WWW.TO-INFORM.RU

тема: **СВЯЗЬ**

Российский деловой журнал

№06 (227) апрель 2017

ТОЧКА ОПОРЫ

ЗАО «АКОД»: БЕЗОПАСНОСТЬ ДАННЫХ И ТЕХНОЛОГИИ БУДУЩЕГО

с.22

на обложке: фото предоставлено ООО «Компания «СТРИМ Лабс»

с.5 **с.11** **с.12** **с.20**

РСТ-430 — СЕРВИСНЫЙ ТЕСТЕР ДЛЯ АКТИВНОЙ ЭКСПЛУАТАЦИИ В ПОЛЕВЫХ УСЛОВИЯХ

РОССИЙСКИЕ GSM/GPRS КОНТРОЛЛЕРЫ ДЛЯ УДАЛЁННОГО УПРАВЛЕНИЯ И ТЕЛЕМЕТРИИ

КОМПЛЕКСНОЕ ПРОИЗВОДСТВО СОСТАВЛЯЮЩИХ ДЛЯ ПРОМЫШЛЕННОГО ИНТЕРНЕТА ВЕЩЕЙ

L2 VPN РАДИОКАНАЛЫ В МОСКВЕ И МОСКОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Оборудование от Eltex

Лучшее телекоммуникационное оборудование отечественного производства!

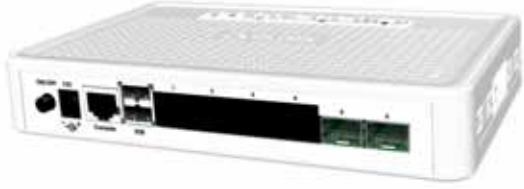
КОММУТАТОР ДОСТУПА MES 2124P

КОММУТАТОР АГРЕГАЦИИ MES5324

ONT NTU-2C

БЕСПРОВОДНАЯ ТОЧКА ДОСТУПА WOP-12AC

ПОГРАНИЧНЫЙ КОНТРОЛЛЕР СЕССИЙ SBC-1000



СЕРВИСНЫЙ МАРШРУТИЗАТОР ESR-10

ООО «Предприятие «Элтекс» – ведущий российский разработчик и производитель телекоммуникационного оборудования мирового уровня. Основные направления разработки – оборудование GPON, Ethernet-коммутаторы, VoIP-шлюзы, MSAN, Softswitch & IMS, медиацентры, тонкие клиенты и др. Большая часть продукции уже получила статус телекоммуникационного оборудования российского происхождения, который присваивается Министерством промышленности и торговли РФ. Предприятие «Элтекс» предлагает широкий спектр оборудования и решений для современных операторов связи, в том числе:

– СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ:

- ethernet-коммутаторы доступа 100M(MES1124M, MES 1124MB);
- ethernet-коммутаторы доступа 1GE (MES2124M, MES2124MB, MES2124F, MES2308, MES2324, MES2324B, MES2324FB, MES2348B);
- ethernet-коммутаторы доступа PoE (MES2208P, MES2124P, MES2308P);
- ethernet-коммутаторы агрегации (MES3108F, MES3116F, MES3124, MES3324F, MES3348;
- ethernet-коммутаторы агрегации 10G (MES5248, MES5324, MES5448);
- сервисные маршрутизаторы серии ESR (ESR-10, ESR-100, ESR-200, ESR-1000, ESR-12V).

– ОБОРУДОВАНИЕ БЕСПРОВОДНОГО ДОСТУПА:

- Wi-Fi контроллер SoftWLC – программный комплекс, в состав которого входят: система управления и мониторинга, WEB-сервер для организации услуги Hotspot (CaptivePortal), DHCP сервер для выдачи адресов точкам доступа и пользователям WiFi, RADIUS-сервер для аутентификации, авторизации и сбора статистики;
- беспроводные Wi-Fi точки доступа Enterprise класса по стандарту 802.11ac;
- БШПД точки доступа (базовая станция WOP-12ac-LR, WI-FI абонентский терминал WB-1P-LR).

– ОБОРУДОВАНИЕ GPON:

- станционное оборудование: мультисервисный узел доступа и агрегации OLT MA4000-PX; OLT LTP-4X, OLT LTP-8X;
- абонентские терминалы ONT.

– SOFTSWITCH:

- программный коммутатор ECSS-10 (SOFTSWITCH), селекторная связь;
- контакт-центр;
- пограничные контроллеры сессий SBC.

Также в разработке предприятия «Элтекс» находятся:

- IP-АТС малой ёмкости (200, 500 абонентов);
- IP-телефоны;
- универсальные маршрутизаторы ядра сети (производительность 3 Tbps).

ООО «Предприятие «ЭЛТЕКС»
630020, г. Новосибирск, ул. Окружная, д. 29в
тел.: **+7 (383) 2741 001, +7 (383) 274 4848**
e-mail: eltex@eltex.nsk.ru
www.eltex.nsk.ru

Представительство в г.Москве
111024, г. Москва, ул. Авиаматорная, д. 8, стр. 1
тел.: **+7 (495) 979 2389**
e-mail: su@eltex-msk.ru
www.eltex-msk.ru

В НОМЕРЕ:

В НАШЕЙ ВЛАСТИ

3 **ВЫЗОВЫ, УГРОЗЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ**

ПРИБОРЫ | ОБОРУДОВАНИЕ

5 **МОЖНО ЛИ ЗАМЕНИТЬ ИМПОРТНЫЕ ТЕСТОВЫЕ ПРИБОРЫ РОССИЙСКИМИ АНАЛОГАМИ?**
Радиокоммуникационный сервисный тестер РСТ-430 – разработка новосибирского предприятия ООО ИТЦ «КОНТУР» – универсальный измерительный прибор, включающий в себя комплекс средств по отладке и настройке связной и радиоаппаратуры.

6 **ПОСТАВКИ ОБОРУДОВАНИЯ В КРИЗИС: КАК БЫТЬ НА ШАГ ВПЕРЕДИ НА РЫНКЕ?**

8 **«СТРИМ ЛАБС»: В РОССИИ ХОРОШО ДЕЛАЮТ НЕ ТОЛЬКО ТАНКИ И САМОЛЁТЫ…**
Оборудование и программное обеспечение «Стрим Лабс» для телекомпаний, спутникового и кабельного телевидения расширяет возможности клиентов по автоматизации телевещания, осуществлению мониторинга и контроля, организации как интерактивного телевидения, так и графического оформления телеэфира.

10 **НОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ПРОИЗВОДСТВА ПЕЧАТНЫХ ПЛАТ В РОССИИ**

12 **ЮУПСК «ПЛАНАР»: КОМПЛЕКСНОЕ ПРОИЗВОДСТВО СОСТАВЛЯЮЩИХ ДЛЯ ПРОМЫШЛЕННОГО «ИНТЕРНЕТА ВЕЩЕЙ»**
Сегодня ЮУПСК «ПЛАНАР» как никогда преуспевает в освоении новых технологий, не упустив возможность заняться внедрением промышленного (индустриального) «интернета вещей» на территории Челябинской области. При этом промышленный «интернет вещей», который предоставляет «ПЛАНАР», позволяет отталкиваться от пожеланий клиентов на этапе внедрения.

КОСМИЧЕСКИЕ ИНФОРМАЦИОННЫЕ СИСТЕМЫ

15 **НА ЗЕМЛЕ И В КОСМОСЕ 70 ЛЕТ**
«ОКБ МЭИ» вошло в историю отечественной космонавтики как предприятие, создавшее радиотелеметрические, радиотраекторные, радиолокационные системы для запусков первых ракет космического назначения и осуществившее впервые в истории человечества телевизионные репортажи из космоса и радиолокационное картографирование планет Солнечной системы.

СРЕДСТВА СВЯЗИ | ТЕЛЕФОНИЯ | ИНТЕРНЕТ

16 **СОЗДАВАТЬ НОВОЕ ИНТЕРЕСНЕЙ, ЧЕМ ТИРАЖИРАВАТЬ СТАРОЕ!**
За плечами специалистов компании «ВизКом» более 15 лет успешной работы на рынке телекоммуникаций и огромный опыт в разработке и осуществлении проектов любой степени сложности, что вывело компанию на одну из лидирующих позиций в области спутниковой связи и цифрового телевидения. «ВизКом» продолжает удивлять своими высокотехнологичными разработками и нестандартными решениями.

17 **РАДИОСВЯЗЬ – ЭТО НАВЕЧНО!**
В наш век повсеместного использования мобильных телефонов, планшетов и других гаджетов, простому обывателю кажется, что радиосвязь ушла в прошлое. И только профессионалы знают, что она была, есть и ещё долго будет востребованной.

18 **СВЯЗЬ ДЛЯ СПАСАТЕЛЕЙ, НЕФТЯНИКОВ, ЭКСТРЕМАЛОВ И НЕ ТОЛЬКО**
Миссия «ЕвроСатТроник» – предоставление решений для экстренной связи в труднодоступных местах обширному кругу пользователей как корпоративных, так и частных. Мы поставляем и устанавливаем «под ключ» широкий спектр современного оборудования радионавигации и обеспечиваем полный сервис услуг спутниковой связи.

19 **«СИПСВЯЗЬ»: У НАС ВО ГЛАВЕ УГЛА ИНТЕРЕСЫ КЛИЕНТА**
Специалисты рынка связи утверждают, что за протоколом SIP будущее. Но пока в России понятие SIP-телефонии всё ещё является новинкой, про которую знает ограниченный круг лиц.

ХРАНЕНИЕ И ЗАЩИТА ИНФОРМАЦИИ

22 **ЗАО «АКОД»: БЕЗОПАСНОСТЬ ДАННЫХ И ТЕХНОЛОГИИ БУДУЩЕГО**
О конкурентных преимуществах, обеспечении безопасности данных и об активном продвижении идеи создания национального стандарта строительства дата-центров в России, рассказывает генеральный директор ЗАО «АКОД» Игорь Александрович НЕСТЕРОВ.

23 **INFORION-DS – НОВАЯ ЭФФЕКТИВНАЯ СИСТЕМА ХРАНЕНИЯ ДАННЫХ**
Российский разработчик программного обеспечения и информационных систем компания «ИНФОРИОН» анонсирует новую систему с высокими показателями эффективности, позволяющую решать все задачи по хранению данных на малых и средних предприятиях.

ПРОГРАММНЫЕ РЕШЕНИЯ

24 **«ТЕНЕТ»: МЫ ОТЛИЧАЕМСЯ УМЕНИЕМ НЕТРИВИАЛЬНО МЫСЛИТЬ И ПРЕДЛАГАТЬ ОРИГИНАЛЬНЫЕ РЕШЕНИЯ ПОСТАВЛЕННЫХ ЗАДАЧ**
У многих россиян сложилось мнение, что всё передовое и лучшее всегда идёт из Центра. А между тем в «региональной России» такие мастера своего дела работают, что столичным жителям остаётся только расстраиваться, что их и этих мастеров своего дела разделяют тысячи километров. Впрочем, расстояние сейчас никто в расчёт не принимает, особенно когда речь идёт о деятельности в ИТ-сфере.

УПРАВЛЕНИЕ

26 **ВСЁ СХОДИТСЯ НА HR-СПЕЦИАЛИСТАХ**

27 **«ВЫГОРАНИЕ ЭМОЦИОНАЛЬНОГО РЕСУРСА» РУКОВОДИТЕЛЯ ИЛИ ЗА ЧЕЙ СЧЁТ БАНКЕТ?**

29 МЕРОПРИЯТИЯ

39 ПОДПИСКА

40 КАЛЕНДАРЬ ВЫСТАВОК

IT-ЛИДЕР НА ГРЕБНЕ НОВОЙ ВОЛНЫ

В конце апреля 2017 г. пройдёт очередная Церемония награждения лауреатов национальной Премии «IT-ЛИДЕР», присуждаемой ИТ-директорам и CIO крупнейших российских компаний и ключевых органов государственной власти. «В течение пятнадцати лет ежегодная национальная Премия «IT-ЛИДЕР» привлекает внимание общественности к организациям и персонам, оказывающим значительное влияние на развитие информационных технологий в России. Анализируя первичные списки претендентов этого года, мы обратили внимание, что в 2016 году российские предприятия, наряду с традиционными интеграционными проектами, отдавали предпочтение нестандартным решениям с большой долей инновационных технологий и услуг. Также отмечу, что в прошедшем году интерес к цифровым инновациям вырос у предприятий нефтегазового сектора, государственных организаций, большую активность в цифровизации проявили образовательные учреждения. В этом году концепция мероприятия церемонии награждения лауреатов – «На гребне новой волны» – поможет привлечь внимание бизнес-сообщества к изменяющейся структуре ИТ-рынка и на примере представленных проектов проиллюстрирует наступление новой цифровой эры», – рассказал о предстоящем мероприятии Председатель Экспертного совета Премии «IT-ЛИДЕР Сергей Македонский.

НА ВЫЗОВ – С ЧЕМОДАНЧИКОМ И ПЛАНШЕТОМ

В ближайшее время все московские бригады скорой помощи будут подключены к Единой медицинской информационно-аналитической системе Москвы (ЕМИАС). Как отметили представители ГКУ «Информационно-аналитический центр в сфере здравоохранения», сотрудники скорой помощи получат доступ к электронным медицинским картам москвичей с результатами предыдущих приёмов и информацией о хронических заболеваниях и аллергиях. Эти данные помогут медработникам оперативно принимать решения и повысить качество обслуживания пациентов. Сейчас в Москве работает 1014 бригад скорой и 200 бригад неотложной помощи, для которых уже закуплено и выдано 1200 планшетов. Все планшеты четырёхъядерные, поддерживают высокоскоростной интернет 4G, обладают ёмким аккумулятором 4000 мАч и хорошими характеристиками влагоустойчивости – класс IP-67 и IP-68". Как уточняет пресс-служба Департамента информационных технологий (ДИТ) г. Москвы, на сегодняшний день система ЕМИАС охватывает все столичные поликлиники, которых более 660, и более 20 тыс. врачей, больше 9 млн. пациентов хотя бы раз пользовались услугами системы.

МОЩНЫЕ ДИОДЫ ИК-ИЗЛУЧЕНИЯ

Холдинг «Росэлектроника» Госкорпорации Ростех начал производство мощных излучающих диодов на основе твёрдых растворов арсенида галлия – арсенида алюминия (GaAs/AlAs). Полупроводниковые приборы используются в качестве источника инфракрасного излучения в системах оптической связи с открытым каналом, дальнометрии, охраны периметра, подсветки видеосъёмки, а также для задач имитации целей и организации или подавления систем ночного видения. Диоды 3Л148А1 разработаны томским АО «НИИ полупроводниковых приборов» (НИИПП) и выпускаются с применением меза-планарной технологии в металлополимерном корпусе, обеспечивающем эффективный теплоотвод. Длина волны излучения – 870±15 нм. При проектировании применена оригинальная геометрия излучающего кристалла, согласованная со специально рассчитанной формой линзы, что обеспечивает уникальные характеристики прибора. В перспективе предприятие планирует расширить линейку выпускаемых диодов изделиями с длиной волны излучения 905±15 нм. Кроме того, НИИПП наладил выпуск специальных полупроводниковых источников света. В частности, освоено производство единичных индикаторов в корпусе размером 3,5 x 2,8 мм, приспособленном для автоматизированного поверхностного монтажа, а также приборы для замены ламп накаливания типа СМ, МН и др. в оборудовании наземной, авиационной и морской техники.

ФАС И GOOGLE ПОМИРИЛИСЬ

Федеральная антимонопольная служба (ФАС) и компания Google заключили мировое соглашение, которое стало итогом двухлетнего разбирательства, связанного с нарушением компанией российского антимонопольного законодательства на рынке мобильных приложений. Согласно мировому соглашению, Google выплатит штраф в размере 439 млн руб. и выполнит ряд других условий. В частности, для устройств, работающих на операционной системе (ОС) Android и находящихся в обращении на территории РФ, Google разработает «окно выбора» для браузера Chrome, которое при очередном обновлении предоставит пользователю возможность выбрать поисковую систему «по умолчанию». По условиям мирового соглашения, Google отказывается от требований об эксклюзивности своих приложений на устройствах на базе ОС Android в России, обязуется не ограничивать предустановку любых конкурирующих поисковых сервисов и приложений (в том числе на главном экране по умолчанию), отказывается от стимулирования предустановки поиска Google в качестве единственного общего поискового сервиса, в течение последующих нескольких месяцев разработает для устройств на базе ОС Android активное «окно выбора» для браузера Chrome, которое при очередном обновлении предоставит российскому пользователю возможность выбрать поисковую систему «по умолчанию». При этом пользователь сможет в дальнейшем изменять настройки устройства и выбрать другую поисковую систему «по умолчанию».

IPHONE 8 ПОЯВИТСЯ С ЗАПОЗДАНИЕМ

Не исключено, что в этом году привычное расписание Apple будет нарушено и компания даст старт продажам смартфона iPhone 8 не в сентябре, как это было принято ранее, а в октябре или даже в ноябре. Об этом сообщает 9to5mac со ссылкой на издание Economic Daily News, по данным которого Apple и поставщики комплектующих столкнулись с проблемами при производстве нового смартфона. Косвенным подтверждением существования проблем с выпуском новой модели смартфона служит отсутствие утечек с фабрик, на которых осуществляется сборка iPhone, при том, что обычно к апрелю в Сети появляются размытые фотографии очередного поколения iPhone, сделанные на производящих его предприятиях. Подобное затишье может объясняться улучшением системы безопасности, однако оно также может означать, что Apple пока не начала массовое производство iPhone 8. По непроверенным данным, этот аппарат получит изогнутый безрамочный OLED-дисплей, революционную фронтальную камеру с поддержкой технологии распознавания лиц, а также лишится домашней кнопки, на смену которой может прийти «функциональная область», расположенная ниже дисплея. Как отмечает 9to5mac, отсутствие достаточного количества смартфонов не мешает Apple провести презентацию в сентябре, отложив выход iPhone 8 на более поздний срок. Кроме того, ожидается, что компания также представит модели iPhone 7s и 7s Plus, которые могут выйти на рынок в сентябре и заполнить пробел до начала продаж iPhone 8.

ВЫЗОВЫ, УГРОЗЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

В своём прошлогоднем послании к Федеральному собранию Президент РФ Владимир Владимирович Путин предложил запустить масштабную системную программу развития экономики нового технологического поколения – цифровую экономику. Программа, предусматривающая меры по созданию правовых, технических, организационных и финансовых условий для развития цифровой экономики в России и её интеграции в пространство цифровой экономики ЕАЭС, должна быть разработана и утверждена до 11 мая 2017 года. Таким образом, ИТ–технологии приобретают первостепенное значение как для развития экономики, так и для безопасности нашего государства.

Так что же такого привлекательного в цифровой экономике, если Президент России посчитал, что как раз сейчас, когда «эпоха нефти и газа, как основных двигателей экономики страны» заканчивается, именно ИТ-технологии могут лечь в основу богатства страны. Вот и глава Министерства связи и массовых коммуникаций России Николай Никифоров тоже утверждает, что уже в ближайшие несколько лет отрасль инфокоммуникационных технологий (ИКТ) превратится в главную составляющую дальнейшего развития экономики. «Нам нужно постепенно уходить от архаичной стратегии развития информационного общества, задача которой – обособленное развитие отрасли ИКТ, и переходить к развитию цифровой экономики страны, когда задача отрасли ИКТ – повысить эффективность экономики и государства в целом», – заявил министр.

Не только отечественные, но и зарубежные аналитики утверждают, что у России, бесспорно, есть потенциал для развития электронной (цифровой) экономики. Сейчас у нас особенно быстро развивается мобильная связь, что ведёт к не менее активному развитию интернет-услуг. На сегодняшний день порядка 40% населения имеют выход во всемирную сеть. И этот показатель будет увеличиваться, делая доступными не только товары, но и услуги, например, образование, для широких слоёв населения. В частности, по мнению уполномоченного при Президенте РФ по защите прав предпринимателей Бориса Титова, цифровая модель позволит повысить конкурентоспособность российской экономики на глобальных мировых рынках, обеспечить условия для поэтапного перехода на уровень инновационной экономки и экономики знаний, а также повысить качество и уровень жизни населения.

Поскольку Борис Титов является также соавтором Программы социально-экономического развития России «Стратегии роста», а развитие цифровой экономики является одним из приоритетных направлений работы в её реализации, то именно он и поясняет, каким образом внедрение её технологий может оказать влияние на рост экономики страны. В «Стратегии роста» мы изучили и выработали свой взгляд на многие важные вопросы, касающиеся развития будущего экономики. Не могли обойти стороной и то, как новые технологии будут влиять на развитие экономических процессов в мире и в нашей стране. России необходимо не отстать в развитии самых главных прорывных направлений. На наш взгляд, это блокчейн, новые компании-платформы, распределённые базы данных, криптовалюты, big data и т. д. Убеждён, что у России есть все возможности не только не отстать, но и быть одной из лидирующих держав по части развития технологий. Совместно с Минэкономразвития наша экспертная группа изучила мировой опыт и попыталась объединить в блоке «Электронная (цифровая) экономика» разные взгляды на то, как должна развиваться цифровая экономика в нашей стране. Этот документ мы должны обсудить и на его базе пытаться объединить площадки, людей, чтобы это была совместная работа над развитием новых технологий», – рассказал бизнес-омбудсмен.

Цифровизацию российской экономики планируется начинать с таких отраслей, как здравоохранение, образование, наука, промышленность, сельское хозяйство, ретейл, транспорт, электроэнергетика, ЖКХ и рынок финансовых услуг. Благодаря внедрению цифровых технологий станет возможным, в том числе, развитие телемедицины, онлайн-обучения, беспилотного транспорта, систем «умный дом» и «интернета вещей»; оно обеспечит прозрачность управления бизнесом и государством на всех уровнях. Первые шаги в этом направлении в стране уже сделаны. Активно функционирует и получила популярность электронная система государственных услуг на сайте www.gosuslugi.ru. Ресурс позволяет удалённо решить многие вопросы. Например, осуществить платежи, подать заявку в детский сад, записаться на приём и пр. Ожидается, что к 2020 году доля граждан, использующих его возможности, достигнет 70%, а 95% населения страны будут подключены к всемирной сети. Специалисты отмечают, что зарождается система электронного правительства и развивается концепция открытых данных.

Но помимо очевидных выгод, цифровая экономика несёт с собой и очевидные вызовы и угрозы, которые напрямую связаны с её особенностями и характеристиками. Так, например, расширение спектра и индивидуализация цифровых услуг ведут к тому, что контроль в области цифровых сервисов снижается, а возможности для мошенничества увеличиваются. Значительно повышаются риски утечек информации, что требует повышения уровня защиты, выделения дополнительных инвестиций в информационную безопасность. Однако цифровизация предоставляет и новые возможности организации управления – с использованием технологий больших данных, аналитики и прогнозирования. А расширение спектра услуг предоставляет возможности российским компаниям выйти на международный рынок. Но услуги должны быть принципиально новыми, копирование западных технологий закроет перед Россией такие возможности. Рост роли информационных услуг ведёт также к существенному росту перераспределения доли добавленной стоимости в сторону информационноёмких отраслей, таких как финансы, СМИ, телекоммуникации. Это большой плюс. Но при этом опять-таки повышается риски утечек информации, что ведёт за собой требование повышения уровня защиты.

Аналитическим отделом компании Positive Technologies – одного из лидеров европейского рынка систем анализа защищённости и соответствия стандартам, а также защиты веб-приложений – был сделан совсем не утешительный для мирового экономического сообщества прогноз. В частности, в нём говорилось, что 2016 год с полной очевидностью продемонстрировал

способность злоумышленников генерировать новые виды атак, фокусируя свою тактику и находя новые пути для них. Киберпреступность становится всё более организованной, как показали растущий пул инцидентов, растёт количество взломанных устройств IoT («интернет вещей»), новые методики и старые трюки социальной инженерии.

Серьёзной угрозы информационной безопасности со стороны киберпреступников опасаются и представители финансовой сферы. Так, Владимир Лебедев, директор по развитию бизнеса компании Stack Group, утверждает: «Основные вызовы 2017 года – это атаки на мобильные устройства и финансовые мобильные приложения как части инфраструктуры дистанционного банковского обслуживания. С 1 января 2017 года действует новый стандарт Банка России СТО БР ИББС-1.3-2016 «Сбор и анализ технических данных при выявлении и расследовании инцидентов информационной безопасности при осуществлении переводов денежных средств», который устанавливает требования по информационной безопасности именно в финансовых организациях и операторах платёжных систем. Особое внимание в стандарте уделено методикам расследования инцидентов, вопросам защиты ДБО. Также всё большее внимание должно быть обращено на развитие антифрод-систем из-за возрастающего с каждым годом объёма безналичных переводов и огромного количества провайдеров и пользователей платёжных систем и сервисов».

Стоит отметить, что некоторые аналитики прогнозируют в следующем году скачок атак на смарт-контракты. Так, эксперты Digital Security уверены, что в 2018 году возрастёт количество атак на организации и компании, которые не напрямую взаимодействуют с деньгами (как банки), но находятся рядом, и через которые можно получить доступ к большим суммам. Не оставят без внимания киберпреступники и клиентскую часть сервисов дистанционного банковского обслуживания (ДБО), пользуясь информационной безграмотностью населения. Так или иначе, хакеры будут использовать всевозможные средства увода денег, улучшая и развивая свои преступные приёмы.

Чтобы как-то минимизировать риски, необходимо, чтобы в ближайшие 3–5 лет цифровые технологии в России стали предметом национального и наднационального регулирования, и одновременно нужно вводить протекционизм при продвижении отечественных услуг на международный рынок. По словам главы Минкомсвязи России Николая Никифорова, при повсеместном введении цифровой экономики на первый план выйдет «защита данных»: при «электронном взаимодействии» пользователей интернета на территории России обработка данных должна происходить на местных серверах, данные российских пользователей должны передаваться внутри страны, по сетям российских операторов. В сетях операторов должна расти доля оборудования связи и софта отечественного происхождения. Продукция и услуги, поставляемые из-за рубежа при помощи интернета, должны проходить сертификацию и лицензирование в России (при наличии требований по сертификации и лицензированию к таким же продуктам и услугам в российском законодательстве). Предлагается также блокировать программное обеспечение, товары и услуги, продающиеся через интернет иностранными компаниями, не соблюдающими российское законодательство.

Уже разработана дорожная карта Ассоциации компаний интернет-торговли (АКИТ). Это и защита граждан от контрафакта, и выравнивание налоговых условий при ведении бизнеса российскими и зарубежными компаниями, и меры таможенного контроля и сертификации для товаров, заказанных через интернет, а также блокировка ресурсов иностранных компаний, реализующих через интернет товары или услуги и не соблюдающих российское законодательство.

Предложения АКИТ нацелены на выравнивание конкурентных условий отечественных и зарубежных онлайн-ритейлеров, а также защиту российских потребителей от недобросовестных игроков рынка.

Но нельзя забывать, что увлечение импортозамещением услуг в области разработки программного обеспечения, может привести к тому, что российская ИКТ-отрасль будет перенаправлена на создание многочисленных эрзац-продуктов, копирующих устаревшие мировые разработки. В этом случае может просто не хватить ресурсов на инновационное развитие отрасли. Так что более правильной стратегией противоборства всё же будет не импортозамещение, а так называемое экспортозамещение – создание уникальных разработок в области информационных технологий, которым нет аналогов в мире.

Эффективное и безопасное развитие цифровой экономики возможно только при адекватном развитии человеческого капитала в России. Успехи нашей страны в области развития электронной экономики не будут заметны в мире, если государство целенаправленно не станет поддерживать научные исследования в области компьютерных наук, причём с привлечением вузов, которые, помимо научной базы, обладают также людским ресурсом, необходимым для инновации в области ИКТ. Новые электронные технологии требуют не только обновления человеческих ресурсов, повышения компетенций людей. Необходимо активно реформировать общественные коммуникации, больше внимания уделять новым электронным СМИ, качественной работе с ними.

Ещё один документ, в котором изложены основные принципы и цели инновационного развития в нашей стране – «Стратегии научно-технологического развития до 2020 года» – был разработан Министерством экономического развития РФ. В нём особое внимание уделено образованию. Одна из целей – провести интернет во все учебные заведения страны, включая периферийные. Это – откроет две возможности. Во-первых, возможность дистанционного обучения. Например, на Западе уже успешно проявила себя система онлайн-курсов и лекций от преподавателей ведущих мировых ВУЗов. В России ряд крупных университетов предоставляет услуги дистанционного образования, но данный формат не носит массовый характер. Во-вторых, широкополосный доступ стимулирует научно-техническую деятельность в образовательных учреждениях. Стартапы в университетах и научных центрах смогут совместно генерировать идеи и объединяться для реализации проектов с участниками из других городов и даже стран. Институты развития и научные центры должны выступить площадкой для воплощения новаторских идей, создавая условия для разработок. Для этого требуется их модернизация, разработка новой методологии, формирование культуры взаимодействия институтов и рабочих групп, привлечение инвесторов, а также популяризация НИОКР.

События первых месяцев 2017 года показали, что сейчас на первый план выходит потребность в объединении мирового сообщества не только для создания нового многополярного мира, но и для снижения киберпротивостояния между странами как в части неправомерного доступа к информационным ресурсам, так и в части информационных войн. А электронная экономика оцифровывает не только бизнес, но и всю жизнь общества. И потерять управление этим процессом недопустимо для сохранения безопасности и целостности России.

МОЖНО ЛИ ЗАМЕНИТЬ ИМПОРТНЫЕ ТЕСТОВЫЕ ПРИБОРЫ РОССИЙСКИМИ АНАЛОГАМИ?

Любой специалист, работающий в области радиосвязи, особенно те, кто обеспечивает техобслуживание приёмопередающей радиоаппаратуры, может привести длинный список измерительных приборов, без которых в его работе никак не обойтись. Хорошо, если техобслуживание или ремонт тех же радиостанций можно провести в мастерской, а если это необходимо сделать в полевых условиях и больше никак? Не тащить же с собой все эти вольтметры, амперметры и прочие «метры» в тайгу, степь, тундру и другие отдалённые места, где как раз радиосвязь активно используется. Хорошо, что на этот случай имеется радиокоммуникационный сервисный тестер РСТ 430 – разработка новосибирского предприятия ООО ИТЦ «КОНТУР». Это универсальный измерительный прибор, включающий в себя комплекс средств по отладке и настройке связной и радиоаппаратуры. Рассказать о нём мы попросили директора компании Валентина Васильевича ЕФИМЦЕВА.

– Валентин Васильевич, есть ли российские аналоги вашему РСТ-430, и что можно сказать о зарубежных приборах аналогичных ему?

– Российских аналогов в сегменте носимых (радиоизмерительных) приборов нет. Импортные приборы такого типа сейчас не выпускаются. Выпускаются приборы более дорогостоящего класса и сегмента, со значительно расширенным функционалом. В среднем такой прибор импортного производства стоит 1,6-2 млн. рублей по нынешнему курсу доллара. И при этом специалисты отмечают, что они чаще всего избыточны для работы с радиостанциями. С тяжёлым и дорогостоящим прибором по дальним посёлкам газовиков и нефтяников много не наездишься. В то время как наш

тестер РСТ-430 весит всего 4 кг, удобен для применения в оперативной обстановке и на порядок дешевле. Коснёмся ещё одной стороны – эксплуатации приборов. Уже не секрет ни для кого, что приборы уважаемых зарубежных фирм так же периодически выходят из строя. У нас самих есть такой опыт, когда дорогостоящий ВЧ-генератор зарубежного производства вышел из строя после года эксплуатации и превратился для нас в периодически возникающую проблему. Появляются серьёзные расходы, связанные с ремонтом. Видел счета за подобные ремонты – срок четыре месяца и стоимость, сопоставимая со стоимостью нашего прибора.

В этом плане у нас чёткая позиция: гарантия – 2 года, доставка в гарантийный и послегарантийный ремонт, в случае необходимости – курьерской службой. Ремонт в максимально короткие сроки за счёт замены плат, как правило, не более 2 недель с учётом доставки и в некоторых случаях повторной поверки. Стоимость ремонта, как правило, не превышает 5% стоимости изделия. С 2016 года проводим акцию по модернизации приборов, произведённых с 2015 года, в ходе обслуживания приборов проводим замену отдельных деталей и программного обеспечения. Результатом является расширение частотного диапазона, повышение точности изделия и др.

– Расскажите подробнее о вашем радиокоммуникационном сервисном тестере.

– РСТ-430 предназначен для технического обслуживания и ремонта радиостанций с частотной и амплитудной модуляциями, работающих в КВ-УКВ диапазонах. Представляет собой многофункциональный радиоизмерительный прибор для работ по обслуживанию средств связи в стационарных и полевых условиях.

Чаще всего в своей работе РСТ-430 используют те организации и предприятия, у которых есть партии радиостанций в количестве 50 и более штук. Этим радиостанциям необходимо периодически сервисное и техническое обслуживание, вот тогда и используется наш прибор. Среди тех, кто его у нас периодически заказывает, есть подразделения РЖД, горнодобывающие предприятия, организации, обслуживающие речной и морской транспорт, службы аэронавигации, охранные предприятия, металлургические заводы, строительные компании и другие. С прошлого года делаем шаги по выходу на внешние рынки, интерес к прибору есть.

Мы выпускаем РСТ-430 с 2006 года, но постоянно работаем по улучшению его технических параметров. Первые заказы на него появились в 2007 году, заказчики приобретали, как правило, по одному – два изделия, через год-два возвращались и брали уже 5-10 изделий. Повторные покупки приборов – для нас самый важный показатель его востребованности и компас, указывающий верность пути. Благодаря обратной связи с нашими конечными пользователями-специалистами эксплуатационных служб связи, мы постоянно совершенствуем изделие, улучшая его технические характеристики. Всего же в год мы выпускаем и продаём по 40-60 штук РСТ-430.

– Какие функции выполняет РСТ-430, какие параметры измеряет?

– Прибор выполняет функции ВЧ и НЧ – генераторов, частотомера, измерителя мощности, параметров модуляции, коэффициента нелинейных искажений, цифрового вольтметра переменного тока и испытательной нагрузки передатчика. Соответственно измеряемые им параметры следующие: мощность несущей и частота сигнала передатчика, частоты вызывных сигналов передатчика, величина девиации частоты передатчика, чувствительность модуляционного входа передатчика, КНИ модуляционной характеристики передатчика, чувствительность приёмника, в т.ч. методом СИНАД; выходное напряжение, избирательность и КНИ приёмника, порог срабатывания подавителя шумов приёмника. Питание РСТ-430 осуществляется от источника постоянного тока силой 10-25 В или от сетевого адаптера 220/12 В, которые мы поставляем в комплекте с устройством. Возможна поставка прибора с источником питания, обеспечивающим 4-5 часов автономной работы. Опорный генератор по согласованию с заказчиком можно установить любой.

Чтобы мы сами убедились, насколько этот сервисный тестер удобен в работе, Валентин Васильевич предоставил его нашей редакции, а мы передали для тестирования в технический отдел Группы компаний «ЩИТ», специализирующейся на проведении анализа потребностей и проблем в области безопасности и связи крупнейших государственных и коммерческих предприятий России, создании и внедрении комплексных решений, учитывающих все нюансы функционирования организаций. (www.gkshield.ru). И вот какой ответ мы получили после проведения тестирования РСТ-430 его специалистами: «Каких-либо существенных несоответствий между техническими возможностями данного прибора и теми, что были заявлены его производителем, найдено не было. На ваш вопрос, пользуемся ли мы в своей работе аналогичным оборудованием импортного производства и готовы ли вме-

сто него использовать РСТ-430, отвечаем следующее: в нашей компании несколько другие задачи поэтому пользуемся зарубежными сервисными мониторами, которые обладают более широким функционалом и возможностями. Сравнение с ними прибора РСТ-430 некорректно, так как они находятся в разных сегментах. Если рассматривать вопрос приобретения нового оборудования в одном ценовом сегменте, зарубежные аналоги стоят однозначно дороже, но обладают в основном более широким функционалом.

В то же время можем отметить, что РСТ-430 – достаточно честный прибор, исходя из его стоимости. Из его достоинств хотелось бы отметить: короткие сроки поставки, возможность быстрой замены вышедшей из строя детали, полное соответствие заявленному функционалу. Между тем у данного сервисного тестера имеются и недостатки – эргономика, оформление технической документации – над устранением которых производителю стоило бы поработать».

Наша редакция благодарна техническому отделу ГК «ЩИТ» за проведённое тестирование и анализ работы прибора. Но хотелось бы знать мнение и тех, кто непосредственно работает с РСТ-430. Благо, форумов в интернет сети полно, при желании найти нужный несложно. Всю переписку приводить здесь не имеет смысла, но из неё можно сделать следующий вывод: РСТ-430 – это «рабочая лошадка» для активной эксплуатации в полевых условиях. Пользователям нравится, что он безотказен, прост в работе, при необходимости его можно доукомплектовать внешним источником питания, обеспечивающим не менее 4 часов автономной работы в активном режиме, что вряд ли возможно с другими, более габаритными и дорогостоящими тестерами. К достоинствам РСТ-430 относят также его «гибкость», возможность «нарастить» необходимыми функциями под заказ, «увеличивать точность – при применении опорного генератора до 10–7» и т.д. Немаловажно для пользователей, как оказалось, и то, что прибор сертифицирован и обеспечен чёткой методикой поверки.

Вариант поставки РСТ-430

Получается, что применение РСТ-430 любой компанией для самостоятельного обслуживания средств связи экономически целесообразно, если парк радиостанций составляет 40 и более шт. А если брать в расчёт, что парк радиоизмерительного оборудования у многих компаний, относящихся к категории малого и среднего бизнеса, особенно работающих в отдалённых регионах, как правило не новый, приобретение прибора РСТ-430 может существенно облегчить работу специалистов подразделений связи этих организаций. Так что, прежде чем приобретать дорогой импортный сервисный тестер, стоит сначала подумать, а не сможет ли наш, отечественный прибор, с таким же успехом решить все поставленные задачи.

ООО ИТЦ «Контур»
630058, г. Новосибирск-58,
ул. Русская, д. 39
тел.: +7 (383) 306 6717
+7 (383) 292 1875
skype: Kontour ETC
www.radio-tester.com

ПОСТАВКИ ОБОРУДОВАНИЯ В КРИЗИС: КАК БЫТЬ НА ШАГ ВПЕРЕДИ НА РЫНКЕ?

Наступивший кризис в России стал точкой роста для компании «Вектор Безопасности». О том, как это удалось сделать, рассказали генеральный директор компании Алексей МАРУСИК и директор по маркетингу Юрий ПРИВОЛЬНЕВ.

Компания «Вектор Безопасности» хорошо известна российским специалистам как поставщик пожарного, антитеррористического, радио и телекоммуникационного оборудования, систем видеонаблюдения, точек контроля доступа, коммутаторов и маршрутизаторов, а также оборудования для сетей передачи данных. В ассортименте, предлагаемом компанией, продукция известных и проверенных производителей, таких как MikroTik, Ubiquiti, CISCO, HP, D-LINK, Zelax. Компания также поставляет телекоммуникационные шкафы и системы СКС, волоконно-оптические линии связи APC, ЦМО, RITTAL, AESP, HYPERLINE, MAXYS, NIKOMAX.

У основателей компании за плечами многолетний опыт работы в сфере продаж и выстроенные за это время долгосрочные отношения с заказчиками и поставщиками.

– Среди тех, кто доверяет компании «Вектор Безопасности» и её дочерним предприятиям такие крупные компании, как РЖД, ФСИН, Антипинский нефтеперерабатывающий завод (НПЗ), «Чукотское золото», «ГАЗПРОМ», Лебединский ГОК, «Трансгаз», Минтранс РФ, РосАтом, СевМаш (Северное машиностроительное предприятие) и другие, – отмечает Юрий Привольнев. – «Вектор Безопасности» предоставляет своим заказчикам лучшие условия по ценам и доставке всех видов оборудования в любой регион России. Если заказчик сообщает об особых условиях поставки, компания «Вектор Безопасности» делает всё, чтобы эти условия были чётко соблюдены.

В свою очередь генеральный директор компании Алексей Марусик подчеркнул, что большой ассортимент, выходы напрямую на заводы-производители, дополнительная упаковка и маркировка продукции, гибкие цены и действительно индивидуальный подход к каждому заказчику позволили ООО «Вектор Безопасности» наладить долгосрочное сотрудничество более чем с 3500 заказчиками всего за 2 года.

Узнать подробности об ассортименте, сроках доставки и комплектации, а также стоимости заказа можно на официальных сайтах компании «Вектор Безопасности».

ООО «Вектор Безопасности»
125315, г. Москва,
ул. Усиевича, д. 20, корп. 2,
здание института ВИНИТИ
тел.: +7 (495) 228 1819
e-mail: info@vbkom.ru
www.vbkom.ru
www.radiokom.ru

ДИСПЕТЧЕРИЗАЦИЯ ИНЖЕНЕРНЫХ СИСТЕМ ЗАГОРОДНОГО ДОМА

Компания «Антенна 1», обладающая многолетним опытом внедрения телевизионных, промышленных и специальных электронных систем, предлагает:

ADL-GPRS – это система мониторинга и GSM управления инженерными системами загородного дома, позволяющая дистанционно следить за состоянием систем отопления, водоснабжения, вентиляции, котлом или системой жизнеобеспечения бассейна; при необходимости управлять подключённым оборудованием через GSM и предотвратить последствия аварийных ситуаций.

ПОДКЛЮЧЁННЫЕ К ПРИБОРУ ДАТЧИКИ ПОСТОЯННО ИЗМЕРЯЮТ:

- температуру в доме;
- температуру теплоносителя в системе отопления;
- давление в системе отопления и водоснабжения;
- состояние датчиков протечки;
- давление в газовой магистрали;
- достаточность уровня дизельного топлива в топливной ёмкости;
- наличие напряжения в электросети.

Данные с датчиков регулярно передаются на диспетчерский пульт через GSM канал. В случае отключения электроэнергии, скачка напряжения, падения давления газа или возникновения протечки система может дистанционно перезапустить котёл, включить резервный генератор или перекрыть воду на входе в дом. При любой нештатной ситуации прибор отправляет тревожное СМС-сообщение или иным способом оповещает об аварийной ситуации владельца загородного дома.

За состоянием домов, подключённых к системе, постоянно круглосуточно следит диспетчер. Предусмотрена возможность его подключения к устранению аварии. В случае наличия заключённого договора на обслуживание диспетчер отправит на объект аварийную бригаду.

Владелец коттеджа может самостоятельно просматривать информацию о состоянии дома через личный кабинет, дистанционно перезапустить котёл в случае его остановки, а также удалённо регулировать температуру в доме.

ADL-GPRS позволяет подключать различные датчики. Для этого у него имеются: 4 аналоговых входных линии; 10 дискретных входных линий; 4 выходных дискретных линии, 2 АЦП и счётчик импульсов.

В базовой конфигурации предусмотрено подключение:

- датчиков температуры – 2 шт.;
- датчиков давления – 2 шт.;
- датчик протечки;
- сигнализатор наличия/отсутствия напряжения.

www.mrantenna.ru

129626, г. Москва, ул. 3-я Мытищинская, д. 16, стр. 14 (на территории НПП «Квант»), а/я 206
тел.: **+7 (495) 988 9914** | e-mail: **info@mrantenna.ru** | **www.mrantenna.ru**

ООО «Антенна 1»

«СТРИМ ЛАБС»: В РОССИИ ХОРОШО ДЕЛАЮТ НЕ ТОЛЬКО ТАНКИ И САМОЛЁТЫ…

Компания «Стрим Лабс» была основана в 1992 году и занимается разработкой и производством профессиональных решений для телевизионных и телекоммуникационных компаний.

Оборудование и программное обеспечение «Стрим Лабс» для телекомпаний, спутникового и кабельного телевидения расширяет возможности клиентов по автоматизации телевещания, осуществлению мониторинга и контроля, организации как интерактивного телевидения, так и графического оформления телеэфира. Наш корреспондент побеседовал с руководителем отдела продаж компании «Стрим Лабс» Алексеем Борисовичем Майоровым, который рассказал о миссии компании, предлагаемых клиентам решениях и об успешно выполненных проектах.

Алексей Борисович МАЙОРОВ, руководитель отдела продаж

– Алексей Борисович, расскажите, пожалуйста, подробнее о деятельности компании.

– Компания «Стрим Лабс» работает в таких направлениях, как программно-аппаратные решения для мониторинга качества вещания и контрольной записи телевизионных и радиосигналов, многоканальные компьютерные платы ввода/вывода телевизионных AV-сигналов, программно-аппаратные решения для формирования сигнала телеканала и рекламной вставки, оборудование для систем охранного видеонаблюдения.

В области телевизионных систем мы предлагаем решения для центральных и региональных телекомпаний, спутникового и кабельного телевидения, музыкальных, новостных, информационных и спортивных телеканалов и телепередач.

Профессиональное телевизионное оборудование и ПО, которое мы разрабатываем и поставляем клиентам, позволяет решать следующие задачи:

- инструментальный и визуальный мониторинг ТВ- и радиоканалов;
- контрольная запись ТВ- и радиоканалов;
- распознавание контента по заданным видео- и аудио-фрагментам;
- вещание телеканалов и графическое оформление;
- врезка региональной рекламы в телеканалы.

Наша миссия – обеспечивать клиентов высокотехнологичными и многофункциональными решениями высокого качества по разумным ценам!

Главная цель «СТРИМ Лабс» – стать ведущим разработчиком и производителем в области профессиональных решений для телекомпаний по всему миру.

– Насколько мне известно, системы мониторинга AV-сигналов и транспортных потоков Stream MultiScreen широко используются телеканалами и крупнейшими спутниковыми и кабельными операторами в России, СНГ и дальнем зарубежье. Работа с кем из заказчиков для вас была наиболее значимой?

– Оборудование «Стрим Лабс» используется на более чем 3650 телеканалах в 165 странах мира.

За последнее десятилетие мы произвели более 1500 специализированных серверов. Многие серверы 2006-2007 годов производства работают у наших клиентов до сих пор!

На рынке постсоветского пространства нам доверяют ФГУП «РТРС», ФГУП «РЧЦ ЦФО», АО «Первый канал. Всемирная сеть», «Триколор ТВ», ПАО «Ростелеком», ООО «АРД Сатком Сервис», «Белтелеком», АО «Казтелерадио», МНИТИ, «НТВ-Плюс», «МАТЧ ТВ», АО «ТНТ-Телесеть», ООО «АЙ ПИ Дром» и многие другие.

У нас есть целый ряд зарубежных клиентов из разных стран. Это в частности Babcock Communications и Metropolitan Police Service (Великобритания), RUCKUSS SOLUTIONS (Индия), RUSHWORKS (США), DdishTV (Монголия), Linkwen Electronics Co (Тайвань), VSOLUTIONS PTE (Сингапур), EANDE (Нигерия), NOORSAT (Кипр), PT Harmoni Yogia (Индонезия) и многие другие. В 2015 году около 60% процентов наших продаж были зарубежными, и только 40% пришлось на постсоветское пространство. Продажи за границей на протяжении последних нескольких лет стабильно растут. Мы считаем развитие продаж во всём мире приоритетным направлением для нас.

– Помимо всего перечисленного, какие ещё уникальные разработки и технические решения предлагает «Стрим Лабс»?

– Изначально компания стартовала как разработчик плат для ввода AV-сигналов в компьютер с целью его дальнейшей обработки. Эти платы широко использовались для рынка CCTV. Мы создавали серии PCI-плат: Fs, Kv, Ws, FX, MS. Общее количество произведённых плат превысило полмиллиона штук. Они используются на различных объектах охраны, в том числе в масштабных системах «Безопасный город». Платы, которые мы делаем в настоящий момент, предназначены в основном для broadcast-рынков для работы с ТВ-сигналами стандартов CVBS/SD-SDI/HD-SDI/DVB-ASI/HDMI. Мы, естественно, предоставляем эти платы со своим ПО, но также активно продаём их и сторонним разработчикам.

Одно из стратегических направлений компании – это разработка «умных камер» серии WaveCam, применяемых в задачах технического зрения. Мы разрабатываем камеры для скоростной съёмки (global shutter) с системой противодействия засветки в ночное время и с широким динамическим диапазоном (WDR), камеры с широким углом обзора, а также камеры для встраиваемой аналитики с функцией распознавания автомобильных номеров и детекторами движения.

Одним из продолжений серии WaveCam являются тепловизионные камеры с высоким разрешением, применяемые в сферах видеонаблюдения и медицины.

У нас есть отдельная разработка для автоматизации автомобильного пропускного пункта (шлагбаума, ворот). Это программно-аппаратный комплекс, который идентифицирует автомобиль по индивидуальному номеру и инициирует команду срабатывания

для открытия/закрытия пропускного пункта.

Также в компании «Стрим Лабс» есть уникальные разработки по позиционированию движущихся объектов по звёздам в светлое время суток. Это программно-аппаратное устройство позволяет в режиме реального времени с большой скоростью снимать и обрабатывать информационный поток с CMOS-сенсора с высоким динамическим диапазоном.

Для передачи различных типов сигналов HDMI/DVI, HDSDI, CVBS по IP-сетям мы разработали серию компактных устройств WaveServer, соответствующих международному стандарту ONVIF. Данные типы устройств широко применяются в охранном видеонаблюдении и телемедицине.

Кроме того, компания разработала видеокодек, построенный на базе собственных оригинальных алгоритмов с использованием специальных систем счисления, интегральных преобразований и сверхточных методов. При работе с кодеком можно в широких пределах выбирать как степень сжатия, так и уровень потерь информации, причём изменять эти параметры можно в реальном времени, перекодировки потока или файла при этом не требуется. Кодек незаменим в охранном видеонаблюдении, т. к. позволяет сжимать информацию эффективнее, чем существующие конкурентные решения.

– Каковы итоги работы компании за 2016 год? Что вы ждёте от текущего года?

– Для нас, как компании активной и современной, кризис стал временем новых возможностей. Нам удалось активизировать нашу деятельность. В результате мы развиваем зарубежные офисы и выводим новые продукты на рынок. Мы очень довольны результатами за 2016 год. Он был плодотворным. Компания увеличила продажи более чем в 3 раза, а количество сделок – на 34%. Производство серверов выросло более чем в 2 раза. Естественно, выросло и количество сотрудников (примерно на 20%), в основном за счёт высококвалифицированных программистов.

Кроме того, за прошлый год мы вывели на рынок два новых продукта – Stream MultiPlex и Stream MultiProbe.

Что мы ждём от текущего года? Самое главное – это развитие наших новых решений и совершенствование уже имеющихся. Плюс, конечно, мы рассчитываем улучшить наши показатели, чтобы как можно большее количество компаний выбрало сотрудничество с нами.

– Расскажите, пожалуйста, об этих двух продуктах – Stream MultiPlex и Stream MultiProbe – подробнее.

– Устройство мультиплексирования транспортных потоков MPEG2-TS Stream MultiPlex используется в наземном цифровом телевизионном вещании стандарта DVB-T2 для демультиплексирования входных DVB-T2MI-потоков на составляющие его PLP (каналы физического уровня), демультиплексирования ТВ-сервисов из всех PLP и последующего формирования MPEG2-TS потоков с требуемым набором сервисов.

Летом 2016 года мы поставили более 130 устройств Stream MultiPlex в компанию «Российская телевизионная и радиовещательная сеть». Это решение используется ими для подключения кабельщиков. Надеемся, что данный проект будет иметь продолжение в этом году.

Что касается Stream MultiProbe – это программно-аппаратное решение для контроля качества ТВ- и РВ-вещания и доставки контента позволяет контролировать всю цепочку распространения от студии до конечного потребителя, предоставляя статистику в реальном времени о качестве доставки контента в эфирных, спутниковых, кабельных, IPTV- и OTT-сетях. Основные преимущества этого решения:

- возможность создания распределённой, легко наращиваемой сети контроля качества телерадиовещания;
- круглосуточный автоматизированный инструментальный контроль качества телерадиовещания;
- выборочный аудио-визуальный контроль телерадиовещания в удалённых точках;
- контрольная запись эфира, просмотр «вещания» и записей через интернет;
- круглосуточный автоматизированный контроль корректности региональной врезки рекламы;
- круглосуточный автоматизированный контроль содержания телерадиовещания на соответствие требованиям законодательства;
- сокращение расходов на персонал – полная автоматизация процедур мониторинга, контроля и отчётности.

Этот продукт (как и многие технологически сложные разработки) создавался под определённый проект. Я не могу подробно рассказывать о нём, скажу лишь, что он создавался в интересах таких организаций, как ФГУП «РЧЦ ЦФО» и Роскомнадзор.

– Как уже говорилось ранее, у компании много зарубежных клиентов. Расскажите, как вы всё это организовываете?

– У нас есть несколько офисов. Самый крупный находится в России, ведёт российские продажи, осуществляет техподдержку, административные функции, экспериментальное производство и частичное массовое производство, ориентированное на российский рынок. Здесь же сосредоточена основная часть разработчиков ПО.

Второй по величине офис с большим складом находится в Латвии. Этот филиал отвечает за зарубежные продажи, производство плат для зарубежного рынка и маркетинг. Он круглосуточно занимается технической поддержкой, без выходных и праздников.

Также есть небольшой офис и склад в США. В этом филиале занимаются продажами и техподдержкой.

– Успех компании по-настоящему впечатляет! Поделитесь, в чём секрет?

– В нашей компании работает творческий, ответственный и надёжный коллектив, который развивается вместе с заказчиками. Участвуя в ключевых международных выставках и конференциях, мы всегда в курсе актуальных задач, стоящих перед клиентами. Мы стараемся опережать эти требования и запросы, постоянно совершенствуя качество наших решений. Наши достижения научной и инженерной мысли мы превращаем в профессионализм собственных разработок, используя для этого проверенные инновационные конструкторские и проектировочные решения, современную производственную технику.

Партнёрство и всемерная помощь нашим клиентам в решении стоящих перед ними задач на высокопрофессиональном уровне – вот метод, с помощью которого мы уверенно движемся к успеху.

Материал подготовила
Марина Яковлева

ООО «Компания «СТРИМ Лабс»
129085, г. Москва,
ул. Годовикова, д. 9, ДЦ «КАЛИБР»
тел.: +7 (495) 662 3700
e-mail: info@streamlabs.ru
www.streamlabs.ru

НОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ПРОИЗВОДСТВА ПЕЧАТНЫХ ПЛАТ В РОССИИ

ООО «Связь инжиниринг КБ» известно на отечественном рынке как успешный производитель высокотехнологичных сложных печатных плат. Подробнее об основных направлениях, актуальных задачах и развитии компании корреспонденту российского делового журнала ТОЧКА ОПОРЫ рассказал и. о. генерального директора – технический директор «Связь инжиниринг КБ» Андрей Леонидович ЖИГАЧЁВ.

Андрей Леонидович ЖИГАЧЁВ,
и. о. генерального директора – технический директор

– Андрей Леонидович, давайте начнём с истории. Как и для чего появилась компания «Связь инжиниринг КБ»?

– Свою работу мы начали в июне 2010 года с целью организации Научно-производственного комплекса по прототипированию и созданию новых технологий производства печатных плат. Отмечу, что «Связь инжиниринг КБ» – дочерняя компания ЗАО «Связь инжиниринг», одного из главных на российском рынке производителей промышленной электроники и электротехники, чей годовой оборот превышает 2 млрд. рублей. С 2007 года «Связь инжиниринг» проводит активные исследования рынка печатных плат, современного состояния отрасли и конкурентной среды. Так, на основании экономического и маркетингового анализа, а также учитывая свои потребности и потребности смежных отраслей промышленности, было принято решение о создании собственного высокотехнологичного производства. Научно-производственный комплекс «Связь инжиниринг КБ» расположился на территории технико-внедренческой особой экономической зоны города Дубна. Она была создана для привлечения инвесторов и обеспечения условий ведения исследований и разработок, создания опытных образцов, производства опытных партий высокотехнологичной продукции в соответствии с приоритетными направлениями научно-технической и инновационной деятельности.

– То есть, производство ориентировано на удовлетворение потребностей производителей и разработчиков, ведущих прототипное и мелкосерийное производство…

– Совершенно верно. Многономенклатурное мелкосерийное и прототипное производство направлено, прежде всего, на технико-внедренческие организации, ведущие разработки в области электроники и смежных областях. Расчётная производительность составляет 55 тысяч м^2 печатных плат в год. В том числе двусторонних печатных плат (25000 м^2/год), многослойных и сложных печатных плат (30 000 м^2/год). Для обеспечения высоких требований к продукции на заводе применяется оборудование лучших мировых производителей, функционирующее на базе новейших технологических процессов. Это касается всей производственной цепи: химических процессов, механообработки, экспонирования, прессования, контроля и прочего. Кроме того, на базе предприятия проводится научно-исследовательская работа, основная цель которой – разработка новых технологий производства печатных плат и совершенствование существующих, подготовка квалифицированных технологов и конструкторов.

– Каковы основные производственные показатели?

– Во-первых, речь о производстве печатных плат не ниже 6 класса точности по российской или 10 класса по европейской классификации. Это передовой уровень! Во-вторых, мы имеем возможность гибкой перестройки технологии при появлении на рынке новых потребностей. В-третьих, обеспечение высокого уровня автоматизации производства и документооборота, оптимизация логистики и управления. Добавьте к этому широкую номенклатуру продукции при большом общем объёме производства, а также внедрение технологий для производства печатных плат со встроенными компонентами.

– А конкурентные преимущества проекта перед производителями из стран Юго-Восточной Азии и Европы?

– На российском рынке мы априори в выигрыше! Потому что за счёт оперативного взаимодействия с заказчиками и разработчиками изделий обеспечиваем малый срок обработки заказа, короткое время изготовления и транспортировки до конечного потребителя, возможность изготовления сложных, высокотехнологичных и качественных плат большой номенклатуры. Кроме того, как я говорил выше, завод расположен в особой экономической зоне «Дубна», что даёт дополнительные льготы.

– Создание Научно-производственного комплекса «Связь инжиниринг КБ» приобрело особую актуальность в контексте текущей политики импортозамещения.

– Безусловно! Выход завода на проектную мощность обеспечил потребности российского рынка в части сложных печатных плат с короткими сроками изготовления. Введение предприятия в эксплуатацию дало возможность полноценного импортозамещения, учитывая, что ранее практически 100% таких плат закупалось за рубежом. Мы создали эффективное предприятие, способное обеспечить растущий спрос электронной промышленности на современные высококачественные печатные платы повышенной сложности, изготавливаемые в кратчайшие сроки.

ООО «Связь инжиниринг КБ»
141981, МО, г. Дубна,
ул. Большеволжская, д. 19
тел.: +7 (496) 219 9200
факс: +7 (496) 219 9210
e-mail: infokb@sipcb.ru
www.si-pcb.ru

ООО ЛИДЕР ЭЛЕКТРОНИКА
Разработка и производство электроники
www.leader-electronics.ru
Сделано в России

GSM/GPRS КОНТРОЛЛЕРЫ ДЛЯ УДАЛЁННОГО УПРАВЛЕНИЯ И ТЕЛЕМЕТРИИ

О НАС

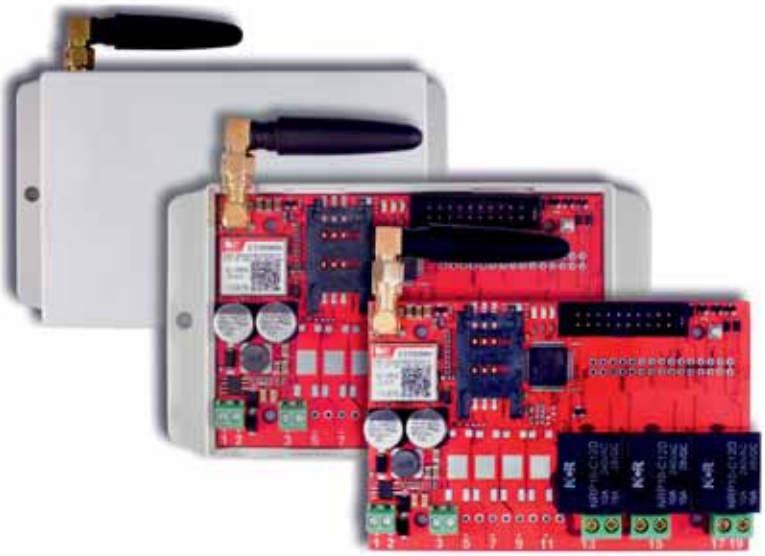
Наша компания занимается разработкой, производством и поставкой средств автоматизации. Одно из приоритетных направлений – поставка GSM/GPRS контроллеров, а так же систем на их основе. Производство локализовано на предприятиях Москвы и Московской области, что позволяет поддерживать высокий уровень качества и оперативно отвечать на запросы клиентов. Благодаря штату инженеров и квалифицированных сотрудников мы предлагаем нашим клиентам как готовое оборудование со склада, так и разработку решений непосредственно под их задачи. Визитная карточка нашей компании – индивидуальный подход и решение задач в комплексе, от консультации и подбора оборудования, до разработки электроники, программного обеспечения, наладки и дальнейшего обслуживания.

GSM КОНТРОЛЛЕРЫ: ЛИКБЕЗ ДЛЯ «ЧАЙНИКОВ»

GSM контроллер – это устройство, позволяющее удалённо управлять или контролировать работу любого оборудования, от электрической лампочки до котла отопления или торгового автомата. Единственное, что нужно для работы GSM контроллера – наличие сотовой связи. В простейшем случае управление осуществляется посредством SMS команд, в более сложном – через WEB интерфейс, проще говоря с любого компьютера или телефона, имеющего подключение к интернет. Контроллеры с аккумуляторным питанием могут автономно в течении многих лет регистрировать внешние события или измерять параметры окружающей среды, в заданное время регистрироваться в сотовой сети и передавать накопленную информацию. Подробнее с использованием GSM контроллеров можно познакомиться на нашем сайте в документах «примеры использования».

ОБЗОР МОДЕЛЕЙ

На сегодняшний день мы серийно производим 19 моделей контроллеров.



Серия	Напряжение питания	Силовые реле	Аналоговые/ цифровые линии	Цена в партии 100 шт.
GSM-09-x	110-220 VAC	от 0 до 2	от 0 до 18	4600 р. – 5100 р.
GSM-05-x	5-60 VDC	от 0 до 4	от 0 до 18	5400 р. – 8000 р.
GSM-07-x	6-16 VDC	от 0 до 3	от 0 до 18	4500 р. – 5700 р.

ТИПОВЫЕ ПРИМЕНЕНИЯ

Управление освещением:
– централизованное включение/выключение;
– автономное включение в заданное время;
– контроль исправности, измерение силы тока;
– ШИМ, плавная регулировка.

Контроль рекламных конструкций:
– контроль напряжения на аккумуляторе;
– контроль исправности скроллера/механики.

Управление воротами, шлагбаумом:
– управление SMS сообщениями;
– управление телефонным звонком.

Управление насосной станцией:
– контроль уровня воды;
– автоматическое включение/выключение насоса;
– сообщение об аварийной ситуации.

Контроль оборудования, сдаваемого в аренду:
– определение местоположения;
– контроль условий эксплуатации;
– учёт времени наработки;
– удалённое включение/отключение.

Контроль холодильного оборудования:
– измерение температуры;
– сообщение об отключении электропитания;
– измерение вибрации.

Мониторинг торговых автоматов:
– подсчёт выручки;
– контроль неисправностей;
– детектирование ударов/наклонов/вскрытий корпуса;
– контроль времени инкассации и обслуживания;
– контроль отключения/включения электропитания.

ООО «Лидер Электроника»
115407, г. Москва, ул. Речников, д. 7, стр. 5, оф. 3
тел.: +7 (495) 500 9884

skype: leader-electronics
e-mail: info@leader-electronics.ru
www.leader-electronics.ru

ЮУПСК «ПЛАНАР»: КОМПЛЕКСНОЕ ПРОИЗВОДСТВО СОСТАВЛЯЮЩИХ ДЛЯ ПРОМЫШЛЕННОГО «ИНТЕРНЕТА ВЕЩЕЙ»

В России на данный момент происходит активное продвижение интернета вещей в сфере промышленности. Государственные структуры и корпорации диктуют необходимость стандартизации протоколов передачи связи, практически не уделяя внимания поиску производственного потенциала. И если в плане программного обеспечения недостатка компаний-производителей нет, то об инфраструктуре «интернета вещей» этого сказать нельзя. Существует слишком мало компаний, будь то частные или государственные, которые этим занимаются.

Эта информация позволяет представить, насколько уникальна деятельность компании, предоставляющей всю необходимую базу для внедрения не только программного обеспечения, но и инфраструктуры «интернета вещей». В данном случае речь идёт о Южно-Уральском приборостроительном кластере «ПЛАНАР» из Челябинска, обеспечивающем комплексное внедрение промышленного «интернета вещей» для нужд предприятий и города в целом, что, кстати, очень актуально как для российского, так и для западного рынка.

ООО «ПЛАНАР» – предприятие, являющееся якорным участником ЮУПСК «ПЛАНАР», было основано в 1992 году группой инициативных и квалифицированных специалистов. С этой даты берёт своё начало и производственная деятельность будущего кластера, который был зарегистрирован в 2016 году. Сегодня это один из российских лидеров в разработке и собственном серийном производстве высокотехнологичного, современного и конкурентоспособного радиоэлектронного оборудования. Кластер поставляет заказчикам российское оборудование – измерительную технику для радиоэлектронной промышленности, оборудование передачи данных для нефтегазового комплекса, коммунальных сетей и охранных предприятий, комплексы измерения параметров ТВ для российской телевизионной и радиовещательной сети. Оборудование производится в городе Челябинске, лишь некоторые его комплектующие изготавливаются за границей.

«Планар» поставляет продукцию более чем 300 предприятиям. В их число входят такие известные компании, как АО «Концерн «Алмаз-Антей», ГК «Ростех», АО «Концерн «Сухой», ОАО «Ростелеком», ОАО «МТС», ФГУП РТРС и другие.

В 2014 году на российский рынок было поставлено приборов на сумму, превышающую 5 млн. долларов США. Продукция «Планар» потребляются также передовыми глобальными компаниями и организациями, в частности, Samsung, LG, Huawey, ZTE, Qualcomm, Avago, Boeing, TI, NASA, CERN.

Как уже было сказано выше, сегодня ЮУПСК «ПЛАНАР» как никогда преуспевает в освоении новых технологий, не упустив возможность заняться внедрением промышленного (индустриального) «интернета вещей» на территории Челябинской области. При этом промышленный «интернет вещей», который предоставляет «ПЛАНАР», позволяет отталкиваться от пожеланий клиентов на этапе внедрения. Заказчик волен выбирать, какие ему необходимы протоколы, параметры и виды связи, какой оператор и радиоканал ему интересен.

Стоит отдельно упомянуть о том, что Правительство Челябинской области выдвинуло предложение о реализации в регионе пилотных проектов по развитию индустриального интернета и «интернета вещей» в различных отраслях. Один из таких приоритетных для Челябинской области пилотных проектов – это внедрение комплексов телеметрии для систем газораспределения. Сегодня такие комплексы телеметрии, разработанные и производимые на территории Челябинской ЮУПСК «ПЛАНАР» под товарным знаком «Шлейф», уже используются в Челябинске и доказали свою эффективность, а также с успехом могут распространяться и на другие регионы России.

Комплексы «Шлейф» способны осуществлять из единого центра в режиме реального времени мониторинг и управление состоянием объектов системы газораспределения. Это авторизованная охрана объекта, входное и выходное давление, состояние запорного клапана, температура газа и в помещении ГРП, а также любые другие параметры по желанию заказчика. Применение таких комплексов позволяет немедленно выявлять утечки, предотвращает возникновение аварийных ситуаций, значительно сокращает время реагирования и затраты на техническое обслуживание.

Объектовое оборудование телеметрии выпускается блоками повышенной заводской готовности в соответствии с проектной документацией на конкретный объект. Конечным изготовителем и поставщиком оборудования является одно из предприятий-участников кластера, которое несёт гарантийную ответственность за всё входящее в комплект оборудование в течение 10 лет. Прибор «Шлейф» успешно применим одинаково для разных сфер: для котельных, тепловых сетей, для сферы водоснабжения и водоотведения и для газораспределительных сетей.

Предлагаемые технические решения дают возможность быстрого построения беспроводной, легко масштабируемой распределённой телематической сети. Высокая автономность конечных устройств, большая дальность передачи данных, высокая отказоустойчивость за счёт наличия резервных каналов, минимальный набор оборудования и низкая стоимость внедрения – главные преимущества решений на базе «Шлейф».

Опыт ЮУПСК «ПЛАНАР» во внедрении промышленного «интернета вещей» позволяет предоставлять услуги кластера не только на территории Челябинской области, но и далеко за её пределами, вплоть до использования за рубежом.

ЮУПСК «ПЛАНАР»
454091, г. Челябинск,
ул. Елькина, д. 32
тел.: +7 (351) 729 9777
e-mail: pkplanar@gmail.com

Представительство в Москве:
ООО «Планар-Центр»
123592, г. Москва,
Неманский пр-д, вл.18, стр.1
тел.: +7 (495) 757 9082
e-mail: moscow@planarchel.ru
www.pkplanar.ru

СУПЕРТЕЛ

ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННОЕ ОБОРУДОВАНИЕ РОССИЙСКОГО ПРОИСХОЖДЕНИЯ

ОАО «СУПЕРТЕЛ» – одно из ведущих отечественных предприятий в области разработки и производства современного мультисервисного телекоммуникационного оборудования для транспортных сетей и сетей доступа. Продукция компании полностью отвечает современным требованиям по защите информации, имеет сетевую систему управления собственной разработки с пользовательским интерфейсом на русском языке, необходимые сертификаты в области связи и может быть оперативно доработана в соответствии с требованиями заказчиков. Имеющаяся научно-производственная база предприятия обеспечивает возможность выпуска новых видов оборудования для реализации специфических задач на сетях связи заказчиков.

ОАО «СУПЕРТЕЛ»
197101, г. Санкт-Петербург, Петроградская наб., д. 38а
тел./факс: +7 (812) 232 7321, +7 (812) 497 3682
e-mail: info@supertel.ru

www.supertel.ru

НА СЕГОДНЯШНИЙ ДЕНЬ КОМПАНИЯ ГОТОВА ПРЕДОСТАВИТЬ:

– оборудование транспортных сетей:
- оборудование оптического транспорта и коммутации пакетов на основе технологий OTN, DWDM с оптическими усилителями и поддержкой интерфейсов OTN: OTU1/2/2e/4; SDH: STM-1/4/16/64; Ethernet: FE/GE/10GE – ОПТИПАК-2;
- оборудование синхронного мультиплексирования комбинированное уровней STM-1/STM-4/STM-16/STM-64 (NG SDH) – ОСМ-КМ;
- оборудование синхронного мультиплексирования комбинированное уровней STM-1/STM-4/STM-16 (NG SDH) с возможностями спектрального мультиплексирования (WDM) – ОСМ-К;
- синхронный мультиплексор доступа уровней STM-1/STM-4 (NG SDH) – СМД;
- синхронный малогабаритный мультиплексор ввода/вывода уровней STM-1 (NG SDH) – СМВВ-1М;
- мультиплексор комбинированный для систем связи (E1/E3) – МКСС;
- многофункциональное оборудование WDM для оптических сетей – СПЕКТР;

– оборудование сетей абонентского доступа:
- комплекс многофункциональных первичных мультиплексоров – МП;
- коммутатор цифровых сигналов – КЦС;
- устройства резервирования потоков E1 – УРП-8, УРП-24;
- оптический линейный терминал – ОЛТ2х16 с поддержкой Ethernet;
- терминал – SDSL;
- оборудование пакетной коммутации (высокопроизводительные управляемые коммутаторы уровня L2+) – К21, К23;
- оборудование пакетной коммутации (высокопроизводительный коммутатор уровня L2) – К25;

– сетевые системы управления оборудованием PDH – СуперТел-ТМ и PDH/SDH/WDM/OTN/IP – СуперТел-NMS;
– анализатор интерфейсных сигналов телекоммуникаций – АИСТ;
– одномодовый оптический кабель связи – ПОК-АС;
– эрбиевый оптический усилитель.

Московские МикроВолны

25 ЛЕТ

МИССИЯ КОМПАНИИ: сохранение и развитие в России научно-технического потенциала в области разработки и производства СВЧ-аппаратуры.

PicoCell™

КОСМИЧЕСКАЯ ПРОДУКЦИЯ МОБИЛЬНАЯ

Малошумящие усилители СВЧ, преобразователи частоты, передатчики, модуляторы и демодуляторы СВЧ сигналов, фильтры для электромагнитной совместимости, СВЧ синтезаторы частот с предельно малыми шумами, усилители мощности, имитаторы канала связи, синтезаторы частот фиксированные и перестраиваемые, бортовые передатчики малых спутников, контрольная аппаратура приёма космической информации, измерительные системы и приборы для СВЧ, усилители с регулируемым коэффициентом передачи и АРУ.

4G - LTE • 3G - UMTS • 2G - GSM • Wi-Fi репитеры - усилители сотового сигнала, антенные и линейные усилители, антенны круговые и направленные, направленные ответвители и делители мощности, комбайнеры, диплексеры, фильтры, согласованные нагрузки, кабель и кабельные сборки, разъёмы и переходы, аттенюаторы, грозозащита.

121108, г. Москва, ул. Ивана Франко, д. 4
тел./факс: **+7 (499) 146 0595** | e-mail: info@mmw.ru | **www.mmw.ru**

КОМСЕТ сервис

+7 (495) 921 29 12/13
info@komset.ru
www.komset.ru

ЗАО «КОМСЕТ-СЕРВИС» РАЗРАБОТЧИК И ПРОИЗВОДИТЕЛЬ РОССИЙСКОГО ОБОРУДОВАНИЯ НА ОРИГИНАЛЬНОЙ АППАРАТНОЙ ПЛАТФОРМЕ И ОПЕРАЦИОННОЙ СИСТЕМЕ СОБСТВЕННОЙ РАЗРАБОТКИ

Кроме производства нашими направлениями являются:
- полный спектр услуг и комплексные решения по сетевой синхронизации;
- проектирование с получением экспертных заключений в государственных органах;
- строительно-монтажные и пусконаладочные работы;
- разработка оборудования и ПО;
- техническая поддержка 24/7;
- проведение лекций в собственном учебном центре.

ПЭИ – Первичный Эталонный Источник – ССВ-1Г – Сервер Синхронизации Времени (ССВ)

PTP/NTP Grandmaster/Slave, ГЛОНАСС/GPS, E1, 2048кГц, 1PPS, SIRF, ToD, IRIG, 5/10 Мгц, токовая петля, 19"

УКУС – универсальное компактное устройство синхронизации – эталон

NTP сервер, ГЛОНАСС/GPS, 1PPS, SIRF, ToD, IRIG, 12/24/48/220 В (размер устройства (ВхШхГ) 90x145x40 мм)

ЗАО «КОМСЕТ-сервис» 105037, г. Москва, ул. 1-я Парковая, д. 7

НПО ПасКом | www.paskom.ru

НПО «ПасКом» – многопрофильное объединение, с многолетним опытом работы, собственными производственными площадями, высококвалифицированным персоналом, сертифицированной продукцией, возможностью конструкторско-инженерных разработок и современным парком оборудования.

РАБОТАЕТ В СЛЕДУЮЩИХ НАПРАВЛЕНИЯХ:
- производство телекоммуникационного оборудования;
- производство светодиодного освещения;
- металлообработка (весь спектр услуг по металлообработке простых и сложных конфигураций).

Преимущества сотрудничества с нами:
– короткий срок изготовления, индивидуальный подход, доступные цены, все изделия производятся на оборудовании ведущих компаний из высококачественного отечественного и импортного сырья.

ООО НПО «ПасКом» 432010, г. Ульяновск, ул. Брестская, д. 78
тел./факс: +7 (8422) 26 3050, +7 (8422) 26 3051, +7 (8422) 26 3053
e-mail: mail@paskom.ru | **www.paskom.ru**

ПСТ ПРОМСТРОЙТЕХНИКА
комплексные поставки промышленного и строительного оборудования

Компания «ПромСтройТехника» – один из крупнейших поставщиков компрессорного оборудования. За годы работы мы зарекомендовали себя как надёжного и ответственного исполнителя, готового не только предоставить необходимый вид компрессорного оборудования, но и провести его монтаж, настройку, сервисное, гарантийное и постгарантийное обслуживание, а также предоставить расходные материалы и запасные части.

Ассортимент реализуемого оборудования:

- винтовые компрессоры;
- поршневые компрессоры;
- дизельгенераторы и бензиновые электростанции;
- воздуходувки;
- асфальтобетонная техника;
- камнерезные станки;
- сварочное оборудование;
- оборудование для автосервисов;
- пневмоинструмент и многое другое.

ООО ГК «ПРОМСТРОЙТЕХНИКА»
e-mail: snab@p-s-t.ru
+7 (495) 104 2773

НА ЗЕМЛЕ И В КОСМОСЕ 70 ЛЕТ

АО «Особое конструкторское бюро Московского энергетического института» (АО «ОКБ МЭИ») было основано 25 апреля 1947 года профессором, деканом радиотехнического факультета МЭИ, а в дальнейшем академиком Владимиром Александровичем Котельниковым.

«ОКБ МЭИ» вошло в историю отечественной космонавтики как предприятие, создавшее радиотелеметрические, радиотраекторные, радиолокационные системы для запусков первых ракет космического назначения и осуществившее впервые в истории человечества телевизионные репортажи из космоса и радиолокационное картографирование планет солнечной системы.

Александр Семёнович ЧЕБОТАРЁВ,
генеральный директор АО ОКБ МЭИ

Доктор технических наук, профессор, лауреат Государственной премии Российской Федерации в области науки и техники.

С момента создания ОКБ МЭИ всегда оставалось на передовых рубежах науки и техники и за 70 лет своей деятельности решило ряд приоритетных государственных задач, создав впервые в СССР, а в ряде случаев, и впервые в мире, технические средства и системы, позволившие нашей стране стать космической державой, развернуть широкомасштабное телевизионное вещание и спутниковую связь, проводить исследования ближнего и дальнего космоса, укрепить обороноспособность.

На счету ОКБ более сотни уникальных разработок. Коллектив Конструкторского бюро был награждён Орденом Трудового Красного знамени в 1961 году за участие в создании и пуске корабля-спутника «Восток» с космонавтом Ю.А. Гагариным и Орденом Октябрьской Революции в 1985 году за создание комплекса радиоизмерительных ракетно-космических систем.

В настоящее время в «ОКБ МЭИ»:

- налажено серийное производство наземного телеметрического комплекса «МПРС-С» для нужд Роскосмоса и МО РФ;
- завершена разработка и подготовка к серийному изготовлению малогабаритной приёмо-регистрирующей станции нового поколения МПРС-ПМ;
- разработана линейка унифицированного ряда антенн нового поколения с диаметром зеркала от 1,2 м до 32 м, в т. ч. мобильного исполнения;
- созданы высокоэффективные АС наземного базирования в интересах систем НАКУ МО РФ, НКУ КА НСЭН Роскосмоса, наземной антенной составляющей Единой территориально распределительной информационной системы ДЗЗ (ЕТРИС ДЗЗ РФ).

В 2013 году была определена стратегическая цель АО «ОКБ МЭИ» на период до 2020 года – обеспечение устойчивого функционирования и развития в составе «Российской корпорации ракетно-космического приборостроения и информационных систем».

Целью стратегии АО «ОКБ МЭИ» в области развития основных направлений и видов деятельности является расширение продуктового ряда и вывод продукции предприятия на новые рынки (внутренние и внешние).

Предприятием был создан элемент Западного пункта управления НАКУ КА НСЭН, а также организовано управление космическими аппаратами «Электро-Л», «Луч-5Б», «Спектр-Р», «МКА-ФКИ ПН-1».

Являясь основным звеном Западного пункта управления, КА «ОКБ МЭИ» в круглосуточном режиме осуществляет управление, контроль технического состояния и оценку траекторных параметров нескольких космических аппаратов и систем.

«ОКБ МЭИ» были установлены три АС на космодроме «Восточный». В производстве и разработке АС для локаторов космического и авиационного базирования. «ОКБ МЭИ» разрабатывает сверхминиатюрные, высокоэффективные, всенаправленные приёмные и передающие антенны для малых и сверхмалых КА.

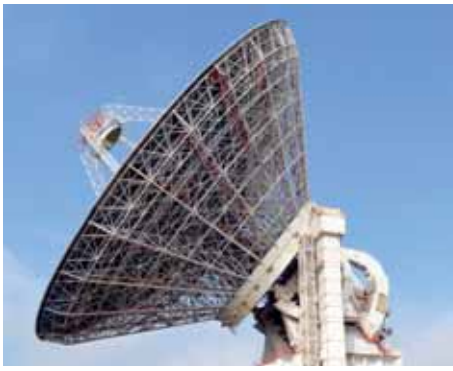
Завершена разработка КД ТНА-32М, ТНА-3.1, ТНА-4.8, ТНА-12М. Это основа «продуктовой линейки» антенн нового поколения, которые будут работать в 20-х, 30-х, а некоторые и в 40-х годах.

Предприятие создаёт специальные информационные системы и комплексы в течение многих десятилетий, это одно из основных направлений его деятельности. «ОКБ МЭИ» разрабатывает, изготавливает и выпускает уникальные бортовые радиокомплексы и бортовую аппаратуру передачи информации специального назначения, разрабатывает ряд принципиально новых бортовых радиокомплексов для малых и сверхмалых КА с учётом международных рекомендаций CCSDS. Аналогов этим приборам нет.

Так же «ОКБ МЭИ» занимается разработками телеметрических систем, средств внешнетраекторных измерений и является головным предприятием по разработке уникального полигонного комплекса. Предприятием разработана новая система телеметрических измерений на базе «Орбита IV МО» для РН «Ангара», МБР «Тополь», «Ярс», «Булава» и других специальных изделий.

«ОКБ МЭИ» провело глубокую модернизацию и техническое перевооружение средств управления КА в дальнем космосе, в настоящий момент обеспечивает выполнение отечественных программ в исследовании дальнего космоса, являясь головным предприятием и лидером отрасли по наземному комплексу управления в национальной программе освоения и исследований в дальнем космосе.

«ОКБ МЭИ» принимает участие в международных программах (при головной роли Роскосмоса в партнёрстве с институтами российской АН, в кооперации с отечественными и зарубежными партнёрами) и, прежде всего, ЭкзоМарс-2016 и 2020; ведёт головные контракты по



разработке проектов, определяющих вектор развития НКУ ДКА до 2025 (2030) годов.

Сегодня здесь работает свыше 750 человек. За 2016 год численность персонала увеличилась более чем на 100 человек.

К 2021 году будет создано ещё порядка 250 рабочих мест, прежде всего на базе НИИТЦ «ЦКС ОКБ МЭИ «Медвежьи озёра» и НИИЦ «ЦДКС «ОКБ МЭИ «Калязин».

Весь персонал предприятия, ведущий научно-исследовательскую деятельность, имеет высшую квалификацию – 6 докторов и 21 кандидат технических наук. Их опыт работы, творческое мышление в совокупности с техническим образованием позволяют создавать новые инновационные разработки, опережающие время.

На смену приходит молодое поколение инженеров, развито наставничество, большие надежды возлагаются на молодёжь, которая обучается по целевым программам на технические специальности. На сегодняшний день «ОКБ МЭИ» обучает более 100 целевых студентов в МГТУ им. Н.Э. Баумана, НИУ МЭИ, МТУ.

АО «ОКБ МЭИ»
111250, г. Москва,
ул. Красноказарменная, д. 14
тел.: +7 (495) 362 5652
факс: +7 (495) 362 5576
e-mail: secretary@okbmei.ru
www.okbmei.ru

СОЗДАВАТЬ НОВОЕ ИНТЕРЕСНЕЙ, ЧЕМ ТИРАЖИРАВАТЬ СТАРОЕ!

За плечами специалистов компании «ВизКом» более 15 лет успешной работы на рынке телекоммуникаций и огромный опыт в разработке и осуществлении проектов любой степени сложности, что вывело компанию на одну из лидирующих позиций в области спутниковой связи и цифрового телевидения. «ВизКом» продолжает удивлять своими высокотехнологичными разработками и нестандартными решениями. Владимир Исаакович ЯКУБОВИЧ, генеральный директор ООО «ВизКом», рассказал нашему корреспонденту о деятельности компании, удивительных проектах и о дальнейших планах.

Владимир Исаакович ЯКУБОВИЧ, генеральный директор

– Владимир Исаакович, ваша компания известна множеством интересных проектов, не могли бы рассказать о наиболее выдающихся на ваш взгляд, какой из них вы считаете знаковым?

– У нас был целый ряд таких проектов. Мы обеспечивали трансляции для выпусков новостей при затоплении космической станции «Мир», работали по заказу европейских информационных агентств и японского телевидения. Не менее знаковый проект – организация работы международного информационного пресс центра при подъёме затонувшей атомной подводной лодки «Курск» в Баренцевом море. Помимо трансляций новостных сюжетов, с борта крейсера «Пётр Великий» проводились телемосты с главнокомандующим флота, организацию которых мы взяли на себя. Очень гордимся такими проектами, как организация с помощью телемоста видеоконференций в Антарктиде в 2014 и 2016 годах для группы предпринимателей из объединения «Клуб лидеров» с Президентом страны В.В. Путиным, который в это время находился в Москве. Мы тогда помогли участникам экспедиции связаться с главой государства и поговорить о важности российского присутствия в Антарктиде, о планах исследований самого южного континента и как помочь работе учёных. Спутниковая видеоконференц связь из России в Антарктиду на леднике «Содружество» была проведена впервые.

Продолжаем работать над таким интересным проектом как трансляция спектаклей, проходящих на сцене ведущих театров мира. Далеко не каждый человек, может себе позволить посетить премьеру спектакля в Большом театре, а посмотреть трансляцию в кинотеатре доступно всем. Именно «ВизКом» осуществляет спутниковую трансляцию из Большого Театра балетных спектаклей. К сожалению в РФ, это направление пока не нашло широкого применения, трансляции осуществляются за рубежом, где пользуются огромной популярностью.

Такое направление нашей деятельности как репортажи из горячих точек и малодоступных мест уже стало уходить из традиционно спутниковых в другие технологии – интернет и IP. Пока ещё остаётся в поле нашей деятельности трансляция спортивных мероприятий, так как там очень важно сохранение высокого качества картинки.

– Если какие-то направления уходят из поля вашей деятельности, то наверняка вы готовите им замену, новые решения, разработки…

– Да, сейчас мы приняли решение больше ориентироваться на развитие интернет-технологий с использованием спутниковых каналов связи. В настоящий момент мы патентуем нашу разработку – телевидение с буферизацией. Эта технология особенно будет востребована для поездов дальнего следования, она совмещает в себе спутниковое телевидение и спутниковый интернет, что помогает обеспечивать непрерывную качественную картинку в процессе движения состава. И в отличие от интернет-телевидения, мы значительно меньше используем дорогостоящий трафик. Мы также предлагаем собственное оборудование не просто для организации доступа в интернет через спутниковый канал связи, а именно для установки на подвижных платформах – водный транспорт, поезда, мобильные офисы, автобусы и автодома. Такое оборудование вполне доступно частным лицам – любителям путешествий в удалённые от связи уголки планеты. Для современного человека важно всегда и везде оставаться онлайн.

Сейчас мы начинаем развивать такое направление, как предоставление доступа в интернет для воздушных судов. Тут применяются новые технологии по организации каналов связи, спутники прошлых поколений не могли справиться с этой задачей. Развитие новых технологий и разработка низкопрофильных спутниковых антенн для самолётов дают возможность доступа в интернет пассажирам авиарейсов. Думаем, сейчас, когда российский авиапром встаёт на ноги, это направление будет востребовано. На сегодняшний день это главный тренд, стимулирующий развитие спутниковой связи в мире.

– Что отличает «ВизКом» от других компаний, работающих в сфере спутниковой связи?

– Мы стараемся заниматься не стандартными проектами. Создавать что-то своё гораздо интереснее, чем просто тиражировать известные технические решения. У нас нет волшебных технологий, мы просто находим возможность использования известных решений в нестандартной реализации. Таким образом мы решаем задачи, которые многим кажутся невозможными и невыполнимыми. Мы готовы строить новую систему и полностью отвечать за её работоспособность.

Беседовала Мила Берг

ООО «ВизКом»
115114, г. Москва,
Павелецкая наб., д. 2 стр. 5
тел./факс: +7 (495) 508 1979
+7 (926) 535 0501
e-mail: info@viscomtec.ru
www.viscomtec.ru

РАДИОСВЯЗЬ – ЭТО НАВЕЧНО!

В наш век повсеместного использования мобильных телефонов, планшетов и других гаджетов, простому обывателю кажется, что радиосвязь ушла в прошлое. И только профессионалы знают, что она была, есть и ещё долго будет востребованной. С этой мыслью полностью согласен генеральный директор ООО «Фирма «Радиал» Евгений Яковлевич СЛОДКЕВИЧ.

Фирма «РАДИАЛ» – коммерческое предприятие, работающее в области проектирования и производства оборудования антенно-фидерного тракта базовых станций систем подвижной радиосвязи. С 1992 года компания выпускает базовые антенны на гражданский диапазон и базовое оборудование УКВ диапазона. Сегодня «РАДИАЛ» производит продукцию, которую специалисты в области радиосвязи считают лучшей на отечественном рынке и по многим параметрам опережающей импортные аналоги.

– Евгений Яковлевич, для кого в основном «Радиал» выпускает свою продукцию: для профессионалов или для рядовых потребителей?

– Кого вы называете «рядовым потребителем»? Если людей, которым достаточно для связи иметь сотовый телефон и интернет, то им наши антенны не нужны. Этот рынок занят в основном дешёвой низкокачественной, как правило, китайского производства, продукцией. Нам там делать нечего. Мы выпускаем оборудование, которое гарантированно обеспечивает профессионалов качественной подвижной радиосвязью. Это антенны, мачты, системы АФУ: фильтры, дуплексеры, комбайнеры и так далее. А поскольку качество связи напрямую зависит от качества оборудования, то и цена на нашу продукцию соответствует её высоким техническим параметрам.

Если под «простым потребителем» вы имели в виду радиолюбителей, то в ассортименте нашей продукции есть ряд позиций, предназначенных именно для них. Но это не бизнес, а скорее дело для души. Радиолюбителей у нас в стране осталось бесконечно мало, спрос на наши антенны с их стороны, конечно, есть, продаж, к сожалению, мало.

Потребитель, на которого мы ориентируемся – это интеграторы систем радиосвязи, а также ведомственные и корпоративные предприятия, нуждающиеся по роду своей деятельности в оперативной транкинговой связи и имеющие собственные сети. Нашу продукцию используют службы безопасности, в том числе режимных объектов, таких, как атомные станции, службы обслуживания аэродромов, подразделения МЧС, полиция, пожарная охрана, управления электросвязи, энергетические компании, леспромхозы, компании нефтегазового сектора, предприятия и организации транспортной системы России – морского и речного флотов, железнодорожного транспорта, пассажирских и грузовых автоперевозок. Мы делаем тактические антенны для армии и ФСБ, для МЧС – антенны на короткие волны, для речников – судовые антенны. С нами сотрудничают такие крупные фирмы, как ЛЕО-Телеком, Сага-Телеком, КОМПАС-Р, Т-Хелпер, Сайком, «Азбука Связи» и многие другие.

– У вас очень обширный ассортимент продукции, есть что-то, чем вы особенно гордитесь?

– Мы гордимся, скорее, не самой продукцией, а методами её производства, тестирования, настройки, улучшением её параметров, повышением надёжности. Например, мы производим коллинеарные антенны не просто по расчёту, а обмеряя диаграмму направленности в широкой полосе. Специально изготовили испытательный стенд, на котором измеряем диаграмму направленности в вертикальной плоскости и контролируем её по всем частотам. Кроме того, переработали внутреннюю конструкцию этих антенн с точки зрения надёжности и повышения эффективности. Нами был обновлён приборный парк, благодаря чему появилась возможность видеть те параметры, которые раньше не были видны, и производить настройку оборудования гораздо быстрее.

– А как часто выпускаете новинки?

– Регулярно. У нас постоянно идёт модернизация, улучшение технических характеристик наших изделий, обновление ассортиментного ряда. Нередко нам заказывают что-то, совершенно новое для нас: то измерительный ответвитель, то антенну с круговой поляризацией или на большую мощность. Мне каждый раз самому интересно понять, что это такое, особенно если раньше мы ничего подобного не делали. Поэтому берёмся, рассчитываем, делаем макет, если всё получилось – запускаем в производство.

– Как на ваш взгляд, у радиосвязи есть перспективы, она не уйдёт из нашей жизни навсегда, как некоторые другие явления?

– Не уйдёт. Радиосвязь будет существовать до тех пор, пока будут существовать радиочастоты. Человек, который привык, чтобы его жизнь всегда зависела только от него, была автономной, обязательно предпочтёт радиосвязь сотовой. Со временем она, конечно, станет не столь массовой, останутся только специалисты, которые будут королями в своём деле. Остальные будут потребителями чужой связи, и ими всегда будут «пользоваться» её владельцы. Уже сейчас во многих сферах идёт активный переход на альтернативную УКВ-связь. Охранникам, монтажникам-высотникам, промышленным альпинистам выгоднее пользоваться собственной радиосетью, а не сотовой связью. Поэтому портативными радиостанциями пользуются всё больше и больше. И не только в профессиональной деятельности, но и на охоте, рыбалке, в турпоходе. Так что никуда радиосвязь не денется, будет всегда.

–И тем не менее, интерес к радиосвязи уже не тот, вот и Вы отметили, что радиолюбителей почти не осталось. Что нужно сделать, чтобы этот интерес вернуть?

– Есть у меня мечта – сделать интерактивный музей антенны, где посетители могли бы познакомиться со всем их разнообразием. Место, куда бы приходили и профессионалы, и студенты, и школьники, трогали экспонаты, изучали принципы их работы.

– Боюсь, посетителей у такого музея будет немного, очень мало людей, которые в этом разбираются.

– Потому и мало, что негде посмотреть, узнать. Появится музей – люди в него обязательно пойдут. Увидят, что представляют собой антенны, как они работают, и скажут: «О, как интересно!». Потом своим знакомым расскажут, те – своим знакомым. Как только люди поймут, что антенна не просто кусок проволоки, а согласованная конструкция, у которой есть диаграмма направленности, они обязательно заинтересуются, что там с сигналом дальше происходит. Узнают, что усиление, оказывается, не просто так появляется, а за счёт диаграммы направленности в Е и Н-плоскостях. Обладающие техническими мозгами обязательно этим заинтересуются, особенно дети. Будет интерес – снова появятся и радиолюбители, и прекрасные специалисты в области радиосвязи. Если человек понимает, что такое радиосвязь, то он точно знает, что она самая надёжная и удобная.

ООО «Фирма «Радиал»
111524 г. Москва,
ул. Электродная, д. 2, стр. 24
тел.: +7 (495) 775 4319
e-mail:radial@radial.ru
radial-office@mail.ru
www.radial.ru

СВЯЗЬ ДЛЯ СПАСАТЕЛЕЙ, НЕФТЯНИКОВ, ЭКСТРЕМАЛОВ И НЕ ТОЛЬКО

Мы все так привыкли к мобильным телефонам, что уже не представляем себе, как вообще можно обходиться без связи. Но зона покрытия сотовой связи, как правило, ограничена густонаселённой территорией. А что делать тем, кто находится в отдалённых и труднодоступных районах, куда сигнал просто не доходит? Тут на помощь приходит спутниковая связь. О её преимуществах корреспонденту нашего журнала рассказал коммерческий директор ООО «ЕвроСатТроник» Илья Геннадьевич ДОРМИДОНТОВ.

– Илья Геннадьевич, какова основная специализация компании «ЕвроСатТроник», когда она появилась на рынке и кто ваши клиенты?

– Миссия «ЕвроСатТроник» – предоставление решений для экстренной связи в труднодоступных местах обширному кругу пользователей как корпоративных, так и частных. Мы поставляем и устанавливаем «под ключ» широкий спектр современного оборудования радионавигации и обеспечиваем полный сервис услуг спутниковой связи (СС) Глобалстар Globaltel (ГлобалТел), Thuraya (Турайя) , Inmarsat (Инмарсат), Iridium (Иридиум).

Наша компания ведёт свою деятельность с 2005 года. Сама СС стала использоваться в начале 80-х годов прошлого века, но только для задач поиска и спасения на море. А вот рынок услуг СС для широкого круга заказчиков появился лишь в конце 90-х. – начале 2000-х годов. Именно тогда запустили свои системы Иридиум, Глобалстар, Турайя. В то время в России такие решения почти никто не представлял и не понимал их назначения. Изначально учредители нашей компании делали ставку на специализированные морские навигационные и радиолокационные комплексы, но постепенно линейку предлагаемой нами продукции пополнили мобильные и стационарные средства персональной СС, морское радиоэлектронное оборудование различного назначения, системы мониторинга подвижных объектов и сопутствующие аксессуары. Сейчас компания предоставляет полный спектр услуг в области персональной СС. Наработан пул партнёров, которые являются «нашими руками» на местах, помогают проектировать установку оборудования, монтировать системы, настраивать и сдавать их заказчикам.

Среди наших клиентов – как крупные организации в области нефтегазодобычи, геологии, энергетики, государственные учреждения, так и небольшие компании, а также частные лица.

Часть наших клиентов пользуется услугой аренды оборудования СС. Она интересна как частным заказчикам, которые идут на рыбалку, охоту, в поход, так и корпоративным клиентам, которым услуги СС нужны не на постоянной основе, а временно. В таких случаях покупать оборудование не всегда оправдано, выручает его аренда. Помните страшную аварию в Карелии, где дети сплавлялись на плотах по реке. Насколько нам известно, у организаторов не было спутниковой связи, в нужный момент они не смогли подать сигнал бедствия. Это стало одной из причин, почему спасательная операция длилась так долго, и было столько погибших. Так что с прошлого года интерес к СС стали проявлять и учреждения образования, которые отправляют детей в походы.

– Сотовая связь дешевле спутниковой, не получится ли так, что в скором времени спутниковые телефоны вообще перестанут пользоваться спросом? К тому же активно развиваются технологии УКВ радиосвязи, которая вообще бесплатна.

– По данным последних исследований сотовой связью покрыты лишь около 3% поверхности Земли. Что касается УКВ радиосвязи – такие решения, включая современные технологии в стандарте DMR, мы тоже предлагаем заказчикам. УКВ радиосвязь – без дополнительной инфраструктуры это всегда локальная связь, для участников группы или нескольких групп на удалении не более 10-40 км. Все 3 вида связи не конкурируют, а дополняют друг друга. Всегда останутся корпоративные заказчики: геологи, нефтяники, моряки, строители и частные пользователи, которые будут уходить за зону покрытия сотовой связи.

Что касается стоимости СС, то в настоящий момент есть доступные варианты. Не так давно компания Турайя выпустила бюджетные терминалы – Турая XT Lite, пользующиеся хорошим спросом у заказчиков с ограниченным бюджетом.

И ещё один момент. Стоимость услуг СС, не низкая, в среднем дороже, чем услуги обычной сотовой связи. Но вспомните, сколько стоит минута сотовой связи в роуминге! А у некоторых операторов СС есть вполне приемлемые тарифы, порядка 20 руб./ мин. по РФ и выгодные предложения в роуминге – от 58 руб./мин. Недавно у меня самого был такой опыт: поехал в командировку в Азербайджан и пожалел, что не взял с собой спутниковый телефон, потому что звонить пришлось много, а роуминг моего оператора сотовой связи обошёлся мне по 90 рублей за минуту.

За 11 лет работы на рынке мы хорошо изучили существующие системы спутниковой связи, знаем все их достоинства и недостатки. Любого заказчика, потенциального абонента можем сориентировать на оптимально подходящее для него решение по его потребностям, техническим требованиям и возможностям в плане бюджета.

– На рынке сотовых телефонов постоянно появляются новые технологии, новые модели. Как развиваются технологии спутниковой связи?

– Индустрия спутниковой связи, конечно, более консервативна. Но при этом у нас тоже есть новинки, идущие в ногу со временем. Например, некоторое время назад компания Iridium предложила в качестве альтернативы традиционному спутниковому телефону устройство Iridium GO! Пользователь может подключить свой смартфон или планшет по WiFi к этому устройству и совершать звонки, отправлять СМС в спутниковой сети Iridium привычным способом через своё устройство.

В начале года Iridium начал масштабную программу по модернизации своей спутниковой группировки, отправив на орбиту первые 10 спутников нового поколения в рамках программы Iridium NEXT. Через 1-2 года программа модернизации позволит увеличить надёжность и на порядок повысить скорость передачи данных для мобильных устройств. В ноябре 2016 года компания Iridium запустила российскую наземную станцию сопряжения в Ижевске, на торжественной церемонии открытия которой нам посчастливилось присутствовать. Такие инвестиции в сложной политической ситуации означают, что компания пришла в Россию со своими услугами, как говорится, всерьёз и надолго.

– Спасибо, Илья Геннадьевич, за интересную беседу!

ООО «ЕвроСатТроник»
115230, г. Москва,
Варшавское ш., д. 42
тел.: +7 (495) 971 7834
+7 (495) 971 7804
e-mail: office@eurosatt.com
www.eurosatt.com

«СИПСВЯЗЬ»: У НАС ВО ГЛАВЕ УГЛА ИНТЕРЕСЫ КЛИЕНТА

Специалисты рынка связи утверждают, что за протоколом SIP будущее. Но пока в России понятие SIP–телефонии всё ещё является новинкой, про которую знает ограниченный круг лиц. Наш корреспондент решил узнать, почему этот вид связи пока ещё не приобрёл популярности в стране, и вызвал на откровенный разговор генерального директора ООО «СипСвязь» Галину Александровну МИРОНОВУ.

– Галина Александровна, судя по названию вашей компании, вы оказываете услуги телефонии. Какие именно услуги и как давно вы в этой сфере?

– Нашу компанию называют молодой и динамично развивающейся. А между тем, мы уже 15 лет в этом бизнесе. «СипСвязь» оказывает услуги юридическим лицам на рынке B2B посредством IP-телефонии (виртуальный офис). У нас одна цель – повышение качества связи. Наше видение: максимальная отдача для клиента, насыщенный и полный спектр услуг, потому что для нас во главе угла стоит клиентоориентированность. К таким клиентам, как юрлица должен быть особый подход: учёт всех их интересов, техподдержка 24 часа в сутки, чёткое и мгновенное реагирование на любую проблему.

– IP-телефония и SIP-телефония – это одно и тоже?

– В контексте организации связи в офисе SIP-телефония означает то же, что и IP-телефония. Такая связь организуется с помощью технологии Voice over IP(VoIP), где IP – сетевой или интернет-протокол.

– Если клиент настаивает на том, что ему нужен только стационарный телефон, никакая SIP-телефония его не интересует, вы сможете его разубедить?

– Не так уж это и сложно. В наше время телефонный трафик уже не определяет главенствующего положения, многие уходят к общению через интернет во внутренних сетях и использованию бесплатных приложений. Мы работаем только на B2B-рынке и речь идёт только о повышении функционала, об адресном отношении к клиенту, о сокращении издержек на предприятии, для того чтобы обеспечить высокое качество связи. Но в тоже время стремимся дать клиенту минимальную цену на обслуживание, чаще всего, за счёт уменьшения собственных издержек. Не сложно предложить человеку пользоваться стационарным телефоном для входящих и исходящих звонков и на этом ограничиться. Другое дело – дать ему возможность оценивать портрет сотрудника, его эффективность по звонкам, по их количеству, применять на практике оптимальные скрипты холодных звонков. Если речь идёт о B2C-рынке, где большое количество холодных звонков, и где очень не любят механической работы, то в этой сфере каждый руководитель хочет иметь возможность оценивать, как сотрудники его компании работают с клиентами, какой подход к ним нашли. Это выходит за рамки обычной CPM-системы, ориентированной на детализацию обработки звонков, поскольку речь идёт уже о человеческой составляющей.

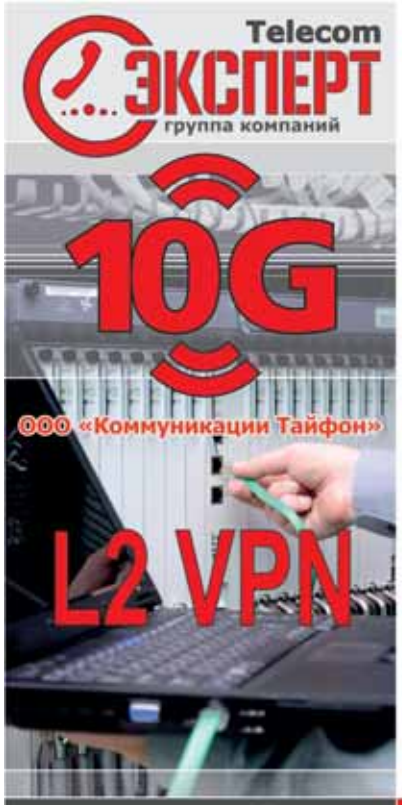
Сейчас все компании, в том числе и бюджетные, стараются интегрировать телефонию в интернет-каналы, происходит синергия. А клиенту прежде всего важна визуализация предоставления данных и полноценные возможности использования, например, записей переговоров, которые всегда можно воспроизвести, наличие приветственного агиара, многофункционального, способного достучаться до любого сотрудника. Всё это приводит к унифицированным коммуникациям.

Так что объяснить клиенту, что для него выгоднее установить у себя именно SIP-телефонию очень просто, она дешевле, потому что не требует дополнительных линий и благодаря особенностям канала у неё больше абонентов.

– Галина Александровна, вы – молодая, интересная женщина, а рынок услуг связи – это же вечная борьба за клиента, он переполнен предложениями, конкуренция огромная… Почему вы вообще начали заниматься IP-связью и удаётся ли вам обойти своих соперников в конкурентной борьбе?

– Я в этой сфере уже давно и всегда её любила. Окончила три института, один радиотехнический, Президентскую академию, отделение подготовки правительственных кадров при РАНХИ, прошла курсы повышение квалификации в институте связи МТУСИ, стажировки в Южной Корее и Америке, стараюсь проецировать полученный мной опыт в своей деятельности. У меня есть серьёзная работа, посвящённая унифицированным коммуникациям на предприятии, которую я хотела бы превратить в диссертацию. В своё время я работала в научно-техническом центре при Министерстве обороны, начальником технической поддержки. Мы поставляли оборудование на все узлы связи по всей России. Мне это было интересно. Но я не могу сказать, что связь – это единственное дело моей жизни. У меня есть и другой бизнес, которым я тоже серьёзно и с неменьшим интересом занимаюсь; есть семья, двое детей – для меня очень важно, чтобы они получали от меня достаточно любви и внимания. Так что времени и сил на оценку конкурентной борьбы в нашей отрасли просто не остаётся. Мы делаем своё дело – предоставляем клиентам, с большинством из которых работаем уже много лет, качественные услуги связи. От нас за всё время существования компании ушли не больше пяти клиентов, да и то не потому, что были недовольны предоставляемыми услугами, а потому что у них что-то изменилось. Я горжусь многолетним сотрудничеством с корпорацией «Развитие», от которой каждый год получаю благодарственные письма, с Государственным Научным Центром Колопроктологии и шведской компанией Аксис Коммуникейшнс (Axis Communications) – нашими давними, постоянными и любимыми клиентами. «СипСвязь» постоянно развивается, мы реорганизуемся, перестраиваемся, отказываемся от чего-то лишнего, внедряем инновации, масштабируемся, идём дальше, развиваемся по спирали, выходим на новые уровни. В телеком-индустрии без инноваций невозможно ничего сделать, они определяют всё. Есть определённые законы бизнеса, которые давно исследованы. Эти законы гласят, что чем более стратегически ты мыслишь, конкретнее ставишь дальние задачи и краткосрочные цели – тем лучше будет функционировать твоё предприятие. «СипСвязь», не смотря на свой возраст, пока ещё ребёнок, которого я выращиваю. Мы уже определили цели, поставили задачи, находим способы их решать. Это и есть наше оружие в конкурентной борьбе.

ООО «СипСвязь»
125080, г. Москва,
Волоколамское ш., д. 1, стр.1
тел.: +7 (495) 647 8860
+7 (903) 661 1080
e-mail: galina@sipcon.ru
www.sipsvyaz.ru



МЫ СТРОИМ СОВРЕМЕННЫЕ КОРПОРАТИВНЫЕ СЕТИ СВЯЗИ !

ООО «Эксперт-Телеком» и ООО «Коммуникации Тайфон» оказывают полный комплекс телекоммуникационных услуг по построению корпоративных L2 VPN сетей на территории Москвы и Московской области.

Услуга «Канал IP L2 VPN — экспресс»

Быстрая организация безлимитного канала IP L2 VPN с использованием беспроводных технологий

Предлагаемое решение идеально подходит для:
- систем контроля и телеметрии;
- сетевых магазинов, в том числе для подключения касс;
- отделений банков и банкоматов;
- систем экстренного оповещения населения.

Группа компаний «Эксперт-Телеком» предоставляет комплекс услуг связи для бизнеса. Современные технологии и безукоризненный сервис компании выведут ваш бизнес на новый уровень. Мы предлагаем только практичные и эффективные решения!

НАШИ ПРЕИМУЩЕСТВА:
- высокое качество услуг благодаря сотрудничеству с ведущими зарубежными и российскими операторами связи;
- индивидуальный подход – конкурентоспособные тарифы;
- высокая надёжность – мы используем оборудование ведущих производителей.

15 лет на рынке предоставления услуг связи юридическим лицам!

www.exnet.ru
www.10G-internet.ru

ГК «Эксперт-Телеком» тел.: **+7 (495) 727 1300** e-mail: expert@exnet.ru

ATC **МЫ ПРЕДОСТАВЛЯЕМ СВЯЗЬ ТАМ, ГДЕ ОНА НЕОБХОДИМА!**
+7 (495) 103 4444

СЕРВИС ПЕРЕАДРЕСАЦИИ НА МОБИЛЬНЫЕ ТЕЛЕФОНЫ – 1ats.ru/forward

- записи звонков;
- приветствие;
- распределение звонков;
- переадресация;
- сценарии обработки вызовов;
- голосовое меню;
- очереди звонков;
- статистика звонков;
- интеграция с CRM;
- и многое другое.

ПОЛНОЦЕННАЯ ВИРТУАЛЬНАЯ АТС – 1vats.ru

- мастер настройки и удобный личный кабинет;
- интеграция с CRM-системой;
- настройка логики телефонных разговоров «под ключ» нашими специалистами;
- запись автоответчиков и IVR;
- аудит качества обработки входящих звонков;
- готовые комплекты оборудования для телефонизации офиса с доставкой.

ООО «Информационные системы»
109147, г. Москва, ул. Воронцовская, д. 35б, корп. 2
тел.: +7 (495) 103 4444 | **e-mail: info@1ats.ru**
www.1ats.ru

Акционерное общество
Московский научно-исследовательский институт радиосвязи

Разработка и производство СИСТЕМ, КОМПЛЕКСОВ И СРЕДСТВ СВЯЗИ по следующим направлениям:

- разработка и создание систем связи для различных ведомств и компаний;
- производство разработанных в АО «МНИИРС» комплексов спутниковой, цифровой связи для стационарных и подвижных объектов (летательные аппараты, поезда, автомобильный, морской и речной транспорт);
- производство разработанных в АО «МНИИРС» систем и средств космической связи в интересах пилотируемой космонавтики;
- модернизация радиоэлектронных средств для организации связи с пилотируемыми космическими кораблями «Рассвет-3БМ», грузовыми космическими кораблями «ЛБ-1», российским сегментом Международной космической станции;
- изготовление индивидуальной радиостанции космонавта.

АО «Московский научно-исследовательский институт радиосвязи»
109029, г. Москва, ул. Нижегородская, д. 32
тел.: +7 (495) 987 4200 | e-mail: info@mniirs.org | www. mniirs.org

ДТР-СИСТЕМС
Абонентское обслуживание компьютеров в Москве и МО

IT-АУТСОРСИНГ / ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ / ИНФОРМАЦИОННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ / WI-FI / СИСТЕМА «КЛИЕНТ-БАНК» / УДАЛЁННЫЙ ДОСТУП / IP-ТЕЛЕФОНИЯ / ИНТЕРНЕТ-ШЛЮЗ / РЕЗЕРВНОЕ КОПИРОВАНИЕ ИНФОРМАЦИИ / ТЕХНИЧЕСКАЯ ПОДДЕРЖКА

www.dtr-systems24.ru
тел.:+7 (963) 766 2856
e-mail: info@dtr-systems.ru

интернет-магазин **gven.ru**

тел.: +7 (495) 984 2517
+7 (495) 228 7922
+7 (499) 268 2523
e-mail: info@9842517.ru

107076, г. Москва, ул. Стромынка, д. 18, корп. 5 б

- **19-дюймовые ШКАФЫ и СТОЙКИ, аксессуары к ним**
- **СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ, КОМПОНЕНТЫ СКС**
- **КАБЕЛЕНЕСУЩИЕ СИСТЕМЫ, КОРОБА, ЛОТКИ, ТРУБЫ**
- **МАТЕРИАЛЫ И ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ МОНТАЖА ЛВС**

ВИДЕОНАБЛЮДЕНИЕ

Вместе дешевле!

ezviz

Купи на сайте getezviz.ru сейчас и получи бесплатную доставку* и карту MicroSD SanDisk в подарок.

При покупке указываете кодовое слово springtime и получаете эксклюзивное предложение.

	C2mini	C2C	C2W	S5
Розничная цена	6 000 ₽	5 000 ₽	5 500 ₽	15 000 ₽
Цена со скидкой	+ 32 5 000 ₽	+ 16 4 000 ₽	+ 16 4 500 ₽	+ 32 12 000 ₽
Цена за «пару»	+ 32 32 9 000 ₽	+ 16 16 7 000 ₽	+ 16 16 8 000 ₽	+ 32 32 20 000 ₽

*не для всех регионов, уточняйте онлайн на сайте getezviz.ru или по бесплатному номеру 7 (800) 500-89-06
*указаны розничные цены по действующему прайс-листу на 02.05.2017 г.

ЗАО «АКОД»: БЕЗОПАСНОСТЬ ДАННЫХ И ТЕХНОЛОГИИ БУДУЩЕГО

Компания ЗАО «АКОД» уже несколько лет успешно работает в сфере реализации проекта по созданию современного Центра обработки данных и его дальнейшей эксплуатации. Основными направлениями развития компании являются профессиональные услуги в области хранения и анализа большого количества информации, создания условий максимальной доступности данных, обеспечения безопасности IT-систем, бесперебойной работы как информационных комплексов, так и отдельных информационных составляющих.

О конкурентных преимуществах, обеспечении безопасности данных и об активном продвижении идеи создания национального стандарта строительства дата-центров в России с нами поделился генеральный директор ЗАО «АКОД» Игорь Александрович НЕСТЕРОВ.

Игорь Александрович НЕСТЕРОВ, генеральный директор

– Игорь Александрович, чем, на ваш взгляд, характеризуются основные конкурентные преимущества ЗАО «АКОД» для потенциальных заказчиков?

– Наша компания стремится предложить не только спектр стандартных для дата-центров услуг, но и развивать ряд новых направлений. Это позволяет клиентам получить более полный комплекс решений. И при этом сэкономить. Ведь заказ услуг у разных организаций, очевидно, обойдётся дороже, нежели взять всё в одном месте.

Отмечу, что ЗАО «АКОД» – часть холдинга «ИнформИнвестГрупп». Со всеми его компаниями мы поддерживаем деловые отношения. Это позволяет предоставлять клиентам не только услуги ЦОД. Возможность предоставления комплексных решений даёт экономию средств заказчиков, что немаловажно в нынешних условиях.

Мы предоставляем клиентам доступ в интернет (узел связи имеет разрешение на эксплуатацию в Роскомнадзоре РФ), сдаём в аренду виртуальные и физические серверы. Развёрнуты и сдаются в аренду системы видеокоммуникаций, позволяющие проводить как закрытые переговоры, так и организовывать вебинары и селекторные совещания. Основное преимущество в том, что мы предоставляем российскую разработку и не используем лицензионный софт, что позволяет значительно снизить затраты для клиентов.

Также важно отметить, что 1 сентября 2015 года вступил в силу закон, обязывающий хранить персональные данные россиян на серверах в России. В связи с этим мы помогаем нашим клиентам переносить информацию с западных дата-центров в российские.

– В чём отличительные особенности дата-центра ЦОД «АКОД»?

– Сотрудники дата-центра руководствуются принципом «Обеспечить клиентов услугами на 100%»! Мы успешно работаем на рынке с 2011 года. По нашей вине не произошло ни одного простоя. Это заслуга инженерного состава дата-центра, постоянное обучение и тренировки дежурного персонала по штатным и внештатным ситуациям.

– Важную нишу в деятельности компании занимает обеспечение безопасности IT-систем. Расскажите, пожалуйста, об этом подробнее. В какой отрасли применяют самые современные средства защиты?

– Компании зависят от своих IT-систем и хранят огромные массивы конфиденциальных данных, что позволяет их шантажировать. Множество компаний готово заплатить хакерам, чтобы избежать публичного распространения конфиденциальной информации. Но если вирус-шифровальщик заблокировал компьютерные системы, как это было в 2016 году в госпитале Лос-Анжелеса, – платить рекомендуют даже сотрудники ФБР. Другое направление для вымогателей – DDoS-атаки.

Наиболее передовые системы противодействия киберугрозам, обнаружения вторжений, DLP-системы и антивирусы применяются в финансовых институтах. Показательна история с группой «Carbanak». В ходе многочисленных атак в 2014 году были ограблены десятки банков из самых разных стран, включая Россию. Каждая финансовая организация потеряла несколько миллионов долларов, а общая сумма потерь составила около миллиарда долларов. Для проникновения внутрь периметра члены группы «Carbanak» применяли фишинговую рассылку.

– Как же бороться с подобным?

– Наилучший вариант – оценить эффективность существующих в вашей компании средств защиты и нанять команду квалифицированных экспертов, которые попробуют вас взломать. И скорее всего, взломают, причём несколькими способами. Данная услуга называется «тестирование на проникновение», или на жаргоне специалистов – «пентест». Работа эта кропотливая и занимает минимум две недели. По итогам тестирования на проникновение заказчик получает реальную картину эффективности применяемых технических и административных мер в борьбе с обсуждаемыми угрозами.

– Оказались ли для ЗАО «АКОД» ощутимы текущие экономические трудности в стране? Расскажите о своих рецептах удержания прочных рыночных позиций.

– Да, в связи с кризисом нас покинул ряд клиентов. Но, в целом, на работе дата-центра это не отразилось.

А рецепт того, что нам удаётся и в это трудное время «крепко стоять на ногах», прост – «качество услуг должно соответствовать их стоимости». Плюс стабильность в работе дата-центра.

– Известно, что вы являетесь одним из учредителей Ассоциации участников отрасли ЦОД. Хотелось бы узнать больше о её деятельности. Каких решений и действий ждёт рынок от этой организации?

– Действительно, ЗАО «АКОД» активно участвует в работе Ассоциации и вместе с остальными участниками продвигает идею создания национального стандарта строительства дата-центров в России. Главная задача Ассоциации – аккумулировать знания и опыт российского рынка ЦОД. Существующие западные оценки надёжности и рекомендации по проектированию дата-центров, строительства, эксплуатации не учитывают все нюансы и не находят отражения в нормативной базе, существующей в нашей стране. Разработка системы национальных отраслевых стандартов (СНОС) в области строительства и эксплуатации ЦОД позволит создать общие правила и требования, предъявляемые как к компаниям, являющимся участниками рынка, так и к объектам, которые они создают. А также сервисам, которые предоставляют ЦОД.

Реализация СНОС положительно скажется на надёжности и качестве предоставляемых дата-центрами услуг, позволит установить взаимопонимание с представителями государственных органов, заказчиками и подрядчиками строительства ЦОД.

ЗАО «АКОД»
117587, г. Москва,
Варшавское ш., д. 125
тел.: +7 (495) 915 3725
e-mail: info@acod.su
www.acod.su

INFORION-DS – НОВАЯ ЭФФЕКТИВНАЯ СИСТЕМА ХРАНЕНИЯ ДАННЫХ

Российский разработчик программного обеспечения и информационных систем компания «ИНФОРИОН» анонсировала новую систему хранения данных с высокими показателями эффективности – INFORION-DS.

ИСТОРИЯ СОЗДАНИЯ

Компания «ИНФОРИОН» с 2006 года занимается разработкой программного обеспечения, в том числе для информационных систем различного масштаба. Обеспечивает работу небольшой собственный парк вычислительного и сетевого оборудования, где имеется старенькая система хранения данных одного известного бренда. Какой бы хорошей ни была система хранения, ресурс жёстких дисков обычно не превышает 3-5 лет, поэтому для поддержания рабочего состояния СХД требуется либо наличие активной подписки на техническую поддержку оборудования, либо комплект ЗИП для замены отказавших жёстких дисков. После изменения курса рубля продлевать техническую поддержку стало невыгодно, да и жёсткие диски вендора стали стоить неразумных денег (а другие использовать невозможно), поэтому было принято решение построить СХД на базе распространённых серверных платформ с упором на снижение стоимости владения и эксплуатации.

Компания провела анализ доступных технологий и остановилась на свободно распространяемом ПО FreeNAS. Однако скоро специалисты «ИНФОРИОН» пришли к выводу, что FreeNAS требует глубокого погружения в процесс конфигурирования для достижения желаемых результатов, что также увеличивает стоимость владения и ставит в зависимость от администратора, который всё это настраивал. Так появилась идея создания собственного продукта, который смог бы заменить СХД начального и среднего сегмента от известных производителей, обладал бы необходимым функционалом и не требовал дорогостоящего обслуживания.

ТЕХНИЧЕСКИЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ

В основу INFORION-DS легла ZFS (Zettabyte File System) – файловая система с открытым исходным кодом, в качестве ОС была выбрана FreeBSD. Собственно, на этом перечень заимствованного ПО заканчивается, всё остальное компания «ИНФОРИОН» разработала сама. Разработка велась более 2 лет, в течение которых был создан пользовательский интерфейс, доработана FreeBSD и ZFS для достижения необходимых характеристик и многое другое.

INFORION-DS состоит из:

- контроллера системы хранения данных на базе серверов стандартной архитектуры в стоечном исполнении;
- полок расширения, рассчитанных для установки 2,5” и 3,5” дисков.

Платформа позволяет объединить в единое хранилище до 1024 дисков, при этом сырая ёмкость полученного хранилища может быть более 4 Пбайт (при ёмкости одного диска 4 Тбайт и более).

INFORION-DS управляется через web-интерфейс, в котором доступна вся функциональность. Для снижения влияния человеческого фактора разработчики сильно урезали возможности командной строки, администратору она практически не понадобится. Интерфейс получился лаконичным и интуитивно понятным.

Производительность INFORION-DS достигается путём использования различных типов накопителей, в том числе SSD. При этом INFORION-DS не накладывает никаких ограничений на сами накопители, можно использовать жёсткие диски любых объёмов любых производителей.

INFORION-DS обладает всеми достоинствами ZFS, а все её недостатки минимизированы или заблокированы.

В INFORION-DS реализована простая и удобная работа со снапшотами. Новый снапшот создаётся практически мгновенно из пользовательского интерфейса, восстановление состояния также не занимает много времени.

Для оптимизации объёмов хранения может использоваться сжатие «на лету». Данная функциональность позволяет сократить требуемые объёмы СХД и как следствие снизить расходы на её содержание.

Таким образом, INFORION-DS позволяет решить все задачи по хранению данных на малых и средних предприятиях.

Основные технические характеристики INFORION-DS:

Поддерживаемые диски	SSD, SAS, Near-line SAS (SATA)
Возможность объединения (кластеризации) нескольких систем INFORION-DS	нет
Количество контроллеров в одной системе	1 (2*)
Тип доступа	файловый, блочный
Протоколы обмена данными	SMB (v1, v2), CIFS, NFS (v3, v4), FTP и HTTP, iSCSI, FC
Интерфейсы подключения	Ethernet (1-10 Гбит/с), FC (8Гбит/с)
Портов SAS 3.0 (12 Гбит/с) на контроллер	2-4
Интерфейс подключения дисков и полок расширения	SAS 3.0
Конфигурирование дисков в массивы RAID следующих уровней	0, 1, RAID-5(Z1), RAID-6(Z2)
Максимальное количество возможных к установке дисков в контроллере	16, 24
Максимальное количество возможных к установке дисков формата 2,5-дюйма в полке	16, 24
Максимальное количество возможных к установке дисков формата 3,5 -дюйма в полке	12, 16, 24, 32, 45, 60
Обеспечение бесперебойной работы жёстких дисков	до 1024
Максимальный поддерживаемый суммарный объём дискового пространства, Тбайт	4096 (до 8192 при использовании дисков 8 Тбайт)
Максимальное количество снапшотов	ограничено ёмкостью хранения

Примечание: * – данная функциональность находится в стадии тестирования, релиз намечен на 15 июня 2016 года.

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

Уже сегодня компания «ИНФОРИОН» может предложить полнофункциональный продукт, позволяющий организовать хранение данных. Тем не менее, работы над совершенствованием INFORION-DS ведутся постоянно, разработчики готовы обсудить и реализовать конструктивные предложения по улучшению продукта.

В настоящий момент компания работает над созданием двухконтроллерной конфигурации в режиме «active/active» для обеспечения высокой отказоустойчивости. Данную функциональность обещают реализовать в короткие сроки. Если INFORION-DS будет соответствовать заявленным возможностям, у него будут все шансы побороться за место на отечественном рынке систем хранения данных.

ООО «ИНФОРИОН»
107023, г. Москва,
ул. Большая Семёновская, д. 45
тел.: +7 (495) 730 7488
e-mail: info@inforion.ru
www.inforion.ru

«ТЕНЕТ»: МЫ ОТЛИЧАЕМСЯ УМЕНИЕМ НЕТРИВИАЛЬНО МЫСЛИТЬ И ПРЕДЛАГАТЬ ОРИГИНАЛЬНЫЕ РЕШЕНИЯ ПОСТАВЛЕННЫХ ЗАДАЧ

У многих россиян сложилось мнение, что всё передовое и лучшее всегда идёт из Центра. А между тем в «региональной России» такие мастера своего дела работают, что столичным жителям остаётся только расстраиваться, что их и этих мастеров своего дела разделяют тысячи километров. Впрочем, расстояние сейчас никто в расчёт не принимает, особенно когда речь идёт о деятельности в ИТ–сфере, а вот загруженность компании проектами, это да, аргумент. Впрочем, по словам руководителя одной из таких компаний, генерального директора ООО «Тенет» из Казани Тимура Зарифовича ЗАКИРОВА, если проект действительно интересный, то на его реализацию и время, и возможности найдутся.

– Тимур Зарифович, какова основная специализация деятельности вашей компании и как давно вы работаете на рынке телекоммуникации?

– Основное направление нашей деятельности – разработка и внедрение решений для телекоммуникационного рынка. Мы предоставляем услуги по разработке программного обеспечения на заказ в соответствии с индивидуальными требованиями клиента с 2002 года, обеспечиваем операторов стационарной и мобильной телефонии, интернет, кабельного телевидения, контент-провайдеров своей продукцией. На сегодняшний день нами накоплен богатый опыт реализации проектов, требующих обработки больших объёмов данных и высокой производительности. У наших сотрудников очень широкий спектр знаний: Java, C, C++, C#, Java script, php. Специалисты компании обладают обширными компетенциями в области создания высоконагруженных решений с использованием различных СУБД: Oracle, PostgreSQL, MS SQL. Наиболее подходящий инструментарий для решения конкретной задачи выбирают наши архитекторы на этапе проектирования.

В настоящее время бурно развивается рынок web- и мобильных приложений. Наша компания тоже не стоит в стороне и активно работает в этом направлении. В отдел web-разработки мы набираем молодых сотрудников, обучаем их передовым технологиям и после испытательного срока привлекаем к реализации сложных проектов.

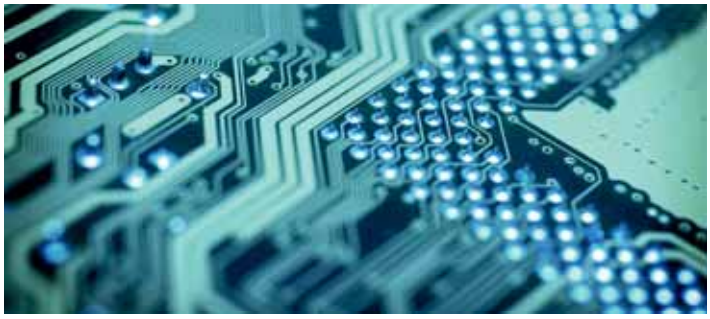
Большое внимание мы уделяем дизайну и удобству использования наших продуктов. Без этого сейчас очень трудно выжить в конкурентной борьбе. Все хотят иметь не только надёжное, функциональное приложение, но и красивое, удобное, с интуитивно понятным интерфейсом. Совместно с заказчиком наши эксперты в области дизайна и эргономики детально прорабатывают каждое окно, каждую кнопку, чтобы сделать конечный продукт привлекательным.

– Скажите, Тимур Зарифович, на сайте вашей компании написано, что вы работаете по двум схемам: полного цикла и аутсорсинг разработки. Какую из схем Вы посоветуете своему другу, если он обратиться за помощью в вашу компанию?

– Здесь всё зависит от конкретного проекта. Аутсорсинг не подразумевает полного контроля, для этой схемы хороши маленькие проекты с небольшим объёмом работ, не требующие доработки и сопровождения. В отличие от аутсорсинга полный цикл, по которому мы и стараемся работать с нашими клиентами, предусматривает этап пресейла: этап общения с заказчиком и выяснения его потребностей; этап проектирования, когда совместно с заказчиком разрабатываются техническое задание, технические требования к проекту; этап реализации, когда мы активно занимаемся разработкой и опять же активно взаимодействуем с заказчиком. После реализации проекта мы не прерываем общение с заказчиком, продолжаем сопровождать наши продукты, оказываем гарантийную и техническую поддержку. Выбор модели взаимодействия с заказчиком зависит от поставленной задачи.

– Скажите, какой из проектов, реализованных «Тенет» за 15 лет деятельности, вы можете считать «визиткой» компании?

– То есть вы имеете в виду самый успешный наш проект? Наверное, не смогу назвать. Каждый новый проект для нас интересен, каждый завершённый – успешен. Мы разработали и внедрили автоматизированную систему расчётов и учёта услуг IRBiS-F OSS, систему предбиллинга, сервер политик, платформу для оказания и тарификации услуг по пропуску трафика для мобильных абонентов (PCRF), SMS/USSD центр, портальное решение для авторизации и оказания услуг беспроводного доступа Wi-Fi, CRM-платформу для учёта взаимоотношений с клиентом, информационную платформу для справочной службы с картографическими сервисами. Любой из этих проектов можно назвать «визитной карточкой» нашей компании. У нас и сейчас много интересных проектов, и каждый из них по завершению может стать «визиткой». Для нас самое главное – позитивный отклик от заказчика и его удовлетворённость. Если мы их получаем, то получаем и собственное удовлетворение. Каждый новый проект по-своему сложен, тем и интересен, особенно когда он из какой-то новой отрасли, с которой мы ещё не сталкивались, где нам нужно наращивать компетенции. Мы любим такие проекты, они нам интересны, потому что позволяют нашим специалистам вырасти в профессиональном плане, развиться,а нашей компании нарастить своё портфолио.



– Насколько сейчас сильна конкуренция в той сфере, где ваша компания прочно заняла свою нишу?

– На мой взгляд, конкуренция сильна, как никогда, потому что ИТ-рынок растёт, число компаний увеличивается. Чтобы быть на пике, нужно следить за трендами развития ИТ-отрасли, использовать в разработках передовые технологии, постоянно повышать профессиональную квалификацию сотрудников, участвовать в различных конференциях, чтобы повышать их компетенции. Благодаря нашему упору на профессионализм мы и занимаем лидерские позиции на рынке, а не просто «свою нишу». По моему мнению, в дальнейшем рынок продолжит расти и развиваться, из трендовых направлений наибольшее развитие получат Big Data – большие данные и Artificial inteligence – искусственный интеллект. «Интернет вещей» – тоже одно из трендовых направлений, и здесь мы активно работаем над большим перспективным проектом совместно с ведущим оператором связи в республике.

– Спасибо, Тимур Зарифович, за содержательную беседу, желаем вашей компании больших успехов!

ООО «Тенет»
420111, Республика Татарстан,
г. Казань, ул. Тази Гиззата, д. 6/31
тел.: +7 (843) 221 5888
фоакс: +7 (843) 221 5858
e-mail: info@te-net.ru
www.te-net.ru

ТЕХНОЛОГИИ ЭФФЕКТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ, ПРОВЕРЕННЫЕ ВРЕМЕНЕМ

ASoft

Компания ASoft предлагает своим клиентам использование систем собственного производства по модели SaaS.

Чем выгодна аренда SaaS CRM?

- высокая скорость развёртывания CRM системы;
- доступ к CRM из любой точки планеты, подключённой к сети интернет;
- вы не платите за обновление, получая его;
- вы не платите за техническую поддержку CRM системы, получая её;
- вы не платите за серверную лицензию ASoft CRM;
- вы не платите за серверное оборудование и его хранение;
- вы получаете высокий уровень безопасности и конфиденциальности.

ASoft CRM

Asoft CRM – система управления взаимоотношениями, которая имеет следующие преимущества:

- оперативность в работе;
- лёгкость восприятия;
- гибкость в настройке;
- быстрый старт;
- возможности интеграции.

Стоимость системы по модели SaaS ASoft CRM от 500 рублей в месяц за одного пользователя.

ASoft Contact Manager

Asoft Contact Manager – система управления контактами, которая позволяет руководителю:

- организовать командную работу по вопросам взаимоотношений с контрагентами;
- планировать события и контроль исполнения поручений;
- контролировать активность сотрудников;
- получать отчёты о деятельности сотрудников.

Стоимость системы по модели SaaS ASoft Contact Manager начинается с 200 рублей в месяц за одного пользователя.

В зависимости от количества лицензий действуют скидки до 30%.

Воспользоваться сервисом можно на платформах:

ASoft
www.asoftcrm.com

деловая среда
Деловая среда
www.main.dasreda.ru

Ростелеком
Национальная облачная платформа
www.o7.com

Asoft 129085, г. Москва, ул. Годовикова, д. 9, стр. 1 | тел.: +7 (495) 775 1315 | e-mail: info@asoft.ru | **www.asoft.ru**

Научно-производственный центр «Приоритет»

НПЦ «Приоритет», специализированная организация в области проектирования и строительства средств связи, создания информационно-вычислительных сетей, разработки сетевого и прикладного программного обеспечения предлагает отечественные разработки в области телекоммуникационных технологий и прикладного программирования.

Оборудование ВЧ-связи, использующее технологию G3NB-PLC для передачи информации по кабельным и воздушным линиям 6-10-20/0,4 и 35кВ.

Применение последних стандартов передачи информации по силовым линиям (NBPLC) позволяет создавать высоконадежные самовосстанавливающиеся сети связи, использующие существующую инфраструктуру электрических распределительных сетей, с минимальными затратами и в сжатые сроки. Программное обеспечение обеспечивает дистанционный контроль оборудования связи и мониторинг изоляции высоковольтных кабелей, благодаря встроенной функции анализа Частичных Разрядов.

Программные комплексы для электросетевых и генерирующих предприятий:

- **ПК «СПРУТ» и ПК «АВАРИЙНОСТЬ»** – для учёта, анализа и составления отчётов о технологических нарушениях в работе оборудования на предприятиях энергетики;
- **ПК «СОВЕТЧИК ДИСПЕТЧЕРА» ЦДП ЭНЕРГОСИСТЕМЫ** – для автоматической выработки проверенных советов по ликвидации перегрузок в оборудовании энергосистемы за определённое пользователем время без отключения нагрузок;
- **ПК «TPP (Thermal Power Plant) и ПК «LINE»** – моделирование технологического оборудования электростанций (ТЭЦ, ГЭС, АЭС), тепловых сетей и гидротехнических сооружений, позволяющее рассчитывать переходные процессы в сложных теплогидравлических системах.

ООО НПЦ «Приоритет» 113035, г. Москва, ул. Садовническая, д. 15
тел./факс: **+7 (495) 995 2733, +7 (495) 995 2733** (доб. 9) e-mail: prioritet@priortelecom.ru
www.priortelecom.ru

ВСЁ СХОДИТСЯ НА HR-СПЕЦИАЛИСТАХ

Выступая 21 марта 2017 г. на заседании Совета по стратегическому развитию и приоритетным проектам, Президент страны В.В. Путин заявил, что в России необходимо создать государственный центр компетенций для повышения производительности труда. При этом глава государства отметил, что у нас уже имеются хорошие наработки в этом направлении.

Что это за наработки и как они помогут в решении обозначенных Президентом задач, наш корреспондент поинтересовался у кандидата экономических наук, юриста, заместителя председателя Совета по профессиональным квалификациям в области управления персоналом Национального совета при Президенте РФ по профессиональным квалификациям, учредителя НОЧУ ДПО «Институт профессионального кадровика» Валентины Васильевны МИТРОФАНОВОЙ.

Валентина Васильевна МИТРОФАНОВА, зампред Совета при Президенте РФ

– Валентина Васильевна, в Совете по профквалификациям вы руководите рабочей группой по профессиональным стандартам. Объясните, пожалуйста, зачем нам нужны эти стандарты, обходились же раньше как-то без них?

– Профессиональный стандарт – это первый и самый главный шаг на пути становления эффективной системы управления кадровым потенциалом на современном предприятии. Введение стандартизации профквалификации – это международная практика, которая в странах Европы действует уже лет 25-30, в странах Востока – 10. Когда в стране внедряется система квалификации труда, то выстраиваются траектории: какие специалисты сейчас нужны, в каком качестве, кого должны готовить и выпускать профессиональные образовательные заведения. Всё это взаимосвязанные процессы. Вузы у нас ежегодно выпускают огромное количество молодых специалистов, а бизнес не перестаёт твердить об ощутимой нехватке инженеров и технологов производства, что катастрофически не хватает профессионалов рабочих специальностей. А тех, кто приходит на производство сразу после вузов, либо надо переучивать, либо обучать заново, поскольку при наличии теоретических знаний, начисто отсутствуют необходимые в их профессии навыки. И при этом на рынке труда остаётся ещё масса специалистов, которые вообще не востребованы, потому что вакансий по их специальностям нет. У нас тысячи безработных, либо работающих не по своему профилю, юристов и экономистов.

Система стандартизации профессиональной квалификации подразумевает простую логику: бизнес говорит, представители каких профессий и с какими навыками нужны, вузы начинают готовить специалистов с учётом реальных практических задач. Прибавьте людей, которые уже работают на рынке и выпускников вузов, которые могут подтвердить свою квалификацию. Только так у нас начнётся рост профессионального уровня специалистов.

И ещё одна из серьёзных проблем. В стране активно идут процессы автоматизации и роботизации производства, что делать людям, которых роботы и ИТ-технологии лишили рабочих мест? Это тоже вопрос профессиональной квалификации, который необходимо решать на государственном уровне. Без профессиональной квалификации и её стандартов мы можем уже завтра получить армию безработных, а бизнес при этом будет задыхаться от отсутствия нужных специалистов.

– Когда можно ожидать результаты введения упомянутой вами системы?

– Это глобальная работа. Такие системы в странах Европы внедрялись в течение лет 10. Я как раз сейчас изучаю этот опыт. У нас процесс внедрения займёт не меньше времени с учётом практически полной перестройки системы образования. Сами стандарты мы начали делать с 2012 года, а внедрять их – только в прошлом году. Сейчас по первому указу Президента уже разработаны около 950 профессиональных стандартов профквалификации. В 2017 году начинает развиваться система центров оценки квалификации, то есть уже к концу года представители подавляющего большинства профессий смогут прийти, сдать экзамен и подтвердить свою квалификацию. В этом же году у нас образовательные организации должны перестроить свои программы под профессиональные стандарты. Срок – до 1 июля, после чего они должны будут отчитаться о проделанной в этом направлении работе. То есть треть пути по повышению профессиональной квалификации россиян пройдена, но результаты проделанной работы мы сможем увидеть только года через 3.

– Эта система будет единой для всех отраслей?

– Каждая отрасль разрабатывает стандарты для себя. Первой это начала делать нефтегазовая отрасль ещё в 2009 году. Там уже сейчас работает Совет по профессиональным квалификациям, много отраслевых профессиональных стандартов. А вот, скажем, связисты, несмотря на то, что это очень перспективная отрасль для страны, своего Профессионального совета в России не имеют. Свои профессиональные стандарты есть, их около 30, но фактически связь, как отраслевой игрок, не объединилась для формирования этих стандартов.

– Но теперь вынуждены будут это сделать?

– Нет, это делается в инициативном порядке. Возможно, в разрезе некой глобальной системы их как-то вовлекут, но пока все Советы создавались исключительно в добровольном порядке. Когда ключевые игроки отрасли понимают, что это нужно им, потому что они качественно завязаны под профессиональные кадры, их удержание и рост, они объединяются и начинают выполнять все пункты. Тогда появляются стандарты, экзамены, центры и растёт профессионализм.

– С глобальной миссией Совета по профквалификациям понятно, а какова сегодня миссия тех, кого, этот орган представляет – HR, т.е. специалистов по управлению персоналом?

– Эта система создаётся не совсем для HR . Первый указ Президента по построению системы профквалификации вышел в мае 2012 года, в апреле 2014 года у нас был создан Национальный совет при Президенте РФ по профессиональным квалификациям – орган, который в стране курирует вопросы профессиональной квалификации. В рамках Нацсовета создаются отраслевые советы, которые курируют стандарты, профэкзамены, общественную аккредитацию образовательных программ. Наш Совет по управлению персоналом – это один из 28 отраслевых Советов. Другой вопрос, что управление персоналом – это не отдельная отрасль, HR есть в любых отраслях. Получается, всё, что связанно с профквалификацией, завязано именно на HR: набор персонала, приём людей на работу, обучением, оценка персонала. Поэтому у нашего Совета оказалась определённая роль. Мы должны помимо собственного стандарта знать все отраслевые. HR должен знать и стандарт бухгалтера, и стандарт айтишника, стандарт любого сотрудника всех отраслей. Именно мы играем связующую роль, на нас сходятся стандарты.

Совет по профессиональным квалификациям в области управления персоналом
тел.: +7 (495) 723 5580
e-mail: spk@sovethr.ru
www.sovethr.ru

«ВЫГОРАНИЕ ЭМОЦИОНАЛЬНОГО РЕСУРСА» РУКОВОДИТЕЛЯ ИЛИ ЗА ЧЕЙ СЧЁТ БАНКЕТ?

– Папа, ты когда придёшь домой, мы поиграем?
– Сынок, сегодня у меня срочная работа, понимаешь, нужно одну проблему решить и ...
– Хорошо, а завтра?
– Завтра я тоже не могу, понимаешь, там... в общем работа сынок...
– Папа, а когда ты будешь жить?»

(из подслушанного автором разговора.)

Возможно, вы когда-нибудь видели, как владелец бизнеса или руководитель пытается сохранить доход или добиться его роста и при этом делает это не за счёт персонала и развития самостоятельности компании, а за счёт себя. Своих усилий, своих способностей, своих талантов, своего времени и здоровья он не жалеет, у него всё получается и выглядит так, что дела идут в гору. Ощущение, что компания богата. Но так ли это?

Андрей СИЗОВ,
бизнес-тренер
и основатель

Не во всех, но в некоторых компаниях я видел следующее: рано или поздно наступает момент, когда одного руководителя компании уже не хватает на всё, и от этого вместе с доходом растёт нежелание работать, желание расслабиться, недоверие к людям, внутреннее напряжение, приверженность к вредным навыкам в управлении. Теряется самый важный ресурс руководителя — эмоциональный. Нет радости от работы, мечты всё дальше и смех становится не смехом, а саркастичными усмешками и подтруниванием над самим собой — «да, все мы когда-то мечтали. Но жизнь, она знаете ли... Поживите, увидите сами». И автору, когда он был ребёнком, не очень-то хотелось вступать в такую жизнь.

Что такое богатая компания?

Это не только наличие финансов, хороший офис, большие фонды и высокая платёжеспособность, хотя это конечно является главным показателем её богатства. Вопрос в следующем:

ЗА ЧЕЙ СЧЁТ БАНКЕТ?

По мнению многих успешных людей и по моему личному наблюдению, богатая компания имеет высокий боевой дух, то есть высокую способность справляться с трудностями и общими проблемами. Это выражается в том, как компания относится к проблемам, как воспринимает трудности, какова реакция людей в компании на появление внешних помех или барьеров. В значительной степени это зависит от того, как ведёт себя владелец или как ведут себя руководители. Простой пример: маленького мальчика спрашивают «Как тебя зовут?». Он открывает рот, собираясь что-то сказать, возможно это нелегко в первый раз (он совсем ещё маленький и никогда не называл сам своё имя), но он намерен пробиться сквозь трудности. Но... тут мама, видя, что ему нелегко, «облегчает» задачу, и с радостной улыбкой говорит: «Петя». Всей мимикой своего лица она как будто извиняется за то, что мальчик не может пока сам представиться. Ребенка это удивляет и расстраивает: «Я мог бы сам!» – но мама этого «не слышит», так ведь «принято». И теперь самое интересное. Через пару недель они идут с мамой и встречают знакомого. Он спрашивает ребенка: «Как тебя зовут?» И мальчик, даже не попытавшись ответить, молча смотрит на маму, а та (как автоответчик, я извиняюсь за сравнение, но это правда) говорит: «Петя». На что мальчик удовлетворённо кивает головой. Дело сделано.

Таких примеров сотни, и не стоит удивляться, откуда берётся несамостоятельность детей.

Хорошо, а в чём отличие в бизнесе? Да ни в чём! Практически идентичные ситуации, и самое страшное в том, что руководители этого просто не видят. Это стало нормой. Они везде, в каждой дырке, в каждой проблеме, в каждой трудной ситуации, они там не только во время работы, но и вне её. Они думают, что спят, смотрят кино, отдыхают, а на самом деле решают нерешённые персоналом проблемы, глядя на экран или сидя в бане.

И вот в чём беда, вот результаты этого: когда нужно напрячься (а бизнес регулярно может требовать таких действий) все дружно смотрят на руководителя: «Ну, шеф, настало ваше время, ваш выход, Маэстро!» И Маэстро выходит... Поначалу выходить нравится, а потом всё больше и больше нет. И внимания на это нужно уделять всё больше и больше, и временами мелькает шальная мысль: «А персонал-то мне зачем?» Но привычки, привычки, ведь так было всегда и что уж теперь менять и...

А менять можно и нужно, иначе напряжение станет настолько высоким, что уже ни денег, ни бизнеса такого не хочется. А мысль о расширении и развитии только расстраивает, хотя раньше радовала. И есть куча объяснений, почему расширяться сейчас не время. Пока ещё не время, а потом – «теперь уже не время».

ВРЕМЯ, ГОСПОДА, ВРЕМЯ РАСШИРЯТЬСЯ И СТАТЬ БОЛЕЕ СВОБОДНЫМ. КАЖДЫЙ ДЕНЬ, РАЗ ЗА РАЗОМ И НЕИЗМЕННО УСПЕШНО.

Вот таким бывает боевой дух в компаниях — когда будет трудно, появится ОН. Кто этот «ОН» в разных компаниях по-разному. Хуже всего, когда «он» – это хозяин бизнеса. Такие правила уживаются в компании и делают её бедной. Н-а-в-с-е-г-д-а. А что ещё чаще, и это вижу лично я, руководитель или владелец компании всеми своими силами, навыками и действиями «оберегает свою компанию от трудностей», придумывая и создавая обходные пути для «облегчения непосильного труда в своей компании». Примеров мил-

лион, и самые обычные – это обвешанные надписями «Sale» витрины магазинов, низкое качество обслуживания в кафе и ресторанах, объяснения клиентам, почему им не предоставлена вовремя услуга. Всё это попытки облегчить тяжкий труд персонала, который на самом деле нужно было вовремя обучить услугам и технике продаж.

И, пожалуйста, очень прошу вас, воспринимайте моё послание так, как оно написано – это не вина персонала, они рады были бы работать (80% из них точно). ЭТО ДЕЙСТВИЯ И ОТВЕТСТВЕНОСТЬ РУКОВОДИТЕЛЕЙ. При всём этом, я их люблю и сам таковым же являюсь. Нам просто нужно изменить кое-что, и всё будет хорошо.

Эта выращенная руководителем «бедность» человеческих ресурсов и вызывает истощение компании. Она как пустыня. В ней нечего взять, кроме талантливого руководителя. Клиент приходит и понимает, что его проблемы может решить только сам босс. По-настоящему решить. Персонал же будет разводить руками и что-то мямлить на счёт обстоятельств и трудных условий рынка. И когда туда приходит новый сотрудник, он понимает, что учиться здесь можно только одному — ныть и говорить про высокие цены и конкурентов. Или делать недовольное лицо, когда получаешь маленькую зарплату... А навыки или способности для того, чтобы вырасти и духовно и профессионально… Здесь это немодно. Здесь другая мода. И законодатель этой моды – хозяин компании. Вон он бегает, озабоченный и серьёзный. И всегда чему-то учится, ему ведь надо. Может, конечно, это и жёстко сказано, не обижайтесь, сам таким был.

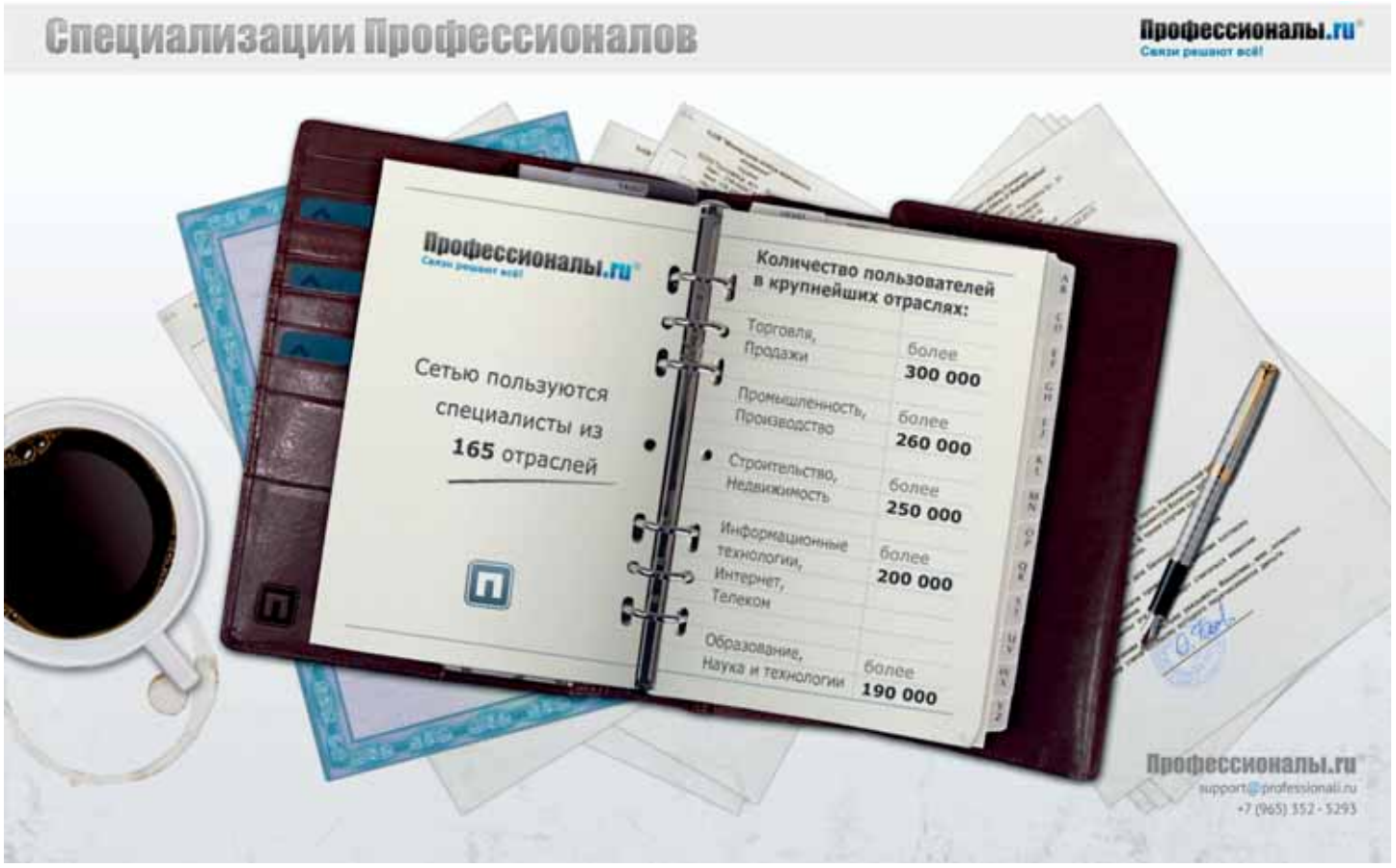
Вот пример из нашей практики:

Начальник отдела продаж руководит пятью менеджерами. В работе с клиентами случаются ситуации, когда менеджеры сообщают ему о нежелающих покупать клиентах, о том, что конкуренция высока и многие клиенты уходят к другим. Это воспринимается руководителем, как предложение поучаствовать в разрешении этих ситуаций. Он обладает высокой ответственностью за доход и работу отдела продаж, поэтому принимает эти проблемы как свои. Большинство из них он улаживает, а то, что не получается уладить, оставляет как нерешённую задачу, старается этому научиться в свободное время, если оно вообще есть. Всё бы ничего, он становится хорошим специалистом, но... Какие правила работы или успешные действия у менеджеров этой компании? Чему они будут учиться и какие навыки развивать у себя? Да, вы правы, они будут учиться тому, как быстрее привлечь внимание руководителя для решения своих «проблем», которые на самом деле являются просто неспособностью общаться с клиентами. У них всегда есть два пути. Первый: понять, что эти трудные ситуации с клиентами и есть их личные задачи, то есть принять их, как свои. А отсюда следуют необходимость обучения этим навыкам (таким же, какие есть у руководителя) и желание научиться этому. Жёстко научиться, так чтобы не вылетело потом, ведь «делать-то это мне». Второй путь: ничего не предпринимать, глядя как будет вести себя шеф. Делать виноватое и старающееся лицо, «ну вот... чёрт возьми, ну никак не получается…». Шеф придёт и… либо сам сделает, либо скажет: «Да, ну ладно, что же делать, давайте как-нибудь...». Теперь проблема принята как не решаемая, и это стало нерешаемой проблемой компании. Н-А-В-С-Е-Г-Д-А!!!

А если это не начальник отдела продаж, а хозяин компании? Вот и всё.

Это мелочи, из которых складывается выгорание нужных и ценных для страны людей — учредителей, владельцев бизнеса и хороших управленцев, директоров, руководителей отделов. Отсюда следует выгорание компаний. А также уменьшение способностей сотрудников, которые начинают меньше себя уважать, больше ворчать, требовать денег и искать условия, где лучше платят.

А.И. Сизов, бизнес-тренер
и основатель компании
«Время не ждёт»
191024, г. Санкт-Петербург,
Невский пр-т, д. 147, оф. 54
тел.: +7 (812) 958 6345
e-mail: prodavay@gmail.com
www.vnj.ru



9-я Выставка технических средств охраны и оборудования для обеспечения безопасности и противопожарной защиты

securika Krasnodar

Краснодар

27 февраля – 2 марта 2018

ВКК «Экспоград Юг», ул. Конгрессная, 1

Системы и технические средства видеонаблюдения

Системы и средства ограничения доступа

Системы и средства обеспечения пожарной безопасности

Технические средства обеспечения безопасности

ОДНОВРЕМЕННО С ВЫСТАВКОЙ WorldBuild Krasnodar YugBuild

ITE

Организатор «КраснодарЭКСПО» в составе Группы компаний ITE
+7 (861) 200-12-50, 200-12-34
securika@krasnodarexpo.ru

Забронируйте стенд
securika-krasnodar.ru

ЧЕЛОВЕК и БЕЗОПАСНОСТЬ

8-Я МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА

19-21 сентября 2017

Беларусь, Минск

Защита жизни и здоровья людей

Охрана жилища и имущества

Обеспечение безопасных условий на производстве, отдыхе и в дороге

Организатор:

ЭКСПОФОРУМ
www.expoforum.by

тел.: (+375 17) 314 34 30
e-mail: rel@expoforum.by

WWW.INTERPOLITEX.RU

МОСКВА, ВДНХ, ПАВИЛЬОН №75
17-20 ОКТЯБРЯ 2017

XXI МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА

WWW.INTERPOLITEX.RU

INTERPOLITEX

NATIONAL SECURITY · НАЦИОНАЛЬНАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ

СРЕДСТВА ОБЕСПЕЧЕНИЯ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА

ВЫСТАВКА ПОЛИЦЕЙСКОЙ ТЕХНИКИ

ВЫСТАВКА «РОСГВАРДИЯ»

ВЫСТАВКА «ГРАНИЦА»

ВОЗМОЖНОСТИ ПРОМЫШЛЕННОГО СЕКТОРА УИС

ФОРУМ НСБ «БЕЗОПАСНАЯ СТОЛИЦА»

ОРГАНИЗАТОРЫ

МВД России

ФСБ России

Росгвардия

ОРГАНИЗАТОР ВЫСТАВКИ «ГРАНИЦА»

ПС ФСБ России

ЭКСПОНЕНТ-КООРДИНАТОР ОТ МВД РОССИИ

ФКУ «НПО «СТиС» МВД России

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ УСТРОИТЕЛЬ

ЗАО «ОВК «БИЗОН»

ufi Approved Event

Выставка одобрена Всемирной ассоциацией выставочной индустрии

Выставка прошла аудит Российского Союза выставок и ярмарок

Выставка одобрена Российским Союзом выставок и ярмарок

Дирекция выставки:
129223, Москва, а/я 10 ЗАО «ОВК «БИЗОН»
Телефон/факс: 8 (495) 937-40-81
E-mail: info@interpolitex.ru
www.b95.ru www.interpolitex.ru

VII межрегиональная специализированная выставка

Информационные технологии. Телекоммуникации. Безопасность

1-3 ноября 2017 г.
г. ЯКУТСК

Организаторы:

SB Expo SERVICE

Выставочная компания
Сибэкспосервис
г. Новосибирск

тел: (383) 3356350 e-mail:vkses@yandex.ru www.ses.net.ru

БЕЗОПАСНОСТЬ КРЫМ 2017

III ВЫСТАВКА КОМПЛЕКСНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

23–25 НОЯБРЯ 2017

ТЕМАТИЧЕСКИЕ РАЗДЕЛЫ:

- Противопожарная безопасность
- Средства видеонаблюдения
- Системы и средства ограничения доступа
- Сигнализация и оповещение
- Технические средства обеспечения безопасности
- Средства индивидуальной защиты
- Антитеррористическое и досмотровое оборудование
- Охрана труда
- Транспортная безопасность
- Информационная безопасность

Место проведения: ГК «ЯЛТА-ИНТУРИСТ»

+ 7 (978) 900 90 90
www.expocrimea.com

Организатор:

ЭКСПОКРЫМ
группа компаний

Организатор

МИНИСТЕРСТВО ОБОРОНЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

22-27 августа

ARMY 2017

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ВОЕННО-ТЕХНИЧЕСКИЙ ФОРУМ

Место проведения

ПАТРИОТ ЭКСПО

Выставочный оператор

МКВ

www.rusarmyexpo.ru

Генеральный партнер

ВЕРТОЛЕТЫ РОССИИ

Генеральный спонсор

ВТБ

Генеральный спонсор

РОСОБОРОНЭКСПОРТ

Groteck
www.all-over-ip.ru

ИТ-ИНФРАСТРУКТУРА И СЕТИ
УПРАВЛЕНИЕ ИДЕНТИФИКАЦИЕЙ
УМНЫЙ ГОРОД. ИНТЕРНЕТ ВЕЩЕЙ
НЕЙРОННЫЕ СЕТИ
МАШИННОЕ ЗРЕНИЕ
ВИДЕОНАБЛЮДЕНИЕ
КОНТРОЛЬ ДОСТУПА

ALL-OVER-IP

The Next Big Thing 10

22–24.11.2017

ТОЛЬКО БИЗНЕС-НИЧЕГО ЛИШНЕГО

ALL-OVER-IP

www.all-over-ip.ru

Генеральный спонсор:
ITV axxon

powered by intersec

ТБ ФОРУМ®

Технологии Безопасности

БИЗНЕС В ТРЕНДЕ: ТЕНДЕНЦИИ. ИНВЕСТИЦИИ РЕШЕНИЯ. ЛИЧНОСТИ

ОТРАСЛЕВЫЕ РЕШЕНИЯ • КЕЙСЫ ПО ВЕРТИКАЛЬНЫМ РЫНКАМ • БЕЗОПАСНЫЙ УМНЫЙ ГОРОД • СОВЕЩАНИЕ СИТИ-МЕНЕДЖЕРОВ • ТРАНСПОРТНАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ • ТРЕКИНГ И МОНИТОРИНГ • ТРАНСПОРТИРОВКА ВАЖНЫХ ГРУЗОВ • КИБЕРУГРОЗЫ СИСТЕМАМ БЕЗОПАСНОСТИ • КОНВЕРГЕНЦИЯ ИТ И СБ • БИЗНЕС-АНАЛИТИКА • УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ • ПРЕДОТВРАЩЕНИЕ ПОТЕРЬ • МОДЕЛЬ УГРОЗ, ИМИТАЦИОННОЕ МОДЕЛИРОВАНИЕ • РАССЛЕДОВАНИЕ ИНЦИДЕНТОВ • ИНЖЕНЕРИЯ БЕЗОПАСНОСТИ • АРХИТЕКТУРА И ПРОЕКТИРОВАНИЕ СИСТЕМ БЕЗОПАСНОСТИ • НОВЫЕ ТРЕБОВАНИЯ К ПРОЕКТИРОВАНИЮ И ОЦЕНКА ПРОЕКТОВ • БЕЗОПАСНОСТЬ НАЦИОНАЛЬНЫХ ИНФРАСТРУКТУРНЫХ ПРОЕКТОВ • КРИТИЧЕСКИЕ И ОСОБО ВАЖНЫЕ ОБЪЕКТЫ • ЗАЩИТА ПЕРИМЕТРА • АНТИТЕРРОР • ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ • ЛОКАЛИЗАЦИЯ ПРОИЗВОДСТВА • СТАРТАПЫ В БЕЗОПАСНОСТИ • ПИЛОТНЫЕ ПРОЕКТЫ

13 15 февраля 2018

КРОКУС ЭКСПО

КОВОРКИНГ ДЛЯ ПРОФЕССИОНАЛОВ

- Конечных заказчиков
- Промышленных предприятий
- Городских администраций
- Проектных организаций
- Монтажных организаций
- Инсталляторов
- Интеграторов
- Служб безопасности
- Специальных служб
- Министерств и ведомств

Регистрация по ссылке GO.TBFORUM.RU

Groteck Business Media

www.tbforum.ru

ФОРУМ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА СИБИРИ XVI

19–21 октября
КРАСНОЯРСК 2017

КРУПНЕЙШАЯ БИЗНЕС-ПЛОЩАДКА В СФО!

- КОНФЕРЕНЦИИ
- СЕМИНАРЫ
- МАСТЕР-КЛАССЫ от бизнес-тренеров

- Финансовые услуги
- ГОСЗАКАЗ
- Деловые услуги
- Поддержка малого и среднего бизнеса
- Франчайзинг

Итоги 2016 года:
Более 100 компаний и 9 100 посетителей из различных городов России и районов Красноярского края!

МВДЦ «Сибирь»
ул. Авиаторов, 19
тел.: (391) 22-88-405, 22-88-611
fdu@krasfair.ru, www.krasfair.ru

0+ РЕКЛАМА

Организаторы: КРАСНОЯРСКИЙ КРАЙ АДМИНИСТРАЦИЯ, СПбКК, АРБ, ОБЩЕРОССИЙСКАЯ ОБЩЕСТВЕННАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ ДЕЛОВАЯ РОССИЯ, ОПОРА РОССИИ, сибирь, 25 ЛЕТ КЯ

ВЫСТАВКА ПРИБОРОСТРОЕНИЯ №1 в России, СНГ и странах Балтии

XIII МОСКОВСКИЙ МЕЖДУНАРОДНЫЙ ИННОВАЦИОННЫЙ ФОРУМ

ТОЧНЫЕ ИЗМЕРЕНИЯ — ОСНОВА КАЧЕСТВА И БЕЗОПАСНОСТИ

проводится в соответствии с распоряжением Правительства Российской Федерации от 5 апреля 2014 г. № 541-р

17-19 мая 2017 г., Москва, ВДНХ, павильон 75, «Россия»

СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫЕ ВЫСТАВКИ

ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ

Консолидация усилий власти, науки и бизнеса в развитии отечественного приборостроения для обеспечения нужд промышленности и оборонного комплекса страны, а также повышение эффективности российской системы измерений, совершенствование нормативной базы метрологии с учетом международных тенденций в целях поддержки инноваций и их продвижения.

ДИРЕКЦИЯ ФОРУМА

129344, Москва, ул. Искры 31, корп. 1, Технопарк ВДНХ
Тел./Факс: +7 (495) 937-40-23 (многоканальный)
www.metrol.expoprom.ru
E-mail: metrol@expoprom.ru

ПРОГРАММА ФОРУМА

METROLEXPO-2017
Метрология и Измерения
13-я выставка средств измерений, испытательного оборудования и метрологического обеспечения.

CONTROL&DIAGNOSTIC-2017
Контроль и Диагностика
6-я выставка промышленного оборудования и приборов для технической диагностики и экспертизы.

RESMETERING-2017
Учёт энергоресурсов
6-я выставка технологического и коммерческого учета энергоресурсов.

LABTEST-2017
Лабораторное оборудование
5-я выставка аналитических приборов и лабораторного оборудования промышленного и научного назначения.

PROMAUTOMATIC-2017
Автоматизация
5-я выставка оборудования и программного обеспечения для производственных процессов.

WEIGHT SALON 2017
Весовой салон
Выставка весового оборудования.

Организаторы: МИНПРОМТОРГ РОССИИ, РОССТАНДАРТ

Поддержка

Стратегический партнер

Генеральный спонсор: KEYSIGHT TECHNOLOGIES

Ключевые партнеры выставки: РОСНАНО, РЭД, КРЭТ

Международные партнеры: OIML, COOMET

Устроитель и выставочный оператор

Powered by: Messe Stuttgart
Key to markets

VISION Russia
Pavilion & Conference

Единственная в России специализированная выставка систем и технологий машинного зрения

7 - 8 июня 2017 года
Экспоцентр, Павильон 7, Зал 2

Машинное зрение интегрируется практически в любую отрасль, оптимизируя процесс производства. Это уникальная индустрия, которая помогает ускорить появление инноваций и прорывных технологий.

- Смарт камеры
- Видеонаблюдение
- Сенсоры
- Лазеры, оптика, линзы
- Роботы и робототехника
- Мобильные лидары
- Тестовое оборудование
- Промышленная автоматизация
- Программное обеспечение машинного зрения
- Промышленные считыватели кодов

VISION 2017

В 2017 году VISION Russia Pavilion&Conference снова пройдет на одной площадке с крупнейшим форумом индустрии полупроводников и микроэлектроники SEMIEXPO Russia.

Добро пожаловать в сердце индустрии машинного зрения!
www.vision-russia.ru

ТЕХНОЭКСПО
Официальная поддержка:
Правительство Саратовской области
Министерство промышленности и энергетики Саратовской области
Общероссийская общественная организация «Союз машиностроителей России»
16-я специализированная промышленная выставка
ТЕХНОЭКСПО
7 - 9 июня
• СТАНКИ И ОБОРУДОВАНИЕ
• ИНСТРУМЕНТ, ОСНАСТКА И КОМПЛЕКТУЮЩИЕ ИЗДЕЛИЯ
• ПРОМЫШЛЕННАЯ АВТОМАТИЗАЦИЯ
• МЕТРОЛОГИЯ И КОНТРОЛЬ
• НОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ
• ПРОМЫШЛЕННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ
• НЕРАЗРУШАЮЩИЙ КОНТРОЛЬ
СВАРКА
2017
САРАТОВ
elec.ru
ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР
СОФИТ-ЭКСПО
Тел.: (8452) 227-247, 227-248
http://expo.sofit.ru
http://vk.com/sofit.expo

НЕФТЬ. ГАЗ. ХИМ
21-я специализированная выставка с международным участием
7-9 июня
НЕФТЕГАЗОВАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ
ХИМИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ
НЕРАЗРУШАЮЩИЙ КОНТРОЛЬ
(СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫЙ РАЗДЕЛ)
Бурение и Нефть
ОФИЦИАЛЬНЫЙ МЕДИА-ПАРТНЕР
2017
САРАТОВ
ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР
СОФИТ-ЭКСПО
Тел.: (8452) 227-247, 227-248
http://expo.sofit.ru
http://vk.com/sofit.expo

КОЛЛЕКТИВНЫЙ СТЕНД РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ НА МИРОВОМ НЕФТЯНОМ КОНГРЕССЕ

УСПЕЙТЕ ПРИНЯТЬ УЧАСТИЕ В ГЛАВНОМ МЕРОПРИЯТИИ НЕФТЕГАЗОВОЙ ОТРАСЛИ

ПРЕИМУЩЕСТВА УЧАСТИЯ

ВЫГОДНОЕ РАСПОЛОЖЕНИЕ

Расположение на центральной аллее, обеспечит дополнительное внимание представителей мировых СМИ, официальных лиц и делегатов

ПОСЕЩЕНИЕ СТЕНДА ОФИЦИАЛЬНОЙ ДЕЛЕГАЦИЕЙ

Коллективный стенд будет включен в официальный обход с представителями уровня Министров и заместителей Министров

9-13 ИЮЛЯ 2017 | СТАМБУЛ

www.wpc2017.ru

Электрификация

8 (499) 760-34-74

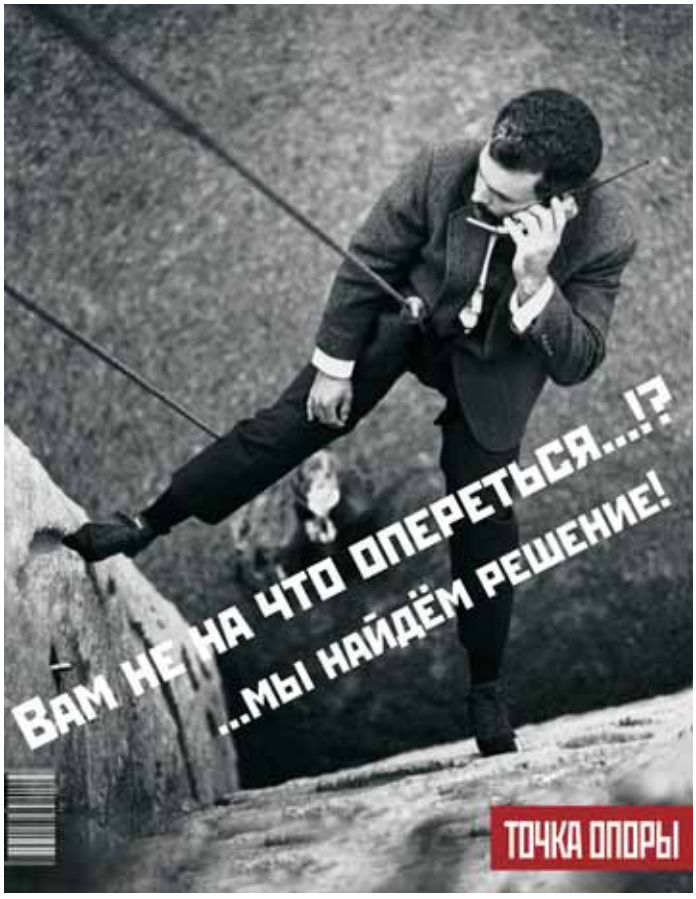
ЕКАТЕРИНБУРГ. ДИВС
26–28 СЕНТАБРЯ

STOPFIRE

ВЫСТАВКА ТЕХНОЛОГИЙ, ТОВАРОВ И УСЛУГ
ДЛЯ ПОЖАРНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

ПРИГЛАШАЕМ К УЧАСТИЮ!

Организатор:
СОЮЗПРОМЭКСПО
+7 (343) 385-77-10
mail@souzpromexpo.ru
stopfire.souzpromexpo.ru



Специальная цена на редакционную подписку

Специальная цена на редакционную подписку (16 выпусков в год) для юридических лиц:
12 500 руб. (в т.ч. НДС 18%)

Подпишитесь на журнал! Будьте в курсе дел всех Ваших партнёров, коллег, лидеров самых эффективных отраслей!

Направьте, пожалуйста, реквизиты Вашей компании на электронный адрес редакции: **to@to-inform.ru**,
а в теме письма просто укажите слово «подписка».

www.to-inform.ru

ВЫСТАВКИ:

11.05 – 13.05.2017 **Безопасность. IT–технологии. Коммуникации. Связь – 2017,** Межрегиональная специализированная выставка, г. Челябинск, ЛА «Трактор», ОРГАНИЗАТОР: ЭКСПОЧЕЛ ЮУКВЦ, www.expomap.ru/expo/bezopasnost-it-tehnologii-kommunikatsii-svyaz-2017

16.05 – 19.05.2017 **АРХИМЕД – 2017,** Московский международный салон изобретений и инновационных технологий, г. Москва, КВЦ Сокольники, ОРГАНИЗАТОР: ВОИР (Центр содействия развитию изобретательства и рационализации), www.archimedes.ru

17.05 – 18.05.2017 **BUSINESS–INFORM – 2017**, Международная выставка офисной и компьютерной техники, 3D-принтеров, расходных материалов и комплектующих, программного и информационного обеспечения современного офиса, г. Москва, ВВЦ, ОРГАНИЗАТОР: ИА «БИЗНЕС-ИНФОРМ», www.sforp.ru/BI2017/

24.05 – 25.05.2017 **ECOM Expo'17,** Крупнейшая выставка технологий для интернет-торговли, г. Москва, КВЦ «Сокольники», ОРГАНИЗАТОР: Oborot.ru, www.expo.oborot.ru,

01.06 – 04.06.2017 **АВТОМАТИЗАЦИЯ. БЕЗОПАСНОСТЬ. СВЯЗЬ – 2017,** VIII Специализированная многоотраслевая выставка, г. Хабаровск, арена «Ерофей», ОРГАНИЗАТОР: ООО «Хабаровская Международная Ярмарка», www.totalexpo.ru

07.06 – 08.06.2017 **SEMICON RUSSIA – 2017,** Международная выставка-форум оборудования, материалов и технологий для полупроводниковой промышленности и фотовольтаики, г. Москва, Экспоцентр на Красной Пресне, ОРГАНИЗАТОР: БизнесМедиаРаша, www.semiconrussia.org

ЭКСПОЦЕНТР ПРИГЛАШАЕТ

«Экспоцентр» – всемирно известная российская выставочная компания, отметившая в 2009 году своё 50-летие и неизменно сохраняющая статус ведущего организатора крупнейших в России, СНГ и Восточной Европе международных отраслевых выставок, а также национальных экспозиций нашей страны на выставках EXPO.

Ежегодно в Центральном выставочном комплексе «Экспоцентр» проводится более 100 международных выставок, которые посещают свыше двух миллионов специалистов, проходит более 600 конгрессов, симпозиумов, конференций.

Общая выставочная площадь ЦВК «Экспоцентр» – 150 тыс. м^2, в том числе закрытая – 90 тыс. м^2 и открытая – 60 тыс. м^2, www.expocentr.ru

15.05 – 19.05.2017 **МЕТАЛЛООБРАБОТКА– 2017,** 18-я Международная специализированная выставка «Оборудование, приборы и инструменты для металлообрабатывающей промышленности», пав. 1, 2, 3, 4, 7, 8, форум

05.06 – 08.06.2017 **МЕТАЛЛОКОНСТРУКЦИИ – 2017,** Международная выставка, пав. 8, зал 1

05.06 – 08.06.2017 **ПРОВОЛОКА. РОССИЯ–2017,** Международная выставка оборудования для производства и обработки проволоки, кабеля и метизов, пав. фору

07.06 – 08.06.2017 **VISION RUSSIA PAVILION & CONFERENCE 2017,** Международная специализированная выставка машинного зрения, Конференция по рынку машинного зрения, пав. 7, зал 2

«ASPMedia24» – ваш навигатор в бизнесе.

ASPmedia24.ru
АГЕНТСТВО СТРАТЕГИЧЕСКИХ ПРОГРАММ

Реальная информация для реального дела.

РОССИЙСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЖУРНАЛ
ТОЧКА ОПОРЫ

Генеральный директор, главный редактор – В. Чернышёв
Зам. ген. директора – С. Копачинская
Коммерческий директор – Г. Педан
Зам. гл. редактора – Л. Золотарёва
Арт-директор – Ю. Белая
Дизайн и вёрстка – Ю. Белая, О. Ананьина
Веб-дизайнер – Е. Скрыльникова

Корреспонденты: А. Белоусова, М. Берг, Е. Гудкова, В. Карелина, И. Кирст, А. Котельников, А. Рубцова, Н. Суворова, М. Яковлева

График выпусков:

№228	17 июня	нефть и газ
№229	19 июня	энергетика
№230	05 сентября	строительство
№231	13 октября	загородный дом
№232	15 октября	строительство
№233	17 октября	безопасность
№234	23 октября	автоматизация

Свидетельство о регистрации СМИ ПИ №ФС 77-68094 от 21.12.2016
Учредитель и издатель: ООО «АЛЬМЕГА»

Адрес редакции:
129090, г. Москва, ул. Троицкая, д. 15, стр. 1
Телефоны для справок: +7 (495) 231 2014/2114, +7 (925) 800 4832, +7 (926) 111 4407
e-mail: to@to-inform.ru | www.to-inform.ru

Редакция не несёт ответственности за достоверность информации, размещённой в рекламных объявлениях. Перепечатка материалов журнала ТОЧКА ОПОРЫ и использование их в любой форме и любым способом возможны только с письменного разрешения редакции.

Порядковый номер журнала: №227 2017 год
Номер подписан в печать: 20.04.2017
Отпечатано в типографии «Юнион Принт», г. Н.Новгород
Тираж 1500 экз. (1-й завод)

Компания ООО «Продуктивные технологические системы» является авторизованным реселлером (Value Authorized Reseller), сертифицированным партнёром по обучению (Certified Training Provider) и сертифицированным партнёром по внедрению и поддержке (Certified Maintenance Provider) решений компании PTC – мирового лидера в области разработки CAD/CAM/CAE/PLM-решений.

Основные направления деятельности:

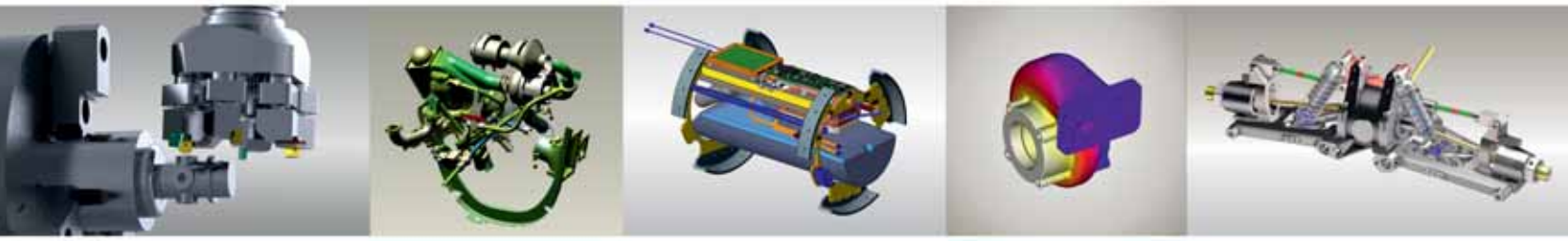
- внедрение системы Product Development System (PDS) как средства системной автоматизации процессов разработки изделий;
- внедрение высокоэффективных технологий CAD/CAM/CAE/PLM на базе решений Creo и Windchill;
- проекты автоматизации – комплексное построение среды PLM для предприятий совместно с поставщиками оборудования с ЧПУ, режущего инструмента и станочной оснастки
- инженерный консалтинг;
- анализ бизнес-процессов и реинжиниринг процессов разработки изделий.

ООО «Продуктивные технологические системы» в качестве системного интегратора выполнило десятки успешных проектов на крупных и средних промышленных предприятиях России, СНГ и стран Балтии.

Процесс внедрения интегральных решений CAD/CAM/CAE/PLM для автоматизации разработки сложных изделий во многом определяет сроки окупаемости инвестиций и последующую эффективность использования этих решений. ООО «Продуктивные технологические системы» проводит комплексное обследование предприятий для разработки рекомендаций по внедрению информационных систем. Это позволяет выявить основные проблемы в организации процессов, определить главные задачи и расставить приоритеты их решения.

Семейства программных решений, распространяемых и поддерживаемых компанией:

- **Пакеты Creo** – полный набор решений САПР, прародителем которых является система Pro/Engineer;
- **Windchill PLM** – PLM-система, решающая задачи автоматизации разработки, производства, эксплуатации и утилизации сложных изделий;
- **Windchill Quality Solutions** – управление качеством, надёжностью и рисками на всём протяжении жизненного цикла изделия;
- **PTC Arbotext** – семейство продуктов для автоматизированного создания и публикации технической документации на основе принципа единого источника;
- **Mathcad** – средство для математических и инженерных вычислений, международный стандарт инженерных расчётов;
- **Vericut** – программное обеспечение для симуляции и оптимизации программ для станков с ЧПУ;
- **Инструмент FloEFD** – интегрированный в Creo-пакет для решения задач гидрогазодинамики и теплообмена, позволяет производить расчёты непосредственно в CAD-системе;
- **PEPS** – одна из лидирующих CAD/CAM-систем (более 40 000 инсталляций и 25-летний опыт на мировом рынке);
- **Esprit** – многофункциональная CAM-система;
- **NCG CAM** – полнофункциональное решение для моделирования высокоскоростной 3-5-координатной обработки и создания управляющих программ для станков с ЧПУ;
- **CADDS 5i (Modeling Foundation Options и Drafting Foundation Options)** – базовые программные решения для отдельных прикладных систем.



PTS ПРОДУКТИВНЫЕ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЕ СИСТЕМЫ

ООО «Продуктивные технологические системы»
119049, г. Москва, ул. Крымский Вал,
д. 3, стр. 2, оф. 305

тел.: +7 (495) **737 7878** / **642 6337**
e-mail: office@pts-russia.com
www.pts-russia.com

АППАРАТУРА КОСМИЧЕСКОГО, РАКЕТНОГО, АВИАЦИОННОГО, СТАЦИОНАРНОГО, МОБИЛЬНОГО И КОРАБЕЛЬНОГО БАЗИРОВАНИЯ

ОКБ МЭИ 1947–2017 70

АО «ОКБ МЭИ» – это ведущее предприятие ракетно-космической отрасли, специализирующееся на разработке, изготовлении, авторском сопровождении и эксплуатации космических информационных систем. «ОКБ МЭИ» является участником важнейших проектов отечественной космонавтики, а также крупных международных проектов.

В настоящий момент проводится стратегическое обновление деятельности предприятия и захват лидирующих позиций при разработке, создании, серийном изготовлении и сопровождении уникальных антенных систем и комплексов различного назначения и базирования.

АО «ОКБ МЭИ» имеет более чем 60-летний опыт работы по разработке и созданию антенных систем и комплексов. С 2016 года оно определено головным предприятием в корпорации по антенному направлению.

АО «ОКБ МЭИ» сегодня – это персонал из 800 квалифицированных специалистов, среди которых 27 – доктора и кандидаты наук, 5 лауреатов Государственных и Ленинских премий, 53 человека награждены орденами и медалями.

АО «ОКБ МЭИ» ежегодно готовит кадры в формате целевой подготовки в рамках выполнения постановления Правительства Российской Федерации «О государственном плане подготовки кадров со средним профессиональным и высшим образованием для организаций ОПК на 2016-2020 годы».

На сегодняшний день «ОКБ МЭИ» обучает более 100 целевых студентов в МГТУ им. Н.Э.Баумана, НИУ МЭИ, МТУ.

По вопросам целевого обучения обращаться по телефону: +7 (499) 271 6180 доб. 50-02 – Наталья Гладких, начальник Управления персоналом АО «ОКБ МЭИ», gladkih@okbmei.ru.

АО «ОКБ МЭИ» 111250, г. Москва, ул. Красноказарменная, д. 14
тел.: +7 (495) 362 5652 | факс: +7 (495) 362 5576
e-mail: secretary@okbmei.ru | **www.okbmei.ru**

Сегодня приоритетным направлением деятельности **АО «ОКБ МЭИ»** является развитие головной роли в Корпорации по антенному направлению, а также **разработка, производство, испытания, сертификация, реализация, модернизация, послепродажное обслуживание, эксплуатация и утилизация:**

- бортовой (космического, ракетного и авиационного базирования) и наземной (стационарного, мобильного и корабельного базирования) аппаратуры передачи информации специального назначения, антенных систем, аппаратуры командной радиолинии;
- бортовых (космического, ракетного и авиационного базирования) телеметрических систем и наземных приёмных телеметрических станций (стационарного, мобильного и корабельного базирования);
- измерительных, приёмных и управляющих радиотехнических и оптико-электронных комплексов оборудования полигонов испытания ракетной и авиационной техники;
- аппаратуры космического и авиационного базирования для дистанционного мониторинга поверхности Земли и её атмосферы.

Кроме того:

- оказание услуг по управлению КА различного назначения в дальнем, среднем и ближнем космосе в C, S, X-диапазонах в международных форматах CCSDS;
- оказание услуг по проведению траекторных измерений средствами корреляционно-фазовой пеленгации;
- оказание услуг по калибровке космических радиолокаторов с синтезированной апертурой (РСА) различного назначения.

АО «Особое конструкторское бюро Московского энергетического института» входит в состав корпорации АО «Российские космические системы».

Коллектив **«ОКБ МЭИ»** награждён двумя орденами – Трудового Красного Знамени и Октябрьской Революции!

Особое конструкторское бюро Московского энергетического института основано в 1947 году в качестве сектора специальных работ. **Генеральный директор: Александр Семёнович ЧЕБОТАРЁВ, доктор технических наук, профессор.**

ФИЛИАЛЫ:

Научно-исследовательский испытательный технический центр «Центр космической связи ОКБ МЭИ «Медвежьи Озёра» (НИИТЦ «ЦКС ОКБ МЭИ «Медвежьи Озёра»)

МО, Щёлковский район, д. Долгое Ледово

Основан в 1958 году в качестве испытательного полигона ОКБ МЭИ. Выполняет ряд функций западного наземного командно-измерительного пункта наземного автоматизированного комплекса управления ГК «Роскосмос» (НАКУ КА НСЭН). Обеспечивает управление и приём информации с отечественных и зарубежных космических аппаратов всех классов.

Научно-исследовательский испытательный центр «Центр дальней космической связи ОКБ МЭИ «Калязин» (НИИЦ «ЦДКС ОКБ МЭИ «Калязин»)

Тверская область, Калязинский район, д. Толстоухово

Основан в 1992 году в качестве второго испытательного полигона ОКБ МЭИ. НИИЦ «ЦДКС ОКБ МЭИ «Калязин» представляет собой комплекс средств, входящих в состав наземного комплекса управления КА, предназначенный для управления отечественными и зарубежными КА в дальнем космосе, а также проведения фундаментальных научных исследований в дальнем космосе и РСДБ-наблюдений, включая участие в международной программе защиты от астероидной опасности.