимир, ул. Производственная, д. 18, а/я 25
тел.: 8 (800) 234 5633 (бесплатно по России), +7 (960)720 6235 факс: 8 (4922) 52 22 70
e-mail: tehprom-k@yandex.ru, tehprom-k@mail.ru www.tehprom-k.ru



АРХКОМПЛЕКТ

тел.: +7 (926) 111 6026
e-mail: info@archcomplect.ru
www.archcomplect.ru

ТОНКИЙ КРУПНОФОРМАТНЫЙ КЕРАМОГРАНИТ

Компания «АрхКомплект», реализующая современные напольные, настенные, потолочные и фасадные отделочные материалы, а также осветительное оборудование и стеклянные конструкции по цене, оптимально соответствующей качеству, предлагает инновационный материал для всех видов отделочных работ – тонкий крупноформатный керамогранит форматом до 3200x1600x3 – 6 мм.

ПРЕИМУЩЕСТВА МАТЕРИАЛА:

- имеет до 400 видов, не только под камень, но и под дерево;
- вес – 7 – 14 кг/м^2;
- выгодное комбинирование на полу и стенах;
- возможность укладки поверх существующего покрытия;
- радиационно безопасен, устойчив к высоким температурам и химическому воздействию;
- под воздействием солнечных лучей на его поверхности образуется активный кислород, нейтрализующий загрязняющие вещества и бактерии, предотвращающий появление грибков;
- износостойкость и морозостойкость;
- устойчивость цвета.

Осуществляем профессиональный монтаж материала, все работы можно посмотреть на канале инстаграм @archcomplect.ru или youtube «Арх Комплект».

OliverDeck

тел: +7 (495) 255 1025
www.oliverdeck.ru

Компания OliverDeck специализируется на производстве и продаже строительных материалов из ДПК по низким ценам с гарантией на сами материалы – от 3 лет, на монтаж – 1,5 года. На объектах от 30 м^2, расположенных в Московском регионе, специалисты компании производят бесплатный замер. При покупке изделий на сумму от 150000 руб. компания гарантирует их бесплатную доставка по Москве и МО.

СТРОЙМАТЕРИАЛЫ ИЗ ДПК ПО ЦЕНЕ ПРОИЗВОДИТЕЛЯ

Ассортимент предлагаемой продукции:

- террасная доска;
- фасадные панели;
- заборная доска;
- декоративные ограждения;
- грядки;
- ступени;
- лавочный брус;
- комплектующие.

КОГДА ГОСДУМА ПОДУМАЕТ О ДОБЫТЧИКАХ НЕРУДНЫХ МАТЕРИАЛОВ?

Ольга Ивановна АБРАМОВА,
генеральный директор

Компания «Дорстройсинтез» в особом представлении не нуждается. На рынке нерудных материалов она с 1998 года, надёжно закрепила за собой репутацию добросовестного исполнителя, имеющего хорошие производственные мощности, высококвалифицированный персонал, поставляющий качественный стройматериал и не заламывающий высокие цены на свои услуги. На очередной встрече с руководителем компании Ольгой Ивановной АБРАМОВОЙ наш корреспондент планировал поговорить о новых трудовых достижениях коллектива, но она сама предложила другую тему – проблемы перевода земли из одной категории в другую.

– Ольга Ивановна, дорог в Подмосковье сейчас строится и ремонтируется немало, удалось вам как-то влиться в этот процесс?

– Рядом с нашим карьером какие-то дороги строятся, к нам обращаются. Но это не долгосрочные проекты. Особенность дорожного строительства в том, что карьеры, откуда добывают песок, должны быть рядом со строящейся дорогой, завозить стройматериалы издалека экономически невыгодно. Мы новых карьеров пока не разрабатываем, у нас на действующем есть запас ещё на пять лет, мы работаем пока на нём.

– Но ведь строятся большие дороги, например, объездная вокруг Москвы. Разве там песок не нужен?

– Ещё как нужен! Там же дорогу расширяют, углубляют, роют так называемое «корыто» и насыпают песок метра на три, сначала просто строительный, потом намывной, который должен пропускать через себя воду, затем засыпают щебёнку, а потом уже кладут асфальтобетонную смесь. Но у нас в Подмосковье нет такого количества карьеров, чтобы добытого здесь на месте песка хватило на это строительство.

– Неужели в Подмосковье закончился песок?

– Песка навалом, но он в основном на землях, имеющих категорию сельхозназначения. Чтобы открыть карьер, надо эти земли перевести в промышленную категорию. Лицензии на разработку карьеров выдаются, но с оговоркой, что переводом земли из одной категории в другую занимаются сами разработчики. А это такая бюрократическая проблема, решить которую не может практически никто. Не только разработчики! С проблемами перевода земель из одной категории в другую сталкиваются все – те, кто пытаются построить какой-то завод, строители коттеджных посёлков и так далее. Решением вопроса перевода земель и утверждением соответствующего плана занимаются разные инстанции, начиная от местной администрации и вплоть до Правительства РФ (если земля государственная). Но кто утверждает первым, а кто потом, в законе не оговорено, нет никакой дорожной карты. Все друг на друга кивают, никто не хочет брать на себя ответственность. Поэтому сейчас и подошли к такому результату, что добывать песок негде. Так как землю нельзя перевести в промышленную категорию, добычных карьеров стало настолько мало, что для строительства дорог не хватает песка. Из-за этого фактически тормозится стройка, хотя лицензии на разработку карьеров и добычу нерудных материалов выдали. У нашей компании тоже есть лицензия на разработку карьера рядом со строящейся трассой М7. Но мы уже третий год не можем к ней приступить из-за указанных выше проблем.

– И что надо сделать, чтобы исправить это положение?

– Этот вопрос уже давно поднимался, дело дошло и до Госдумы РФ, есть проект о внесении правок в «Закон о недрах», но там ещё надо многое дорабатывать, потому что потом придётся вносить правки и в другие законы, писать подзаконные акты. Дума рассмотрела в первом чтении законопроект о переводе земли под разработку недр ещё осенью прошлого года. Самое главное они сделали – приняли положение, согласно которому в случае выдачи лицензии на разработку недр на определённом участке эта земля автоматически переходит в категорию промышленного назначения. Но сам закон пока не принят, и когда будет принят – не ясно

– Может, они боятся, что будут злоупотребления?

– Какие там могут быть злоупотребления, если в лицензии всё чётко указано: кому и сколько гектар земли выделяется, под какие цели. Вот мы нашли участок с большими запасами песка, готовы его разрабатывать, подали заявку на лицензию, нам её выдали, но землю в другую категорию не переводят. В результате мы выдаём строителям гораздо меньше нерудных материалов, чем могли бы, а дорожные строители сидят без песка.

– Да, невесёлая картина, но будем надеяться, что вскоре этот вопрос разрешится.

– Хотелось бы надеяться.

ООО «Дорстройсинтез»
125222, г. Москва, пер. Уваровский, д. 3
тел.: +7 (495) 754 7273, +7 (495) 759 9425
e-mail: dss125222@mail.ru
www.zven.biz

МОДУЛЬНЫЕ АВТОМАТЫ EKF PROXIMA – КАЧЕСТВО В ОСНОВЕ БЕЗОПАСНОСТИ

Модульные автоматические выключатели устанавливают в системах электроснабжения жилых и коммерческих зданий, на промышленных предприятиях и инфраструктурных объектах. Компания EKF выпускает модульные автоматы в нескольких линейках продукции, которые рассчитаны на разную отраслевую специфику и возможности бюджета.

ВА 47-63 (4,5 кА)

ВА 47-63 (6 кА)

ВА 47-100

ВА 47-125

СЕРИИ МОДУЛЬНЫХ АВТОМАТОВ

Линейка PROxima включает следующие серии автоматов:

серия	ПКС кА	In, А	ВТХ	полюсов
ВА 47-63 (4,5 кА)	4,5	0,5-63	B, C, D	1-4P
ВА 47-63 (6 кА)	6	6-63	B, C, D	1-3P
ВА 47-100	10	10-125	C, D	1-4P
ВА 47-125	15	80-125	C, D	1-4P

Наибольшей популярностью пользуется ВА 47-63 4,5 кА. Это выключатели на токи от 0,5 до 63 А с времятоковыми характеристиками срабатывания (ВТХ) B, C, D. Серия подойдёт для комплектации любого проекта строительства.

Там, где необходимы аппараты с повышенным показателем предельной коммутационной способности (ПКС), применяются ВА 47-63 6 кА.

Для промышленных проектов, где токи коротких замыканий могут достигать 10 кА или 15 кА, предназначены автоматы ВА 47-100 и ВА 47-125. У них более широкий корпус – 1,5 модуля, а не один, как у ВА 47-63.

Линейка EKF PROxima оптимальна по соотношению высокого качества и доступной цены. Она включает в себя продукты для комплектации 98% проектов в строительстве и инфраструктуре.

ОСОБЕННОСТИ АВТОМАТОВ EKF PROXIMA

Выключатели PROxima легко узнать по крышкам для пломбировки клемм. Это удобный способ предотвратить доступ к проводникам посторонним лицам. Нет таких крышек только в одной серии – ВА 47-125.

У всех автоматов есть клеммы с насечками для удобного подключения проводов и индикаторное окно для контроля состояния контактов.

Из других особенностей – механизм автоматической доводки рукоятки и зажимы для свободной установки на DIN-рейку. Автодоводка облегчает управление, зажимы сокращают время монтажа.

Возможности автоматов PROxima можно расширять, устанавливая дополнительные контакты, расцепители, кнопки, лампы, индикаторы, розетки и звонки. С таким набором автоматы могут работать во всех проектах автоматизации.

На все модульные выключатели PROxima действует **7-летняя гарантия**!

АВТОМАТИЧЕСКИЙ ВЫКЛЮЧАТЕЛЬ ВА 47-63

Автоматы ВА 47-63 пользуются высоким спросом благодаря сочетанию уникального дизайна, продуманных технических решений и доступной цены.

Одно из преимуществ ВА 47-63 – возможность блокировки рычага. Электрик блокирует автомат в выключенном состоянии и может проводить безопасный ремонт линии.

ВА 47-63 обладает повышенной жёсткостью корпуса, литой лицевой панелью, окно состояния закрыто прозрачной крышкой – всё сделано для того, чтобы в случае короткого замыкания ограничить корпусом плазму, которая образуется в момент размыкания. Это решение также направлено на защиту человека.

С помощью винтов повышенной твёрдости можно надёжно затянуть проводник. Квадратная форма клеммы позволяет фиксировать кабели сечением не только 2,5 мм², но и 0,5 мм². К ВА 47-63 можно подключать проводники как из

Блокировка рычага

меди, так и из алюминия (но только не одновременно и те, и другие).

Модульные автоматы PROxima обладают оптимальным функционалом, обеспечивают удобство и скорость монтажа, имеют 7-летнюю гарантию качества, подходят для любого проекта в строительстве и большей части проектов в промышленности.

Компания EKF
127273, г. Москва,
Технопарк «Отрадное»,
ул. Отрадная, 2Б, стр. 9
тел.:+7 (495) 788 8815
e-mail: info@ekf.su
www.ekfgroup.com

ЭКОГИДРОПРОЕКТ

ПРОЕКТНАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ

ИНТЕГРИРОВАННЫЙ ПОДХОД К СОЗДАНИЮ ИНЖЕНЕРНЫХ СИСТЕМ

ООО «ЭКОГИДРОПРОЕКТ» выполняет весь комплекс работ по проектированию систем водоснабжения, канализации, гидротехнических сооружений любой сложности, в том числе разрабатывает проектную и рабочую документацию как для новых объектов, так и для реконструкций уже существующих.
Также ООО «ЭКОГИДРОПРОЕКТ» специализируется на проектировании объектов благоустройства и рекультивации городских и загородных территорий. В ходе разработки проектной и рабочей документаций по таким объектам специалисты компании уделяют особое внимание водным объектам:

- **плотинным прудам;**
- **прудам-копаням;**
- **берегоукреплению ручьёв и рек;**
- **водосбросным сооружениям;**
- **мероприятиям по дренажу.**

Проектировщики при разработке таких проектов стремятся увязать аспекты архитектурно-ландшафтной композиции объекта в единении с его конструктивно-функциональной основой.

За последние годы специалистами-гидротехниками ООО «ЭКОГИДРОПРОЕКТ» была выполнена следующая работа по таким знаковым объектам, как:

природно-парковый комплекс «Зарядье» (г.Москва) – разработка проектной документации искусственных водоёмов;

гольф-клуб «Геленджик гольф Резорт» (г. Геленджик, Краснодарский край) – разработка рабочей документации ирригационного водоёма;

МО, Одинцовский р-н, Часцовское сельское поселение вблизи д. Раево – разработка рабочей документации для строительства придонного дренажа для ирригационного пруда гольф-поля.

www.ecohydroproject.ru
www.ecohp.ru

ООО «ЭКОГИДРОПРОЕКТ» г. Москва, ул. Василия Петушкова, д. 20, корп. 1
тел.: +7 (495) 648 8594, +7 (495) 496 5730, +7 (915) 054 2097, +7 (925) 898 1054
e-mail: info@ecohp.ru, ecohp@yandex.ru

ЭЛЕКТРОТЕСТ ИНЖИНИРИНГ – ПРОИЗВОДИТЕЛЬ, ПРОВЕРЕННЫЙ ВРЕМЕНЕМ

ООО «ЭЛЕКТРОТЕСТ ИНЖИНИРИНГ» вот уже более 15 лет вносит свой существенный вклад в снижение энергопотребления. Компания производит и поставляет готовые решения по автоматике для систем вентиляции зданий промышленного, социально-бытового и жилого назначения.

В наши дни уже ни для кого не секрет и не новость, что нерациональное использование энергоресурсов в сфере управления климатом ведёт к существенному увеличению затрат на содержание зданий и поддержание комфортных для человека условий, а на производстве – к многократному росту расходов на обеспечение производственных нужд. Ключевым фактором, позволяющим оптимизировать потребление ресурсов, является правильно подобранное оборудование, а также наличие корректно и надёжно работающей автоматики. Важной и неотъемлемой частью любой климатической системы является шкаф управления. «Сердцем» любого шкафа (щита) автоматики для вентиляции остаётся управляющий контроллер. От алгоритмов, заложенных разработчиком, и проработки схемотехнического исполнения в большей степени зависят энергоэффективность и надёжность системы в целом. Компания «ЭЛЕКТРОТЕСТ ИНЖИНИРИНГ» разрабатывает и производит такие контроллеры и шкафы управления на их основе.

– Мы производим шкафы, на 100% совместимые с оборудованием ключевых производителей, таких как: Breezart, Dimmax, Electrolux, Salda, SHUFT, Systemair, Vents, Арктос, ВЕЗА, – представляет продукцию руководимой им компании генеральный директор Андрей Борисович БОРТКЕВИЧ. – Поскольку сейчас это является одним из основных запросов рынка. Вся разрабатываемая нами автоматика предназначена для безупречного управления климатическими системами. Сфера её применения не имеет границ – объекты социального назначения (детские сады, больницы, школы), сети магазинов и кафе, промышленные объекты, объекты, требующие модернизации существующей автоматики, частный сектор. Для каждого направления у нас имеется своё предложение по автоматизации.

Немаловажным для заказчиков продукции этой компании является и возможность подключения производимых ею щитов автоматики к SCADA-системе. В настоящее время абсолютно все разработанные и изготавливаемые здесь контроллеры и щиты автоматики (кроме силовых модулей) имеют выход на диспетчеризацию. Они оборудованы интерфейсом RS-485 и поддерживают протокол Modbus RTU. Для диспетчеризации оборудования «Электротест» разработал программный продукт «MasterSCADA-Vent Electrotest». В качестве OPC-сервера можно использовать Modbus Universal MasterOPC Server 500. Файл конфигурации для этого OPC-сервера есть в открытом доступе на сайте компании «ЭЛЕКТРОТЕСТ ИНЖИНИРИНГ». По данному направлению компания сотрудничает с одним из самых известных российских производителей программных продуктов для промышленной автоматизации – ООО «ИнСАТ».

Отвечают всем современным запросам и контроллеры, производимые «ЭЛЕКТРОТЕСТ ИНЖИНИРИНГ». Для их настройки даже ПК или какое-либо дополнительное программное обеспечение не нужны. Вся настройка производится с лицевой панели контроллера или с пульта управления путём выбора нужной конфигурации оборудования из встроенного меню. И, благодаря интеллектуальному алгоритму управления, контроллер сам автоматически выходит на параметры, заданные пользователем. То есть кроме выбора необходимой конфигурации оборудования больше ничего настраивать не нужно. Заказчику не приходится специально обучать специалистов для работы со сложными SoftLogic-системами, что позволяет ему сэкономить не только время, но и деньги. В процессе работы системы автоматика моментально реагирует на изменения внешних факторов, обеспечивая необходимое дозированное воздействие для точного поддержания заданных параметров, тем самым обеспечивая бережный расход энергоресурсов. Алгоритмы управления и элементная база проверены годами безупречной работы.

Компания «ЭЛЕКТРОТЕСТ ИНЖИНИРИНГ» первой из российских производителей стала поставлять на отечественный рынок систему Wi-Fi управления вентиляционным оборудованием. Что подтверждено соответствующим патентом. Разработанное мобильное приложение ElectrotestControl позволяет воспользоваться через интернет любой функцией системы управления. Также компания предлагает модуль дистанционного управления Wi-Fi Module 2.3 – одну из составляющих для работы с мобильного приложения ElectrotestControl. Это вторая модификация WI-FI модуля управления, которую специалисты компании постарались сделать не только улучшенной по качеству, но и как можно более доступной потребителю по цене. Для работы через мобильное приложение необходимо подключить к шкафу управления или контроллеру модуль Wi-Fi. Причём к каждому шкафу требуется подключить свой модуль (сколько шкафов, столько и модулей). Далее скачивается мобильное приложе-

Контроллер в щите

Пример монтажа на объекте

ние и выбирается режим работы: «точка доступа» Wi-Fi сети или «клиент» Wi-Fi сети. В режиме «точка доступа» Wi-Fi сети управление осуществляется только на объекте, находящемся в радиусе действия модуля, – приблизительно 15 м открытого пространства. Для режима «клиент» WI-FI сети необходим Wi-Fi-роутер. Каждый модуль Wi-Fi «Электротест» интегрируется с сетью роутера, и тогда радиус действия модуля уже определяется радиусом действия роутера. Если настроить VPN-соединение с роутером, то можно управлять вентиляцией из любой точки мира. Ещё одно преимущество заключается в том, что возможна параллельная работа выносного проводного пульта дистанционного управления и модуля Wi-Fi. К каждому шкафу автоматики можно подключить один модуль Wi-Fi и до трёх проводных пультов. Все они будут равнозначны, что очень удобно для многоэтажных зданий и объектов. Пульт управления полностью дублирует интерфейс управляющего контроллера, и с его помощью можно так же легко и быстро настроить шкаф автоматики для оптимальной работы системы. Помимо этого имеется упрощённая версия пульта дистанционного управления ON. Это самое простое решение, применяемое, когда требуется включать вентиляцию одной кнопкой, не предоставляя пользователю доступ больше ни к каким другим функциям и информации. Иногда на предприятиях это одно из основных требований.

Но «любимым детищем» разработчиков компании на данный момент всё же является мобильное приложение ElectrotestControl.

– Приложение ElectrotestControl задумывалось как продукт для конечного потребителя, поэтому были реализованы все необходимые ему функции: можно включить/выключить установку, изменять параметры микроклимата (температуру, скорость, влажность). Можно настроить работу по расписанию (имеется встроенный недельный таймер на 12 событий на каждый день), просмотреть архив аварий и вкладку с контактами производителя и монтажной организации (при желании монтажные организации могут внести свой телефон), – рассказывает генеральный директор «ЭЛЕКТРОТЕСТ ИНЖИНИРИНГ». – Можно реализовать разграничение доступа и запрет на управление установкой для некоторых пользователей приложения. Для этого в рамках действия одной сети Wi-Fi (режим «клиент» Wi-Fi сети) нужно каждому модулю при настройке присвоить пароль. И соответственно открыть доступ только определённым пользователям.

Будучи производителем климатических систем, компания «ЭЛЕКТРОТЕСТ ИНЖИНИРИНГ» предлагает номенклатуру различных датчиков собственного производства. В настоящее время здесь производятся канальные датчики температуры, предназначенные для установки непосредственно в вентиляционный канал, накладные датчики температуры обратной воды для установки на обратный трубопровод теплоносителя, а также комнатные датчики температуры и влажности. Все они имеют в своей конструкции три типа чувствительных элементов: PT1000, NTC10K и NTC с характеристикой 10–15 кОм (аналог датчиков REGIN). Таким образом, основная задача, которую компания решила путём выпуска собственной номенклатуры датчиков, – контроль и повышение качества при сохранении разумной стоимости.

В номенклатуре производимой «ЭЛЕКТРОТЕСТ ИНЖИНИРИНГ» продукции представлены также разные типы контроллеров. Одни предназначены для свободной продажи, другие – для производителей вентиляционных установок. Есть модели, встраиваемые непосредственно в установки, есть в исполнении на DIN рельс для шкафов управления. Имеются и модификации, которые применяют исключительно для производства выпускаемых «ЭЛЕКТРОТЕСТ ИНЖИНИРИНГ» шкафов. Это позволяет компании поставлять на рынок качественный надёжный продукт с отличными техническими характеристиками.

Поскольку спрос на продукцию компании «ЭЛЕКТРОТЕСТ ИНЖИНИРИНГ» растёт, было принято решение о расширении своей дилерской сети. Дилерам предоставляется специальная цена и в зависимости от объёмов приобретаемой продукции – внушительные скидки. Наиболее крупным партнёрам обеспечены льготные условия – отсрочка платежа, постоянный склад, полный пакет информации о продукции, техническая поддержка, обучение персонала и так далее. Полную информацию о компании, её продукции и проектах можно найти на сайте ООО «ЭЛЕКТРОТЕСТ ИНЖИНИРИНГ», пройдя по указанному ниже адресу в интернете.

ООО «ЭЛЕКТРОТЕСТ ИНЖИНИРИНГ»
125373, г. Москва, Походный пр-д, д.14
тел.: +7 (800) 777 9606,
e mail: zakaz@electrotest.ru,
www.electrotest.ru

КОМФОРТНАЯ СРЕДА ПЛЮС ЭКОНОМИЯ ГАРАНТИРОВАНЫ

Об уникальных тепловых установках, отличающихся высокоэффективной генерацией тепла и экономичностью, нашему изданию рассказал генеральный директор компании «Тепло XXI века» Константин Валентинович УРПИН.

Сегодня наша компания предлагает тепловые гидродинамические насосы «ТС1» – современные, инновационные, высокоэффективные, автономные, энергосберегающие, экологически чистые системы отопления, теплоснабжения и ГВС. Расходы на энергоноситель при их использовании ниже, чем при использовании ТЭНовых и электродных котлов в 3–5 раз, дизельного топлива в 8–10 раз, газовых котлов – на 15%, центрального отопления – в 3–5 раз. При подборе мощности теплового гидродинамического насоса норматив – 1 кВт установленной мощности электродвигателя тепловой установки на 30–45 м² обогреваемой площади. При выходе на номинальный режим работы потребляемая электрическая мощность электродвигателя снижается на 5–10%. Исходя из укрупнённого норматива, тепловые установки должны обогревать условные типовые жилые, бытовые, культурно-развлекательные помещения, помещения производственно-хозяйственного назначения и т.д., объёмом: ТС1-055 – 5180 м², ТС1-075 – 7060 м², ТС1-090 – 8450 м², ТС1-110 – 10200 м² (в маркировке установки после дефиса указывается мощность электродвигателя). Помимо этого мы сделали пробные пять моделей новой серии изделий ТС2 для жилых домов и коттеджей с мощностью двигателя в 5,5–7,5 – 11 кВт. Они могут в 2–2,5 раза эффективнее, чем обычные электрические котлы, обогревать помещения площадью примерно 100–160–200 м². Кроме этого, мы сейчас широко изучили и применяем баки-аккумуляторы тепла. И гарантируем, что при их использовании владельцы домов будут платить в 10 раз меньше, чем если бы они использовали обычные электрокотлы. Достаточно включать нашу установку ночью, собрать тепло в баки-аккумуляторы, а днём это тепло использовать для отопления. Мы, как специалисты, постоянно советуем нашим клиентам именно так и поступать. И гарантируем, что такое использование наших систем даёт значительную экономию электроэнергии, при том что комфортная среда внутри дома сохранится.

«Тепло XXI века»
тел.: +7 (495) 979 7964, 972 1249
e-mail: mail@ratron.su
www.ratron.su

КОМПАНИЯ «ТУМАКОВ»
СОБСТВЕННОЕ ПРОИЗВОДСТВО С 1997 ГОДА

ДЫМОХОДЫ | ВОДОСТОЧНЫЕ СИСТЕМЫ

ДОБОРНЫЕ ЭЛЕМЕНТЫ КРОВЛИ | ВЕНТИЛЯЦИЯ

БАКИ И ЁМКОСТИ

КОМПАНИЯ «ТУМАКОВ»
+7 (925) 771 3913
+7 (916) 489 9383
www.vodostok.com

Базис-Партнёр
надёжный поставщик цветного металлопроката

• МЕДНЫЙ ПРОКАТ • ЛАТУННЫЙ • БРОНЗОВЫЙ • АЛЮМИНИЕВЫЙ

ДЕМОКРАТИЧНЫЕ ЦЕНЫ! ВЫСОКОЕ КАЧЕСТВО!

тел.: +7 (495) 971 7459, +7 (495) 545 0805
+7 (901) 543 7459
e-mail: tpkat@mail.ru
www.bazis-partner.ru

ГАММА ТРЕЙД РУС
ТЕРРАСЫ / ФАСАДЫ / ТЕРМОДЕРЕВО / ПАРКЕТ

- материалы для наружной и внутренней отделки из натуральной древесины, экзотических пород и термодерева;
- фасадная и террасная доски, паркет, сауна, деревянные реечные системы (фасад, потолок, стены).

тел.: 8 800 201 2907 www.gammawood.ru

ССМ 21

СТРОЙСПЕЦМОНТАЖ+21
ЛОКАЛЬНЫЕ ОЧИСТНЫЕ СООРУЖЕНИЯ СТОЧНЫХ ВОД.
Изготовление. Монтаж. Наладка. Сервисное обслуживание.

тел.: +7 (495) 765 7818
+7 (919) 993 4327
e-mail: ccm21@inbox.ru
www.ccm21.ru

ОЧИСТНЫЕ УСТАНОВКИ ЛИВНЕСТОКОВ

Очистные установки ливневых и талых вод серии «Волна-1», «Волна-3» и «Волна-4» ТУ 4859-003-68995916-2010 предназначены для очистки поверхностных стоков, образующихся на площадках промпредприятий, территориях АЗС, АЗК, АГЗС, АГНКС, автостоянок, торговых центров, складских комплексов, гостиниц, участков жилой застройки, а также спортивных сооружений, котельных, нефтебаз и т.п. Для очистки ливнестоков с площадей от 0,1га до 10 га нами разработаны очистные установки производительностью от 1,0м^3/ч до 90м^3/ч. Принцип их действия основан на механических способах очистки (14 ступеней), без применения химреагентов.

ВОДООБОРОТНЫЕ ОЧИСТНЫЕ УСТАНОВКИ СТОКОВ ОТ МОЙКИ АВТОТРАНСПОРТА

Очистные установки серии «Волна-2» предназначены для автоматической очистки стоков, образующихся при мойке легковых и/или грузовых автомобилей с целью повторного использования воды.

ОЧИСТНЫЕ УСТАНОВКИ ХОЗЯЙСТВЕННО-БЫТОВЫХ СТОКОВ «DIOGEN»

Очистные установки серии «DIOGEN» (ДИОГЕН) ТУ 4859-004-68995916-2010 предназначены для биологической очистки хозбытовых стоков, поступающих от АЗС, АГЗС, АЗК, СТО, гостиниц, мотелей, кемпингов, складских терминалов, коттеджей и других обособленных объектов. Установки выпускаются по модульному принципу в полной комплектации.

Системы использования очищенных дождевых и хозбытовых стоков для поливомоечных работ, мойки автотранспорта, смыва в унитазах и других технических целей для промышленных предприятий и частных домовладений. Всё оборудование сертифицировано. Оформлен допуск СРО на все виды профильных работ.

КАК ОЦЕНИТЬ ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРОИЗВОДСТВА ЖБИ?

Олег Владимирович БОГОМОЛОВ,
генеральный директор,
доктор технических наук,
академик РАЕН

По данным Всемирного банка, энергозатратность промышленного производства России в 2,5 раза выше европейской и в 4 раза выше североамериканской. Предприятия строительного комплекса РФ занимают особое место в секторе реальной экономики, решая важнейшие социальные задачи. От их энергоэффективности зависит стоимость возводимого жилья и объектов инфраструктуры, повышение уровня благосостояния людей.

В статье предложен метод оценки эффективности системы теплоснабжения завода ЖБИ, пример расчёта финансовых потерь предприятия от применения неэффективных теплоэнергетических технологий, обосновано направление кардинального повышения эффективности производства. 20-летний опыт технического перевооружения предприятий строительного комплекса убедительно подтверждает предложенные в статье критерии и методику расчёта, разработанные инженерной компанией «ИнтерБлок».

В настоящее время предприятия используют «Временные нормы для расчёта расхода тепловой энергии при тепловлажностной обработке сборных бетонных и железобетонных изделий в заводских условиях» СН 513-79, разработанные в 1979 г. для применения паровых котлов. В соответствии с указанным документом нормативный расход тепла для тепловлажностной обработки 1 м³ ЖБИ составляет 0,2–0,4 Гкал. Это значение соответствует расходу 25–50 м³ природного газа на 1 м³ ЖБИ. В условиях рыночной экономики указанные нормативы требуют пересмотра и уточнения. Они ориентированы на применение устаревших котловых технологий, не способствуют снижению себестоимости продукции и, как следствие, повышению конкурентоспособности предприятий. Одна из основных причин высоких затрат производства заводов ЖБИ – эксплуатация паровых котлов и централизованное теплоснабжение.

В последние годы взамен паровых котлов в технологические процессы производства ЖБИ активно внедряются эффективные отечественные промышленные парогенераторы ИнтерБлок. В настоящее время они успешно эксплуатируются на более 60 заводах по производству ЖБИ в России, Белоруссии, Казахстане, Киргизии, Польше, Республике Корея, Украине. Практические результаты подтверждают их высокую эффективность – расход тепла для тепловлажностной обработки 1 м³ ЖБИ на всех предприятиях снизился до 0,08-0,09 Гкал или около 10–12 м³ природного газа на 1 м³ ЖБИ, затраты предприятий на природный газ сократились в 3–4 раза.

Как же количественно оценить энергоэффективность производства ЖБИ? Одним из способов оценки эффективности системы теплоснабжения завода ЖБИ является расчёт соотношения общезаводского потребления природного газа в м³ за период, к объёму произведённой железобетонной продукции в м³ за тот же период:

$G_{эфф}$ = м³ газа / м³ жби

Например, если годовой объём производства составил 50 тыс. м³ ЖБИ, а общезаводское потребление природного газа за этот период составил 500 тыс. м³, то расход природного газа на 1 м³ ЖБИ составляет 10 м³, что указывает на вполне эффективную работу системы теплоснабжения предприятия. Если этот показатель превышает значение 20 м³ газа/м³ ЖБИ, необходимо совершенствовать систему теплоснабжения завода. Техническое перевооружение предприятий на высокоэффективные промышленные парогенераторы ИнтерБлок и создание на их основе децентрализованных теплоэнергетических комплексов является одним из решений задачи кардинального повышения энергоэффективности предприятий строительного комплекса.

Постановлением Правительства РФ № 600 от 17 июня 2015 г. промышленные парогенераторы ИнтерБлок отнесены к классу технологий высокой энергетической эффективности, что обеспечивает предприятиям возможность получения налоговых льгот: освобождение от налога на имущество, применение ускоренной амортизации, налогового кредита по налогу на прибыль.

Основными преимуществами парогенераторов ИнтерБлок являются:

- высокий КПД – 97–99%;
- быстрота пуска и останова – 15 секунд;
- отсутствие дымовой трубы;
- независимость температуры пара от давления;
- способность производить технологический пар и горячую воду;
- высокая гомогенность технологического пара, стабильность его термодинамических параметров;
- не требуется постоянное присутствие обслуживающего персонала;
- не требуются фундаменты и специальные сооружения для установки, парогенераторы могут устанавливаться непосредственно в цехе вблизи потребителей тепла.

Как оценить потери предприятий, акционеров и собственников бизнеса от неэффективной теплоэнергетики в денежном выражении?

Рис. 1. Парогенератор ИнтерБлок

Рис.2. Сборочный цех

Годовые финансовые потери рассчитываются по формуле:

$П = V_{бетон} \times (G_{газ\ котёл}/м^3 - G_{газ\ пг}/м^3) \times C_{газ}$, где:

$V_{бетон}$ – годовой объём выпуска ЖБИ, $м^3$/год;

$G_{газ\ котёл}/м^3$ – расход природного газа на 1 $м^3$ ЖБИ при эксплуатации паровых котлов;

$G_{газ\ пг}/м^3$ – расход природного газа на 1 $м^3$ ЖБИ при эксплуатации парогенераторов ИнтерБлок;

$C_{газ}$ – стоимость 1 $м^3$ природного газа, руб./$м^3$.

Результаты расчёта годовых потерь завода ЖБИ представлены в таблице 2.

Очевидно, что стоимость неэффективного производства на предприятиях-производителях бетонных и железобетонных изделий чрезвычайно высока. Финансовые потери предприятий от применения затратных паровых котлов или покупного тепла составляют от 3 до 12 и более миллионов рублей в год. В масштабах государства безвозвратные денежные потери от неэффективного теплоэнергетического хозяйства предприятий строительного комплекса исчисляются десятками миллиардов рублей в год, что непозволительно в сложившейся экономической ситуации в стране. Внедрение парогенераторов ИнтерБлок в технологические процессы производства бетонных и железобетонных изделий на более 60 заводах страны суммарно обеспечивает ежегодную экономию энергоресурсов на сумму свыше 1 млрд рублей.

Инженерная компания «ИнтерБлок» основана в 1997 году в Москве, основным направлением деятельности компании является производство промышленных парогенераторов ИнтерБлок и создание на их основе высокоэффективных энергетических объектов для предприятий промышленности и сельского хозяйства.

Табл. 1

ТЕХНИЧЕСКИЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ	ST-350H	ST-102H	ST-302H	ST-502H
Тепловая мощность, кВт	98	290	870	1450
Тепловая мощность, Гкал/час	0,08	0,25	0,75	1,25
Паропроизводительность, т/час	0,15	0,5	1,5	2,5
Диапазон рабочих температур пара, °С	100 – 160	100 – 160	100 – 160	100 – 160
Температура нагретой воды, °С	80	80	80	80
КПД, %	97 – 99	97 – 99	97 – 99	97 – 99
Давление пара, МПа	≤0,05	≤0,05	≤0,05	≤0,05
Потребляемая электрическая мощность, кВт	1,0	5,5	15	35
Расход воды, л/мин ($м^3$/час)	1,5 (0,9)	4 (2,4)	12 (7,2)	19 (11,4)
Расход природного газа, $м^3$/час	10	28	85	142
Расход пропана, л/час	15	34	100	170
Расход дизельного топлива, кг/час	8	23	69	115
Вес установки, т	0,5	1,7	2,2	3,8
Размеры – (длина х ширина х высота), м	1,5 х 1,2 х 1,2	1,8 х 1,4 х 1,6	2,0 х 1,7 х 1,8	2,3 х 1,9 х 2,0

Табл. 2

Расход газа на 1 $м^3$ ЖБИ при эксплуатации паровых котлов	Расход газа на 1 $м^3$ ЖБИ при эксплуатации парогенераторов ИнтерБлок	Годовые потери завода ЖБИ, млн руб.
50	10	12,6
40	10	9,45
30	10	6,3
20	10	3,15

Инновационные технологии инженерной компании «ИнтерБлок» защищены патентами:

1. Парогенератор. Патент № 181138;

2. Способ ТВО ЖБИ. Патент на изобретение №2591217;

3. Способ получения теплоносителя для ТВО ЖБИ. Патент на изобретение №2598667.

Богомолов О.В.,
генеральный директор,
доктор технических наук,
академик РАЕН

ИНТЕРБЛОК
инженерная компания

ООО Инженерная
компания «ИнтерБлок»
123592, г. Москва, ул. Кулакова, д. 20
тел.: +7 (495) 728 9293
+7 (903) 149 8781
e-mail: info@interblock.ru
www.interblock.ru

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СИСТЕМ ФОТОВИДЕОФИКСАЦИИ ПДД

В последнее время усилилась полемика вокруг работы автоматических комплексов фотовидеофиксации, контролирующих движение на дорогах России. Многие, от таксиста до депутата, высказывают своё мнение о том, как следует контролировать дорожное движение и проводить надзор за соблюдением ПДД. При этом практически все выступающие понимают, что без использования систем фотовидеофиксации обойтись невозможно. В такой ситуации каждому интересно узнать уже сейчас, что готовят разработчики дорожных камер на ближайшее будущее.

Несмотря на всеобщее устойчивое мнение, что дорожных камер на дорогах много, тем не менее это относится только к крупным городам и прилегающим к ним трассам. Большинство магистралей не имеют сопровождающего электричества, и, таким образом, нет возможности постоянной (стационарной) установки комплексов фотовидеофиксации. Как раз на таких участках сейчас «промышляют» различные передвижные системы. Они «кочуют» с места на место без чёткой привязки к местам с высокой статистикой ДТП. Треноги, как их называют в просторечии, имеют электропитание от переносного аккумулятора. Это делает их работу ограниченной и возможной только днём. В то время как движение по трассам идёт непрерывно, а ночью возможность ДТП возрастает многократно. Естественно, такое положение дел давно заставляет разработчиков дорожных камер искать выходы из данной ситуации. В разное время предлагалось использовать энергию ветра и солнца, но российский климат не позволяет в этом случае гарантировать постоянную работу приборов. Сейчас ведутся интересные эксперименты гибридного электрооснащения, где предполагается сделать основной упор на новое поколение мощных и миниатюрных аккумуляторов. Если в этом направлении будут достигнуты успехи, то во всей отрасли систем дорожной безопасности произойдут существенные изменения. Так, прежде всего будет осуществлён тотальный контроль по всем трассам, независимо от их удалённости и наличия «проводов». Далее последуют изменения в конструкции самих комплексов. Изготовители будут стараться создать системы энергоэкономичными и… малозаметными. Из-за удалённости установки встаёт проблема вандалозащищённости камер. Эта проблема уже сейчас актуальна на периферийных магистралях.

Превышение разрешённого скоростного режима по-прежнему остаётся основным нарушением ПДД. Поэтому следующие изменения коснутся самой концепции контроля этого вида нарушения. Разработчиками давно прорабатывается теоретическая возможность регистрации скорости автомобилей мобильными системами типа «ПаркРайт». Сейчас этот комплекс эффективно контролирует машиноместа платных городских парковок и является единственным мобильным средством, позволяющим проводить активный поиск автотранспорта. Если удастся реализовать задумку определения скорости автомобильного потока из движущегося патрульного автомобиля, то это кардинально изменит структуру средств фотовидеофиксации. Измерение скорости в движении даст дополнительный инструмент надзора, который можно использовать на любом участке трассы, в любое время суток и при любых погодных условиях. При этом уже сейчас есть всё необходимое, чтобы модернизировать комплекс «ПаркРайт» для решения задачи фиксации скорости автомобилей. Интересно, что сам конструктив прибора практически не изменится. Изменения коснутся его вычислительной мощности, а также будет добавлен новый программный алгоритм вычисления скорости. При использовании нового функционала комплекс станет по-настоящему универсальным. Во время патрулирования улиц он сможет одновременно контролировать парковку, проводить автоматический розыск, измерять скорость остальных участников движения и передавать все полученные данные в режиме реального времени в виде готовых пакетов.

Следующей темой, которая будет связана с камерами, следящими за дорожной безопасностью, станет активное внедрение технологии V2C (Vehicle-to-Everything – технология обмена данными между автомобилем и другими объектами дорожной инфраструктуры). Эта технология постепенно станет незаменимым инструментом в момент перехода к беспилотному автотранспорту. Если рассмотреть начальный этап запуска беспилотного автотранспорта, то его появление на дорогах невозможно без создания особой киберсреды, которая необходима для обеспечения его безопасного движения. Создание такое среды, на которую может опираться каждый беспилотник, будет зависеть не только от спутников навигации и 5G-связи, но и от данных, передаваемых с дорожных камер участникам движения. Виртуальная коммуникация будет

многосторонней. То есть данными будут обмениваться не только комплекс фотовидеофиксации, но и сами транспортные средства между собой и все участники движения с дорожной камерой. То есть появятся локальные виртуальные ячейки, имеющие определённую физическую дистанцию на трассе, которые будут объединены в общую глобальную дорожную сеть. Какими же автоматическими данными будут обмениваться камеры и беспилотники? Прежде всего – это плотность и скорость автотранспортного потока в данной дорожной ячейке; тип транспортных средств, составляющих этот поток; состояние дорожного полотна и метеоусловия; количество автотранспорта, управляемого человеком; особенности данного участка трассы и т. д. В свою очередь, автотранспорт будет информировать дорожную систему безопасности о всех нештатных ситуациях, зафиксированных приборами экипажа: внезапное появление людей и животных на трассе, резкие и внезапные перестроения других участников движения, а также превышение ими скоростного режима. Таким образом, камера комплекса будет удалённо получать информацию о нарушителях ПДД.

В ближайшие годы с появлением беспилотных машин на наших дорогах начнётся эпоха гибридного автотрафика. Так, по прогнозам футурологов, в течение 10–15 лет на автотрассах и городских улицах будет постепенно появляться всё больше автомобилей под управлением искусственного интеллекта. Но одновременно с этим по-прежнему будет оставаться большое количество транспортных средств с обычными водителями за рулём. Избежать сложностей «взаимопонимания» на дорогах при таком смешанном автотрафике будет возможно только при интерактивном взаимодействии между транспортом и системами контроля движения. Поэтому на камеры будет возложена дополнительная задача по обеспечению передачи данных между транспортными средствами (без участия человека) и информирования водителей о происходящем в окружающем их автотранспортном потоке. Без такого посредничества дорожных камер нормальной дорожной обстановки, а тем более безопасного вождения в условиях гибридного автотрафика, создать не получится. Такого рода взаимодействие может обеспечить технология V2C. Но для этого необходимо возложить на оборудование дорожных камер пока несвойственные им функции, что вполне можно сделать. И именно это позволит снизить техническую нагрузку на дорожную инфраструктуру. Интересно, что при определённых обстоятельствах системы контроля дорожного движения могут стать опорными точками безопасности на трассах для беспилотного транспорта и электроавтомобилей. Это было бы вполне логичным, если учитывать, что беспроводное взаимодействие между дорожной камерой и автомобилем позволит в экстренных случаях стать основным механизмом удалённой помощи.

Прототип комплекса фотовидеофиксации

Мобильный АПК «ПаркРайт» на улицах Москвы

Какие из перечисленных новшеств и технологий появятся на наших дорогах, а какие нет – мы всё узнаем в самое ближайшее время.

С. КУСОВ,
руководитель отдела пропаганды

ООО «Технологии Распознавания»
107023, г. Москва,
ул. Электрозаводская, д. 24
ОЦ «Преображенский», оф 405
тел. офис: +7 (495) 785 1536
e-mail: info@recognize.ru
www.recognize.ru

ЕЩЁ РАЗ ОБ АВТОМАТИЗАЦИИ ЧЕТВЁРТОГО ПОКОЛЕНИЯ

В условиях экономических санкций в отношении России и российских компаний вопрос импортозамещения стал наиболее актуальным во всех сферах, включая автоматизацию. Поэтому появление устройства WiFi KNX IoT, относящегося к четвёртому поколению систем автоматизации и работающего полностью на отечественной аппаратной базе, можно считать серьёзным прорывом в этой сфере. Это устройство было разработано совместно РТУ МИРЭА и компанией КОПЛАТ. Рассказать о нём мы попросили генерального директора этой компании Григория Владимировича ЛАТЫШЕВА.

Григорий Владимирович ЛАТЫШЕВ,
генеральный директор

– Григорий Владимирович, ваша компания является одним из ведущих в России разработчиков и производителей комплексных систем автоматизации на базе протокола KNX для компаний-системных интеграторов, крупных корпоративных клиентов и частных лиц. Помнится, вы работали над разработкой четвёртого поколения автоматики. А чем вас первые три не устраивали?

– Первое поколение – централизованные системы – практически электронные монстры, состоящие из управляющего узла, который обрабатывал сигналы от всех датчиков и выдавал управляющие воздействия на все задействованные приводы. Когда они использовались, не существовало никакого различия между протоколами передачи данных из области IT и области АСУ ТП. Ко второму поколению относятся иерархические системы, в которых контроллеры делятся на контроллеры нижнего и верхнего уровней. В них уже использовался жизненно необходимый цифровой протокол передачи нижнего уровня, обеспечивающий обмен между контроллером верхнего уровня и контроллерами нижнего уровня, подчиняющимися ему. В качестве протоколов нижнего и верхнего уровней использовались протоколы с дискредитационным доступом к среде передачи. Третьим поколением называют распределённые (децентрализованные системы), которые полностью соответствует девизу «Сеть – это компьютер», появившемуся в эпоху становления интернета. В них каждый датчик и привод снабжён микроконтроллером, способным обрабатывать сигнал, реализовывать алгоритм управления и общаться по сети передачи данных не только с рабочей станцией АРМ АСУ ТП, но и между собой, в целях реализации некого распределённого алгоритма управления. Именно особенности функционирования распределённых систем автоматики формируют список требований к протоколам передачи данных для современных управляющих сетей. В третьем и четвёртом поколениях используются децентрализованные полевые протоколы, которые отвечают 13 требованиям:

- открытость и наличие описания, разбитого на главы по уровням семиуровневой модели OSI/ISO;
- объём адресного пространства не меньше 12000 адресов;
- одноуровневый доступ к среде передачи, логическая сегментация;
- поддержка нескольких сред передачи (в каждой области свои предпочтения: витая пара для BMS, RF для старых зданий и т.д.);
- поддержка по-событийного опроса;
- высокая помехоустойчивость (даже за счёт относительного снижения скорости);
- поддержка квитирования (одноадресного, многоадресного, циркулярного, без квитирования);
- поддержка телеграмм переменной длины;
- возможность горячего подключения контроллера к сети;
- высокая прогнозируемость сетевого обмена;
- наличие встроенных механизмов сетевой диагностики;
- возможность удалённого программирования контроллеров;
- наличие достаточно удобного инструментального программного обеспечения для настройки контроллеров, диагностики и конфигурирования сети;
- выделенный прикладной процессор.

Для третьего поколения разрабатывались KNX, LonWorks, CAN. Цель перехода к четвёртому поколению – гибкая автоматизация среды. Разрабатываемые для этого схемы обладают свойствами распределённой автоматики, обеспеченной максимальной надёжностью функционирования и масштабируемостью. Для этого необходимо использовать датчики и приводы, снабжённые поддержкой протокола. Сейчас мы при разработках оборудования «Коплат» применяем технологию KNX, она более понятна и более доступна для потребителя. Но для отечественной промышленности нужен собственный протокол, полевой и децентрализованный, реализованный на собственной программно-аппаратной платформе. Над чем мы и работаем, стараясь реализовать LonWorks как максимально универсальную сетевую технологию автоматизации. Эта технология широко используется для построения распределённых систем автоматизации зданий, транспортных сетей, систем автоматизации промышленных предприятий. Несомненным её преимуществом является независимость от протокола физического уровня, свобода в выборе сетевых тополо-

гий, алгоритм разрешения коллизий. У него имеется такая опция, как аутентификация приложений. Это делается для критических приложений. У наших устройств будет улучшенная реализация аутентификации и шифрования трафика (ГОСТ вместо DES, 800 бит вместо 48) и верифицированный код ядра ОС. Грубо говоря, если исходный код будет наш, то мы можем быть уверены, что закладок, которые могут помешать работе прибора, нет.

– В чём уникальность разработанного вами совместно с РТУ МИРЭА устройства?

– Сразу оговорюсь, что здесь речь идёт о разработке в протоколе KNX – не путайте с LonWorks, – и он предназначен в первую очередь для инсталляций «Умного Дома». Если вкратце, то мы уже сделали с KNX то, что собираемся сделать с LonWorks.

Итак, во-первых, оно работает полностью на отечественной аппаратной базе, то есть является не только реализацией программы импортозамещения, но ещё и гарантирует бесперебойность работы. Во-вторых, наш WiFi KNX IoT обеспечивает совместимость с существующими KNX системами любых производителей. То, что подчиняется стандарту, всегда должно быть совместимо, и оно совместимо. В-третьих, мы создали его мультиинтерфейсным, что позволяет в дальнейшем реализовывать множество шлюзовых решений на его основе. В-четвёртых, оно помещается в корпус стандартного каплера скрытой установки и имеет стандартный PEI интерфейс.

– И каково основное назначение этого устройства?

– Их несколько. Его можно использовать в качестве адаптера для протокола KNX/TP для ПО ETS5 (лицензия A), в том числе для подключения программ третьих производителей (Easy KNX, Easy KNX lite, Basic KNX, Iridium Mobile и др.). А также в качестве отладочного инструментария сетевого уровня для протокола KNX на базе web-интерфейса (лицензия B). Или в качестве KNX термостата (до 8-ми физических датчиков OneWire, до 20-ти логических ПИД-регуляторов). Также оно найдёт своё применение как средство визуализации систем управления светом, шторами, климатом и электронагрузками (лицензия C) и универсальной кнопочной панели для протокола KNX (лицензия D). (рис. 1)

– А каковы основные технические характеристики?

– Питание устройства KOPLAT KNX/1wire – 24VDC 80 ma (max), рабочий диапазон температур – от –40 ˚C до +70 ˚C, исполнение – IP55, интерфейс: KNX/TP, Dallas OneWire, WiFi, пользовательский интерфейс – Web, 8 датчиков температуры и дополнительные опции-модуль логики, сетевой ассистент, 20 ПИД-регуляторов. Характеристики датчика температуры с цифровым интерфейсом DS18B20:

- диапазон измерения температуры: от –55 ˚C до + 125 ˚C (от –67 ˚F до + 257 ˚F);
- точность: ± 0,5 ˚C от –10 ˚C до + 85 ˚C;
- разрешение АЦП термометра выбирается пользователем от 9 до 12 бит;
- частота измерения при 12-разрядной оцифровке 750 мс (макс.);
- пользовательские настройки энергонезависимой сигнализации;
- программное обеспечение, совместимое с DS1822 (Dallas1822);
- применение включает термостатическое управление, промышленные системы, потребительские товары, термометры.

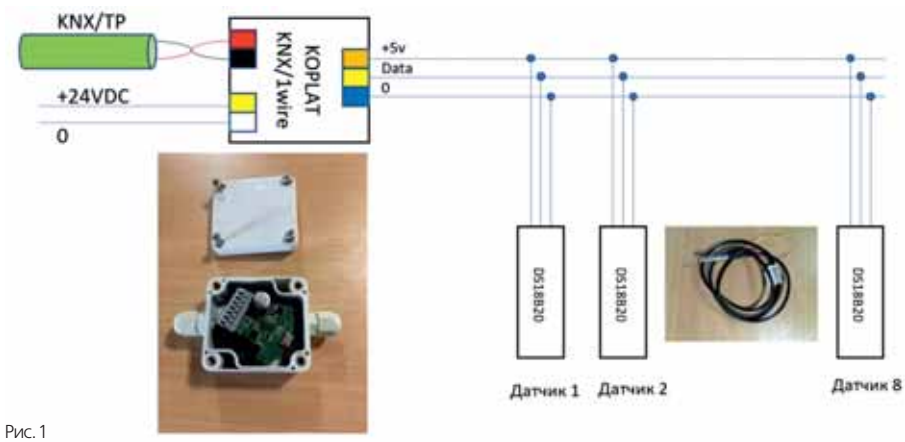


Рис. 1

– Как скоро это устройство появится у потребителей?

– Пока сложно назвать точные сроки. Он разработан, собраны два десятка демонстрационных экземпляров, которые в полной мере показывают все возможности данного прибора. Но самое главное, у нас собрана команда специалистов, которые могут и хотят работать над серийным запуском WiFi KNX IoT. А, как известно, в нашей стране кадры решают всё. Есть кадры – будет нужный результат, нет – ждать нужного результата не стоит. Поскольку мы работаем совместно с РТУ МИРЭА, и конкретно этот проект курирует проректор по инновационному развитию Александр Викторович Рагуткин, есть надежда, что со всеми необходимыми формальностями будет покончено в ближайшее время и мы сможем запустить это устройство в серийное производство. Тем более что спрос на него уже есть.

Пример интерфейса управления климатом в помещении

– Желаем вам успехов и будем ждать новостей о массовом внедрении WiFi KNX IoT!

ООО «Коплат»
121351, г. Москва,
ул. Ивана Франко, д. 48г, стр. 4
тел.: +7 (925) 772 5698
e-mail: latyshev@lon.ru
www.koplat.com

ЯПОНСКОЕ ЧУДО В ИРКУТСКЕ

Весь мир хорошо знает, насколько неохотно японцы делятся с иностранцами своими разработками и высокими технологиями. Однако многолетние дружба и сотрудничество, связывающие иркутских онкологов с их коллегами из Страны восходящего солнца, творят настоящие чудеса. Именно так можно расценивать состоявшийся в начале августа форум «Международная Байкальская школа японской медицины»: чтобы поделиться своим опытом, в Иркутск прилетели 16 медицинских светил из ведущих клиник и университетов Японии. Самое активное участие в подготовке проведения и в работе форума принял коллектив Иркутского онкологического диспансера во главе с его руководителем, доктором медицинских наук, профессором, Заслуженным врачом Российской Федерации Викторией Владимировной ДВОРНИЧЕНКО.

Виктория Владимировна ДВОРНИЧЕНКО,
Главный врач

В течение трёх дней о своих последних достижениях в борьбе с онкологическими заболеваниями без утайки рассказывали представители Национального онкологического центра (г. Токио), Международного госпиталя Святого Луки (г. Токио), Медицинского университета «Нихон» (г. Токио), Медицинского исследовательского института Медиполиса (г. Кагосима), Университетской клиники и Превентивного медицинского Центра Ниигаты (г. Ниигата) и других организаций. Более того, японские гости иллюстрировали свои доклады на практике – в операционных иркутского Областного онкологического диспансера. Кстати, для этого уникального не только по российским, но и по международным меркам форума были задействованы ещё две дополнительные площадки (иркутская областная клиническая больница и областной клинический консультативно-диагностический центр), где речь шла о сердечно-сосудистых заболеваниях, ранней эндоскопической диагностике и других отраслях медицины.

Для того, чтобы перенять японский опыт, в Иркутске собрались врачи со

всей России – от представителей ведущих столичных клиник и научно-исследовательских центров до дальневосточных медиков из Хабаровска и Петропавловска-Камчатского. Среди участников форума – заместитель главного внештатного хирурга и эндоскописта Минздрава России, заведующий хирургическим эндоскопическим отделением «НМИЦ хирургии им. А. В. Вишневского» Юрий Старков. А главному внештатному онкологу Минздрава России, генеральному директору «НМИЦ радиологии» Андрею Каприну помешала попасть в Иркутск нелётная погода – он приветствовал участников форума и следил за его работой при помощи видео-конференц-связи.

Впрочем, Иркутскому онкодиспансеру не привыкать к столь представительным мероприятиям – в его стенах они проходят ежегодно. На базе диспансера действует Международный центр трансфера инновационных медицинских технологий, в конференциях, форумах и мастер-классах которого регулярно участвуют ведущие онкологи США, Германии, Франции, Кореи, Японии, Китая и других стран. Таким образом, ГБУЗ «Областной онкологический диспансер» является одной из признанных мировых площадок по обмену самой современной и актуальной медицинской информацией.

Естественно, находясь «на гребне волны», это учреждение и само активно развивает и использует последние достижения медицинской мысли, входя в когорту лучших противораковых клиник и центров планеты. Ежегодно здесь проводится более 20 тысяч оперативных вмешательств по всем известным направлениям онкохирургии, включая самые сложные, такие, например, как: эндоскопические десекции, нейрохирургические операции на головном мозге и позвоночнике, эндопротезирование суставов, реконструктивная пластика. Причём некоторые из операций, поставленных в Иркутске на поток, могут воспроизвести лишь считанные представители всего международного хирургического сообщества.

Химиотерапевты иркутского диспансера одни из немногих в нашей стране используют столь сложные технологии, как трансплантация костного мозга, а также участвуют в разработке общероссийских клинических рекомендаций, согласно которым лечат больных. А в ближайшие годы на базе ГБУЗ «Областной онкологический диспансер» начнёт работу Центр ядерной медицины, оборудованный по последнему слову техники – он будет оказывать населению Сибири и Дальнего Востока максимально возможный спектр услуг в области лучевой терапии. На создание этого Центра планируется потратить более 5 млрд рублей, а основным партнёром в его строительстве является АО «Русатом Хэлскеа» – единый интегратор в области радиационных технологий, действующий на базе предприятий и институтов ГК «Росатом».

– Всё это – для того, чтобы наши земляки могли у себя дома получать весь спектр медицинских услуг, необходимых для диагностики и лечения рака, – говорит главный врач ГБУЗ «Областной онкологический диспансер», д.м.н., профессор Виктория Дворниченко.

ГБУЗ «Областной
онкологический диспансер»
664035, г. Иркутск, ул. Фрунзе, 32
тел.: +7 (3952) 214-220
e-mail: vv.dvornichenko@gmail.com
www.irkood.ru

ЧТО БУДЕТ С ЧЕЛОВЕКОМ, КОТОРЫЙ ПРИНИМАЕТ ВИТАМИНЫ?

По просьбе редакции Андрей Москов, журналист и один из постоянных читателей нашего журнала, согласился испытать на себе действие витаминов, выпущенных компанией «Оптисалт» под маркой «ВИМИЦИН», и рассказать, что же происходит с организмом при регулярном употреблении препарата. Уникальность названного комплекса: природный характер, никакой «химии», экологическая чистота, оптимальное сочетание витаминов и микроэлементов, а также дневная норма ценнейших веществ – всего в двух капсулах.

Итак, что это за препарат такой, «ВИМИЦИН»? Он разработан в московской компании «Оптисалт» российскими и зарубежными учёными на основе растений горного Алтая. Благодаря самым продвинутым технологиям витаминного и микроэлементного производства специалисты бережно выделили в виде экстрактов искомые вещества в первозданном виде. Из плодов, семян, листьев, корневищ, соцветий… Показательно, что компания «Оптисалт» имеет собственную сырьевую базу, расположенную в экологически чистом районе Алтая.

Вот факты: в двух капсулах «ВИМИЦИНа» содержится 15 мг цинка, что соответствует 100% рекомендованной медиками суточной дозы. На 100% организм удовлетворяет свои потребности в марганце (2 мг), меди (1 мг), хроме (50 мкг), селене (70 мкг), ряде других ценнейших веществ. И все они встроены в органические комплексы, которые содержат 100% суточной потребности в витамине С (12 мг), Е (10 мг), D (5 мкг). Впрочем, с витамином А случился небольшой перебор – его содержится 1 мг, что соответствует 125% ежедневной потребности нашего организма.

– Андрей, что с тобой происходило в течение тех трёх месяцев, когда ты пил витамины?

– Да ничего особенного не происходило, – поделился Андрей Москов. – Мне 65 лет, веду офисный образ жизни, со здоровьем всё в порядке. Все три весенних месяца утром и вечером регулярно глотал «ВИМИЦИН». Хуже не стало, никаких ухудшений здоровья не заметил. Этой весной ничем простудным не заболел, даже насморка не было, хотя раньше случалось. Обратил внимание, что у меня прекратился набор веса, даже слегка похудел. Ноги стали меньше уставать. Почувствовал бодрость, улучшение работы «дыхалки», возможность быстрее ходить. Кожа стала эластичнее, а родные и близкие утверждают, что слегка помолодел. В целом, в организме ощущаю лёгкое улучшение, так что не откажусь от продолжения эксперимента.

Разумеется, это всего лишь субъективные ощущения, попытка проверить на своём опыте комплексное действие витаминов и микроэлементов. Тем более что упомянутый препарат – не лекарство. И решая «витаминный вопрос», каждому человеку нужно обращаться только к врачу!

В условиях разнообразного питания мы всё ещё отказываемся верить, что микроскопическая доза витамина или микроэлемента достаточна для поддержания в организме правильного баланса, тогда как отсутствие определённого вещества приводит к тяжким последствиям. Однако чрезвычайную важность каждого витамина или микроэлемента убедительно доказывает отсутствие данного вещества в организме. Так, при недостатке микроскопической дозы только магния в организме перестают протекать свыше 300 жизненно важных биохимических реакций! И организм начинает барахлить. Вот и подсчитайте факторы риска – организму каждодневно нужны почти 20 разных витаминов и почти 20 микроэлементов. И только в виде суточной нормы, поскольку перебор так же пагубно сказывается, как и недобор.

Действительно, витамины и микроэлементы человеку нужны постоянно, каждый день. Они не синтезируются организмом и даже не накапливаются. Учёные утверждают, что при максимально разнообразном рационе современный человек недополучает почти 20% витаминов (если придерживается адекватной калорийности своей еды). В нашем рационе нет ни одного продукта, в котором представлен полный ряд всех витаминов и микроэлементов. Вот почему организм всегда нуждается

в дополнительном приёме витаминов и микроэлементов.

Ещё один красноречивый факт. По данным АиФ, в Америке 85% жителей ежедневно употребляют витамины, в Японии – 87%, в Европе – 60–65%. В России этот показатель едва доходит до 30%. И это тоже влияет на продолжительность и качество жизни.

Завершая наш разговор о витаминах и микроэлементах производства компании «Оптисалт», напомним, что в ассортименте выпускаемой ею продукции представлено почти 400 современных высокоэффективных препаратов. Вся продукция имеет государственную регистрацию и сертификацию. На рынок выведены болеутоляющие, антигельминтные, восстанавливающие, успокаивающие и многие другие препараты. Представлены современные антиоксиданты, иммуномодуляторы, сорбенты. Весной и летом, кстати, актуальна профилактика противоглистными препаратами, надобность в которых выявляется в 70–80% случаев. Разумеется, лучше самому зайти на сайт компании, самостоятельно совершить виртуальное путешествие по витаминам и микроэлементам, а также прочувствовать на себе благотворное действие регулярного приёма необходимых веществ.

НПК «Оптисалт»
127106, Москва,
Алтуфьевское ш. 27, оф. 432
тел.: 8 (800) 555 7558
+7 (495) 133 0999
e-mail: info@optisalt.su
www.optisalt.su

СКАЗ О КОРНЕ-СПАСАТЕЛЕ

Не секрет, что общее состояние организма пожарных, полицейских, охранников, военнослужащих всегда должно быть на высоте, но этому никак не способствуют те стрессовые ситуации, в которых им часто приходится оказываться в силу своей профессии. Что может помочь им восстановить не только свою физическую форму, но и душевное равновесие, нашему корреспонденту подсказал глава Российской женьшеневой корпорации Сергей Александрович ФИЛИН.

Сергей Александрович ФИЛИН,
Председатель Совета директоров

– Сергей Александрович, мы вас знаем как руководителя частной охранной организации, спортсмена, кандидата педагогических наук, общественного деятеля. Теперь у вас новый проект, расскажите о нём подробнее, пожалуйста.

– Речь идёт о созданной нами и уже действующей Российской женьшеневой корпорации с головным предприятием «Лавр Плюс», – резидент Сколково – на котором были разработаны новейшие биотехнологии, способные активировать полезные свойства сухого корня женьшеня. Этот продукт необходим людям, чья профессиональная деятельность связана с психофизическими нагрузками, работой в агрессивной среде и тяжёлых климатических условиях – пожарным, сотрудникам правоохранительных органов и различных охранных структур, военным и так далее. Не секрет, что из-за больших физических и психологических нагрузок со временем у представителей этих профессий может произойти, и происходит, профессиональная деформация, появляются профессиональные заболевания, нередко приводящие к ранней смерти. Благодаря технологиям, разработанным специалистами «Лавр Плюс», были выделены и активированы все полезные свойства сухого корня женьшеня, в результате чего получился уникальный продукт. В корне женьшеня содержатся все витамины, принадлежащие к группе В, а также витамин С в значительном количестве. Более того, он богат пантотеновой, фолиевой и никотиновой кислотами, полезными полисахаридами, сапонинами, пептидами и некоторыми другими веществами. Давно уже подмечено, что его употребление в пищу помогает очень эффективно бороться со стрессовыми и депрессивными состояниями, насыщает организм человека бодростью, силой и энергией. Мы производим с экстрактом корня женьшеня чай, кофе, конфеты, мёд, приступили к приготовлению бальзамов и реализуем сухой корень женьшеня.

– Вы используете только российский женьшень или закупаете сырьё и за рубежом?

– Мы используем только российский женьшень, выращенный в посёлке Унеча Брянской области, в одном из подразделений нашей корпорации. Там гендиректор «ССХП «Женьшень», к.с.н., Заслуженный предприниматель России Иван Иванович Мешков восстановил технологию выращивания и переработки женьшеня, разработанную ещё в советское время, но потом забытую. Российский женьшень уникален, экстракт его корня является прекрасным лекарственным средством, которое можно употреблять больным, страдающим от гипотонии, ослабленного иммунитета. Выпускаемые нами продукты с женьшенем способны оказать помощь при физическом и умственном переутомлении, мощно стимулируют концентрацию, память, тонизируют и повышают работоспособность. Их употребление может помочь спортсменам добиться лучших результатов при тренировках. Мизерного количества экстракта корня женьшеня, добавленного куда угодно – в салат, суп, чай, сок, – достаточно, чтобы восстановить организм человека полностью.

– А где можно приобрести вашу продукцию?

– На сайте Российской женьшеневой корпорации есть вся информация, в том числе, электронный магазин, в котором можно приобрести весь набор наших продуктов на женьшене, заказать его доставку на дом, посмотреть информацию о свойствах и составе каждого продукта.

ООО «ЛАВР ПЛЮС»
140160, МО, г. Жуковский,
ул. Гагарина, д. 2
тел.: 8 (800) 775 8097
+7 (495) 125 6707
e-mail: info@rusginseng.ru
www.rusginseng.ru

ТАТЬЯНА БУЛАНОВА: Я УВЕРЕНА, ЧТО ВСЕ МЫ ИЗ КОСМОСА

Наш внештатный корреспондент из Санкт-Петербурга, телеведущая, автор проекта «РАЗГОВОРЫ ЗА ЧАШЕЧКОЙ ЧАЯ» Наталья Дроздова побеседовала с популярной эстрадной певицей Татьяной БУЛАНОВОЙ.

– Здравствуйте, Татьяна! Для того, чтобы наши читатели смогли чуть больше узнать о вас, хочу предложить вам сыграть в игру «АЗБУКА ЖИЗНИ».

– Здравствуйте, Наталья! Давайте попробуем.

– Передо мной лежат несколько листов со словами, начинающимися на разные буквы русского алфавита, я наугад выбираю букву «к». На эту букву тут есть пять слов, из которых вам нужно выбрать одно: красота, кредо, космос, культура и каламбур. Какое ближе всего вам?

– Трудно сказать… Наверное, интереснее и привлекательнее для меня «космос».

– Отлично! Я придумала эту игру, чтобы каждый мой гость мог поразмышлять над различными понятиями, что называется, «онлайн» – мы все говорим одними словами, но каждый вкладывает в них свой смысл: для одного «космос» – это пустота, в которой по своей траектории движутся планеты, для другого – его внутренний мир, для третьего – творчество. А для вас?

– Для меня это что-то неизведанное и оттого притягательное. Хочется понять: откуда мы пришли, кто всё это создал? Когда я пытаюсь представить понятие «бесконечность», у меня начинает кружиться голова от невозможности постичь это понятие. Я уверена, что все мы из космоса. Меня притягивают тайны древних цивилизаций, которые, возможно, появились благодаря пришельцам. Какой-то зов предков что ли… А вдруг мы всё же потомки инопланетян или результат какого-то эксперимента? Всё это непонятно. Но у меня есть ответ на вопрос: «Для чего мы живём?» Чтобы оставить после себя след – хотелось бы яркий и положительный, продолжиться в детях, в творчестве, каких-то благородных поступках!

– Конечно, все мы набиваем свои шишки сами, и невозможно передать свой опыт. Но всё же, как вы общаетесь со своими детьми, прислушиваются ли они к вашим советам?

– Я совру, если скажу, что мои дети во всём и всегда ко мне прислушиваются. Когда они были маленькие, слово мамы было авторитетом, но теперь они, особенно старший сын, которому уже 24 года, частенько считают, что знают что-то лучше меня. Возможно, уверенность детей в собственной правоте основана на том, что сейчас легко получить ответ на любой вопрос при помощи интернета – нажал кнопку и узнал любую информацию. Мы же в своё время посещали библиотеки, чтобы пообщаться с друзьями, ходили к ним в гости. А сейчас всё общение – в соцсетях. Но, несмотря на все технические достижения, всё равно самые главные чувства и эмоции человеческие сегодня те же, что и много веков назад: зависть, любовь, страсть, ненависть, восторг и так далее…

– Давайте вернёмся к игре и выберем какое-то слово на букву «б»: благородство, болезнь, будущее, безнадёжность и бравада. Выбирайте!

– Я бы хотела поговорить о болезни, но не реальной, а той, что порою настигает нас, артистов, – о звёздной болезни. Я никогда не могла понять, как можно ставить себя выше других, даже если ты чего-то добился. Мне удалось избежать этой болезни, но на моих глазах люди менялись просто за несколько часов! Не хочу называть имена. Но это было. И я могу привести довольно много примеров.

– Татьяна, расскажите, пожалуйста, о самых необычных творческих экспериментах в вашей жизни.

– О, да! Я очень люблю пробовать что-то новое. Иногда получается здорово, иногда не очень, но это всегда безумно интересно! Например, какое-то время назад я по просьбе основателя группы «Солнце хмари» Андрея Федечко спела с этим коллективом несколько песен на украинском языке. А с группой «Кардинал» я спела на немецком песню из репертуара «Рамштайн». Мне было очень интересно! Я люблю пробовать что-то новое.

– Я с восторгом наблюдала за вашим участием в шоу перевоплощений на Первом канале!

– Да, это был великолепный опыт! Так здорово хотя бы несколько минут побыть тем, перед кем ты преклоняешься. Патрисия Каас, Мерилин Монро, Сезария Эвора – эти образы были мне близки, и номера, по-моему, получились. Правда, не все. Что-то не получилось, но я уже заранее знала, что это – не моё.

– Татьяна, спасибо огромное за интересный разговор! Новых прекрасных песен и неизменной любви публики!

– Спасибо!

СТРОИТЕЛИ – ЗА УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ

25 сентября 2019 года в Санкт-Петербурге в рамках Северо-Западного форума «Устойчивое развитие» состоялась X Всероссийская конференция «Российский строительный комплекс: повседневная практика и законодательство». В мероприятиях приняли участие более 1200 представителей бизнеса, федеральных и региональных органов власти, общественных объединений и организаций, вузов и СМИ из разных регионов России.

Торжественное открытие форума началось с доклада инициатора его проведения, председателя Высшего совета партии «Единая Россия» Бориса Грызлова. «Ключевая задача, которую мы поставили, начиная серию форумов «Устойчивое развитие», – это формирование нового диалога между обществом и властью, подключение общественных сил к достижению национальных целей», – подчеркнул он.

С приветствием к участникам обратился полномочный представитель Президента РФ в СЗФО Александр Гуцан. Он отметил, что обозначенные главой государства национальные цели требуют прорыва в социально-экономическом развитии, а их реализация невозможна без активной общественной дискуссии.

С докладами также выступили первый заместитель председателя Комитета Госдумы РФ по физической культуре, спорту, туризму и делам молодёжи, заместитель председателя Попечительского совета Всероссийского общества охраны природы Вячеслав Фетисов, губернатор Ленинградской области Александр Дрозденко, член Бюро Высшего совета партии «Единая Россия», советник Председателя Госдумы РФ Владимир Плигин, ректор Санкт-Петербургского политехнического университета Петра Великого Андрей Рудской, генеральный директор АО «Петербургский тракторный завод» Сергей Серебряков, президент СПб ТПП Юрий Бурчаков и вице-президент НОСТРОЙ Антон Мороз.

Сразу после открытия Форума началось пленарное заседание юбилейной конференции «Российский строительный комплекс: повседневная практика и законодательство», модератором которого стала телеведущая канала «Россия-1» Ирина Россиус.

Главным организатором конференции на протяжении 10 лет является Ассоциация СРО «БСК». В разные годы поддержку оказывали Совет Федерации ФС РФ, Госдума РФ, Минстрой России, Минтранс России, Минпромторг России, Минэкономразвития России, УФАС, Правительства Москвы, Санкт-Петербур-га и других субъектов РФ, НОСТРОЙ, НОПРИЗ, НОЭ, НОЗА, НАМИКС, СПб ТПП, Российский Союз строителей.

Основными спикерами пленарного заседания конференции выступили заместитель министра строительства и ЖКХ РФ Дмитрий Волков, заместитель председателя Комитета Государственной Думы по транспорту и строительству Павел Федяев, губернатор Ленинградской области Александр Дрозденко, директор Департамента государственной политики в сфере высшего образования Министерства науки и высшего образования РФ Екатерина Бабелюк, президент НОСТРОЙ Антон Глушков, президент НОПРИЗ Михаил Посохин, вице-президент НОСТРОЙ Антон Мороз, член Президиума Правления «ОПОРЫ РОССИИ» Дмитрий Котровский и другие.

В рамках дискуссии, которая прошла в режиме открытого микрофона, обсуждались законодательные изменения в области строительства, кадровое обеспечение отрасли, вопросы подготовки кадров и оценки ква-

лификации ценообразования, контрактования, поддержки среднего и малого бизнеса, а также ход исполнения нацпроекта «Жильё и городская среда». Также состоялась презентация Nord Stream 2.

В ходе дискуссии о ситуации, сложившейся в связи с переходом на проектное финансирование строительства жилья, Павел Федяев отметил: «Этому периоду можно помочь законодательно, поддержав спрос путём предоставления ипотечных льгот для молодых семей и отдельных социальных категорий граждан, создания программ развития инфраструктуры, ипотечных продуктов для ИЖС и ипотечных инструментов под поручительством института развития «ДОМ.РФ».

Антон Мороз рассказал об экспорте строительных услуг, объём которого составляет 7,5% от общего объёма экспорта услуг России, и положительном опыте сотрудничества с зарубежными партнёрами. Проблему эксперт видит в том, что российские корпорации, осуществляющие строительство высокотехнологичных объектов на территории зарубежных стран-партнёров, практически не занимаются строительством и развитием обслуживающей эти объекты инфраструктуры. «Условие обязательного привлечения российских подрядчиков для этих работ надо включать в подписываемые межгосударственные контракты. Именно в этом направлении хотелось бы получить дальнейшее развитие и видеть отклик», – подчеркнул он.

Антона Мороза поддержал Дмитрий Волков, отметив, что необходимо продвигать интересы российского бизнеса за рубеж. Затем замминистра перешёл к теме, связанной с изменениями в законодательстве о долевом строительстве: «Вопрос с 214-ФЗ решён в пользу людей, что, безусловно, приведёт к изменению картины строительного рынка. В новых условиях люди стали более защищены. Но условия достаточно жёсткие для застройщиков, многие из которых могут уйти с рынка. Поэтому роль Минстроя заключается в том, чтобы анализировать ситуацию и принимать оперативные решения. Пока нам удаётся держать её стабильной».

Антон Глушков напомнил, что важным условием работы для строителей является стабильность законодательной базы. А у нас один только 214-ФЗ претерпел 26 изменений за время своего существования. По словам президента НОСТРОЙ, 65% рынка пока будут работать по «старым» правилам. Это те проекты, работа по которым завершится к 2020 году.

После пленарного заседания прошли тематические секции по вопросам саморегулирования, национального реестра специалистов в области строительства, внедрения стандартов по охране труда, перехода застройщиков на новую модель финансирования жилья, кадастровой деятельности.

Предложения участников конференции вошли в итоговую резолюцию Северо-Западного форума «Устойчивое развитие». В частности, рекомендации коснулись вопросов профессионального образования и кадрового обеспечения отрасли, снижения административных барьеров, ценообразования, жилищного строительства, цифровизации отрасли.

HI-TECH Building

МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА

23-25 ОКТЯБРЯ 2019

Москва, Экспоцентр, павильон «Форум»

АВТОМАТИЗАЦИЯ ЗДАНИЙ. УМНЫЙ ДОМ. УМНЫЙ ГОРОД. ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНОСТЬ

ФОРУМ «ЦИФРОВИЗАЦИЯ ОБЪЕКТОВ НЕДВИЖИМОСТИ»

- Пленарное заседание «Интеллектуальные здания в Умном городе»
- Конференция «Инновационные технологии для умных жилых комплексов»
- Конференция «Энергоэффективные технологии в строительстве, Passive House»
- Форум KNX
- Академия для интеграторов Smart Integration Academy

ШКОЛА УМНОГО ДИЗАЙНА

Реклама

www.hitechbuilding.ru

РЕГИСТРАЦИЯ ОБЯЗАТЕЛЬНА

Организатор: MIDEXPO

Партнер: GIRA

Стратегический партнер: Sk Сколково

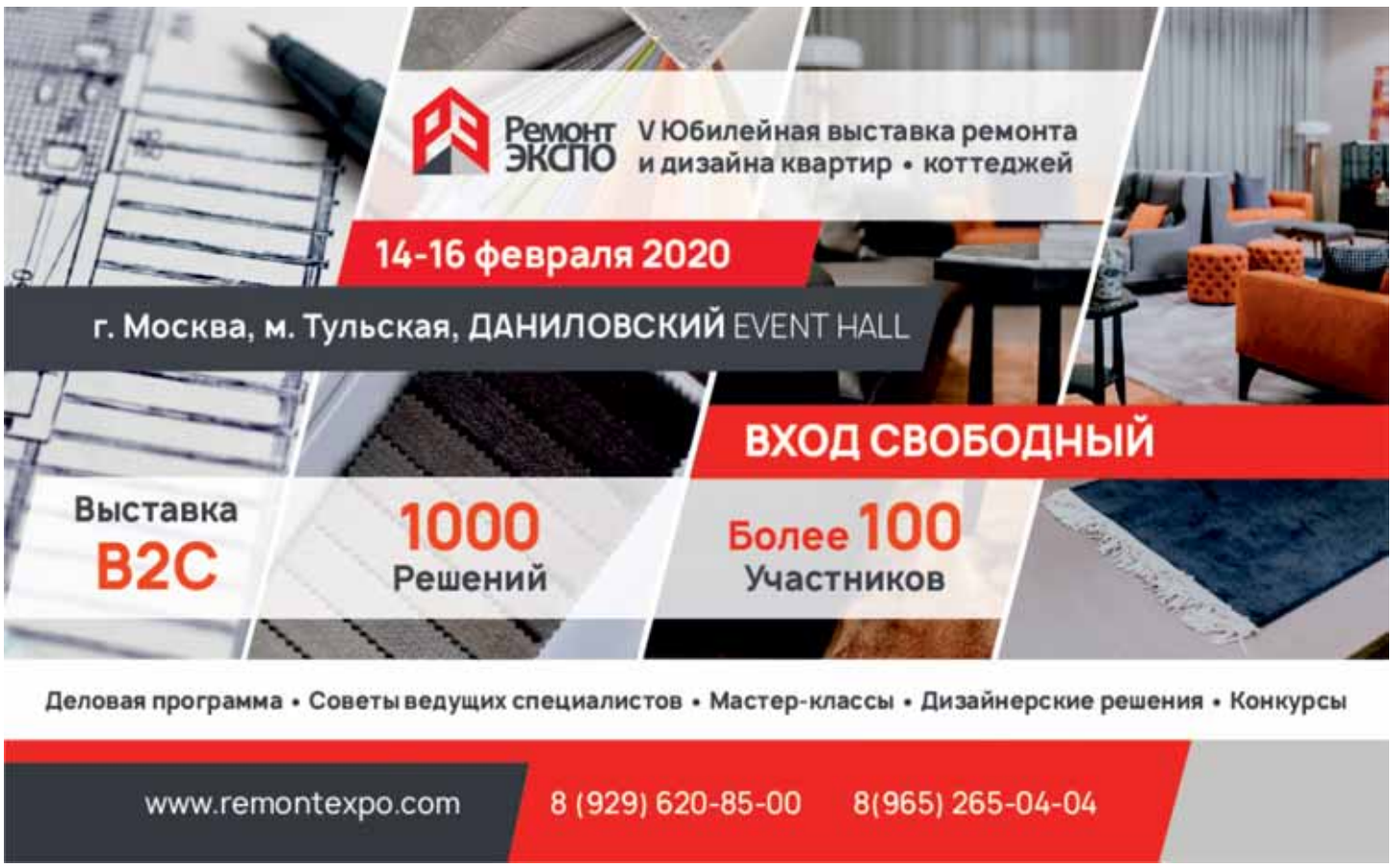
При поддержке: KNX, ИПД

16+

Присоединяйтесь @hitechbuilding.ru

МЕЖДУНАРОДНАЯ СТРОИТЕЛЬНО-ИНТЕРЬЕРНАЯ ВЫСТАВКА
BATIMAT RUSSIA
3-6 МАРТА
МВЦ «КРОКУС ЭКСПО» МОСКВА
МЯКИНИНО
2020
Открываем сезон в МАРТЕ
14+
ОРГАНИЗАТОР:
MEDIA GLOBE
KERAMA MARAZZI
+7 495 961-22-62
www.batimat-rus.com

СТРОЙ ПАРК
По промокоду "СтройПарк для лидеров" предоставляется скидка 10% на любой пакет участника!
Всероссийский конгресс "СтройПарк", объединяющий ведущих застройщиков, а также ритейлеров, производителей и поставщиков в сфере DIY & HOUSEHOLD - является одним из самых статусных мероприятий формата B2B.
WWW.STROYPARK.INFO
Конгресс ведущих застройщиков, DIY & Household ритейлеров, производителей и поставщиков
14-15 ноября 2019 / Marriott Hotel, Новый Арбат, 32, Москва


Ремонт ЭКСПО
V Юбилейная выставка ремонта и дизайна квартир • коттеджей
14-16 февраля 2020
г. Москва, м. Тульская, ДАНИЛОВСКИЙ EVENT HALL
ВХОД СВОБОДНЫЙ
Выставка B2C
1000 Решений
Более 100 Участников
Деловая программа • Советы ведущих специалистов • Мастер-классы • Дизайнерские решения • Конкурсы
www.remontexpo.com
8 (929) 620-85-00
8(965) 265-04-04

X INTERNATIONAL EXHIBITION

Красивые дома

BEAUTIFUL HOUSES

РОССИЙСКИЙ АРХИТЕКТУРНЫЙ САЛОН

24–27 октября 2019

МВЦ «КРОКУС ЭКСПО» МОСКВА

ДЕРЕВЯННЫЙ ДОМ
САЛОН ИНТЕРЬЕРОВ
САЛОН КАМНЯ
ANTIQ & ARTS САЛОН

КОНКУРСЫ

Интерьерный конкурс Красивые квартиры 2019

Архитектурный конкурс Красивые дома 2019

Архитектурный конкурс АРХИ STONE 2019

Архитектурный конкурс Коттеджный поселок 2019

Интерьерный конкурс Цвет и фактура в интерьере FaMa PROFI CENTRE 2019

houses.ru
weg.ru

ОРГАНИЗАТОР

Медиавыставочный холдинг Красивые дома BEAUTIFUL HOUSES

+7 (495) 730-5591
weg@weg.ru

houses.ru

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ СПОНСОР

Русский Запад

ПАРТНЕРЫ

VERONA

Союз

реклама 0+

КОМПОЗИТ-ЭКСПО
Тринадцатая международная специализированная выставка
21 - 23 апреля 2020
Россия, Москва,
ЦВК «Экспоцентр», павильон 1
Основные разделы выставки:
• Сырье для производства композитных материалов, компоненты: Наполнители и модификаторы
• Стеклопластик (пластик, армированный стекловолокном), углепластик (пластик, армированный углеродным волокном), графитопластик, базальтопластик, базальтовые волокна, древесно-полимерный композит (ДПК), искусственный камень, искусственный мрамор, металлокомпозиты, нанокомпозиты, биокомпозиты и т.д. • Полуфабрикаты (препреги)
• Инженерные пластики • Промышленные (готовые) изделия из композитных материалов
• Оборудование и технологическая оснастка для производства композитных материалов
• Инструмент для обработки композитных материалов • Измерительное и испытательное оборудование
• Компьютерное моделирование
ufi Approved Event
Expo Rating
Специальный раздел выставки:
КЛЕИ И ГЕРМЕТИКИ
Параллельно проводится выставка:
ПОЛИУРЕТАНЭКС
Информационная поддержка:
Дирекция:
Выставочная Компания «Мир-Экспо»
115230, Россия, Москва, Хлебозаводский проезд, дом 7, строение 10, офис 507
Тел.: 8 495 988-1620 | E-mail: info@composite-expo.ru | Сайт: www.composite-expo.ru
youtube.com/user/compoexporussia
@compoexporus
Организатор:
Мир-Экспо

ПОЛИУРЕТАНЭКС
12-я международная специализированная выставка
21 - 23 апреля 2020
Россия, Москва,
ЦВК «Экспоцентр», павильон 1
Основные разделы выставки:
• Сырье для производства полиуретанов
(добавки, красители, катализаторы, наполнители, и т.д.)
• Оборудование и станки для производства и переработки полиуретанов
(расходометрия, шестереночные, осциагональные (шнековые),
шлепперные насосные установки, обрабатывающие станки, и т.д.)
• Конечная продукция
(контактное уплотнение при литье, фильтры и т.д.)
• Услуги
(лабораторные испытания, охрана здоровья и безопастность, переработка,
защита окружающей среды, научные разработки)
• Техническое обслуживание оборудования
• Тестовое оборудование
Специальный раздел выставки:
КЛЕИ И ГЕРМЕТИКИ
ufi Approved Event
Expo Rating
Параллельно проводится выставка:
КОМПОЗИТ-ЭКСПО
Информационная поддержка:
PLASTINFO
Дирекция:
Выставочная Компания «Мир-Экспо»
115230, Россия, Москва, Хлебозаводский проезд, дом 7, строение 10, офис 507
Тел.: 8 495 988-1620 | E-mail: info@polyurethanex.ru | Сайт: www.polyurethanex.ru
youtube.com/user/polyexporu
@polyexporus
Организатор:
Мир-Экспо

www.osmexpo.ru

ОТЕЧЕСТВЕННЫЕ СТРОИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

21-я СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА

ОСМ 2020

28.01 - 31.01

МОСКВА
ЭКСПОЦЕНТР / ПАВ. №7

ТЕМАТИЧЕСКИЕ РАЗДЕЛЫ

- Стеновые материалы
- Фасадные материалы, кровля
- ЛКМ и сухие строительные смеси
- Элементы мощения
- Изоляционные материалы
- Упаковка и транспортировка грузов
- Специализированная одежда
- Ассоциации и общественные организации

УЧАСТИЕ СО СТЕНДОМ. ПОЧЕМУ ЭТО ВАЖНО

- Демонстрируйте стабильность Вашего бизнеса
- Расширяйте охват и географию контактов со специалистами отрасли
- Презентуйте новинки, технологии и инновации компании
- Получите специальную маркетинговую поддержку участника выставки
- Встречайтесь с партнерами и клиентами на удобной профессиональной площадке
- Участвуйте в деловой программе в качестве эксперта

В рамках выставки:

КЕРАМБРИКТЕХ

Салон станков, оборудования, технологий и сырья для индустрии керамической промышленности

ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ ПОСЕТИТЕЛЕЙ
12 500

СТРАН МИРА
40

КОМПАНИЙ-УЧАСТНИКОВ
180

16+

Организатор:

При поддержке:

МИНПРОМТОРГ РОССИИ

МИНСТРОЙ РОССИИ

ТПП РФ

Партнеры выставки:

АПКСМ

30-31
ОКТЯБРЯ
2019

ВТИ
ВСЕРОССИЙСКИЙ ТЕПЛОТЕХНИЧЕСКИЙ ИНСТИТУТ

МЕЖДУНАРОДНАЯ
НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ
ЭКОЛОГИЯ В ЭНЕРГЕТИКЕ

- Опыт внедрения и эксплуатации НДТ
- Проблемы золоудаления и пути их решения
- Способы удаления CO_2 из дымовых газов и возможность их использования
- Защита водной среды - водопотребление и водоотведение
- Опыт внедрения и эксплуатации газоотчистного оборудования
- Современные и перспективные требования экологического законодательства в РФ и за рубежом
- Актуальные проблемы при осуществлении природоохранной деятельности на ТЭС: разработка документации, программ экологической эффективности и контроля, получение КЭР и др.
- Технологии очистки дымовых газов от вредных выбросов ТЭС: твердых частиц, оксидов азота, оксидов серы и других кислых компонентов
- Технологические методы снижения выбросов

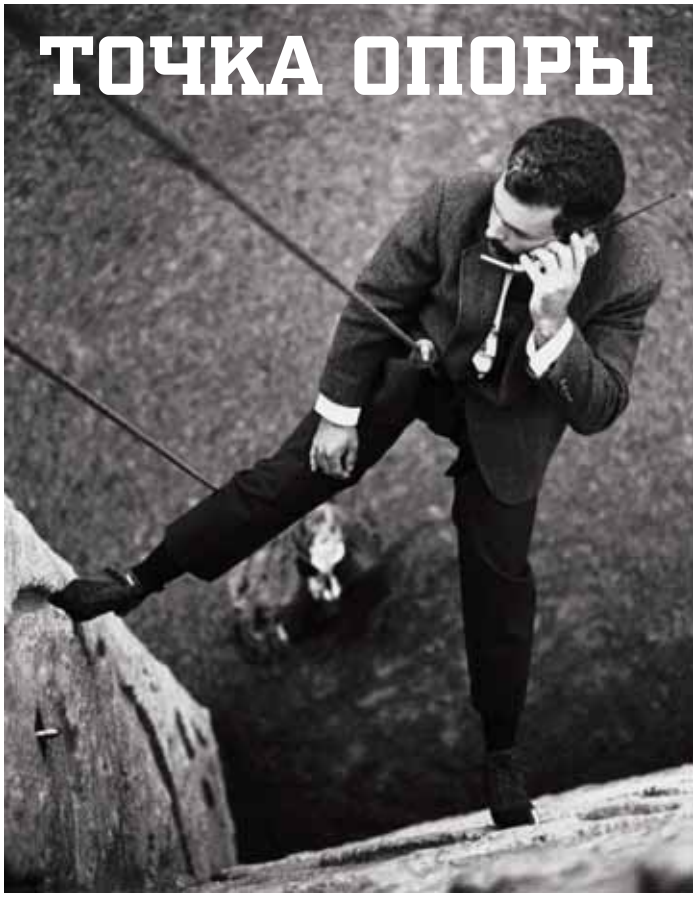
МОСКВА

+7 (495) 137-77-70
seminar@vti.ru
www.vti.ru

X МЕЖОТРАСЛЕВАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ
«ВОДА В ПРОМЫШЛЕННОСТИ-2019»
г. Москва, 29 октября 2019 г., ГК «ИЗМАЙЛОВО»

Ежегодная конференция по новым технологиям и оборудованию для водоподготовки и водоочистки, современным решениям для очистки сточных вод, замкнутым системам водопользования, приборам контроля качества и расхода воды, автоматизации систем водоочистки, современным реагентам, трубам, арматуре, компенсаторам, насосам и другому оборудованию для водоснабжения предприятий металлургии, энергетики, нефтегазовой, горнорудной, цементной и других отраслей промышленности.

www.intecheco.ru admin@intecheco.ru +7 (905) 567-8767



Специальная цена на редакционную подписку

Специальная цена на редакционную подписку (12 выпусков в год) для юридических лиц: **12 500 руб.**

Подпишитесь на журнал! Будьте в курсе дел всех ваших партнёров, коллег, лидеров самых эффективных отраслей!

Направьте, пожалуйста, реквизиты вашей компании на электронный адрес редакции: **to@to-inform.ru**,
а в теме письма просто укажите слово «подписка».

www.to-inform.ru

21.10. – 23.10.2019

BUILD SCHOOL 2019. 2-я международная выставка, г. Москва, Экспоцентр на Красной Пресне, ОРГАНИЗАТОРЫ: ITE, www.buildschool.ru

22.10. – 24.10.2019

FASTTEC 2019. 17-я международная выставка крепёжных изделий, г. Москва, МВЦ «Крокус Экспо», ОРГАНИЗАТОРЫ: MVK, www.fasttec.ru

24.10. – 27.10.2019

ДЕРЕВЯННЫЙ ДОМ. ОСЕНЬ 2019 Международная выставка индустрии природных технологий г. Москва, МВЦ «Крокус Экспо», ОРГАНИЗАТОРЫ: World Expo Group, www.houses-expo.ru

24.10. – 27.10.2019

КРАСИВЫЕ ДОМА. РОССИЙСКИЙ АРХИТЕКТУРНЫЙ САЛОН 2019. Международная архитектурно-строительная и интерьерная выставка, г. Москва, МВЦ «Крокус Экспо», ОРГАНИЗАТОР: World Expo Group, www.archi-expo.ru

ЭКСПОЦЕНТР ПРИГЛАШАЕТ

«Экспоцентр» – всемирно известная российская выставочная компания отмечает в 2019 году своё 60-летие и сохраняет статус ведущего организатора крупнейших в России, СНГ и Восточной Европе международных отраслевых выставок, а также национальных экспозиций нашей страны на выставках EXPO.

Ежегодно в Центральном выставочном комплексе «Экспоцентр» проводится более 100 международных выставок, которые посещают свыше двух миллионов специалистов, проходит более 600 конгрессов, симпозиумов, конференций.

Общая выставочная площадь ЦВК «Экспоцентр» – 150 тыс. м², в том числе закрытая – 90 тыс. м² и открытая – 60 тыс. м², www.expocentr.ru

21.10.–24.10.2019

ТЕХНОФОРУМ 2019. Международная специализированная выставка «Оборудование и технологии обработки конструкционных материалов», пав. 1

22.10.–23.10.2019

IREX 2019. Международная выставка – ключевое событие для профессионалов коммерческой и жилой недвижимости России и стран СНГ, АРЕНДА 2019 , Форум по торговой недвижимости и ритейлу, пав. 8 (зал 2)

23.10.–25.10.2019

INTEGRATED SYSTEMS RUSSIA 2019. Международная выставка профессионального аудио-видео оборудования и системной интеграции для корпоративного и домашнего сектора, пав. «Форум»

ТОЧКА ОПОРЫ

Генеральный директор – С. Копачинская
Главный редактор – В. Чернышёв
Зам. гл. редактора – Л. Золотарёва
Дизайн и вёрстка – О. Ананьина
Веб-дизайнер – Е. Моркина
Выставки, распространение – А. Рубцова

Корреспонденты: В. Карелина, И. Кирст, А. Котельников, А. Новикова, А. Семёнова, С. Соколов, М. Федосов

Точка Опоры в VK.COM: vk.com/toinf
Редактор – Д. Платунов

График выпусков:

№257	ноябрь	нефть и газ
№258	декабрь	энергетика
№259	январь	НК
№260	февраль	безопасность
№261	март	строительство
№262	апрель	нефть и газ
№263	май	промышленность
№264	июнь	энергетика

Свидетельство о регистрации СМИ
ПИ №ФС 77-68094 от 21.12.2016
Учредитель и издатель: ООО «АЛЬМЕГА»

Адрес редакции:
111033, г. Москва, ул. Золоторожский вал, д. 32, стр. 4
Телефоны для справок:
+7 (495) 259 2468, +7 (925) 800 4832, +7 (926) 111 4407
e-mail: to@to-inform.ru
www.to-inform.ru

Редакция не несёт ответственности за достоверность информации, размещённой в рекламных объявлениях. Перепечатка материалов журнала ТОЧКА ОПОРЫ и использование их в любой форме и любым способом возможны только с письменного разрешения редакции.

Порядковый номер журнала: № 255 2019 год
Номер подписан в печать: 16.10.2019
Отпечатано в типографии «Юнион Принт», г. Н. Новгород
Тираж 1500 экз. (1-й завод)

Информационные партнёры:

ASPmedia 24.ru
ваш навигатор в бизнесе

РАДИО РАЗВИТИЕ
nikvnukov8.wixsite.com/razvitie

GRADSKYHALL.MUSIC.MOS.RU

ГЕЛИОС | ГЕЛИОС-СТРОЙ

ИНЪЕКЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В СТРОИТЕЛЬСТВЕ

ООО «ГЕЛИОС», специализирующееся на разработках и внедрении инъекционных материалов и технологий для гидроизоляции швов и трещин в строительных конструкциях, а также на выполнении подрядных работ по гидроизоляции, представляет собственный бренд «АкваВИС» – один из самых эффективных инновационных материалов для гидроизоляции швов бетонирования строительных конструкций.

Составы «АкваВИС» представлены тремя группами:

«АкваВИС Г»
полиуретановый гель для остановки активных протечек и устройства противофильтрационных завес за конструкциями.

«АкваВИС С 400–404»
полиуретановые смолы, работающие как эластичные пломбы после устранения активных протечек гидроактивной пеной, предназначены для герметизации сухих и влажных трещин, швов, закрепления рыхлых и неустойчивых грунтов.

«АкваВИС П», «АкваВИС П1К»
полиуретановые пены для аварийной остановки активных протечек воды через швы, трещины и стыки железобетонных конструкций.

ПРИГЛАШАЕМ К СОТРУДНИЧЕСТВУ ПРОЕКТНЫЕ, ПОДРЯДНЫЕ, ЭКСПЛУАТИРУЮЩИЕ И ДР. ЗАИНТЕРЕСОВАННЫЕ ПРОФИЛЬНЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ РОССИИ.

ПРОИЗВОДИМ ПРОДУКЦИЮ «АкваВИС», В ТОМ ЧИСЛЕ, И ПОД ТЕХНИЧЕСКИЕ ЗАДАНИЯ НАШИХ ЗАКАЗЧИКОВ.

www.aquavis.ru

115054, г. Москва, пер. Монетчиковский 5-й, д. 16, этаж 0, пом. II, к. 2, оф. 34
тел.: 8 (800) 250 6705, +7 (495) 943 6688 e-mail: mail@aquavis.ru

ГРУППА КОМПАНИЙ «ПРАС»

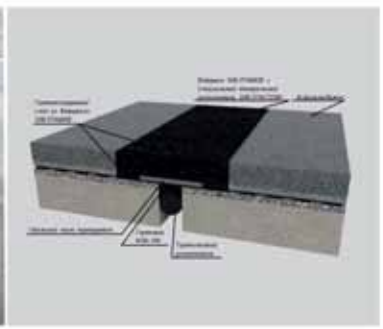
Группа Компаний «ПРАС» осуществляет производство, поставку, монтаж и ремонт деформационных швов на мостовых искусственных сооружениях и автомобильных дорогах.

ГРУППА КОМПАНИЙ ПРАС® ОСНОВАНА В 1993 ГОДУ

ULTRAMAST
БЕСШОВНАЯ ГИДРОИЗОЛЯЦИЯ

УЛЬТРАМАСТ – ЖИДКАЯ РЕЗИНА

В 2009 году компанией «ПРАС» была разработана бесшовная гидроизоляция ULTRAMAST – «первая жидкая резина», произведённая в России по российской технологии. Применение бесшовной напыляемой гидроизоляции ULTRAMAST для ремонта кровель многоквартирных жилых домов решает задачи, поставленные в Федеральном законе о формировании федеральных и региональных программ капитального ремонта жилья. Благодаря этой технологии быстро и надёжно решаются задачи по капитальному ремонту кровель жилых домов с последующим гарантированным сроком эксплуатации до 30–40 лет, без дополнительных ремонтов и вложений.



ФОРМОШОВ®
ДЕФОРМАЦИОННЫЕ ШВЫ

ФОРМОШОВ – Щебёночно-Мастичные Деформационные Швы (ЩМДШ)

В результате совместных исследований «ПРАС» и «СоюздорНИИ» была разработана и запатентована конструкция российского деформационного шва ФОРМОШОВ, которая успешно применяется при строительстве и реконструкции мостовых сооружений. При разработке ФОРМОШОВ специалисты учли особенности российского климата и получили вяжущий материал УЛЬТРАШОВ, который благодаря согласованной комбинации вязкоупругих качеств намного превосходит материалы, применяемые сегодня при устройстве швов данного типа. При устройстве деформационных швов ФОРМОШОВ задержка транспорта сведена до минимума. После завершения работ по устройству конструкции движение транспорта возможно уже через 4 часа.

ULTRAMOST
МОСТОВАЯ ГИДРОИЗОЛЯЦИЯ

УЛЬТРАМОСТ – гидроизоляция мостов, эстакад, тоннелей

Кроме того, в «ПРАС» можно приобрести бесшовную гидроизоляцию для мостов, дорог и транспортного строительства «УЛЬТРАМОСТ», главные преимущества которой:

- единое бесшовное покрытие;
- нанесение на любые поверхности любой геометрии, возможность высококачественного выполнения любых сопряжений гидроизоляции;
- высокая адгезия к любым основаниям (отрыв когезионный);
- содержание в составе масло- и бензостойких полимеров, что обязательно для транспортного строительства;
- минимальные сроки монтажа.

деформационные швы
T.I.S Uniblok

ТИС УНИБЛОК – деформационные швы серии УБК (Uniblok) и МБК (Multiblok)

В каталог продукции «ПРАС» входят деформационные швы T.I.S. МВК для автомобильных мостов, эстакад и путепроводов, а также деформационные швы T.I.S. UNIBLOK для автомобильных мостов, эстакад, путепроводов, акведуков и паркингов.

МОСТОВОЙ МОДУЛЬНЫЙ ШОВ (ММШ)

Деформационные швы серии ММШ изготавливаются из высококачественных материалов, специально разработанных для эксплуатации в России.

www.ultramast.ru
www.мостоваяизоляция.рф
www.mostizol.ru
www.кровлижкх.рф

Заказчиками компании являются крупные государственные и частные организации, такие как Правительство г. Москвы, ПАО РусГидро, ПАО РУСАЛ, НЛМК, ММК, СП «ГОРМОСТ», ООО «Организатор», ОАО «Дальмостострой», ЗАО «Строй Мост Монтаж», аэропорты «Быково», «Внуково», Уссурийский Мостоотряд, ЗАО «Тихоокеанская Мостовая Компания», Управления Федеральными автомобильными дорогами и многие другие, в т.ч. зарубежные Заказчики.

143909, МО, г. Балашиха, ул. Солнечная, д. 23, оф. 6 | тел.: **+7 (495) 585 5253, +7 (903) 140 1984, +7 (495) 567 1002** | e-mail: **ultramast@mail.ru, pras@bk.ru**