WWW.TO-INFORM.RU

ВСЕ СЕКРЕТЫ СПОРТИВНЫХ ПОКРЫТИЙ CRUMB
с.25

№14
(189)
октябрь
2014

тема: **ЗАГОРОДНЫЙ ДОМ**

Российский деловой журнал

ТОЧКА ОПОРЫ

ООО «БОБМАСТЕР»: ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ ПОДХОД В ИЗГОТОВЛЕНИИ ВОРОТ

с.26

на обложке: фото предоставлено компанией ООО «БОБМАСТЕР»

с.6

УНИКАЛЬНЫЙ ДОМ РУЧНОЙ РАБОТЫ

с.12

ЖИЛИЩНЫЕ РЕАЛИИ В СТИЛЕ РЕНЕССАНС

с.23

РЕМОНТ КАК ПО НОТАМ

с.16

СОВРЕМЕННЫЕ СИСТЕМЫ ТЕПЛОИЗОЛЯЦИИ

BAUSTROI

управляющая строительная компания

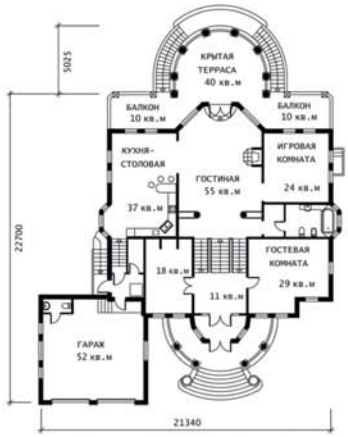
АРХИТЕКТУРА, ПРОЕКТИРОВАНИЕ, СТРОИТЕЛЬСТВО «под ключ»

Коттедж **662 м²**

ГОТОВЫЕ ПРОЕКТЫ ДОМОВ и КОТТЕДЖЕЙ

ЦОКОЛЬ

1-Й ЭТАЖ



Проект дома в стиле классической усадьбы XIX века

Для «БАУСТРОЙ» строительство – это не просто всеобъемлющее понятие, подразумевающее под собой искусство созидать,

это наше любимое дело!

УСК «БАУСТРОЙ» работает на рынке строительных услуг уже более 10 лет. Коллектив **УСК «БАУСТРОЙ»** – это сплочённая команда профессионалов различного профиля, вот почему мы выполняем весь комплекс порученных нам работ только на «отлично» и в заранее оговоренные сроки.

Компания осуществляет: архитектурно-строительное проектирование по различным технологиям жилых домов, промышленных объектов, гостиниц, дворцов, ресторанов и клубов, бассейнов; установку и обслуживание инженерных систем любой сложности; берёт на себя получение согласований на строительство и составление сметы, разработку дизайна, закупку и доставку всех необходимых материалов, а также технологический контроль на всех этапах строительства; выполняет все виды отделочных работ.

Мы способны качественно решить поставленные перед нами задачи в максимально короткие сроки, понимая, как дорога каждая минута вашего времени!

УСК «БАУСТРОЙ»
127238, г. Москва,
Локомотивный проезд, д. 21

+7 (916) 940 3139
+7 (925) 261 5128

e -mail: 236-2288@baustroi.ru
236-2288@mail.ru
www.baustroi.ru

ЭЛИТНОЕ ЗАГОРОДНОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО.
ПРОЕКТИРОВАНИЕ, МОНТАЖ
ИНЖЕНЕРНЫХ СИСТЕМ
ЛЮБОЙ СЛОЖНОСТИ

Успех нашей деятельности базируется на пяти основных принципах, таких как:

Компетентность – мы оказываем нашим клиентам только те услуги, в которых хорошо разбираемся и являемся специалистами.

Информационная открытость – мы предоставляем клиенту достоверную информацию о выполняемых работах, о состоянии объектов на всех этапах строительства, делаем это оперативно, в максимально сжатые сроки.

Финансовая прозрачность в отношениях с клиентами – мы предоставляем услуги по разумной и обоснованной цене, их стоимость и стоимость объекта изначально известны нашим клиентам; мы всегда уведомляем наших заказчиков о возможных дополнительных расходах.

Максимально высокий уровень сервиса – мы готовы обеспечить для своих клиентов наиболее комфортные условия взаимодействия.

Индивидуальный подход – один из основных принципов нашей работы.

Основные направления деятельности УСК «БАУСТРОЙ»:

- ✓ **архитектура, проектирование, строительство** коттеджей, домов, сборных и монолитных зданий, сооружений, монтаж-демонтаж металлоконструкций, кладка наружных и внутренних стен;
- ✓ **ремонт, реконструкция** зданий и сооружений; **отделка** квартир, офисов и пр. помещений от простого евроремонта до эксклюзивных реконструктивных работ и VIP-отделок внешних и внутренних зданий;
- ✓ **дизайн-проекты** квартир, домов, офисов, концертных залов, клубов, ресторанов, галерей, замков, спортивных комплексов и фитнес-центров и т.д.;
- ✓ **сметные расчёты любой сложности** (ТЕР, ФЕР, ТСН) и составление технических заданий;
- ✓ **инженерные системы** – проектирование, поставка оборудования, обслуживание и эксплуатация инженерных систем любой сложности для коттеджных посёлков, торгово-развлекательных центров, клубов, ресторанов, промышленных предприятий, а также проектирование, монтаж, диагностика инженерных систем водоотведения (канализация), вентиляция, кондиционирование, отопление в коттеджах, домах и любых коммерческих и государственных учреждениях и предприятиях.

В НОМЕРЕ:

СТРОИТЕЛЬСТВО

4 НЕДОРОГИЕ ДОМА ДЛЯ ДОРОГИХ РОССИЯН
Современное российское деревянное домостроение примечательно тем, что сумело сохранить традиции русского зодчества, привнеся в них новейшие технологии. Именно такие дома – сочетание русских традиций и новейших тенденций деревянного домостроения – по самой «народной» цене предлагает компания «Дачник».

6 УНИКАЛЬНЫЙ ДОМ РУЧНОЙ РАБОТЫ
«Мы избрали своей целью строить уникальные, красивые и удобные дома в абсолютном качестве», – рассказал корреспонденту нашего издания генеральный директор компании SMART WOOD Андрей Лаптев.

7 СРУБЛЕННЫЕ ВРУЧНУЮ – ЗНАЧИТ НА ВЕКА

8 УНИВЕРСАЛЬНЫЙ СТРОИТЕЛЬ
Когда у Юрия Гоева, руководителя небольшой строительной компании из Брянской области, спрашивают, в чём конкурентные преимущества его фирмы, он уверенно отвечает: «В универсальности. Мы можем всё, что касается общестроительных работ».

10 ОЖИВИТЬ МЕЧТЫ
Надёжность, выгодные условия и высокое качество услуг – три кита, на которых держатся крепкие деловые отношения. Если взялся строить дом, важно найти для работы людей, в которых будешь по-настоящему уверен.

12 ЖИЛИЩНЫЕ РЕАЛИИ В СТИЛЕ РЕНЕССАНС

В колоритных пейзажах Европы многие из вас замечали здания, похожие на сказочные домики. Они очаровывают туристов, уже сами по себе являясь достопримечательностью. Приятно отметить, что сегодня такие здания появились и в России.

СТРОИТЕЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

14 РОССИЙСКИЙ ЭТАЛОН СТРОИТЕЛЬНОЙ ХИМИИ
В числе ведущих отечественных компаний в сегменте строительной химии следует выделить ООО «АтакамаСТ». Фирма успешно работает уже более 10 лет, имеет заслуженный статус надёжного, порядочного делового партнёра.
Её продукция, выпускающаяся под собственной торговой маркой, стала эталоном качества для большинства российских и зарубежных производителей.

ИНТЕРЬЕР | ОТДЕЛКА

21 СТРАЖИ НАШЕГО КОМФОРТА

БЛАГОУСТРОЙСТВО

25 ПОКРОВИТЕЛЬСТВО ПРОФЕССИОНАЛОВ

26 ООО «БОБМАСТЕР»: ПОРЯДОЧНОСТЬ – ЛУЧШЕЕ КОНКУРЕНТНОЕ ПРЕИМУЩЕСТВО!
Автоматические ворота впервые появились в России в последнем десятилетии прошлого века. С ростом коттеджного строительства в нашей стране на подобную продукцию сформировался внушительный спрос.

УПРАВЛЕНИЕ

25 ПРОДАВЕЦ – МОЩНОЕ КОНКУРЕНТНОЕ ПРЕИМУЩЕСТВО

МЕРОПРИЯТИЯ

33 ЭКСПОЗИЦИЯ ВАШИХ ЖЕЛАНИЙ
В коттеджном посёлке «Сосновый берег 2» прошла встреча партнёров ООО «ГлавДачТрест», где были представлены новые проекты компании, которые способны перевернуть устоявшиеся взгляды на строительную индустрию.

32 ПОДПИСКА

39 СТРОЧНЫЕ ОБЪЯВЛЕНИЯ

40 КАЛЕНДАРЬ ВЫСТАВОК

ЗНАКОВЫЙ ПРОЕКТ

Материалы ПЕНОПЛЭКС® отправлены на знаковый стратегический проект России – скоростной автобан М11, который в 2018 году станет первой полноценной платной автотрассой страны. На этом объекте теплоизоляционные плиты успешно применяются не только при строительстве пунктов оплаты, но и при возведении инженерных сооружений. «Правительство высоко оценивает значимость проводимых работ. Особенно это важно для столичного региона с его сложной дорожной системой. Наши материалы позволяют улучшить элементы инфраструктуры дорожно-транспортной сферы», – прокомментировал директор московского представительства компании «ПЕНОПЛЭКС СПб» Андрей Бакаев.

ТРАНСПОРТАБЕЛЬНЫЙ УТЕПЛИТЕЛЬ

Линейка флагманского продукта ROCKWOOL для частных потребителей ЛАЙТ БАТТС СКАНДИК пополнилась транспортабельным типом плит. Благодаря увеличенной компрессии покупатели получат ощутимую выгоду даже при транспортировке. К примеру, в машину «Газель» с объёмом кузова 11м^3 помещён рекордный объём продукции – 31,5м^3 утеплителя! Вместе с тем эффективная толщина теплоизоляции зависит как от типа утепляемой конструкции, так и от региона применения. В Центральном и Приволжском регионах для утепления внешних стен по каркасу рекомендуется устанавливать теплоизоляцию из каменной ваты ROCKWOOL толщиной не менее 150мм, а для утепления кровли – не менее 200мм. В Северо-Западном регионе, на Урале и в Сибири – 200 и 250 мм, в Южном регионе – 100 и 150 мм соответственно.

ЗЕЛЁНЫЙ СТАНДАРТ

СРО «РОСО» приступила к изучению новых граней сотрудничества с «Национальным союзом экспертных организаций». Совместный проект предполагает разработку и развитие программы по финансово-строительному надзору, результатом которой станет создание стандарта 3Е. Предстоит сформировать алгоритм оптимизации показателей экологии, энергоэффективности и экономической эффективности проектов. Стандарт 3Е будет применяться к объектам недвижимости, строительным материалам и сырью, машинам и оборудованию, технологиям и организациям, а также поможет оптимизировать экономическую эффективность строительных проектов и оценить их финансовую осуществимость.

БЛАГОЕ ДЕЛО

Компания «РуссМолд», занимающаяся производством элементов фасадного декора, сообщила о своём участии в реставрации храмов России. В данный момент она приступила к поставке материалов для храма Илии Пророка в Одоевском районе Тульской области. Помощь осуществляется как на коммерческой, так и на благотворительной основе. Ранее «РуссМолд» содействовала реставрации Черкизовского храма в Москве и Ногинского храма в Подмосковье.

МИССИЯ ВЫПОЛНИМА!

ГК «Портал Групп» подписала договор о сотрудничестве с компанией STRATEGY Links в рамках подготовки деловой миссии в ОАЭ в ноябре 2014г. на Международной строительной неделе в Дубае и Абу-Даби. Наряду со STRATEGY Links организатором этого знакового мероприятия выступает «Объединённая рабочая группа по сопровождению иностранных инвесторов».

НУЛЕВОЙ ЭТАП

ООО «Вымпелсетьстрой» (ГК «Вымпел») завершило строительные работы нулевого этапа здания диспетчерского центра иркутского диспетчерского управления. Заказчиком строительства выступает «Системный оператор Единой энергетической системы». За ближайшие два года будет построен комплекс современных зданий – семиэтажное РДУ с уникальным технологическим оборудованием, диспетчерский центр (общей площадью превышающей 4000м^2), технический блок (трансформаторная подстанция, гараж, служебные помещения).

«ТОЩИЙ» БЕТОН СТЕЛЕТСЯ ПО МКАД

Компания «ЛСР. Базовые материалы» начала поставки специальных бетонных смесей на строительство и реконструкцию развязок МКАД с ключевыми вылетными магистралями города. Общий объём поставки составит более 40000м^3. Бетоны с низким содержанием цемента используются при строительстве дорог в качестве подстилающего слоя под асфальт, для укладки брусчатки, тротуарной плитки и установки бордюрного камня. Поставка «тощих» бетонов осуществляется специалистами «ЛСР. Базовые материалы – Москва» с соблюдением всех требований к производству и транспортировке этого вида смесей: ведётся строгий контроль за прочностными характеристиками и сроками перевозки смесей, проверяется правильность хранения сырьевых материалов на бетонных заводах компании, осуществляются регулярные выезды сотрудников аккредитованной лаборатории компании на объекты для проверки качества продукции.

ОДИНЦОВСКИЕ ОЧЕРЕДИ

Компания STEP приступила к строительству станции техобслуживания автомобилей со встроенным административно-бытовым комплексом для российского подразделения Scania. Объект располагается в Одинцовском районе Московской области на территории действующего сервис-центра. Площадь здания на первом этапе строительства составит 3787,13м^2, на втором – 1725,07м^2. Завершить первую очередь планируется в конце апреля 2015 года, вторую – в феврале 2016 года.

ЗОНА ОТВЕТСТВЕННОСТИ

Инжиниринговая Компания «2К» заключила договор с ОАО «ТФК «КАМАЗ», согласно которому выполнит комплекс инженерно-изыскательских и проектных работ для административного здания компании заказчика в Москве. В зону ответственности специалистов «2К» входит разработка рабочей документации, техническое обследование строительных конструкций и инженерных сетей, осуществление функции технического заказчика по сбору исходно-разрешительной документации, изысканиям и согласованиям проектной документации.

ПОЧИТАЙ НАПРЯЖЕНИЕ!

Компания СОНЭЛ представляет цифровые тераомметры нового поколения (MIC-5005, MIC-5010, MIC-5050, MIC-10k1). В числе новых функций, которые стали доступны в их отдельных модификациях, стоит отметить порог измерения сопротивления изоляции до 40 ТОм с измерительным напряжением до 10кВ, измерительный ток до 5мА, расчёт сопротивления изоляции нарастающим напряжением, возможность прожига места повреждения, высокую степень защиты от электромагнитных полей и многое другое. Все новинки успешно прошли испытания для внесения в государственный реестр СИ РФ и поставляются с первичной поверкой.

НЕДОРОГИЕ ДОМА для дорогих россиян

Современное российское деревянное домостроение примечательно тем, что сумело сохранить традиции русского зодчества, привнеся в них новейшие технологии, обеспечивающие комфортную жизнь тех, для кого эти дома становятся семейным гнездом или просто дачным домиком. Именно такие дома и бани – сочетание русских традиций и новейших тенденций деревянного домостроения по самой «народной» цене предлагает строительная компания «Дачник».

Современные деревянные дома и бани – это уже не просто срубы, а уникальные комфортные строения с оригинальным дизайном, всеми необходимыми коммуникациями (электричество, газ, водопровод, канализация) и надёжными дверными и оконными конструкциями. В зависимости от выбранного стиля деревянное строение может выглядеть как сдержанно простым, так и роскошным, и изысканным. Что бы вы ни выбрали – хай-тек, средневековый боярский стиль, кантри или что-нибудь ещё – в любом случае вы выбрали совершенство, комфорт и уют.

В наши дни дерево как строительный материал не утратило своей привлекательности. Напротив, сегодня иметь деревянный загородный дом с банькой во дворе – это престижно, статусно. Но прежде всего выгодно. Ведь деревянный дом – это комфорт, уют, красота и здоровье за приемлемую цену. Ведь древесина имеет множество преимуществ по сравнению с другими строительными материалами: низкую теплопроводность, отличные звукоизоляцию и теплосохранность, прочность и упругость, меньший срок возведения объектов. Дерево универсально, поскольку подходит для любого климата, сочетается с любым материалом и является природным кондиционером. Его «дыхание» наполняет дом приятным ароматом и создаёт уютную здоровую атмосферу.

Выглядящие так благородно и так естественно современные деревянные дома не нуждаются в дополнительной внутренней отделке, при этом всегда органично вписываются в загородный пейзаж. Сейчас есть широкие возможности экспериментировать с цветом деревянных строений, делая их ещё более стильными.

Но если вы хотите обзавестись красивым, износоустойчивым, экономичным и универсальным (от классики до авангарда) деревянным загородным домом или баней, лучше обратиться к мастерам своего дела. Для непосвящённого человека возведение такого строения – технически сложный и достаточно трудоёмкий процесс. Неправильное соблюдение технологии строительства впоследствии может повлечь за собой немало проблем. Эту работу лучше доверить профессионалам в области деревянного домостроения. В их число входит строительная компания «Дачник», которая осенью 2014 года отметила своё 15-летие. Стабильность и успех компании, а также репутация профессионалов обеспечены компетентностью каждого её специалиста, общей любовью к делу, внимательным отношением к каждому клиенту.

Основные направления деятельности компании:

- **строительство домов из бруса;**
- **бани из бруса;**
- **готовые перевозные бани;**
- **бытовки;**
- **беседки.**

Компания «Дачник» не только известна, но и любима своими клиентами. Как отмечает её руководитель Евгений Кузнецов, фирма работает без предоплаты. Расчёт производится по факту, в 2 этапа: 70 % – при завозе всех необходимых материалов на участок заказчика, 30 % – по окончании строительства. Оплата перевозной бани происходит по факту доставки, перед разгрузкой.

При строительстве «Дачник» использует только высококачественный материал, заготовленный на собственной базе в г. Пестово Новгородской области и обработанный на новейшем оборудовании. Брус и оцилиндрованные брёвна одинакового диаметра по всей длине с требуемыми пазами производятся, как правило, из древесины хвойных пород, обладающей ровной внутренней и внешней структурой.

Благодаря умелой работе бригад опытных строителей компания имеет возможность воплощать в жизнь не только собственные авторские проекты, но и самые замысловатые и смелые идеи домов и бань своих заказчиков с максимальной точностью соединения.

Грамотно разработанные проекты (в том числе готовые проекты бань, домов для постоянного проживания и дачных домиков, которые можно посмотреть на сайте компании), вовремя погруженный материал и слаженная работа строителей гарантируют высокое качество выполненных работ и значительную экономию финансов клиентов.

Как показали собственные исследования компании, ручная рубка и традиционное бревно в российском современном деревянном строительстве остаются популярными наряду с новейшими технологиями каркасно-щитовых сооружений, укладки профилированного бруса, клеёного бруса и оцилиндрованного бревна. «Дачник» работает по всем известным в России технологиям, поскольку не у всех заказчиков есть возможность и желание возводить дома и бани из сырой древесины и ждать усадки до 1,5 лет. Современные технологии позволяют сократить расходы на строительство объекта (не требуют массивного дорогого фундамента, снижают себестоимость строительных материалов и объёмы ручного труда, не требуется дополнительная отделка). Тем самым повышается качество выполненных работ и уменьшается срок возведения объекта на участке (от 2 недель до 2 месяцев в зависимости от конкретной технологии и используемого материала). Но в строительстве бань по-чёрному, ставших вновь популярными, компания использует только традиционный сруб.

Большинство заказчиков «Дачника» отмечает существенную выгоду сотрудничества с этой компанией. Например, стоимость доставки средней бани размером 6х6 м² обходится её будущему владельцу не более чем в 30 тыс. рублей (в пределах 30км от МКАД). И все цены на сайте компании указаны уже с учётом доставки.

Предоставляя разные возможности воплощения готовых и индивидуальных проектов, строительная компания «Дачник» помогает осуществить мечту человека жить в современном доме, построенном из уникальных природных материалов.

СК «Дачник»
174511, Новгородская область,
г. Пестово,
Устюженское шоссе, д. 4
тел./факс: +7 (81669) 571 88
тел.: +7 (905) 292 7766
e-mail: kuznezoves@mail.ru
duchnik@bk.ru
www.duchnik.ru

ПРОГРЕСС
строительные технологии

СК «Прогресс» – дома и коттеджи высокого уровня качества

Строительная компания «Прогресс» специализируется на монолитном строительстве загородных домов и коттеджей, мини-гостиниц, бизнес-центров, бассейнов и многих других малоэтажных зданий «под ключ».

ВИДЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ:
- Архитектурное проектирование загородных домов, прочих зданий и сооружений
- Строительство домов из несъёмной опалубки
- Проектирование и строительство зданий из лёгких стальных тонкостенных конструкций (ЛСТК)
- Евроремонт коттеджей в Подмосковье

ИСПОЛЬЗУЕМЫЕ СТРОИТЕЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ:
- Технология литья бетона в несъёмную опалубку (средняя ценовая категория, кратчайшие сроки возведения, свобода в создании индивидуального проекта, реализация самых смелых архитектурных форм и т.д.)
- Возведение внешних стен из газобетонных блоков (оптимальное соотношение цена/качество, высокие технические и эксплуатационные характеристики)

ГАРАНТИИ КАЧЕСТВА РАБОТ:
- Допуск СРО на все виды строительных работ
- Строгое соответствие СНИП и действующим строительным нормам
- Многолетний опыт строительства
- Постоянный инструментальный контроль качества строительных работ
- Только проверенные поставщики строительных материалов

«Как и всякая успешная строительная компания, мы имеем собственный секрет успеха. Он заключается в активном применении не только новейших строительных технологий, но и технологий организации бизнеса. В частности, управление логистикой, управление материальными остатками, прозрачные принципы мотивации сотрудников. Всё это позволяет строить дома в кратчайшие сроки с высоким качеством по самым низким ценам. Своей работой мы наглядно опровергаем устаревшее утверждение всех строителей, что «построить дом дёшево – это значит построить некачественно». Мы используем оптимальные конструкторские решения, самые современные технологии, самые качественные материалы и именно благодаря этому получаем экономию для наших клиентов».

***Алексей Витальевич ШАБАЛИН**,*
генеральный директор компании «Прогресс»

СК «Прогресс»
141730, МО, г. Лобня, ул. Лейтенанта Бойко, д. 956

Тел.: + 7 (499) **641 0424**
+7 (495) **978 5514**

e-mail: info@prog-stroi.ru
www.prog-stroi.ru

SMART WOOD – УНИКАЛЬНЫЕ ДОМА РУЧНОЙ РАБОТЫ

Бревенчатые дома SMART WOOD – это уникальное произведение архитектуры из дерева. Каждое наше изделие создаётся под индивидуальные запросы заказчика, с учётом его пожеланий относительно планировки, площади дома, внешней эстетики, а также предполагаемого бюджета.

На участок к заказчику дом прибывает в виде готового для монтажа бревенчатого домокомплекта. Его точный состав зависит от конкретного архитектурного проекта, но обычно в него входят:

- бревенчатые/лафетные стены;
- бревенчатый каркас post&beam, крыльца, беседки, фронтона, фермы;
- стропильная система;
- лаги и перекрытия второго этажа.

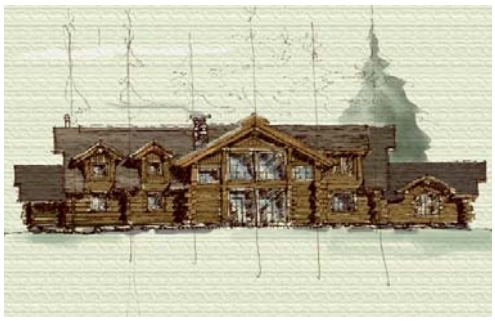
Важно понимать, что работа над созданием дома SMART WOOD начинается задолго до старта строительства. Подготовительная и производственная стадии занимают не менее четырёх месяцев. Поэтому даже если вы только планируете возводить деревянный дом, имеет смысл заняться подготовкой заранее – обстоятельно и без спешки. Прежде чем будет готов уникальный домокомплект, мы совместно с вами пройдем несколько этапов.

1. Знакомство

Чтобы понимать наши возможности, вам стоит увидеть процесс производства и примеры уже готовых изделий. Вы приезжаете к нам на площадку и мы подробно знакомим вас с материалами и особенностями технологий, применяемых в деревянных домах SMART WOOD. Мы можем обговорить и другое место встречи, устраивающее обе стороны.

2. Создание индивидуального проекта

Архитектурное проектирование – это самая важная часть подготовки к строительству. Мы выслушиваем ваши идеи и предлагаем свои, составляем техническое задание, рисуем эскиз, обсуждаем и согласуем характеристики будущей постройки. На этой стадии мы не только формируем внешний облик будущего дома, описываем его технические и технологические особенности, но и учитываем экономический фактор, выбирая оптимальные по стоимости решения конкретно под ваш бюджет. Итогом работы является пакет архитектурного проекта. Эта стадия занимает около месяца.

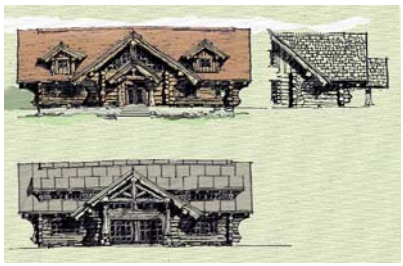


3. Утверждение стоимости и графика оплаты

Примерную стоимость будущего дома вы, как правило, понимаете уже в ходе проектирования. Теперь, когда пакет проекта готов, мы можем просчитать точную смету и окончательно согласовать её с вами. Мы также утверждаем план производства работ и на его основе формируем график оплаты. Как правило, этап согласования занимает не более 2-3 дней.

4. Подписание договора

Любая отдельная услуга или готовое строение SMART WOOD приобретается вами на основании договора. Для его составления требуется иметь проект будущей постройки (в некоторых случаях эскиз) и копию паспорта заказчика.



5. Производство домокомплекта

Теперь, когда закончена «бумажная» часть работы, мы можем приступить собственно к работе с деревом на нашей производственной площадке.

Процесс ручного изготовления деревянного домокомплекта продолжается от месяца до года. В среднем бревенчатая часть дома площадью 150-200м² производится в SMART WOOD за три месяца.

6. Сборка дома на участке

Ваш дом SMART WOOD рубится из живого, «зелёного» леса и потому подвержен усадке. Мы рекомендуем монтировать его на готовый фундамент сразу после изготовления, чтобы весь процесс усадки постройка пережила на естественном для неё месте в готовом состоянии. Средний по площади дом SMART WOOD (150-200 м²) монтируется примерно за 5 дней.

Работа с каждым заказчиком, как и каждое изделие SMART WOOD, всегда индивидуальна. Мы готовы ответить на любые ваши вопросы по телефону и будем рады принять вас на своей производственной площадке. До встречи!

SMART WOOD
тел.: + 7 (499) 394 4954
e-mail: info@smwood.ru
www.smwood.ru

СРУБЛЕННЫЕ ВРУЧНУЮ – ЗНАЧИТ НА ВЕКА

Как и у любого строительного материала, у дерева есть свои плюсы и минусы, учесть последние и построить дом максимально комфортный, безопасный и долговечный – вот главная задача мастеров из ИП «Мусаев» (п.Судай Чухломского района Костромской области), занимающихся деревянным домостроением уже много лет.

Поскольку о достоинствах дерева как строительного материала говорят много и часто, костромские мастера из коллектива ИП «Мусаев» внимание своих клиентов на этом не акцентируют. Говорят лишь, что принятое заказчиками решение построить деревянный дом из сруба абсолютно верное. Особенно, если заказчик – житель мегаполиса. Известно же, что атмосфера в больших городах загазованная, цены на квартиры – баснословные. В этой ситуации купить за городом земельный участок, установить там деревянный дом обойдётся дешевле, будет практично и для здоровья полезно. «Недостатков у древесины немного, да и их мы устраняем при помощи новых технологий и опыта, переданного нам предками», – объясняет руководитель компании И.П.Мусаев.

– Главные враги древесины – насекомые и влага, – продолжает он рассказ. – Против насекомых средство нашли давно – всевозможные биозащитные составы. Против влаги тоже эффективные способы борьбы имеются. Мы, например, рубим только вручную и только топором, а брусовые дома строгаем рубанком. Поскольку заметили, что пиленая древесина более подвержена увлажнению и загниванию, а брёвна, обработанные топором или рубанком, как бы закупориваются и становятся менее гигроскопичными. И после усыхания дерева обрабатываем его защитным составом.

Пока своим лучшим проектом этот коллектив считает дом, поставленный в 2007 году. Сруб дома выполнен из отборной сосны зимней заготовки. Диаметр бревна от 20 до 26 см. Вид сруба не отличается от оцилиндрованного бревна, хотя изготовлен вручную.

– Мы всегда говорим своим клиентам, что дом своей мечты они построят, только если не станут ориентироваться на цены фирм, экономящих на качестве материала и не соблюдающих технологию, а будут делать всё как положено, следовать рекомендациям опытных, добросовестных строителей.

ИП «Мусаев»
157130, Костромской обл.,
Чухломской р-н, п. Судай,
ул. Советская, д. 63
тел: +7 (910) 955 8068
+7 (906) 666 2186
e-mail: saha5936@yandex.ru
www.kostsrub.ru

УНИВЕРСАЛЬНЫЙ СТРОИТЕЛЬ

Когда у Юрия Алексеевича ГОЕВА, руководителя небольшой строительной компании из города Новозыбков Брянской области, спрашивают, в чём конкурентные преимущества его фирмы, он уверенно отвечает: «В нашей универсальности. Мы можем всё, что касается общестроительных работ».

Сейчас нередко можно услышать: «Это у вас, в столицах, и работа есть, и кому работать есть. А вот поезжайте-ка за МКАД, куда-нибудь в Воронежскую или Брянскую область, и спросите там, есть ли работа, да есть ли мастера». Сам факт, что работа есть везде, и человек, умеющий не только языком молоть, но и руками что-то нужное и полезное людям делать, всегда будет востребован, в особых доказательствах и не нуждается. Это давно всем известная и непреложная истина. Другой вопрос, а остались ли на самом деле в так называемой глубинке мастера, которые и крышу залатать могут, и самостоятельно фундамент под новый дом залить, и водопровод подвести. Вот, пожалуйста, Брянская область, Новозыбковский район, граничащий на западе с Гомельской областью Беларуси. То есть та самая глубинка, где, по мнению некоторых, мастеров днём с огнём не найти. Район состоит из 8 сельских поселений, упор в развитии – на аграрный сектор, но есть и небольшие промышленные предприятия. Социальная инфраструктура района представлена 17 школами, 10 детскими садами, детской юношеской спортивной школой, станцией юных техников, 17 сельскими домами культуры, центральной районной библиотекой, 20 сельскими филиалами библиотек и организационно-творческим центром. Именно здесь и развернул свою трудовую деятельность индивидуальный предприниматель Юрий Алексеевич Гоев. В течение 10 лет, формируя и выращивая кадры, которые сейчас владеют несколькими специальностями, компания завоёвывала репутацию на строительном рынке. Ведь во всех этих школах, детских садах, библиотеках, фельдшерских пунктах каждый год приходится проводить текущий или капитальный ремонт.

– Юрий Алексеевич, какие конкретно строительные услуги оказывает ваше предприятие?

– Мы занимаемся возведением и ремонтом крыш, монтажом железобетонных и металлических конструкций, всеми видами общестроительных работ, восстановлением старых зданий (ремонтом фасадов повышенной сложности), выполняем инженерно-технические работы. Также мы возводим металлические ангары. Это типовые металлоконструкции типа СПАЙДЕР. Такие ангары – экономичное и проверенное решение для строительства быстровозводимых коммерческих зданий из металлоконструкций: складов, производственных, сельскохозяйственных зданий, торговых павильонов, магазинов, гаражей и зданий других назначений. У нас на возведение каждого такого ангара уходит примерно 2 месяца, от устройства фундамента до сдачи.

– Жилищным строительством вы тоже занимаетесь?

– Если вы имеете в виду строительство типовых многоэтажек, то это немного не наш профиль. А вот за коттеджное строительство по типовым проектам берёмся. Проекты в основном предоставляют заказчики, но, если нужно, мы можем заказать проект и у проектировщиков, с которыми у нас уже давно налажено сотрудничество. Все остальные работы, начиная от заливки фундамента и заканчивая кровельными работами, а также наружную и внутреннюю отделку стен выполняем сами. Но такие заказы у нас бывают нечасто. В основном же занимаемся капитальным ремонтом домов культуры, школ, детских садов.

– Материалами вас заказчики обеспечивают или это вы тоже на себя берёте?

– По-разному бывает. Обычно всё делается по смете, материалы обговариваются с заказчиком. Если здание типовое, заказчик предпочитает самостоятельно выбрать строительные материалы. Некоторые стараются сэкономить, взять что-то по сниженным ценам. Но мы всегда предупреждаем, что материалы должны быть хорошего качества, потому что из низкокачественных материалов нормальный ремонт не сделаешь. Если же заказчик закупку материалов доверяет нам, то мы стараемся брать все стройматериалы тех производителей, в высоком качестве продукции которых уверены.

– А как у вас с техническим обеспечением?

– Для проведения качественного ремонта или строительства без обеспечения нормального технического сопровождения невозможно провести качественный ремонт и добиться производительности труда, поэтому мы стараемся материально-техническую базу поддерживать на уровне.

– Скажите, Юрий Алексеевич, а если вашей компании предложат поработать в другом регионе, скажем, в соседней области, поедете?

– Почему бы не поехать? Если появятся интересные предложения из других регионов, мы с удовольствием их рассмотрим.

ИП Гоев Ю.А.
243014, Брянская обл.,
г Новозыбков, с. Катичи,
ул. Ленина, д. 79
тел.: +7 (905) 176 3629
e-mail: ygoev@yandex.ru

ЭкоКедр

ПРОФЕССИО-НАЛЬНОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО ДОМОВ

ПОСТАВКА ИЗДЕЛИЙ из АЛТАЙСКОГО КЕДРА

УНИКАЛЬНЫЕ ПРИРОДНЫЕ СВОЙСТВА

Компания «ЭкоКедр» специализируется на строительстве загородных домов из алтайского кедра. При обращении клиент получит как предложение покупки готового здания, так и проекты домов (206м², 455м²) из материала уникальных природных свойств.

Также в компетенции компании возведение домов из профилированного бруса алтайского кедра (из бруса массива – 190х190мм; дом 204м² – 190х235мм), кедровых бань из сухого бруса (6000х9500, 8750х9500).

УДОБСТВО

ПРАКТИЧНОСТЬ

Всегда в ассортименте на складе в Москве:

- **ФИТОБОЧКИ** («Профессиональная» со скосом, «Овальная», мини-сауна «Квадратная» и другие);
- **ИНФРАКРАСНЫЕ КАБИНЫ;**
- **ДЕРЕВЯННЫЕ КУПЕЛИ** (детские; 2-, 3-, 4-, 6- местные; двойные);
- **ЯПОНСКАЯ КУПЕЛЬ с печкой «Сэнто»;**
- **ПАРОГЕНЕРАТОРЫ** («Фито» – наливного типа, кварцевая лампа);
- **ФИТОСБОРЫ;**
- **ЕВРОВАГОНКА из алтайского кедра;**
- **МАТЕРИАЛ С ИМИТАЦИЕЙ БРУСА из алтайского кедра** (180*18 сорт А/В, 135*22 сорт «Экстра»);
- **БЛОК-ХАУС из кедра;**
- **ОЦИЛИНДРОВАННОЕ БРЕВНО и БРУС из алтайского кедра;**
- **ИЗДЕЛИЯ ИЗ ЛИСТВЕННИЦЫ** (вагонка«Штиль»/«Софтлайн», имитация бруса, доска половая, доска садовая, планкен).

ООО «ЭкоКедр»
117403, г. Москва, Востряковский пр-д, д. 10Б, стр. 2

По вопросам покупки дома обращайтесь по телефонам: **+7 (495) 940 6374**
+7 (905) 741 4283

e-mail: ofis@ekokedr.ru
www.ekokedr.ru

ОЖИВИТЬ МЕЧТЫ

Надёжность, выгодные условия и высокое качество услуг – три кита, на которых держатся крепкие деловые отношения. Так, если взялся строить дом, важно найти для работы людей, в которых будешь по-настоящему уверен.

Таких, как специалисты компании «Дом Твоей Мечты», предлагающей полный спектр услуг по строительству, проектированию, подводу коммуникаций, ремонту и отделке. Несколько более чем успешных лет на рынке подарили им огромный опыт и лёгкость в предложении заказчику рациональных решений. «Но самое ценное из того, что приобретено нами за это время – это доброе имя», – отмечает генеральный директор ООО «Дом Твоей Мечты» Маргарита Радомировна РАДИНА.

РЕЗЮМЕ:
Маргарита Радомировна РАДИНА

Работы:
С октября 2010 по 2012 гг. в ЗАО «АДМ Partnership»: комплекс инженерно-технических систем Единого центра обработки данных (г. Москва).
С мая 2009 по 2010 гг. в ООО «Гинзбург и Архитекторы»: жилой дом «Трилогия» (г. Москва).
С сентября 2008 по 2009 гг. в ООО «Эксперт проект»: жилые дома в пос. Котельники.
С сентября 2007 по 2008 гг. в «Мортон-РСО»: жилые дома (Москва, МО).
С сентября 2005 по 2007 гг. в «Моспроект–2», мастерской №19: проект «Бизнес-Центр» (г. Астана, Казахстан); разработка «Предпроектных предложений» по реконструкции путепровода через смоленское направление МКЖ у Белорусского вокзала.
С августа 2002 по сентябрь 2005 гг. в «Творческой мастерской В. М. Гинзбурга»: проектирование жилой застройки в посёлке Жуковка-1 (МО); реконструкция СОК завода «Зингер» (г. Подольск).
С октября 1998 по сентябрь 2001 гг. в «Моспроект–2», мастерской №19: реконструкция Центроизбекома РФ.

– Маргарита Радомировна, для начала несколько слов о том, как была создана ваша компания.

– Идея жила в голове сравнительно давно. Всё просто – были знания, интерес, архитекторский опыт, при этом хотелось работать в своё удовольствие, для себя. Пару лет назад это оформилось в дело. К тому же, family business – мой муж также имеет строительное образование, сейчас берёт на себя функции главного инженера.

Свою деятельность начали с реконструкции дома архитектора Гинзбурга. С его лёгкой руки всё и пошло.

– Какие отличительные конкурентные условия работы предлагает своим заказчикам ваша компания?

– Сегодня для нас приоритетно изготовление коттеджей «под ключ». Цены, которые предлагает «Дом Твоей Мечты», ниже рыночных. Мы берёмся как за готовые проекты, так и занимаемся исправлением чужих ошибок на объектах – к сожалению, многие архитекторы и строители, предлагающие сегодня свои услуги, зачастую выполняют работы непрофессионально и, как следствие, «страдает» качество.

Мы готовы вести проект «с нуля» и полностью отвечать за него. От генерального плана до окончательной сдачи заказчику. В этом нам видится лучший вариант. При необходимости предоставляем всю необходимую сопроводительную документацию и отчёты о проделанной работе.

Доверить нам выбор и закупку материалов также предпочтительно. Мы гарантируем порядочность и всегда отталкиваемся от индивидуальных особенностей проекта, а не желания «набить карман». У компании налажены тесные контакты непосредственно с заводами-поставщиками. А долгое сотрудничество и большой объём закупки, естественно, означают для нас щадящую ценовую политику. Нередкая картина для подмосковной стройки, когда из столицы привезти материалы выходит дешевле.

У нас трудится проверенная, сплочённая команда рабочих из Беларуси – плиточники, кровельщики, каменщики. Текучки нет. Специалисты являются настоящими профессионалами, обладающими навыками работы на всех этапах строительства.

– Насколько я знаю, вы занимаетесь не только строительством…

– Много чем ещё! Ландшафтным дизайном, озеленением, благоустройством. Устанавливаем бассейны и навесы, теплицы с подогревом, барбекю.

В нашем ведении – реконструкция фасадов, кровель, инженерных коммуникаций, изготовление бань, беседок, дровников, теплиц с подогревом, заборов, установка кондиционеров. Мы занимаемся слаботочными системами, видеонаблюдением и контролем доступа, охранно-пожарной сигнализацией, телефонами и так далее. У «Дома Твоей Мечты» есть даже своя страховая компания!

Также в спектре наших услуг – капитальный ремонт квартирных домов при ЖКХ (кровля, электрика, отделка, трубы, окна).

– Предлагаете ли вы клиентам особые условия оплаты?

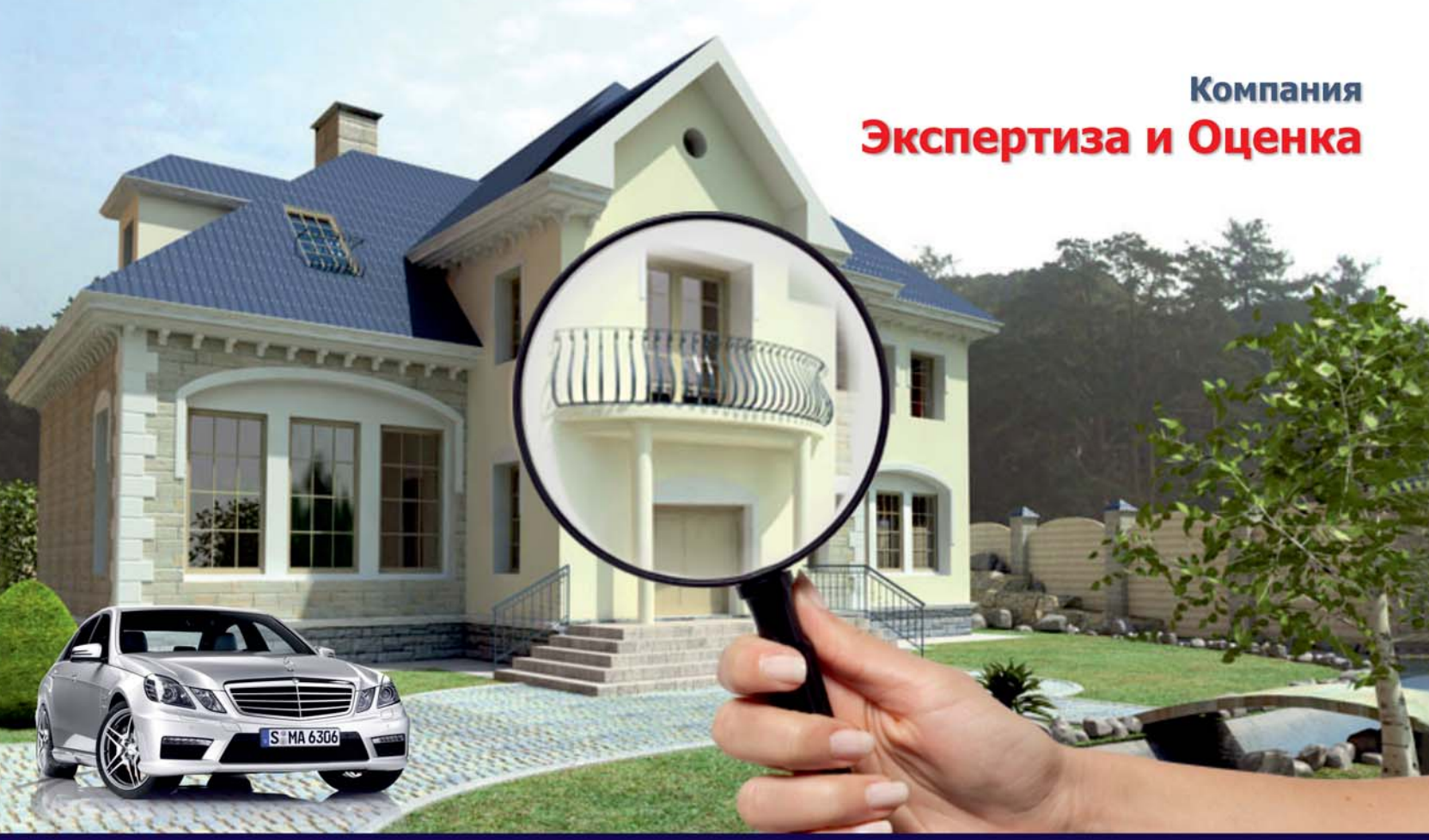
– Да, возможна система, при которой расчёт происходит отдельно по окончании каждого этапа стройки, например, фундамента или коммуникаций. Это плюс в копилку наших гарантий качества.

– Работаете вы, наверняка, не только с типовыми проектами?

– Безусловно! Типовых проектов у нас для выбора достаточно – можете ознакомиться с ними на нашем сайте. Однако, если заказчик приходит со своими пожеланиями, мы с лёгкостью разработаем и пустим в строительство проект непосредственно для него. Подберём проект на любой кошелёк.

Помимо реакции на требования рынка индивидуальный подход позволяет давать жизнь интересным идеям, оживлять мечты! Главное стремиться к своей цели, и она будет достигнута!

ООО «Дом Твоей Мечты»
111394, г. Москва,
ул. Перовская, д. 65,
тел.: +7 (499) 343 3125
e-mail: Dom-T-M@yandex.ru
дом-твоей-мечты.рф



Компания
Экспертиза и Оценка

Основной деятельностью компании ООО «Экспертиза и Оценка» являются услуги по экспертизе и оценке имущества. Опыт работы по экспертизе и оценке имущества – с 1993 года.

Экспертиза и оценка проводятся на основании федеральных законов, законодательных актов РФ, российских и международных стандартов и т.д.

Сфера применения: торговля, индустрия развлечений, строительство и деревообработка, машиностроение, металлургия, земельный рынок и земельно-имущественные комплексы, гостиничное хозяйство и общественное питание.

ОЦЕНКА

- ✓ **стоимости недвижимого имущества, машин, оборудования, охотничьего оружия, автотранспорта (ущерб ДТП), определение ущерба;**
- ✓ **понижение кадастровой стоимости земельных участков, жилых и нежилых зданий;**
- ✓ **интеллектуальной собственности, ценных бумаг (акций, облигаций и т.п.);**
- ✓ **стоимости земельных участков, земель сельскохозяйственного назначения и иного сельскохозяйственного имущества.**

ЭКСПЕРТИЗА

- ✓ **судебная и досудебная** (оценка);
- ✓ **строительно-техническая;**
- ✓ **судебно-техническая;**
- ✓ **ущерба** (ДТП, залив, пожар);
- ✓ **землеустроительная;**
- ✓ **товароведческая;**
- ✓ **ювелирных изделий;**
- ✓ **почерка.**

Экспертиза и оценка производятся при продаже/покупке имущества, при внесении в уставной капитал предприятия, при судебных имущественных спорах, получении кредита, внешнеэкономической деятельности и др. Сроки выполнения работ зависят от сложности объекта, а также состава и своевременности предоставления исходной информации.

Услуги юридическим и физическим лицам в процессе государственной регистрации прав на сложные с правовой точки зрения и технически уникальные объекты недвижимости:

- понижение кадастровой стоимости земельных участков, жилых и нежилых зданий;
- предприятия как земельно-имущественный комплекс;
- легализация строительных объектов, не имеющих разрешения;
- линейно-кабельные (электричество, связь) сооружения;
- канализационные коллекторы большой протяжённости;
- земельные участки;
- объекты незавершённого строительства;
- здания и сооружения после реконструкции или перепланировки.

Выполнение работ осуществляется в кратчайшие сроки высококвалифицированными специалистами, имеющими многолетний опыт в оценочной и экспертной деятельности, в геодезии, землеустройстве, подготовке ИРД к строительству объектов, сдаче объектов в эксплуатацию и регистрации недвижимого имущества с привлечением современной техники (GPS).

Инженерно-геодезические изыскания согласно следующим нормативным документам:

- Инженерно-геодезические изыскания для строительства СП 11-104-97;
- Инженерные изыскания для строительства СНиП 11-02-96;
- Инструкция по топографической съёмке в масштабах 1:5000 - 1:500;
- Требование СНиП 11-105-97.

Клиент всегда прав, и мы боремся за его права!

ООО «Экспертиза и Оценка»
143000, МО, г. Одинцово,
ул. Маршала Жукова, д. 34
e-mail: 2105434@mail.ru
www.smart-servis.ru

тел.: +7 (495) 599 5669
+7 (985) 210 5434

ПРОНЬКИН
Павел Петрович,
генеральный директор

ЖИЛИЩНЫЕ РЕАЛИИ В СТИЛЕ РЕНЕССАНС

Мы уверены, в колоритных пейзажах Европы многие из вас замечали здания, похожие на сказочные домики. Они очаровывают туристов, приехавших в Германию, завораживают отдыхающих в Швейцарии, и уже сами по себе являются достопримечательностью. Приятно отметить, что сегодня такие здания появились и в России.

Речь, конечно, идёт о домах фахверк. Здесь обаяние Европы, очарование духа старины, который витает даже над современными фахверковыми постройками, существует наравне с новейшим подходом к комфортным условиям.

Что такое фахверк?

Фахверк – это, прежде всего, строительная конструкция особого типа. Проще говоря, это жёсткий каркас из бруса. Он образован системой горизонтальных, вертикальных и диагональных элементов: балок, стоек, раскосов. Промежутки заполняются более светлыми каменными, глинобитными или кирпичными материалами. Фахверковые дома покрыты гонтовой или черепичной высокой кровлей. Почти всегда есть чердачный этаж, а то и несколько – один над другим, в пределах кровли – компактный дом легче отапливать.

Продолжить свой рассказ об этих замечательных снаружи и комфортных внутри домах хочется на примере проектов архитектурно-строительной компании «ИНТЕК». Дома, возведённые этой фирмой, сегодня можно увидеть на Можайском, Рублёвском, Новорижском, Калужском, Минском и Боровском шоссе. Ведётся активное строительство фахверковых домов в Новой Москве.

Все работы специалисты «ИНТЕК» выполняют в особом, индивидуальном порядке, так как с фахверковыми застройками по-другому нельзя. Сами по себе эти дома требуют буквального и грамотного повторения западноевропейского генотипа, но, учитывая российские пейзажи и с каждым днём растущие требования к комфорту, нужно находить новые решения для каждого застройщика. Не все фахверк-хаусы от «ИНТЕК» похожи один на другой. Отличаются они не только размерами и способом отделки, но и планировкой. Можно выбрать количество этажей, входов, особенности остекления, расположения камина, лестницы, санузла и прочее.

Играя с остеклением, цветом каркаса, используя дополнительные конструктивные элементы, можно создать неповторимый дом-фахверк, напоминающий об ультрасовременных модерновых виллах или о старинных пряничных домиках.

От слова к делу

В основе любого строительства лежит проектирование. Проекты домов от грамотных специалистов – это уже половина удачи, ведь при должном качестве строительных работ здание простоит не один десяток лет. А индивидуальный проект позволит построить дом, который будет радовать своих хозяев комфортной планировкой. И не зря мы приводили в пример дома компании «ИНТЕК». Именно по их проектам построены качественные и комфортные фахверки.

Основа технологии строительства сохранилась почти неизменной, несмотря на то, что фахверку уже более пятисот (а по некоторым данным – тысяча) лет. Традиции фахверка живы, но они развиваются благодаря современным архитекторам и строителям. Экономичная и эффективная конструкция от фундамента до кровли с рациональным использованием пространства сегодня дополнилась полной свободой выбора заполнения каркаса – от стекла до газобетона. Немаловажным фактом является то, что у фахверковых домов нет усадки, так как деревянный каркас достаточно лёгкий – нагрузка на грунт минимальна. А это значит, что фахверк можно строить на мелкозаглублённом фундаменте (что

очень важно для наших ландшафтов) и в полной мере использовать красивое панорамное остекление.

Как долго строится фахверк?

На изготовление каркаса для двухэтажного фахверка может уйти от 2 до 6 недель. Готовый каркас доставляется на место постройки, где уже готов фундамент. Осуществляется возведение каркаса, его заполнение, устройство кровли и монтаж крыши, черновая отделка внутренних и наружных стен. На эту работу может уйти всего 2-3 месяца. Таким образом, при удачном стечении обстоятельств отличный фахверк-хаус может быть готов уже через два с половиной месяца.

Конечно, необходимо организовать систему отопления. Здесь возможны такие решения: отопление полностью печное, паровое, водяное и прочее. Прокладка водопровода, канализации, элект-рических кабелей тоже займёт некоторое время. Но в целом строительство фахверка не бывает долгим, как и любое другое каркасное строительство. Кстати, фахверк хорош и тем, что всё инженерное оборудование – трубы, кабели – можно спрятать в стены.

Несмотря на все преимущества фахверков, бытует мнение, что фахверк можно построить только на юге России, а в средней полосе в таком доме не перезимуешь. Однако, дома, спроектированные и возведённые «под ключ» компанией «ИНТЕК», доказывают, что современные технологии позволили сделать фахверк не менее тёплым, чем сруб или кирпичный коттедж. Тем более, что в фахверк-хаусах, как и в русских избах или в альпийских шале, традиционно присутствует очаг с живым огнём – это может быть печь или камин. При таком оборудовании фахверка мерзнуть в нём точно не придётся.

Спецкор Юлия Кравченко

ООО «ИНТЕК БАУ ГРУПП»
119027, г. Москва,
Киевское шоссе, БП «Румянцево»,
кор. В, подъезд 16, оф. 919 В
тел.: +7 (495) 772 2018
+7 (495) 970 0487
e-mail: mail@integ-bau.ru
www.inteq-bau.ru

ГРАУНД КОМПАНИЯ

ИНЖЕНЕРНО-ГЕОДЕЗИЧЕСКАЯ ЗЕМЛЕУСТРОИТЕЛЬНАЯ КОМПАНИЯ «ГРАУНД» объединяет различные направления деятельности, решая полный комплекс задач реализации проекта. Заказчику предлагаются наиболее комфортные условия работы и оптимальные, экономически обоснованные решения. В работе используется современное геодезическое оборудование, новейшее компьютерное и программное обеспечение.

В компетенции специалистов компании:

КАДАСТРОВЫЕ услуги:
- обмеры участка;
- формирование и сдача документов в соответствующие органы;
- межевание земель;
- геодезическая съёмка;
- получение кадастрового паспорта;
- создание технического плана помещения, здания, сооружения;
- восстановление межевых знаков.

КАРТОГРАФИЧЕСКИЕ услуги:
- создание тематических, топографических, навигационных, карт для сельскохозяйственных нужд;
- создание диаграмм;
- построение трёхмерных карт, моделей рельефа (в цифровом формате);
- подготовка карт различных типов к изданию;
- конвертирование данных из геоинформационных систем разных типов.

ГЕОДЕЗИЧЕСКИЕ работы:
- обновление топопланов;
- топографическая съёмка земельного участка;
- подеревная съёмка;
- вынос и закрепление границ;
- изыскания при строительстве;
- фасадная съёмка;
- исполнительная съёмка.

ПРОЕКТНЫЕ работы:
- схемы (СТП) территориального планирования;
- проекты планировки и межевания территорий;
- генеральные планы (ГП) населённых пунктов и округов городов;
- правила землепользования и застройки.

Изготовление ТЕХНИЧЕСКОГО ПЛАНА:
- выявление изменений и определение их расположения;
- описание объекта по признакам;
- установление размеров и объёмов;
- определение разнообразных экономических характеристик;
- выявление противоречий между фактическим и документально зарегистрированным состоянием.

Услуги НЕЗАВИСИМОЙ ОЦЕНКИ:
- оценка ущерба;
- оценка жилой недвижимости;
- оценка земли;
- оценка транспорта;
- оценка коммерческой недвижимости.

КАЧЕСТВО И НАДЁЖНОСТЬ –
УСЛОВИЯ ВЕЛИКИХ НАЧИНАНИЙ

+7 (499) 347 9374
+7 (903) 262 6292
+7 (495) 669 9285

105005, г.Москва, Гороховский пер., д. 5, стр.11
e-mail: info@graund.net
www.graund.net

РОССИЙСКИЙ ЭТАЛОН СТРОИТЕЛЬНОЙ ХИМИИ

Отраслевые эксперты высоко оценивают потенциал отечественного рынка строительной химии. При этом, обилие предложений очевидно требует от потребителя и заказчика внимательного отношения к выбору поставщика необходимых материалов.

В числе ведущих российских компаний в данном сегменте следует выделить ООО «АтакамаСТ». Фирма успешно работает уже более 10 лет, имеет заслуженный статус надёжного, порядочного делового партнёра. Её продукция, выпускающаяся под собственной торговой маркой, стала эталоном качества для большинства российских и зарубежных производителей. Сегодня в каталоге компании восемь видов герметиков и более 1,5 тысяч наименований строительных материалов ведущих брендов. Собеседником корреспондента делового журнала ТОЧКА ОПОРЫ стал учредитель ООО «АтакамаСТ» Константин Анатольевич ЕВСЕЕНКОВ.

Константин Анатольевич ЕВСЕЕНКОВ, генеральный директор

– Константин Анатольевич, в чём особенности и принципиальные отличия ваших герметиков от аналогичных продуктов?

– Первая сравнительная категория, на которой акцентирует внимание покупатель, конечно, касается цены. На заре нашей деятельности отечественный рынок предлагал продукцию исключительно западных производителей. Изучив их, мы поняли, что сделать лучше и дешевле вполне в наших силах.

Цель была достигнута. В «АтакамаСТ» разработали герметик, стоимость которого была ниже в 9 раз, а качественные характеристики существенно превосходили зарубежные аналоги! Например, его можно применять при низких температурах до –20°С. В процессе хранения или транспортировки наша продукция выдерживает около 15 циклов замораживания и размораживания. Западная продукция в подобных условиях замерзает или утрачивает свойства.

Ещё аспект. По заверениям иностранных производителей, относительное удлинение их герметиков до разрыва составляет 300%. Однако, практика говорит, что через месяц использования оно максимально составляет 150%. А наш материал имеет относительное удлинение до разрыва 1000%. Через месяц – 700-800%.

Сегодня под брендом «АтакамаСТ» выпускаются герметики для деформационных, усадочных и термокомпенсационных швов, производства структурного остекления, деревянного домостроения и огнезащитной герметизации. Фактически мы являемся создателями некоего эталона, объекта стремлений многих отечественных производителей.

– Насколько я знаю, кроме прочего, ваша компания первой в России стала предлагать MS-полимеры для строительного рынка, а не для автомобилестроения, где их применение традиционно…

– Точно так. Дело в том, что по своему химическому составу MS-полимеры – это модифицированный полиуретан, имеющий несколько изменённую структуру. Она-то и отвечает за уникальные особенности материала.

MS-полимеры являются основой для производства клеев и герметиков.

Гидроизоляционные продукты на их основе имеют такие преимущества, как адгезию практически ко всем материалам (что позволяет соединять и герметизировать разнородные поверхности), устойчивость к перепадам внешней температуры (не происходит образования трещин и расслоения), моментальную вулканизацию, а также высокую устойчивость к ультрафиолетовым лучам и агрессивным химическим веществам.

Добавьте к этому отличную эластичность, прочность, большой срок эксплуатации и безопасность использования. Состав материала не содержит вредных соединений и растворителей.

К тому же, мы предлагаем 18 цветов MS-полимеров. А другие компании, в основном, только три базовых – белый, серый, чёрный.

– А что, помимо герметиков, содержит ваш каталог продукции?

– Гидрофобизаторы, клеи, мастики, очистители, лакокрасочные материалы, наливные, антикоррозийные покрытия, утеплители, сухие смеси и многое другое. Мы сотрудничаем более чем с 50 производителями. Среди наших поставщиков такие компании, как Dr. Schutz. Bochimie, Henkel, Tremco, Sika..

– В чём, на ваш взгляд, основные конкурентные преимущества «АтакамаСТ»?

– Во-первых, это широкая линейка продукции, позволяющая решать задачи по герметизации, гидроизоляции, антикоррозионной и биозащите зданий от кровли до подвальных помещений.

Во-вторых, наш упор на техническое сопровождение. Даже самый высококачественный материал при неправильном применении работать не будет. Поэтому наши менеджеры сначала выясняют, какая задача стоит перед клиентом, а уже потом рекомендуют продукцию.

Приведу пример. Звонит заказчик, говорит: «Течёт» потолок, порекомендовали сделать проникающую гидроизоляцию». Объясняет, что хочет купить материал, чтобы просто замазать потолок. Наш менеджер отвечает, что это не поможет: «Необходимо бороться с причиной, а не следствием. Требуется выяснить, откуда затечь, и проводить работы там».

То есть, компания предельно честна с клиентом. Мы не будем «впаривать» заказчику продукцию, которая не решит его задачи. Если у нас нет нужного материала, всегда посоветуем, куда можно обратиться. Это приводит к тому, что клиенты возвращаются и приводят к нам своих знакомых.

ООО «АтакамаСТ»
121087, г. Москва,
Береговой пр-д, д. 4, корп. 3, стр. 5
тел.: +7 (495) 229 4187
+7 (499) 145 7400
e-mail: zakaz@germostroy.ru
director@germostroy.ru
www.germostroy.ru

ДОВЕРЯЙТЕ СТРОИТЕЛЬСТВО ПРОФЕССИОНАЛАМ!

СТРОИТЕЛЬНЫЙ ХОЛДИНГ

«ИНТЕРИНВЕСТКОМ»

– ЗАБИВАЕМ МИКРОСВАИ С 1991 ГОДА

iicom ИнтерИнвестКом

WWW.IICOM.RU

УЗНАЙТЕ БОЛЬШЕ
ОБ ЭТОЙ УНИКАЛЬНОЙ ТЕХНОЛОГИИ
НА САЙТЕ WWW.IICOM.RU

ФУНДАМЕНТ НА МИКРОСВАЯХ
ДЛЯ КАЖДОГО:

ЭКОНОМИЧНО,
КАЧЕСТВЕННО,
БЫСТРО

НАКОНЕЦ-ТО НА РЫНКЕ ПОЯВИЛИСЬ МИКРОСВАИ!

- На косогорах нам нет ценовой альтернативы
- Сочетание частичных подвальных помещений с остальным фундаментом на наших сваях
- Капитальный фундамент по цене ленточного мелкого заложения

ООО СТРОИТЕЛЬНЫЙ ХОЛДИНГ «ИНТЕРИНВЕСТКОМ»

109316, г.Москва, ул. Талалихина, д. 41, стр. 66, оф. 27
тел.: +7 (495) 648 4877, 510 9569
e-mail: iicom@bk.ru
www.iicom.ru

iicom ИнтерИнвестКом

ЛЕТО КРУГЛЫЙ ГОД

СОВРЕМЕННЫЕ СИСТЕМЫ ТЕПЛОИЗОЛЯЦИИ

Несмотря на стремительно развивающиеся технологии строительства и высокую эффективность систем отопления, сбережение тепла остаётся важной задачей при любом строительстве.

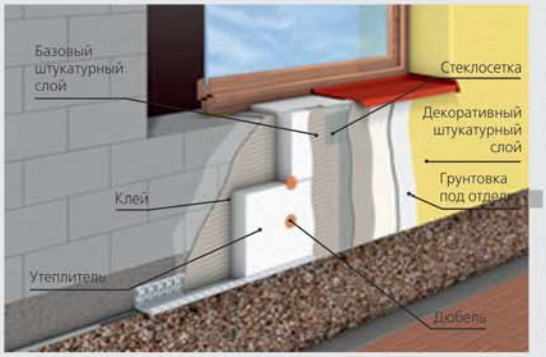
Теплоизоляция уменьшает долю потери тепла от 25 до 45 процентов от общей теплопотери здания, а значит, экономит ваши средства.

Существует три способа теплоизоляции стен: наружное утепление, утепление изнутри помещения и утепление в слоистой кладке (ограждающей конструкции).

Надлежит помнить, что при любом способе теплоизоляции стен необходимо соблюдать правила и требования технологии. Если они не исполняются в точности, то придётся поплатиться некачественной теплоизоляцией, следовательно, и потерей эффекта от её установки.

Если вы хотите сохранить тепло в вашем доме, обращайтесь в компанию «Лето Круглый Год»!

Система утепления фасадов мокрого типа



Услуги:

- **Утепление фасадов**
  - Пенополистиролом
  - Минеральной ватой
  - Минеральной плитой
  - Утепление цоколя
- **Облицовка фасадов**
  - Штукатурка
  - Декоративная штукатурка
  - Облицовка камнем и плиткой
- **Продажа материалов**
  - Пенополистирол
  - Минеральная вата
  - Минеральная плита
  - Искусственный камень

Сертификаты качества:

- Сертификат соответствия профессиональной подготовки компании «Лето Круглый Год» **по монтажу систем BauColor;**
- Сертификат соответствия профессиональной подготовки компании «Лето Круглый Год» **по монтажу систем TexColor.**

www.lkgstroi.ru

Компания «Лето Круглый Год»
141006, МО, г. Мытищи, ул. Белобородова, д. 2Б, офис 407

+7 (495) 778 1938
+7 (495) 778 4542

e-mail: lkg@l-k-g.ru
www.lkgstroi.ru

Lignofix®

Идеальная защита древесины

ООО «Партнёр-СТ»
141212, МО,
п. Тарасовский,
ул. Тарасовская, д. 111

тел.: +7 (495) 665 0409
e-mail: info@lignofix-moscow.ru
Skype: skypepim1
www.lignofix-moscow.ru

«Партнёр-СТ» – официальный дистрибьютор чешской компании STACHEMA CZ, поставляющий на российский рынок линейку высокоэффективных и экологически безопасных биозащитных средств LIGNOFIX

ЗАДАЧИ компании «Партнёр-СТ»:

- продвижение на территории Российской Федерации чешских фунгицидных, инсектицидных и противопожарных средств защиты древесины;
- техническое и технологическое сопровождение применения антисептиков профессионалами в деревообрабатывающей и строительной отраслях;
- оказание консалтинговых услуг и практической помощи частным застройщикам.

ПРОДУКЦИЯ:

- **профилактические антисептики** (биозащита древесных строительных материалов на ранних этапах);
- **санирующие антисептики** (проверенные рецепты борьбы с грибами и насекомыми);
- **эффективные сильновспенивающиеся огнезащитные покрытия**;
- **специальные средства защиты древесины** (средства с рецептами их применения в особых случаях);
- **пропиточное оборудование** (ванны, автоклавы и прочее, для профессионалов и не только);
- **инструменты и индивидуальные средства защиты**.

МаСт гидроизоляция

СУХИЕ ГИДРОИЗОЛЯЦИОННЫЕ СМЕСИ
СОБСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА
ДЛЯ ЭФФЕКТИВНОЙ ГИДРОИЗОЛЯЦИИ
СТРОИТЕЛЬНЫХ КОНСТРУКЦИЙ
ИЗ БЕТОНА, КИРПИЧА И МЕТАЛЛА,
ИХ НАДЁЖНОЙ ЗАЩИТЫ ОТ ГРУНТОВОЙ
И ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ ВОД

- **герметики расширяющиеся**
- **герметик напорный** (для ликвидации активных протечек)
- **герметики пенетрирующие** (аналог пенетрона)
- **расширяющаяся добавка в бетон и раствор**

140050, МО, пос. Красково,
ул. К. Маркса, д. 117

тел.: +7 (495) 501 9504
+7 (499) 500 2812

e-mail: ooo.must@gmail.com
www.protechek.net

Компания ПНГео

геодезическое оборудование

ГАРАНТИЯ 1 ГОД

ГЕОПРИБОРЫ

• ПРОДАЖА • РЕМОНТ • АРЕНДА •

SOUTH
ТАХОМЕТРЫ
ТЕОДОЛИТЫ
НИВЕЛИРЫ

GEOMAX
Part of Hexagon Group
ДОСТУПНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ
ГАРАНТИЯ 2 ГОДА

тел.: +7 (495) 643 9596, 785 0119, 785 0120

www.pngeo.ru

Проектирование и строительство систем газоснабжения

ООО «ГАЗВОДОСТРОЙ-СЕРВИС»

Наша компания уже более 10 лет предоставляет полный комплекс услуг по газификации жилых домов, осуществляет проектирование и проведение монтажных работ, газоснабжение коттеджей, котельных, предприятий и других объектов.

Весь процесс газификации жилого дома или коттеджа от проектирования до пуска газа осуществляется в срок от 3 недель до 5 месяцев в зависимости от наличия проекта, согласований в органах надзора и выполнения других условий на подключение газа к вашему дому.

НАШИ УСЛУГИ:

- строительство газопроводов
- проектирование любых систем газоснабжения
- монтаж внутридомовых газовых сетей
- монтаж котельных
- монтаж водопроводов
- монтаж отопления
- монтаж канализации
- комплектация газовым оборудованием
- помощь в оформлении технических условий на подключение к магистральным инженерным сетям
- оформление всей сопутствующей исполнительно-технической документации и доведение объекта строительства до сдачи в эксплуатацию Госкомиссии

Наши опытные специалисты профессионально и качественно разработают проект, затем с помощью надёжного оборудования и современных технологий быстро и квалифицированно произведут монтаж любых инженерных коммуникаций.

Географическая направленность деятельности нашей компании: Подольский, Домодедовский, Ленинский, Троицкий, Чеховский, Серпуховский, Ступинский, Дмитровский, Наро-Фоминский районы Московской области и присоединённые территории Новой Москвы.

Мы делаем ставку на долгосрочное сотрудничество и уделяем большое внимание каждому заказчику. Вы можете быть уверены, что нами всегда будет найдено самое лучшее техническое и экономическое решение практически любых проблем!

ООО «Газводстрой-сервис» 142119, МО, г. Подольск, Красногвардейский бульвар, д. 21 | e-mail: gazstroy07@mail.ru

www.gazvod.ru **тел.: +7 (4967) 64 1953, 64 0965** **моб.: +7 (905) 732 2998**

ООО «Профиль»

ПРОЕКТИРОВАНИЕ СИСТЕМ ГАЗОСНАБЖЕНИЯ

Основной вид деятельности компании ООО «Профиль» – проектирование газоснабжения индивидуальных жилых домов, коттеджных и дачных посёлков, объектов коммунально-бытового назначения от газовой сети ГУП МО «Мособлгаз».

УСЛУГИ КОМПАНИИ:

- расчёт потребности в тепле и топливе для любых потребителей;
- подготовка пакета документов для получения Технических условий ГУП МО «Мособлгаз»;
- согласование проектных решений в ГУП МО «Мособлгаз»;
- оформление «Положительного заключения Государственной экспертизы проекта».

ООО «Профиль» выполняет проектные работы на основе индивидуального подхода к каждому заказчику. Проектный отдел компании состоит из высококвалифицированных сотрудников, которые выполнят все расчёты, подберут и установят необходимое для вашего объекта оборудование.
Все сотрудники предприятия прошли предаттестационную подготовку и аттестованы Территориальной аттестационной комиссией Центрального управления Ростехнадзора по Промышленной безопасности и Правилам безопасности систем газораспределения и газопотребления.

СРОКИ ПРОЕКТИРОВАНИЯ ГАЗОСНАБЖЕНИЯ

Доверившись ООО «Профиль», вы можете быть уверенными в том, что работы выполнятся в срок с вашим минимальным участием. На первом этапе мы определяем сроки реализации проекта газоснабжения и его примерную стоимость на основании информации о расположении объекта, наличия правоустанавливающих документов на землю и строения. Сроки ввода в строй системы газоснабжения и примерная стоимость проекта определяется на первом этапе на основании информации о расположении объекта, а также наличия правоустанавливающих документов на землю и строения.

ООО «Профиль»
141100, г. Щёлково,
ул. Малопролетарская, д. 28, корп. 1

+7 (496) **567 0410**
+7 (901) **522 5413**

gaz-pro@mail.ru
www.gaz-profi.ru

МОСГЕОТЕХ

ИНЖЕНЕРНЫЕ ИЗЫСКАНИЯ
БУРЕНИЕ СКВАЖИН

МИРОНОВ Андрей Иванович,
генеральный директор
ООО «МОСГЕОТЕХ»

Реконструкция ВЛ 220 кВ Пешехонье – Череповец 1

Строительство ЖК Горки-10, Московская область

Компания «МОСГЕОТЕХ» активно укрепляет своё значение и положение среди предприятий строительного комплекса, осуществляющих деятельность в Москве, Московской области, Санкт-Петербурге, Ленинградской области, ЦФО и других регионах. В компетенции наших специалистов:

- инженерно-геологические изыскания;
- инженерно-геодезические изыскания;
- инженерно-экологические изыскания;
- разведка и подсчёт запасов месторождений нерудных полезных ископаемых.

ООО «МОСГЕОТЕХ» обладает мощным производственным потенциалом, использует широкий спектр современных технологий (в том числе программных) и технических средств для достижения поставленных целей. В числе наших приоритетных задач – постоянная диверсификация портфеля заказов и расширение присутствия в проектах доверяющих нам компаний и бизнес-структур.

Наши конкурентные преимущества:

- ✓ собственный парк буровых установок, с возможностью решать широкий спектр технических и технологических задач;
- ✓ установка статического зондирования;
- ✓ аварийная механизированная служба;
- ✓ полевая испытательная лаборатория.

Инженерно-геодезические изыскания

ООО «МОСГЕОТЕХ»
119361, г. Москва,
ул. Б. Очаковская,
д. 47а, стр. 1

тел.: +7 (499) 608 0380
+7 (916) 390 0222
консультация специалиста:
+7 (926) 034 7919

e-mail:
mosgeoteh@bk.ru
info@mosgeoteh.ru,
www.mosgeoteh.ru

СТРАЖИ НАШЕГО КОМФОРТА

Окна и двери – это стражи дома, защищающие нас от перемен погоды, шума, засорений. Поэтому к их выбору нужно подходить особенно тщательно. При нынешней насыщенности рынка сделать это непросто. Компания «Светлый мир» предлагает идеальный вариант окон и дверей, если исходить из соотношения цены и качества.

Компания «Светлый мир» относительно молода, свою деятельность начала в 2009 году как дилер оконных и дверных конструкций. Но затем руководством компании было принято решение открыть своё собственное производство окон и дверей из ПВХ, а также жалюзи и рулонных штор. На сегодняшний день компания осуществляет полный комплекс услуг по остеклению. Имеет в собственности производственные помещения (Воскресенск, Серпухов), автопарк, центральный офис в Москве и не имеет долговых обязательств перед поставщиками и банками.

Начав производить собственную продукцию, сразу же определились, что главными её преимуществами должны быть высокое качество и умеренная цена. На производстве введён двойной контроль качества, а относительно невысокая цена на продукцию образовалась за счёт больших объёмов продаж. При производстве используются комплектующие таких торговых брендов, как PROPLEX, VEKA, Siegenia, Kale, Moller. В компании есть огромный выбор аксессуаров и комплектующих к окнам, начиная с бюджетного и заканчивая премиум-классом.

Нередко компания работает с государственными контрактами и за время производства зарекомендовала себя надёжным поставщиком. Также «Светлый Мир» поставляет продукцию и оказывает услуги по остеклению таким известным компаниям, как «ЗОДЧИЙ» и «Консультант плюс».

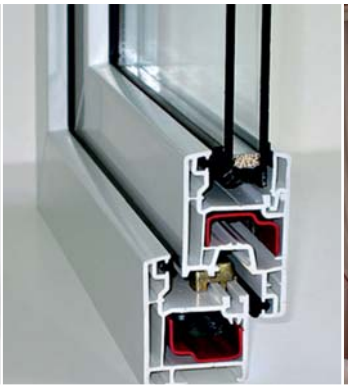
По словам руководителя компании Дмитрия Викторовича Кузнецова, ООО «Светлый мир» ориентирован на абсолютно любого клиента.

«Наша компания, – говорит он, – работает со всеми направлениями рынка сбыта: строительный, дилерский (оптовый) и частный (розничный).

Окна и двери из ПВХ, наша основная продукция, имеют существенные преимущества. Они долговечны, не рассыхаются и не деформируются. Наша продукция не подвержена коррозии и не изменяет со временем свой цвет. Срок службы у неё достаточно большой, ей не страшны никакие капризы природы – ветер, дождь или снег не повлияют на её внешний вид. Окна и двери надёжно защищают внутреннее пространство дома от пыли, холода и ветра, помогают удержать тепло внутри помещения. Кроме того, они идеальны для квартир в шумных районах, поскольку не позволяют проникнуть звукам городских улиц в помещение. В пластик, используемый для производства окон и дверей ПВХ, входят антипирены, которые не поддерживают процесс горения.

Мы производим и нестандартную продукцию: всевозможные арочные, трапециевидные окна, с возможностью установки раскладки в стеклопакете, ламинированные под дерево или конкретный цвет. В принципе мы можем сделать любое окно, всё зависит от желания и возможностей заказчика. Наши окна легки в эксплуатации, поскольку мы используем механизмы, позволяющие без особых усилий обращаться с ними.

Стеклопакеты, используемые нами в производстве, разнообразны: многофункциональные, энергосберегающие, солнцеотражающие, тонированные в массе или с плёнкой.



Входные пластиковые двери нашего производства могут быть использованы где угодно, в том числе как межкомнатные. Сейчас наши двери можно увидеть в больницах, коттеджах, офисах и магазинах. Они используются чаще, чем из алюминиевого профиля. Последние, кстати, мы тоже делаем, но они пользуются меньшим спросом, поскольку дороже, чем двери из ПВХ. При производстве дверей мы используем только комплектующие для входной группы, поэтому они получаются высокого качества и надёжности, при этом имеют очень заманчивую для заказчика стоимость. Мы делаем двери как внутреннего открывания, так и наружного на специальных дверных петлях, с замками и используем только качественную фурнитуру. При этом по внутренней статистике компании в московском регионе никто дешевле, чем ООО «Светлый Мир», двери и окна не делает».

ООО «Светлый мир»
117525, г. Москва,
ул. Днепропетровская, д.14
тел.: +7 (495) 988 1172
+7 (495) 782 6270
e-mail: plasokna@bk.ru
www.светлый-мир.рф

ЛУЧШЕЕ В ОДНОМ

НАПОЛЬНОЕ ПОКРЫТИЕ ВИНИЛАМ

VINILAM
www.vinilam.ru

Если традиционные материалы для отделки пола не соответствуют вашим представлениям об оптимальном соотношении «цена — качество», стоит обратить внимание на виниловую плитку, которую также называют виниламом. Этот продукт сочетает в себе красоту паркета, практичность линолеума, долговечность керамогранита. Еще один плюс этого напольного покрытия — простота монтажа, которая обеспечивается замковой системой соединения такой же, как у ламината.

КЛИК – И ГОТОВО!

Винилам выпускается в виде планок разных размеров, которые соединяются друг с другом посредством замков. Существует два вида крепления. Первый — Vinilam grip strip с клеевой «Smart-лентой» (клей на планки наносится на заводе). Второй — Vinilam click с механическим замком «Клик»: монтаж осуществляется аналогично укладке ламината.

Для того чтобы отделать пол виниламом, нет необходимости приобретать дополнительные материалы. Покрытие укладывается на любую ровную жесткую поверхность без подложки и не приклеивается к основанию.

СЕМЬ БЕД – ОДИН ОТВЕТ

Винилам изготавливается из экологически чистых материалов с применением современных технологий. Покрытие состоит из виниловой основы, на которую нанесена декоративная фактурная пленка, и трехкомпонентного защитного слоя толщиной 0,4–0,55 мм из полиуретана, керамической крошки и ультракомпонента, обеспечивающего покрытию высший — 43-й класс износостойкости (для сравнения: максимальный класс износостойкости линолеума или ламината — 32-й). Эта характеристика определяет чрезвычайно длительный срок службы винилама, неизменность его внешнего вида в течение всего периода эксплуатации, сопротивляемость регулярным механическим нагрузкам. Благодаря высокой износостойкости виниловая плитка может использоваться не только в жилых помещениях, но и в общественных — торговых центрах, аэропортах, кафе, ресторанах, офисах, учебных и медицинских учреждениях, складах, гаражах.

Винилам устойчив к воздействию воды, поэтому станет настоящей находкой для отделки полов в ванной и других помещениях с повышенной влажностью. Материал не разбухает и не гниет. Немаловажным является тот факт, что виниловая плитка подходит для монтажа поверх любых систем подогрева пола.

Различным неблагоприятным воздействиям: перепадам температур, влажности и загрязнениям — подвержен, как ни в какой другой комнате, пол в кухне. Идеальный материал для его отделки в данном случае винилам. Ведь это покрытие легко моется, не впитывает жир и грязь, устойчиво к воздействию щелочей и кислот. Такие характеристики позволяют использовать плитку даже в медицинских учреждениях и клиниках.

Пожалуй, наиболее сложным может оказаться выбор напольного покрытия для гостиной. Как правило, это самая большая комната, которая формирует представление о жилище в целом. Поэтому помимо технических и практических характеристик здесь важно обратить внимание на внешний вид материала. Винилам выпускается в широком ассортименте расцветок и практически неотличим от благородных пород древесины. Это дает возможность подобрать плитку, подходящую к любому интерьеру.

Гарантийный срок эксплуатации винилама при использовании в домашних условиях составляет 25 лет, а в коммерческих помещениях — 10 лет. Хотя покрытие обладает массой положительных характеристик, его цена сравнима со стоимостью ламината среднего класса.

Статья на правах рекламы

ООО «ВИНИЛАМ»
г. Москва, ул. Складочная, д. 1, стр. 5
(ДЦ «Гульден»), оф. 310 (ст. м. «Савеловская»)
E-mail: vinilam@mail.ru,
www.vinilam.ru
Тел.: 8 (499) 398-23-66, 8 (925) 111-03-83

Евро Дом

МЫ СОЗДАЁМ НОВЫЕ УСЛОВИЯ ЖИЗНИ!

Все работы, осуществляемые опытными специалистами компании «ЕвроДом», обладают следующими преимуществами:

- доступными и демократичными ценами;
- высоким качеством, которое проходит тщательный контроль и регламентируется строгими международными стандартами;
- возможностью приобретения комплектующих и отделочных материалов по привлекательной цене благодаря нашему взаимовыгодному партнёрству с поставщиками;
- высокой скоростью исполнения.

Компания «ЕвроДом» работает в сфере ремонта квартир, домов и коттеджей уже 15 лет.

За эти годы были реализованы сотни успешных проектов от простого косметического ремонта до сложных эксклюзивных работ.

www.evdom.ru

- **ДИЗАЙН ИНТЕРЬЕРА**
- **РЕМОНТ И ОТДЕЛКА**
- **ИНЖЕНЕРНЫЕ ПРОЕКТЫ**

Все эти характеристики в своём гармоничном единстве позволяют создать не просто удобное и функциональное пространство, а комфортное и, самое главное, уютное помещение, в которое хочется возвращаться снова и снова. В конечном результате вы получите «дом своей мечты», располагающий к приятному отдыху и безмятежному времяпрепровождению, как в будни, так и в выходные дни.

ООО «Евродом»

109147, г. Москва, ул. Марксистская,
д. 34, корп. 10, оф. 321
тел.: **+7 (495) 647 8349**
email: info@evdom.ru www.evdom.ru

Прокофьев Андрей
АВТОРСКИЙ ИНТЕРЬЕР

+7 (495) 201-25-50
+7 (499) 347-346-1

«АНДРЕЙ ПРОКОФЬЕВ И ПАРТНЁРЫ» –
СТУДИЯ АРХИТЕКТУРЫ И ДИЗАЙНА ИНТЕРЬЕРА

«ПРОКОФЬЕВ и Партнёры»

студия архитектуры и дизайна интерьера, проекты которой несут в себе одновременно национальную и европейскую окраску, что кардинально отличает её от многих других проектных мастерских.

В компетенции специалистов студии:
- АРХИТЕКТУРНОЕ ПРОЕКТИРОВАНИЕ
- ДИЗАЙН-ПРОЕКТ ИНТЕРЬЕРА
- ДЕКОРИРОВАНИЕ ИНТЕРЬЕРА
- ВИЗУАЛИЗАЦИЯ (ручная графика, компьютерная графика, компьютерная анимация)

Основные принципы студии:
- удобство
- эстетика
- прочность
- национальная самобытность
- современные технологии
- экономическая целесообразность

Андрей Сергеевич ПРОКОФЬЕВ,
основатель студии, архитектор, дизайнер, декоратор.

Опыт проектирования и реализации «под ключ» эксклюзивных интерьеров любого назначения насчитывает более 5 лет. Призёр профессиональных конкурсов, участник ежегодного Международного фестиваля архитектуры «Зодчество» в 2011, 2013гг.», биеннале «Высокий стиль интерьера 2012», Международного фестиваля архитектуры и дизайна Unbuilt Visions: International design competition 2013 и многих других. В числе лучших российских дизайнеров приглашён всемирно известной испанской группой компаний PORCELANOSA для ознакомления с их продукцией.

PROKOFYEVDESIGN.RU

ПОКРОВИТЕЛЬСТВО ПРОФЕССИОНАЛОВ

Спорт всё увереннее претендует в нашей жизни на место если не вечной классики, то устойчивой моды. Например, популярность бега только за минувший год подскочила на 26%! Глобальный тренд здорового образа жизни с энтузиазмом подхвачен не только модными дизайнерами и светскими журналистами. Пространство для комфортного занятия спортом, как известно, нужно создавать. Именно поэтому сегодня фокус внимания так пристально наведён на строителей!

Компания «Крамб» уже более 10 лет успешно занимается производством и укладкой спортивных покрытий, которые применяются для устройства наливного бесшовного пола на открытых и закрытых площадках: стадионах и беговых дорожках, многофункциональных площадках для игры в баскетбол, волейбол, футбол, гандбол и бадминтон, пешеходных зонах и палубах, на конюшнях и причалах.

Корреспондент российского делового журнала ТОЧКА ОПОРЫ выяснил, в чём же секрет спортивных покрытий CRUMB.

– Стандартное покрытие CRUMB представляет собой материал, состоящий из резиновой крошки, полученной в результате переработки автомобильных покрышек, и полиуретанового связующего, – рассказала генеральный директор компании Наталья Валерьевна Гончарова. – Резина в структуре покрытия делает его упругим и прочным. Наше напольное покрытие выдерживает нагрузки и удары при самых разнообразных условиях, не подвергаясь при этом деформации, обладает эластичными свойствами.

Полиуретан, скрепляющий состав, обеспечивает покрытию очень высокую адгезию, поэтому покрытие CRUMB укладывается практически на любую твёрдую поверхность – бетон, асфальт, металл, дерево. При этом отделить покрытие от основания крайне сложно. Толщина покрытия зависит от целей использования площадки и индивидуального желания заказчика. Стандартное покрытие (к слову, его толщина – 10 мм) является самым распространённым и экономичным вариантом покрытия. Область применения наиболее широка – от открытых спортивных стадионов до маленьких тренажёрных залов, от детских площадок до помещений, в которых содержатся животные.

Говоря о преимуществах покрытий CRUMB, необходимо обратить внимание в первую очередь на прочность и долговечность. Благодаря особой технологии оно не рвётся, не ломается, не портится от сигарет. Кроме того, про стыки и швы, о которые можно споткнуться, куда забиваются пыль и грязь, следует забыть. Покрытие представляет собой единый ковёр, прочно приклеенный к основанию.

Нельзя не отметить высокую эстетичность его внешнего вида. Покрытие выглядит ярко и красиво благодаря интересным комбинациям двух насыщенных цветов: тёмно-зелёного и красно-кирпичного. Оно не выгорает, так как в производстве используются стойкие пигменты, а благодаря лёгкости уборки выглядит привлекательно при минимальных затратах. Не требуя нанесения специальных защитных средств, покрытие легко моется струёй обычной воды, при этом из его пористой поверхности под напором вымывается вся грязь.

Необходимо посвятить несколько слов простоте ремонта. Любой повреждённый участок можно легко удалить и заменить новым, не меняя всё покрытие и не боясь возникновения проблем со стыком.

Высокая упругость обеспечивает комфорт при ходьбе и беге, уменьшает нагрузку на суставы и позвоночник, а при падении смягчает удары. Антистатичные свойства позволяют не бояться ощутимых человеком разрядов, а поглощение покрытием шумов делает их незаменимыми на стадионах, трибунах и спортивных залах.

Нескользкая, шероховатая поверхность – качество, присущее покрытиям на основе резиновой крошки и необходимое в местах, где можно поскользнуться: зоны вокруг бассейнов, ступеньки при входах, пешеходные дорожки, а также на спортивных площадках.

– Покрытия CRUMB обладают широким спектром применения, – отметила Наталья Валерьевна. – Технология изготовления позволяет укладывать покрытие на площадках любой формы, в том числе имеющих углы, ниши или изогнутые линии, исключая отходы в виде обрезков материала.

Своей перспективной задачей компания «Крамб» видит производство покрытий эконом-класса. Её специалисты называют очевидной необходимостью приобретение по-настоящему качественного продукта не только профессиональными стадионами и спортивными организациями, но и малобюджетными структурами. Среди них – общеобразовательные школы и районные управы.

– Важность современных покрытий высокого качества для спортивных объектов просто невозможно переоценить, – заключила Н.В. Гончарова. – Нужно отметить, что, имея дело со спортивными покрытиями, многие не уделяют должного внимания их специализации. А выбирая «что-то среднее», высоких результатов ждать не приходится.

Долговечность, эластичность, отсутствие швов, устойчивость к перепадам температур и ультрафиолету, простота в эксплуатации – вот свойства, отличающие продукцию компании «Крамб». Коллектив талантливых профессионалов, собранных под её крылом, заслуживает особого внимания, доверия и высокой оценки работы.

ООО «Крамб»
г. Москва,
тел.: +7 (495) 545 3546
e-mail: sport@crumb.ru
www.crumb.ru

ООО «БОБМАСТЕР»: ПОРЯДОЧНОСТЬ – ЛУЧШЕЕ КОНКУРЕНТНОЕ ПРЕИМУЩЕСТВО!

Автоматические ворота впервые появились в России в последнем десятилетии прошлого века. С ростом коттеджного строительства в нашей стране на подобную продукцию сформировался внушительный спрос. На сегодняшний день маркетинговые исследования и обзоры отечественного рынка по-прежнему отмечают его рост и актуальность. А вместе с тем и обилие предложений. Но, к сожалению, далеко не все профильные компании в гонке за «золотым тельцом» предлагают заказчикам по-настоящему высокое качество услуг и оборудования. Да и вообще индивидуальное решение.

«Глядя на текущее положение вещей, наша компания сформировала свой профессиональный принцип и конкурентное преимущество. Порядочность. Мы не станем продавать клиенту что-то не вполне подходящее для его нужд, но стоящее дороже. Мы не будем довольны работой, если она не сделана, как для себя», – поделились с корреспондентом нашего издания Владимир Евгеньевич ШАРЫГАЛОВ и Юрий Николаевич ЕРОХИН, руководители компании «Бобмастер», одной из самых авторитетных организаций, работающих в Москве и Подмосковье в сегменте автоматических ворот.

– Сегодня, оглядываясь более чем на десять лет назад и оценивая пройденный компанией путь, мы не боимся признавать, как учились на собственных ошибках. Иногда теряли больше, чем могли заработать. Но это, на наш взгляд, «справедливая плата за образование», – начинает беседу генеральный директор ООО «Бобмастер» Владимир Евгеньевич Шарыгалов. – Зато теперь за плечами – большой профессиональный опыт, который вкупе с полной ответственностью перед клиентом и добросовестным отношением к собственному труду, вызывает гордость, за крепкую деловую репутацию, за сохранённое чувство собственного достоинства.

– Мы долгое время наступали на одни и те же грабли – пытались конкурировать с большим количеством подобных организаций в борьбе за привлекательную цену, – рассказывает коммерческий директор компании Юрий Николаевич Ерохин. – Такой подход, помноженный на порядочное отношение к возложенным на себя обязательствам (а это в нашей компании – правило №1), давал исключительно отрицательный результат.

Цена любого заказа – сумма двух составляющих. Стоимости товара и работ по установке. Обращение к услугам неопытных установщиков чревато большой вероятностью порчи даже отличного оборудования. Экономить на этом и порядочно выполнять взятые по договору обязательства – крайне убыточно.

– Плохой монтаж легко губит даже хорошие ворота, а мелкие недочёты превращаются в механизмы разрушения. Так в компании сформировалось правило №2 – установка ворот и автоматики доверяется только профессиональным монтажникам, – поясняет Юрий Николаевич. – Потребовались поиски поставщиков, предлагающих товар по более низким ценам. И такие нашлись. Клиентов стало больше…

– А денег меньше, – продолжает Владимир Евгеньевич. – «Не гонялся бы ты поп за дешевизной…» Сэкономил – будь готов к сомнительному качеству. Поговорку «скупой платит дважды» мы проверили на себе не раз. К сожалению, далеко не все поставщики оказались людьми порядочными. Ворота и автоматика оказывались не одинакового качества. Порой и вовсе попадались нерабочие экземпляры. Так наша прибыль вместе с репутацией растворялись в сервисных работах…

И вот в январе 2003 года в компании «Бобмастер» было принято решение работать только с проверенными изделиями, с наилучшим сочетанием цены и качества.

– Это стало правилом №3, – резюмирует Юрий Николаевич. – За сложный минувший период мы стали разбираться во всех тонкостях нашего дела, начиная от подбора изделий и заканчивая нюансами установки. Сегодня наши установщики – это профессионалы, имеющие внушительный опыт работы, отлично знающие материальную часть, и, что не менее важно, вежливые, аккуратные, думающие люди. Для нас важно было добиться того, чтобы каждый сотрудник организации гордился тем, что делает. В постановке вопроса кроется принципиальная разница: «сделать работу» и «сделать работу хорошо». Сотрудник должен ощущать себя нужным и полезным специалистом, а не вороватым проходимцем, соображающим, как бы поскорей получить у клиента деньги и с концами пропасть. Замкнутый круг – чтобы получать от работы удовлетворение, её результат должен вызывать чувство гордости. «Сарафанное радио». Сделаешь хорошо – тебя порекомендуют. Обращений по рекомендациям у нас на текущий момент больше 40%.

Теперь все установщики «Бобмастера» являются сертифицированными специалистами с обязательным ежегодным профессиональным обучением. В распоряжении бригады находится специальный транспорт с полным набором необходимого оборудования и инструментов.

В основу работы компании положен принцип «Поставил и забыл!». «Забыл» – в том смысле, что сочетание качественных изделий и профессионального монтажа позволило не отвлекаться на непредвиденные ремонты в рамках гарантийных обязательств. В первый год поток клиентов схлынул. Зато к его концу удалось получить небольшую прибыль.

– Работать стало легче, – констатирует Владимир Евгеньевич. – Стало приятно ходить на работу, поскольку пропал негатив от недовольных клиентов. Цена на товар формировалась из расчёта закупочной цены с добавлением оптимальной наценки. Все составляющие были нам известны. Нижний порог наценки понятен. Ассортимент товара с оптимальным сочетанием цены и качества проверен временем. Можно было просто спокойно работать. Спокойно потому, что положительный результат гарантирован.

В скором времени был сформирован солидный склад автоматики и расходных материалов. Все позиции, которыми торгует «Бобмастер», всегда есть в наличии. Но к концу 2004 года владельцев компании перестало удовлетворять качество изделий из металла. Решено было попробовать свои силы в производстве. Так случилось открытие собственного цеха по производству металлических ворот и калиток.

– В настоящий момент наша компания самостоятельно производит откатные, телескопические и распашные ворота, калитки. Делаем это, потому что так и не смогли найти производителей, которые изготавливали бы изделия приемлемого качества. Мы были уверены, что сможем изготовить ворота, отвечающие самым высоким требованиям. Так и вышло. Сегодня наши изделия – одни из лучших на рынке. Мы по праву гордимся качеством своих ворот, – признаётся Юрий Николаевич. – В 2009 году нами была опробована немецкая технология винтовых фундаментов KRINNER применительно к установке откатных ворот. Теперь в стандартных случаях время монтажа единицы откатных ворот не превышает одного рабочего дня. Раньше уходил день на подготовку бетонного основания, другой – на установку ворот и автоматики. Добавьте к этому перерыв на срок схватывания бетона от трёх до семи дней. С новой технологией стоимость работ по подготовке основания уменьшилась на 20%.

Сегодня «Бобмастер» является дилером всех ведущих производителей. Длительное успешное сотрудничество с ними подарило хорошие условия, возможность предлагать заказчикам ворота и автоматику от ведущих мировых производителей по наиболее комфортным ценам.

– С текущего года, вместе с монтажной, у нас работает собственная сервисная служба. Она занимается техническим обслуживанием в гарантийный и постгарантийный период, а также ремонтами, – отмечает Владимир Евгеньевич. – Замечу, что потерянная гарантия – это не самое страшное, что может произойти в случае отказа от сервисного обслуживания. При нарушениях регулировок ворот и автоматики значительно уменьшается срок их службы, поскольку такая эксплуатация приводит к ускоренному износу.

– Скажем, прослабление торсионных пружин в секционных воротах приводит к увеличению нагрузки на редуктор привода, – приводит пример Юрий Николаевич. – Под нагрузкой редуктор быстренько «умирает», а его замена соразмерна стоимости самого привода. А ведь для правильной работы секционных ворот требуется не только баланс торсионного механизма. Простой перекос тросов может привести к похожим явлениям, только параллельно с износом редуктора вы получите изношенные ролики и разбитые соединения петель.

На сегодняшний день в России не существует стандартов строительства гаражей и ворот. Поэтому каждый человек, занимаясь их установкой, по сути, «изобретает велосипед». Большинство сталкивается с этим впервые в жизни.

– Обращаясь к нам, люди часто очень хотят услышать советы, узнать компетентное мнение, – подчёркивает Владимир Евгеньевич. – Мы обладаем обширным опытом, которым щедро и с удовольствием делимся. Всегда предлагаем клиентам рабочий вариант, трёхлетний гарантийный период и несём за свою работу полную ответственность. В случае если заказчик настаивает на заведомо нерабочей схеме, мы не станем браться за такую работу. Пусть даже на кону большие деньги. Ведь нам за это отвечать!

– Именно такой подход нам важен, – заключает Юрий Николаевич. – Приятно, когда звонят довольные заказчики, привыкшие принимать работу, пусть с небольшими, но огрехами и недоделками, а в нашем случае вдруг обнаружившие, что обязательства перед ними выполнены на все сто: «Огромное спасибо вам и вашим рабочим! Выдайте им внеочередную премию!» А рабочие не сделали ничего сверхъестественного. Просто выполнили свою работу. Мы привыкли делать её хорошо!

В СПЕКТРЕ ПРЕДЛОЖЕНИЙ КОМПАНИИ:

- **установка ворот разных типов:**
  - откатные;
  - телескопические;
  - распашные;
  - секционные;
  - рулонные;
  - складчатые;
  - подъёмно-поворотные;
  - высокоскоростные;
- **комплектующие для откатных ворот;**
- **автоматика для ворот;**
- **шлагбаумы;**
- **перегрузочное оборудование;**
- **винтовые фундаменты;**
- **калитки.**

ООО «Бобмастер»
142111, МО, г. Подольск,
ул. Окружная, д. 2в
тел.: +7 (495) 741 8283
+7 (495) 374 6777
e-mail: bobmaster-vorota@mail.ru
www.bobmaster.ru

ПРОДАВЕЦ – МОЩНОЕ КОНКУРЕНТНОЕ ПРЕИМУЩЕСТВО

За долгие годы консультирования я видел в бизнесе много ситуаций, когда способность правильно и эффективно использовать продавцов (и вообще персонал компании) могла быть значительно улучшена. А самое главное, что когда эта способность у владельца бизнеса или руководителей отдела продаж вырастала, это незамедлительно влияло на рост доходов компании, а также такие показатели, как число постоянных клиентов, количество рекомендаций от них своим знакомым, атмосферу и боевой дух.

Растёт добрая молва о вас! А это на сегодня один из ключевых показателей будущего компании.

Андрей СИЗОВ, автор системы мотивации и обучения

В этой статье мы рассмотрим, что же знают о продавцах и что умеют те руководители, которые получают от продавцов максимальную пользу, и чего не делают те, кто этого не знает и от того пользы от продавцов получает гораздо меньше. В данном случае мы будем говорить не о каких-то личных качествах продавца, а о такой профессии, как продавец, и о том, как этот терминал или пост может использоваться в бизнесе для получения максимальной пользы.

Есть и довольно часто случаются ситуации, когда продавцы просто стали головной болью. То есть такой терминал, как продавец, и такая структурная единица бизнеса, как отдел продаж, не является стабильными.

Каковы показатели этого? Вот они:

- руководитель — это основной продавец;
- нет начальника отдела продаж, владелец руководит продавцами сам лично;
- не ставится план по доходу на каждый день или неделю;
- нет чёткой внутренней системы обучения;
- нет понимания того, как и какие точные инструменты используются для решения всех «проблемных» ситуаций в работе с клиентами;
- есть неразрешимые проблемы и согласие с тем, что «да, это решить невозможно».

У любой компании есть ресурсы, которые она либо использует, либо нет. «Ресурсы»? Возможно, вы часто слышали это слово, особенно, если обращались к вопросам планирования. Нам нужно осознать и использовать наши ресурсы. Что это?

РЕСУРС (франц. ressource):

- средства, имеющиеся в наличии, но к которым обращаются лишь при необходимости;
- источник чего-либо;
- денежные запасы или источники доходов.

Можно добиться больших продаж за счёт:

- личных связей собственника и системы договоров на долгие сроки работы;
- сильного маркетинга и мощной рекламы;
- общеизвестного бренда и отличного качества продукта;
- мощной и удобной системы распределения при имеющемся спросе (большие сети);
- поиска и привлечения гениальных продавцов, на которых держится весь доход;
- команды продавцов, действующей по определённым стандартам успеха.

Эти стандарты просты и точно описаны, что позволяет научить им любого человека, который готов приложить для этого усилия.

Возможно есть что-то ещё? Эти ресурсы могут использоваться в комбинации друг с другом, что обычно и происходит. И это правильно, и это часть успеха в продажах.

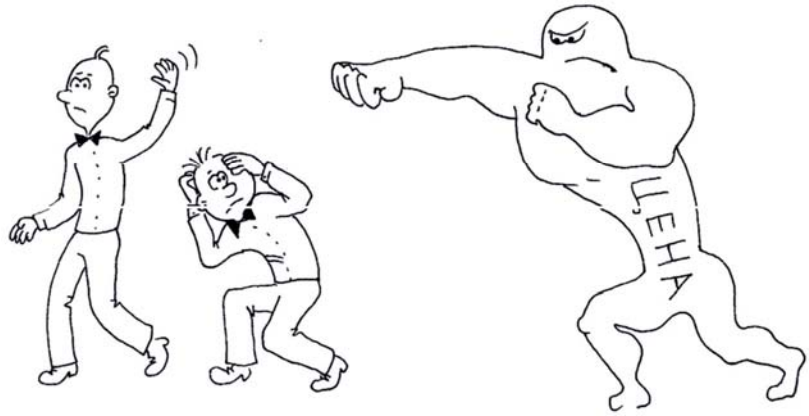
Является ли квалификация продавца вашим ресурсом?

Действительно ли вы считаете, что квалифицированный продавец продаст больше? Понятно ли вам, за счёт чего это происходит? Можно ли продавать дороже, чем у конкурентов за счёт его квалификации? Что именно должен уметь делать грамотный продавец или менеджер? Каковы его точные инструменты? На что он должен ставить в своей работе, чтобы продавать, несмотря на то, что у конкурента дешевле?

Ответы на эти вопросы могут помочь руководителю увидеть, что продавец может быть мощным конкурентным преимуществом для

бизнеса. Особенно, когда другие ресурсы для больших продаж используются не в полной мере или требуют очень больших вложений. Квалификация продавца – это значимый инструмент маркетинга, инструмент для того, чтобы сделать клиента постоянным и привлечь в компанию новых заказчиков.

Продавец может быть как причиной, по которой посетители выбирают ваш магазин среди других, так и причиной, по которой его обходят стороной и не рекомендуют своим знакомым. То, как ваш менеджер общается с клиентами может стать как причиной того, что клиенты часто звонят в вашу компанию, так и того, что звонят конкурентам.



Почему на этот ресурс не всегда обращают должное внимание?

• нет чёткого понимания, за счёт каких навыков продавец становится квалифицированным. Что именно делает его преимуществом компании.
• нет уверенности в том, что можно продавать больше именно за счёт навыков.
• навязанная сильная позиция цены. Низкие цены у конкурентов – ничего сделать невозможно, можно это только скрыть.
• нет навыков мотивации продавцов на обучение.
• нет уверенности в том, что продавцов можно обучать так, что они будут продавать больше. Отсутствие веры в то, что обучение приносит результаты.
• быть квалифицированным продавцом в компании не модно. Модно говорить о том, что «и так хорошо» или «от нас ничего не зависит». В почёте больше те, кто делает то, что может, «и так из сил выбиваемся. Такой сейчас рынок, ничего сделать нельзя».
• непонимание руководителями сути такой профессии, как продавец, её настоящих инструментов и способов их применения для того, чтобы продавать несмотря ни на что.
• нет простой системы внедрения и поддержания уровня квалификации продавцов в соответствии с требованиями компании на всех этапах его работы, включая период испытательного срока, постановки на пост и дальнейшего профессионального роста.

Если эти элементы понять и уладить в компании, то можно получить очень значимый по величине источник дохода. Кроме прямого роста продаж, квалификация продавца, исходя из опыта, влияет на такие факторы, как:
• желание клиентов чаще приходить или обращаться в компанию;
• молву о вашей компании, рекомендации клиентов;
• то, какие люди приходят на работу в вашу компанию;
• уверенность собственника в будущем своей компании;
• боевой дух сотрудников и их желание справляться с трудностями.

Почему бы это не использовать для роста продаж и расширения бизнеса?

Андрей Сизов, автор системы мотивации и обучения продавцов и руководителей

«Продавай.ру»
191024, г. Санкт-Петербург,
Невский пр-т, д. 147, оф. 54
тел.: +7 (812) 958 6345
e-mail: prodavay@gmail.com
www.prodavay.ru

Сайт – это фундамент вашего бизнеса

Увеличение продаж

Оптимизация бизнес-процессов

Интеграция с системами складского учёта и CRM

109316, г. Москва, Волгоградский пр-т., д. 47
Бизнес-центр «КУБ», оф. 417

e-mail: info@netlab.pro

+7 (495) **641 6155**

NetLab

*мы делаем сайты и делаем это красиво

WWW.NETLAB.PRO

amoCRM.

Система учёта клиентов и сделок для отдела продаж

8 (800) 555 7364
+7 (495) 771 7364
support@amocrm.ru

«Наша система является открытой, что предоставляет вам право самим дорабатывать её и создавать новый функционал. Ещё одно неоспоримое преимущество – существование огромного количества доступных интеграций с каналами связи, что значительно ускоряет работу с клиентами, автоматизирует рутинные операции, снижает среднюю стоимость контакта с клиентом и многое другое».

www.amocrm.ru

Просто. Мобильно. Полезно.

Контроль

Ведите учёт всех потенциальных сделок и действий по ним.
Следите за тем, как менеджеры работают с базой.

Аналитика

Отслеживайте динамику отдела.
Смотрите за показателями менеджеров.
Считайте конверсию в вашей воронке продаж, анализируйте и стройте прогнозы.

Дополнения

Расширяйте возможности amoCRM при помощи интеграции с другими сервисами.
Вы можете пользоваться системой через мобильный телефон и планшет.
Ваш бизнес больше не привязан к рабочему месту!

Более 5000 предприятий используют amoCRM по всему миру

ГЛАВНЫЙ ТЕЛЕКАНАЛ РЕАЛЬНОГО БИЗНЕСА

ТЕЛЕКАНАЛ
бизнес
про

Смотрите телеканал в сетях кабельных операторов России

Также все программы телеканала доступны на официальном сайте

www.probusinesstv.ru

Темы телеканала:

- экономика и финансы
- маркетинг и реклама
- бизнес в Интернете
- управление продажами
- современные технологии
- управление компанией
- секреты успеха от первых лиц
- бизнес и общество
- PR и Digital
- банковское дело
- телекоммуникации
- медиабизнес
- электронная коммерция
- клиентский сервис

и многие другие

Система оперативного наблюдения

Проект «ВайтБокс» основан в 2012 году высококлассными профессионалами. Это первый российский проект, который строится по современной облачной технологии.

Услуги видеонаблюдения WHITE BOX позволяют: отказаться от закупки оборудования, его выбора и дальнейшего обслуживания, существенно сэкономить, если сервис временный.

Ежедневный видео- и фотоотчёт
- Гарантированное видео- и фотонаблюдение за объектом в реальном времени с любого устройства, подключённого к интернету
- Быстрая установка на объекте с подключением к постоянной трансляции
- Всё включено: камеры, выбор и настройка, монтаж, трансляция в сеть, права доступа
- Оплата ежемесячно только за дни трансляции картинки с точек съёмки

Качественные фото в авторежиме

Особенности:
- Съёмка с 2-х точек
- Фото от 2 Мрх до 10 Мрх
- Отправка фотосессий на e-mail
- Хранение архива с удобным доступом
- Многоцелевое использование системы

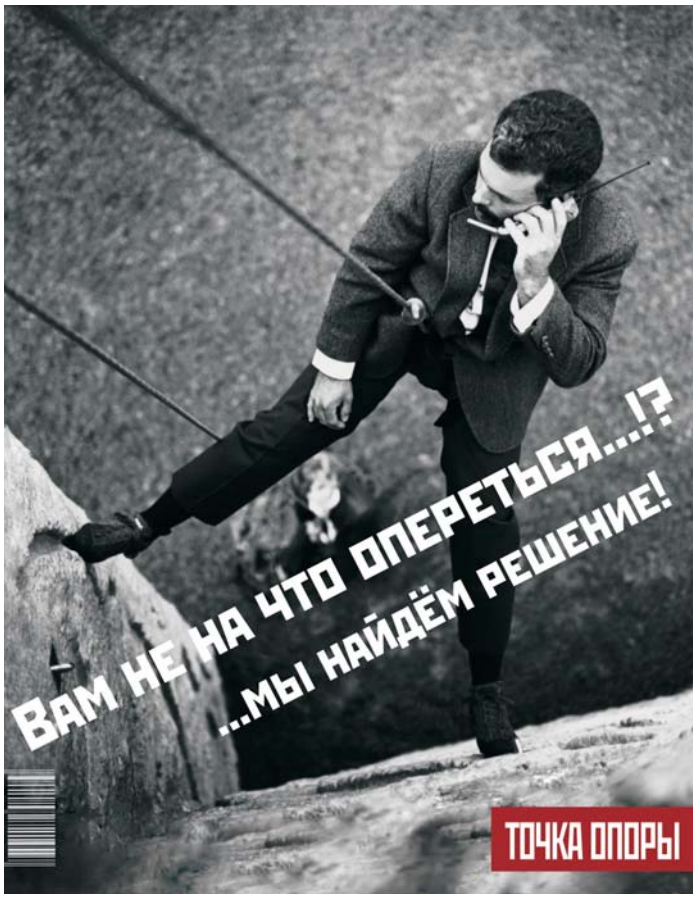
Прямая рекламная трансляция на сайте для всех посетителей, фотостриминг и архив

Всё, что от Вас требуется, – это сказать, что и как снимать, куда и как транслировать!

Связь с сервисом: Мобильная: **+7.917.500.16.61**

Почтовая: **AK@wi-box.ru** **wi-box.ru**

ПОДПИСКА



Специальная цена на редакционную подписку

Специальная цена на редакционную подписку (16 выпусков в год) для юридических лиц:
7 552 руб. (в т.ч. НДС 18%)

Подпишитесь на журнал! Будьте в курсе дел всех Ваших партнёров, коллег, лидеров самых эффективных отраслей!

Направьте, пожалуйста, реквизиты Вашей компании на электронный адрес редакции: **2312114@mail.ru**,
а в теме письма просто укажите слово «подписка».

www.to-inform.ru

ЭКСПОЗИЦИЯ ВАШИХ ЖЕЛАНИЙ

26 сентября в коттеджном посёлке «Сосновый берег 2» прошла встреча партнёров компании ООО «ГлавДачТрест» во главе с генеральным директором Владиславом Николаевичем КОПИЦЕЙ. Журналистам и партнёрам представлены новые проекты компании, которые способны перевернуть устоявшиеся взгляды на строительную индустрию. И пока строительство жилого комплекса одного из проектов «SHOW HOME» выходит на финишную прямую, спецкор журнала ТОЧКА ОПОРЫ узнал, что сделано, что делается и что ещё предстоит сделать.

«OPEN VILLAGE» — микрорайон в масштабах выставки

Сегодня в России существует два типа выставок — временные, располагающиеся в выставочных павильонах, и стационарные, годами предлагающие неизменный набор жилых домов. Презентация ООО «ГлавДачТрест» развеяла устоявшиеся представления о выставках новым проектом компании: заявлено, что, в отличие от временных выставок, «OPEN VILLAGE» будет представлять собой готовый коттеджный посёлок с законченной инфраструктурой.

«OPEN VILLAGE» будет проходить в разных регионах России, а первая презентация проекта состоится на территории Московской области в августе 2016 года здесь же, в посёлке «Сосновый берег 2». Место проведения каждого последующего мероприятия будет определяться конкурсной комиссией. В отличие от стационарных выставочных комплексов «OPEN VILLAGE» ежегодно на протяжении 30 дней будет представлять новый проект, отличающийся от предыдущего новинками текущего сезона.

«OPEN VILLAGE» — это уникальная выставка домов, пригодных к проживанию. Это модель современного микрорайона, в котором свои работы представят свыше 30 строительных компаний и лидеров малоэтажного домостроения. Это место, где ведущими компаниями будут предложены современные решения в области архитектуры, дизайна, интерьера, ландшафта и озеленения. Это готовые жилые дома, построенные для конкретных людей с учётом их интересов, пожеланий и требований. Они будут доступны для посещения и проведения выставки.

Владислав Копица рассказал гостям, что идея проекта родилась в Финляндии при посещении выставки «Asuntomessut». Опыт финских коллег натолкнул на мысль о реализации аналогичного проекта в России.«Когда я там был ещё в первый раз, понял, насколько такое мероприятие важно для нашей индустрии, для малоэтажного домостроения. Я четыре года вынашивал мысль о том, как её можно запустить здесь, в России. Мы сделали многое, и сейчас могу сказать, что эта выставка состоится!» — заявил Владислав Николаевич.

Проект «OPEN VILLAGE» создан для того, чтобы изменить строительную индустрию малоэтажного домостроения в России. Посетителями, в первую очередь, станут обычные городские жители. Помимо этого выставка будет интересна представителям региональных властей, коммерческих структур, творческих профессий, а также иностранным гражданам, проявляющим инвестиционную заинтересованность к развитию новых технологий в России.

Что же приобретают новосёлы проекта? Современное жильё в новом жилом микрорайоне, в котором ещё до начала проведения выставки будут завершены все строительные работы. Так, реальная экономия при постройке дома составит до 50 %, поскольку все компании-участники поставят свой товар по себестоимости: их прибыль заключается не в продаже товара, а в привлечении большего количества потенциальных клиентов. Кроме того, новосёлы приобретают единую концепцию ландшафтного дизайна: игровые площадки, предназначенные для развития детей любого возраста. Участвовать в проекте «OPEN VILLAGE» будут строительные компании, обладающие новейшими технологиями в области электро- и водоснабжения, канализации, вентиляции и отопления; компании по производству безопасных и экологически чистых строительных материалов; дизайн-студии, мебельные магазины и фабрики; производители бытовой техники и многие другие.

Планируется, что первая выставка «OPEN VILLAGE» будет отличаться от остальных. Она пройдёт в формате презентации, с ориентиром на журналистов, чиновников, архитекторов, дизайнеров и всех тех, кто производит товар и обслуживает загородное домостроение. Это объединит ещё больше партнёров.

«SNOW HOME» — мозговой центр партнёров

На первом мероприятии будут продемонстрированы пять домов. Первый уже готов и представляет собой сочетание клеёного бруса и каркасных технологий. Второй дом — комбинированное здание. Первый этаж составляют каменные блоки, второй этаж — дерево. С проектом третьего дома организаторы ещё не определились, но строить его будет не ООО «ГлавДачТрест», а приглашённая компания-партнёр. Строительство четвертого дома тоже будет отдано компании-партнёру, и в результате ожидается дуплекс на две семьи. Таким образом, дома будут отли-

чаться используемыми технологиями и материалами. И, наконец, пятый дом — это «SNOW HOME», в котором проходила презентация будущей выставки. Проект этого дома претворяет в жизнь команда партнёров ООО «ГлавДачТрест», которые, судя по заверениям Владислава Копицы, вкладывают в него душу. На площадке «SNOW HOME» новые партнёры отрабатывают совместные действия, в какой-то мере притираются друг к другу.

«Мы хотим создать такую команду, благодаря которой между фразами «Здравствуйте, я хочу дом!» и «Спасибо, что построили мне этот дом!» пройдёт всего лишь полгода», — поделился Владислав Николаевич.

«SNOW HOME» предназначен для первой выставки «OPEN VILLAGE». К 2016 году это будет полностью готовый жилой дом, куда люди смогут приезжать и смотреть. Он уже работает как выставочная площадка: после весенних выставок здесь провели 6 семинаров для тех людей, кто задумался о строительстве дома и задаётся вопросом, что

делать после покупки участка. Параллельно мероприятиям здесь будут жить потенциальные клиенты, заключившие договор с компанией на проектирование. Люди смогут приехать сюда всей семьёй, пожить 2-3 дня и ощутить атмосферу загородного дома, оценить стеновой материал, мебель. «SNOW HOME» будет оборудован системой «умный дом», пылеудалением и увлажнением. Можно сказать, это современный деревянный дом, помогающий человеку понять, чего он хочет. Также здесь приглашают пожить журналистов, их задача — объективно рассказывать о впечатлениях от дома. Каждую неделю в «SNOW HOME» будут проходить Дни открытых дверей, в рамках которых все клиенты партнёров ООО «ГлавДачТресте» могут посетить этот дом: посмотреть его, увидеть интересующий их товар непосредственно на практике, в жилом доме и сделать выбор.

«Наша задача — через «SNOW HOME» объединить партнёров, которые смогут покрыть своей продукцией весь цикл материалов, товаров, продуктов, необходимых для загородного домостроения и проживания. Проект «SNOW HOME» – в какой-то мере, мозговой центр партнёров: здесь каждый элемент является результатом объединения усилий лучших представителей строительной индустрии.

«Ваш дом — это ваша семья, ваш комфорт, ваш уют, который мы вам создадим! Я верю, что, если человек о чём-то мечтает и чего-то хочет, он это получает!» — так резюмировал генеральный директор ООО «ГлавДачТрест» Владислав Николаевич Капица презентацию проектов «SNOW HOME» и «OPEN VILLAGE».

Спецкор Маргарита Улимова

ООО «ГлавДачТрест»
г. Москва, МКАД,
внутренняя сторона,
38 километр, владение 4Б
тел.: +7 (495) 212 1012
+7 (495) 669 8363
+7 (495) 427 8022
+7 (985) 229 8684
e-mail: office@skgdt.ru
www.skgdt.ru

Реклама

BATIMAT RUSSIA
Архитектура. Строительство. Дизайн. Интерьер

МЕЖДУНАРОДНАЯ СТРОИТЕЛЬНО-ИНТЕРЬЕРНАЯ ВЫСТАВКА

2015
31 марта - 3 апреля
МВЦ «Крокус Экспо»
г. Москва

- Крупнейший выставочный центр в Восточной Европе*
- Вся строительная индустрия в единые сроки
- Участники – лидеры строительно-интерьерной отрасли России и мира
- Более 70000 профессиональных посетителей
- Насыщенная и актуальная деловая программа
- Мастер-классы известных дизайнеров и архитекторов

* по данным AUMA/KME Consulting Group

ОРГАНИЗАТОРЫ: MEDIA GLOBE выставки и журналы для профессионалов; Крокус Экспо Международный выставочный центр

+7 (495) 961 22 62
www.batimat-rus.com

XI МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА

Москва, МВЦ «КРОКУС ЭКСПО» 26-29 марта 2015

ДЕРЕВЯННЫЙ ДОМ

АРХИТЕКТУРА

СТРОИТЕЛЬСТВО

ДИЗАЙН ИНТЕРЬЕРА

КРОВЛЯ И ИЗОЛЯЦИЯ

ЛАКИ И КРАСКИ

ОКНА И ДВЕРИ

КОНФЕРЕНЦИЯ «Современные технологии в деревянном строительстве. Защита, восстановление, уход»

АРХИТЕКТУРНЫЙ САЛОН

ОРГАНИЗАТОР

WEG EXPO World Expo Group

т/ф. +7 (495) 730-55-91

weg@weg.ru

www.weg.ru

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ СПОНСОР

РУССКИЙ ЗАПАД

ОФИЦИАЛЬНАЯ ПОДДЕРЖКА

СМА союз московских архитекторов

ПРИ СОДЕЙСТВИИ

Крокус Экспо Международный выставочный центр

МЕДИА-ПАРТНЕРЫ

Деревянные дома

Красивые дома

МЕЖДУНАРОДНЫЙ АРХИТЕКТУРНЫЙ КОНКУРС

Красивые деревянные дома

INTERNATIONAL ДЕРЕВЯННЫЙ ДОМ WOODEN HOUSE EXHIBITION

реклама

ЗАГОРОДОМ
Выставка загородного домостроения

Эффективная площадкадля продвижения компаний,
работающих на рынке малоэтажного и загородного строительства

ОРГАНИЗАТОРЫ: primexpo ITE

Тел.: +7 (812) 380 6014, 380 6017
e-mail: zagorodom@primexpo.ru

Забронируйте стенд:
www.zagorodom-expo.com

ТРУБЫ и ТРУБОПРОВОДНЫЕ системы

25 - 27 ноября 2014 г.
Москва, ВДНХ, павильон № 55

РОССИЙСКАЯ ВЫСТАВКА С МЕЖДУНАРОДНЫМ УЧАСТИЕМ

ТРУБЫ и ТРУБОПРОВОДНЫЕ СИСТЕМЫ.
НЕФТЬ. ГАЗ. ЖКХ

Официальный сайт выставки
www.trubosystem.ru

Организаторы выставки
ЗАО ВК ВВЦ "Промышленность и строительство"
т/ф. (499) 760-26-48, (499) 760-31-61 (499) 760-25-56

16-я СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА СТРОИТЕЛЬНЫХ МАТЕРИАЛОВ

16th SPECIALIZED EXHIBITION FOR CONSTRUCTION MATERIALS

ufi Approved Event

ОСМ 2015

ОТЕЧЕСТВЕННЫЕ СТРОИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

27 — 30 января January

Москва, ЦВК «Экспоцентр», пав. №7

Pav. №7, Expocentre Fairgrounds, Moscow

CERAMATECH

2-ой САЛОН СТАНКОВ, ОБОРУДОВАНИЯ, ТЕХНОЛОГИЙ И СЫРЬЯ ДЛЯ ИНДУСТРИИ КЕРАМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

2nd CERAMIC INDUSTRY MACHINERY, EQUIPMENT, TECHNOLOGY AND RAW MATERIALS SHOW

16+

Электронный пригласительный билет
www.osmexpo.ru

Организатор / Organizer:

ЕВРОЭКСПО EUROEXPO

Генеральный спонсор / General sponsor:

MOSKERAM

Генеральный партнер CERAMATECH / General partner CERAMATEC:

ects european ceramic technology suppliers

Стратегический партнер / Strategic partner:

АПКСМ Ассоциация производителей керамических стеновых материалов

Партнеры выставки / **Exhibition partners:**

Ассоциация производителей силикатных изделий

Национальная ассоциация производителей автоклавного газобетона

Ассоциация производителей керамических материалов АПКМ

При содействии / With assistance:

ЭКСПОЦЕНТР

РАЗВЕ ЕСТЬ КНИГИ, КОТОРЫЕ НЕ ВПИСЫВАЮТСЯ
В СТАНДАРТНЫЕ ПОЛКИ ДОМАШНИХ БИБЛИОТЕК?
ВЫХОДЯТ ЗА ПРЕДЕЛЫ ОБЫДЕННОГО ПОНИМАНИЯ?

БЕЗУМСТВО ИМЕННЫХ КНИГ

Именно такой, несомненно, и должна быть книга книг, которую ценители мудрости веков стремятся обрести, передавая из поколения в поколение. Да, это тот самый вечный жанр – толковый энциклопедический словарь, вне которого нет ни одной культуры в мире. Традиция систематизации и толкования идёт от наскальных петроглифов, древнерусских азбуковников, древнеславянских царских книг, тезаурусов. Разумное, доброе, вечное – вот универсальный код многонациональной и многотысячелетней культуры России. Но, увы!, в XVв. родовые и дворянские бархатные книги, ведение которых считалось делом чести каждого человека, истреблены. И это не первая, и не последняя попытка превратить нас в «Иванов, не помнящих родства». Всего пятьдесят лет назад установлены запреты на социологию, рекламу, кибернетику, другие «буржуазные лженауки». Но ни опричники, ни инквизиторы не могут перекодировать Россию на свой лад, вырезать из сознания высшие человеческие ценности, разнообразие взглядов. В каждом из нас неистребима любовь к родному слову, поиску истины и познанию, великим ценностям наших славных предков, забота о грядущем поколении. Разве не является безумством воплотить всё интеллектуальное богатство в одном издании?

Мистика это или не мистика, но в первый же день 2001г. наступившего 3-го тысячелетия отпечатана первая страница **БОЛЬШОГО ТОЛКОВОГО СЛОВАРЯ**. Сейчас, в 2011г., готовится к выпуску 11-е переиздание престижной книги, спрос возрастает.

Готовящееся к выпуску новое дополненное переиздание **БОЛЬШОГО ТОЛКОВОГО СЛОВАРЯ** (250 000 статей и иллюстраций) имеет гросс-формат А3, почти 2 000 страниц, содержит как древнейшие, так и современные слова по самым разным отраслям экономики, науки, культуры. Необычная книга красиво оформлена, весит 10кг и удобна для использования. Каждый день наращивается объём знаний. **БОЛЬШОЙ ТОЛКОВЫЙ СЛОВАРЬ** награждён Золотым и Платиновым Знаками Качества «Всероссийская марка (III тысячелетие). Знак качества XXI века». Отзывы с 2001г. великолепны. Губернатор Московской области Б.В.Громов так и сказал: «Такого чуда я не видел!»

Современные информационные технологии позволяют каждому человеку внести свой вклад в сокровищницу знаний, ведь каждый человек – носитель уникального опыта, в каждом есть искра Божья. Но не упустите время! Его вернуть невозможно, ответьте прямо сейчас: что Вы сделали для России? Что передадите своим детям, внукам, поколениям? И если есть, что сказать, чем поделиться, что передать сегодня нашим современникам и подготовить более надёжное будущее делу, которому вы посвятили свою жизнь, – Вам самое время стать генеральным спонсором издания. Материальные затраты невелики – всего 200 евро/мес., но сейчас каждому дан шанс изменить наше сознание к лучшему! Мы хотим довести уникальное издание не только до олигархов, но и школ, вузов, подрастающего поколения.

Сегодня мы формируем группу ведущих компаний-участников уникального проекта. **БОЛЬШОЙ ТОЛКОВЫЙ СЛОВАРЬ** не имеет аналогов ни в России, ни за рубежом. К энциклопедическим знаниям мы обращаемся всю свою жизнь, а статьи, опубликованные здесь, будут работать вечно!

Розничная стоимость **БОЛЬШОГО ТОЛКОВОГО СЛОВАРЯ**, изготавливаемого в именном исполнении, – 1 200 евро. Повторные покупки за последние десять лет всё ярче подчёркивают непреходящую ценность престижного издания.

Издательский дом ГЛОБУС-СТИЛЬ
119034, г. Москва, Сеченовский пер., д. 6, стр. 2

тел.: 8 (495) 231 2014/2114
моб.: 8 (925) 800 4832

ОПТОВО-РОЗНИЧНАЯ ТОРГОВЛЯ
AVANCOMPANY
КЕРАМИЧЕСКАЯ ПЛИТКА И КЕРАМОГРАНИТ
Сухие СТРОИТЕЛЬНЫЕ СМЕСИ · САНТЕХНИКА подвесные ПОТОЛКИ · СВЕТИЛЬНИКИ · СТЕКЛООБОИ под покраску · ЛАМИНАТ · противоскользящий ПРОФИЛЬ · пластиковые ОКНА · ПЛИТКА для бассейнов · МЕБЕЛЬ для ванных комнат высококачественный РЕМОНТ квартир ОТДЕЛКА коттеджей и частных домов
Выгодное предложение. Эконом-класс!
+7 (495) 943 9580
info@avancompany.ru
www.avancompany.ru

РЕМОНТ ВАННЫХ КОМНАТ и ТУАЛЕТОВ
TuVan
Профессиональный ремонт санузлов и ванных комнат в вашей квартире от компании «ТуВан»
+7 (499) 391 1746 www.tuvan.ru

Строительный Декор
МЕТАЛЛИЧЕСКИЕ ДВЕРИ
МО, г. Клин, Ленинградское ш., 89 км
+7 (926) 154 2461
info@dverych.ru
www.sdekor.ru

Строительные Технологии
ГЕОДЕЗИЧЕСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ:
продажа ремонт аренда
+ 7 (495) 773 7837
8 (800) 333 8820
info@geo-teh.ru
www.geo-teh.ru

РОСТ
СТРОИТЕЛЬНАЯ КОМПАНИЯ
www.rost-sk.com
Проектирование и строительство частных домов и коттеджей, спортивных сооружений, ангаров для малой и средней авиации, быстровозводимые арочные сооружения.
Дизайн интерьера, ремонтно-отделочные работы «под ключ»
+7 (863) 322-0-324
+7 (863) 298-9-698

Союз Строительных Бригад
Иван Сергеевич КОРЗУНИН
Профессионально оказываем услуги:
заливка фундамента / возведение стен
монтаж крыши / внешняя и внутренняя отделка / установка окон и дверей «под ключ» – и всё это для вашего дома.
тел.: +7 (909) 717 7832 e-mail: stroydoma@yandex.ru

СТРОИТЕЛЬСТВО КОТТЕДЖЕЙ
ГАРАНТИЯ 5 ЛЕТ
+7 (495) 673 2462
+7 (906) 785 6802
www.ooostoik.ru

ООО "ДомоСтрой-ЛСК"
СТРОИТЕЛЬСТВО ДОМОВ И КОТТЕДЖЕЙ
+7 (916) 963-30-30
+7 (495) 649-29-76
ВСЕ ВИДЫ РАБОТ
www.domostroy-lsk.ru

ООО ДЕРЕВЯННОЕ ДОМОСТРОЕНИЕ
+7 (495) 728 3981
+7 (985) 224 7784
Строительство деревянных домов в Подмосковье:
дома (из профилированного бруса и оцилиндрованного бревна, каркасные, кирпично-блочные • клееный брус • окна пластиковые и деревянные • фундаменты • отделочные работы.
Московская область, п.г.т. Лесной, ул. Пушкина, д. 8Б
info@stroy-doma.ru
www.stroy-doma.ru

ДЕКОР СТИЛЬ
Брянская обл., г. Клинцы, ул. Ногина, 22 а
+7 (915) 800 7110

Строительство
СК US
www.skus.ru
+7 (962) 952 4669
и ремонт «под ключ»
УСАДЬБА

ООО ПЛОТНИКИ ТСК
www.plotniki.su
Срубы / кровли / фасады
Москва, г. Троицк, Калужское шоссе, 50 А
info@plotniki.su, 6410929@mail.ru
+7 (495) 641-0929
+7 (499) 272-2332

ПРОЕКТНЫЕ РАБОТЫ:
инженерные сети (внутренние, наружные), конструкции, архитектура, дизайн.
Проект в желаемом виде и объёме.
Помощь при проектировании и строительстве, консультации
8 (499) 409 4613, 8 (964) 644 4613
grandcity@bk.ru www.grandciti.ru
ГрандСити

Мастера Комфорта
Монтаж и сервисное обслуживание систем: отопления, водоснабжения, канализации и котельного оборудования
Поставка оборудования
+7 (903) 582 5181
r.siraziev@gmail.com

NICE HOUSE
НАЙСХАУС
Трубицин Александр
+7 (985) 440 9111
Строительство коттеджей под ключ.
Монтаж инженерных коммуникаций.
Автономное энергоснабжение.
nicehouse@yandex.ru
www.nicehouse.me

ООО «СТРОЙКАБ»
· ЭЛЕКТРОТЕХНИКА
- Щиты управления с элементами автоматики
- Блочно-модульные подстанции
- Дизельные электростанции до 300 кВт
· ТРАНСФОРМАТОРНЫЕ ПОДСТАНЦИИ
+7 (499) 272 8782
e-mail: stroykab@mail.ru

Услуги патентного поверенного по регистрации и защите объектов интеллектуальной собственности:
товарный знак / изобретение, полезная модель, промышленный образец / программа для ЭВМ и база данных / авторское право (в том числе в Библиотеке конгресса США) / СМИ / передача интеллектуальных прав (лицензионный договор и договор отчуждения).
in-p@op
www.in-prop.ru
+7 (963) 716 1321
+7 (916) 715 2560
e-mail: info@in-prop.ru

СБР
· СОЮЗ · БИЗНЕС · РАЗВИТИЕ
некоммерческое партнерство
Здесь работают ваши деньги!
Надёжные инвестиционные проекты и программы.
Принимаем займы от физических и юридических лиц – 18% годовых.
Выплаты: ежемесячно, ежеквартально, ежегодно или в конце срока действия договора.
Возможность пополнения, а также досрочного истребования всей суммы займа.
+7 (499) 769 5091
e-mail: 1114407@mail.ru
www.sbr-info.ru

АНО «ЦНИЗС»
+7 (495) 661 4462 (многоканальный)
АВТОНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ «ЦЕНТР НЕЗАВИСИМЫХ ИСПЫТАНИЙ И ЭКСПЕРТИЗЫ В СТРОИТЕЛЬСТВЕ»
e-mail: vm_stepanov@list.ru
www.stroycnil.ru

INDIT
КОМПЬЮТЕРНАЯ ТЕХНИКА
ОРГТЕХНИКА ДЛЯ ОФИСА
+7 (495) 514 4553
S.Fedorov@indit.ru
www.indit.ru

ВЫСТАВКИ:

28.10 – 30.10.2014 **UPGrid 2014. ЭЛЕКТРОСЕТЕВОЙ КОМПЛЕКС. ИННОВАЦИИ. РАЗВИТИЕ,** международный электроэнергетический форум, г.Москва, МВЦ «КРОКУС ЭКСПО», ОРГАНИЗАТОР: Выставочный павильон «Электрификация». www.upgrid.ru

28.10 – 31.10.2014 **MASHEX,** 17-я международная выставка оборудования и технологий обработки металлов и композитных материалов, г.Москва, МВЦ «КРОКУС ЭКСПО», ОРГАНИЗАТОР: МВК. www.mashex.ru

11.11 – 14.11.2014 **ОПТИЧЕСКИЕ СИСТЕМЫ И ТЕХНОЛОГИИ – OPTICS-EXPO,** международный форум, г.Москва, ВВЦ, ОРГАНИЗАТОР: ВВЦ. www.optics-expo.ru

25.11 – 27.11.2014 **СИЛОВАЯ ЭЛЕКТРОНИКА,** 11-я международная выставка и конференция, г.Москва, МВЦ «КРОКУС ЭКСПО», ОРГАНИЗАТОР: Примэкспо / ITE. www.power.primexpo.ru

26.11 – 28.11.2014 **RUSSIAN TRADE EXPO,** международная выставка услуг и оборудования для торговли, г.Москва, ВВЦ, ОРГАНИЗАТОР: ВВЦ. www.russiantradeexpo.com

09.12 – 12.12.2014 **16-я МОСКОВСКАЯ МЕЖДУНАРОДНАЯ ОПТИЧЕСКАЯ ВЫСТАВКА (MIOF),** международная специализированная выставка, г.Москва, МВЦ «КРОКУС ЭКСПО», ОРГАНИЗАТОР: Крокус Экспо, МВЦ. www.optica-expo.ru

ЭКСПОЦЕНТР ПРИГЛАШАЕТ

«Экспоцентр» – всемирно известная российская выставочная компания, отметившая в 2009 году своё 50-летие и неизменно сохраняющая статус ведущего организатора крупнейших в России, СНГ и Восточной Европе международных отраслевых выставок, а также национальных экспозиций нашей страны на выставках EXPO.

Ежегодно в Центральном выставочном комплексе «Экспоцентр» проводится более 100 международных выставок, которые посещают свыше двух миллионов специалистов, проходят более 600 конгрессов, симпозиумов, конференций.

Общая выставочная площадь ЦВК «Экспоцентр» – 150 тыс. м^2, в том числе закрытая – 90 тыс. м^2 и открытая – 60 тыс. м^2, www.expocentr.ru

24.11 – 28.11.2014 **МЕБЕЛЬ-2014,** 26-я международная выставка «Мебель, фурнитура и обивочные материалы», павильоны 1, 2, 3, 4, 5, 6, 7, 8, «Форум»

02.12 – 04.12.2014 **ЦЕМЕНТ, БЕТОН, СУХИЕ СТРОИТЕЛЬНЫЕ СМЕСИ-2014,** международная научная специализированная выставка, павильон 7 (залы 1, 2)

27.01 – 30.01.2015 **ОТЕЧЕСТВЕННЫЕ СТРОИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ-2015,** 16-я специализированная выставка строительных материалов, павильон 7 (залы 3, 4, 5, 6)

27.01 – 30.01.2015 **УПАКОВКА / УПАКИТАЛИЯ-2015,** 23-я международная специализированная выставка «Машины и оборудование для производства упаковки. Упаковочные машины. Машины для производства и упаковки кондитерских изделий. Упаковочные материалы, тара, вспомогательные упаковочные средства. Логистика», павильоны 2 (залы 1, 2, 3, 5), 8 (зал 4)

«ASPMedia24» – ваш навигатор в бизнесе.

ASPmedia24.ru
АГЕНТСТВО СТРАТЕГИЧЕСКИХ ПРОГРАММ

Реальная информация для реального дела.

РОССИЙСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЖУРНАЛ
ТОЧКА ОПОРЫ

Главный редактор – В.Чернышёв
Отв. секретарь – С.Копачинская
Зам. гл. редактора – И.Алгаев
Арт-директор – Ю.Белая
Дизайн и вёрстка – Ю.Белая, С.Фомина

Корреспонденты:
Л.Золотарёва, В.Карелина, Е.Кашафутдинова, Д.Кумалатова, А.Мак, У.Осипова, Г.Педан, С.Самойлов, А.Суховерхова, А.Сушина, М.Улимова, О.Чупахина, О.Щербакова, О.Эвоян

График выпусков:

№190	20 ноября	энергетика
№191	25 ноября	нефть и газ
№192	27 января	строительство
№193	27 января	связь
№194	17 февраля	неразрушающий контроль
№ 195	26 марта	загородный дом

Свидетельство о регистрации СМИ
ПИ №ФС 77-21259 от 28.06.2005
Учредитель и издатель ООО «Глобус-Стиль»

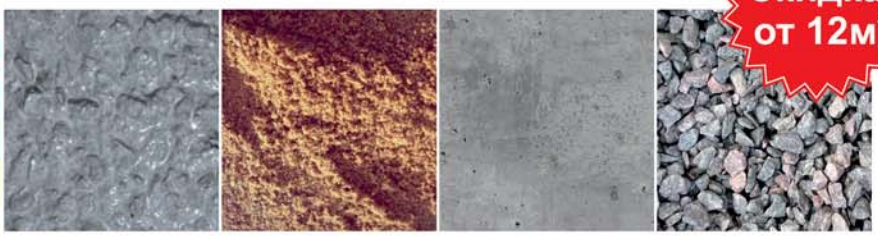
Адрес редакции:
119034, г. Москва, Сеченовский пер., д. 6, стр. 2
Телефоны для справок: 8 (495) 231 2014/2114, 8 (925) 800 4832, 8 (926) 111 4407
e-mail: 2312114@mail.ru | www.to-inform.ru

Редакция не несёт ответственности за достоверность информации, размещённой в рекламных объявлениях. Перепечатка материалов журнала ТОЧКА ОПОРЫ и использование их в любой форме и любым способом возможны только с письменного разрешения редакции.

Порядковый номер журнала: №189 2014 год.
Номер подписан в печать: 20.10.2014
Отпечатано в типографии «Юнион Принт», г. Н.Новгород
Тираж 1000 экз. (1-й завод)

DOKA-BETON

КОМПАНИЯ «ДОКА-БЕТОН» –
специализируется на поставке материалов для возведения общественных зданий и жилых построек.



Скидка от 12м³

От производителя:

- **БЕТОН, РАСТВОР** всех марок с доставкой от 1м³– 3800руб.
- **ЩЕБЕНЬ, ПЕСОК**
- **БЕТОНОНАСОСЫ** от 22 до 150м

В постоянном наличии продукция самого высокого качества. Клиентам предлагается полный спектр бетонных изделий (для фундамента, дроблёный, конструкторский и прочее) различных марок, а также песок, щебень, чернозём, металлопрокат и пиломатериалы. Спецтехника в аренду.

*Доставка осуществляется 24 часа в сутки, в любую точку Москвы и столичного региона.

тел.: **+7 (495) 760 1958 +7 (985) 430 4610** • • • • • Для оформления заказа достаточно связаться с менеджером компании.

e-mail: 7601958@gmail.com
beton7601958@yandex.ru
www.doka-beton.ru

www.doka-beton.ru

PROPUSK 777 • DOKA-BETON • PROPUSK 777 • DOKA-BETON • PROPUSK 777 • DOKA-BETON • PROPUSK 777

КОМПАНИЯ «PRORUSK 777» –
профессиональная помощь владельцам грузовых автомобилей в официальном получении электронного пропуска на МКАД, ТТК, СК.

PROPUSK 777

PROPUSK 777 .RU

Компания «Propusk 777»
содействует организациям и физическим лицам в получении пропусков для перевозки товаров, материалов, грузов.

В компетенции специалистов: помощь в получении необходимых транспортных документов – официально и в короткие сроки; решение вопросов, возникающих из-за технических ошибок или сбоя системы и многое другое.

*Возможна оплата как по наличному, так и безналичному расчёту.

Помощь в получении:

- **ПРОПУСКОВ МКАД, ТТК, СК** на въезд и передвижение грузового автотранспорта в зонах запрета его движения

Сроки сдачи и все прочие вопросы уточняются у менеджеров. • • • • • • • • • • • тел.: **+7 (495) 763 3063**

www.propusk777.ru

e-mail: info@propusk777.ru
7633063@mail.ru 7633063@gmail.com
www.propusk777.ru

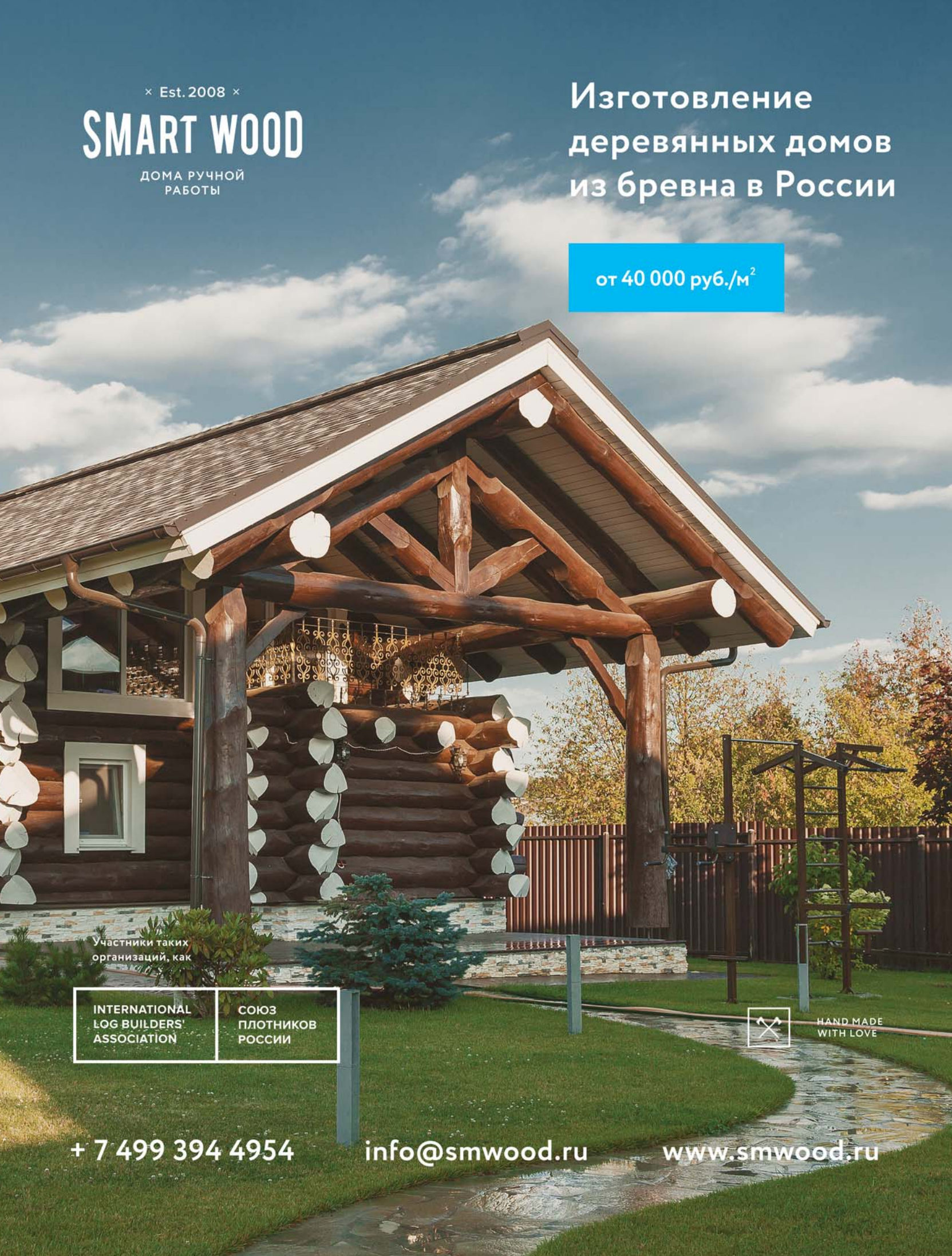
× Est. 2008 ×

SMART WOOD

ДОМА РУЧНОЙ РАБОТЫ

Изготовление деревянных домов из бревна в России

от 40 000 руб./м²



Участники таких организаций, как

INTERNATIONAL LOG BUILDERS' ASSOCIATION	СОЮЗ ПЛОТНИКОВ РОССИИ

HAND MADE WITH LOVE

+ 7 499 394 4954 info@smwood.ru www.smwood.ru