



навигатор в мире электроники

**ЗАО «ДОН»:
КОГДА КАЧЕСТВО ПРОДУКЦИИ –
ПРАВИЛО БЕЗ ИСКЛЮЧЕНИЙ
с.18**



на обложке: логотип компании ЗАО «ДОН»



с.17



с.08



с.04



с.14

СИСТЕМЫ РАДИОСВЯЗИ
ОТ ПРОИЗВОДСТВА
ДО ВНЕДРЕНИЯ

СПУТНИКОВЫЙ ИНТЕРНЕТ
В ЛЮБОЙ ТОЧКЕ РОССИИ

ТЕЛЕКОММУНИКАЦИЯ
НОВОГО ПОКОЛЕНИЯ

АВТОРИТЕТ, ПОДТВЕРЖДЁННЫЙ
ДЕЛАМИ



Эра новых технологий



ЭРА-2000
2000 пользователей
60000 событий



ЭРА-10000
10000 пользователей
160000 событий

Три причины выбрать СКУД ЭРА

Функциональность

С помощью нашего оборудования можно организовать контроль доступа на объекте любой сложности. Программное обеспечение ЭРА позволяет конфигурировать систему, организовать учет рабочего времени и мониторинг объекта.

Надежность

Надежность - это прежде всего высокая ответственность перед нашими потребителями, профессиональный контроль качества на каждом этапе производства и использование последних технологий для производства нашего оборудования. Мы уверены в качестве нашей продукции, поэтому мы предоставляем расширенную гарантию до 5 лет на линейку контроллеров серии ЭРА.

Универсальность

Контроллеры ЭРА совместимы практически со всеми производителями периферийного оборудования.

www.entpro.ru

Тел/факс: +7 495 984-74-95 E-mail: era@ent-m.ru

г.Москва, улица Клары Цеткин, дом 18, корпус 6

В НОМЕРЕ:

ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

- 5 КОМПЛЕКСНЫЕ СИСТЕМЫ IP-ТЕЛЕВИДЕНИЯ**
Развитие цифрового IP-телевидения, IP-видеонаблюдения, программного обеспечения для персональных компьютеров и смартфонов наконец позволили строить комплексные системы, объединяющие все эти элементы.
- 6 ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫЕ ТРАНСПОРТНЫЕ СИСТЕМЫ: ОТ ПРОЕКТА ДО ВВОДА В ЭКСПЛУАТАЦИЮ**
ООО «Милстон» специализируется на проведении изыскательских работ, разработке проектов и рабочей документации для создания интеллектуальных транспортных систем (ИТС)



с.06

- 9 СПУТНИКОВАЯ СВЯЗЬ В ЛЮБЫХ УСЛОВИЯХ**
Одним из значимых достижений компании «Вигстар» является разработка подсистемы автоматизированного управления системой, сетями и средствами спутниковой связи, позволяющей облегчить действия операторов связи во всех условиях обстановки и сократить цикл управления в несколько раз.



с.18

- 10 БИЛЛИНГ, КОТОРЫЙ ПРИНОСИТ ДЕНЬГИ**
О современных технологиях безболезненной замены биллинга и заработка с его помощью денег нашему журналу рассказал Дмитрий Коплов, генеральный директор компании «Латера» – разработчика биллинговой системы «Гидра».

ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

- 13 СОЗДАН ПРОГРАММНЫЙ ПРОДУКТ НА ПЛАТФОРМЕ «1С: ПРЕДПРИЯТИЕ 8» ДЛЯ АВТОМАТИЗАЦИИ ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННЫХ КОМПАНИЙ**
- 14 ФГУП ГСПИ РТВ – АВТОРИТЕТ, ПОДТВЕРЖДЁННЫЙ ДЕЛАМИ**
Старейшее предприятие России, созданное более 60 лет назад, – Федеральное государственное унитарное предприятие Государственный специализированный проектный институт радио и телевидения (ФГУП ГСПИ РТВ) – не нуждается в специальном представлении. Специалисты института внесли



с.14

весомый вклад в развитие телевидения и радиовещания не только в нашей стране, но и за её пределами.

- 16 С УСПЕХОМ НА СВЯЗИ!**
Спектр выполненных проектов «ГК СвязьИнфоПроект» очень широк, начиная с простейших операторских узлов, служащих для реализации телематических услуг и передачи данных, заканчивая сложными кабельными системами для центров управления движением судов.

ОБОРУДОВАНИЕ

- 18 НАВИГАТОР В МИРЕ ЭЛЕКТРОНИКИ**
Насущную необходимость заказчиков в отлично зарекомендовавших себя поставщиках переоценить сложно. Прекрасным примером надёжного делового партнёра является компания «Дон» – поставщик отечественных и импортных электронных компонентов для 140 предприятий и организаций России и стран СНГ, в том числе для национального оборонно-промышленного комплекса.

- 19 ГЕФЕСТ ПРОЕКЦИЯ: ИНТЕРАКТИВНЫЕ РЕКЛАМНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ**

УПРАВЛЕНИЕ

- 20 ФОРМУЛА ИНТЕГРАЦИИ: НА ВХОДЕ – МИЛЛИОН, НА ВЫХОДЕ – ЧЕТЫРЕ**
- 23 ОТКУДА БЕРУТСЯ ВЕЛИКИЕ СОТРУДНИКИ**
- 30 СТРОЧНЫЕ ОБЪЯВЛЕНИЯ**
- 31 КАЛЕНДАРЬ ВЫСТАВОК**

В СОЦИАЛЬНЫЕ СЕТИ – БЕЗ ИНТЕРНЕТА!

Система Eastwind Social Gateway, разработанная поставщиком программного обеспечения Eastwind, запущена в сети оператора «Интертелеком». С помощью этого решения операторы сотовой связи могут развернуть новый сервис по взаимодействию с социальными сетями в режиме SMS без доступа к мобильному интернету. Клиенты, подписавшиеся на сервис, получают уведомления об изменениях на своих персональных страницах – поступлении запросов на добавление в друзья, личных сообщений и свежих комментариев. Они имеют возможность оперативно отвечать на самые важные и интересные события, делиться мнением и даже менять свой статус.

ОЛИМПИЙСКОЕ ОБЛАКО

Компания NBC Olympics (входит в состав холдинга NBC Sports Group) выбрала оборудование и компоненты облачного программного обеспечения платформы доставки телевизионных сервисов Cisco VideoScare для транскодирования и управления контентом во время телевизионной трансляции с Олимпийских зимних игр в Сочи. С помощью новых облачных программных компонентов Cisco создана простая, маневренная и эластичная архитектура потокового вещания для прямых трансляций олимпийских соревнований и передачи контента из облака по запросу. Компания предлагает на рынке ключевые аппаратные и программные средства VideoScare Acquisition Suite, VideoScare Media Suite, VideoScare Distribution Suite, а также VideoScare, в том числе телеприставки и программные решения HTML5.

МАГИЯ ЧИСЕЛ

Альтернативный оператор мобильной связи Tele2 создал онлайн-сервис для определения принадлежности номера мобильного телефона к сотовому оператору и региону России. Эта функция особенно актуальна в связи с внедрением услуги переносимости номера (MNP). Пользователи смогут легко узнать, в сети какой компании теперь обслуживается определённый абонент. До внедрения MNP принадлежность номера телефона к оператору легко определялась по префиксу или так называемому коду оператора. Теперь при переходе к другому оператору сохраняется старый префикс и узнать, кем обслуживается абонент, стало не так просто. Для решения этой проблемы Tele2 создала специальный раздел на своём сайте. Теперь для получения необходимой информации достаточно ввести телефонный номер абонента в специальное окно и нажать кнопку «Узнать».

СМЕНА ПЛАТФОРМЫ

Компания «ВИНГС» успешно перевела сервисы «Темафон», агрегатора мобильного контента для компании «ВымпелКом» (бренд «Билайн»), на собственную платформу. Упомянутый «Темафон» входит в группу компаний ZED Group и занимается управлением и продвижением контент-проектов «ВымпелКом». Новая платформа предназначена для автоматизации деятельности агрегаторов, контент- и сервис-провайдеров. Она позволяет разрабатывать и предоставлять мобильные сервисы на основе технологий SMS, IVR, USSD, WAP, MMS. На сегодняшний день платформа WINGS имеет более 100 внедрений в 25 странах мира. Переход на платформу WINGS произведён без прерывания работы существующих сервисов. Специалистам компании «ВИНГС» удалось интегрировать платформу WINGS с различными системами «Темафона» и «Билайна», провести миграцию мультимедийного контента и адаптировать платформу к уже существующим бизнес-процессам.

ЛЁГКИЕ СВЯЗИ

Компания «Амтел-Связь» успешно развивает программу предоставления услуг связи и доступа в Интернет для населения труднодоступных районов. Оборудование спутниковой связи (комплект VSAT) позволяет наладить связь в любой точке на территории РФ. Благодаря проекту СКД (Сервис Коллективного Доступа) дорогостоящий спутниковый ресурс для конечного пользователя стал дешевле. Интернет доступен для любых пользователей ПК, телефонов и планшетов с WiFi. Через один комплект VSAT подключается до нескольких сотен человек одновременно. Все абоненты получают стабильную скорость соединения – до 4000 Кбит/сек. Сегодня в одной только Республике Саха (Якутия) установлено и успешно функционирует более 1000 комплектов.

ТОЧКА ДОСТУПА

Allied Telesis выпустила на российский рынок новую Wi-Fi точку доступа корпоративного класса AT-TQ2450 и контроллер беспроводного доступа UWC. Новая точка беспроводного доступа, обеспечивающая пропускную способность 300 Мбит/с., имеет два встроенных радио, работающих в частотных диапазонах 2,4 ГГц и 5 ГГц, и поддерживает расширенные функции шифрования и аутентификации по протоколу IEEE 802.11i. Устройства помогают защитить WLAN посредством разделения частного и публичного доступа с помощью технологии виртуальных точек доступа, каждая со своим SSID (Service Set Identifications) и VLAN ID.

ПОКАЗ ЦОД

В эти дни компания Schneider Electric вывела на рынок 15 типов предварительно собранных модулей инженерной инфраструктуры для построения ЦОДов и 14 новых типовых проектов с их использованием. Созданные на заводе модули машинного зала, энергоснабжения и охлаждения обеспечивают быстрое развёртывание ЦОДов и повышенную гибкость в процессе их дальнейшего расширения. Эти устройства обеспечивают электроснабжение, охлаждение и размещение ИТ-оборудования, а также оснащены инфраструктурными компонентами высокого класса и системой управления инфраструктурой ЦОДа (DCIM) StruxureWare™, что позволяет быстро вернуть дата-центр с заранее известными характеристиками. Модули имеют мощность от 90 до 1200 кВт и могут модифицироваться согласно требованиям заказчиков.

ФОКУС ВНИМАНИЯ

Компания RRC представила новинку своего бизнес-портфеля – Cisco Desktop Collaboration Experience DX600. Это настольный IP-телефон, открывающий возможности высококачественных коммуникаций и совместимый с многочисленной периферией. В числе его преимуществ – высококачественная аудио-видеосвязь формата HD, возможности организации телеконференций в среде Cisco WebEx, обмен мгновенными сообщениями посредством интегрированной платформы Cisco Jabber и многое другое. Новинка ориентирована, прежде всего, на компании с развитой региональной сетью и поможет осуществить максимально эффективное взаимодействие удалённых офисов. Cisco DX600 поставляется заказчикам уже полностью готовым к работе и требует минимум настроек.

ШКОЛЬНЫЙ ИНТЕРАКТИВ

Компания SPIRIT объявила об успешном применении программного продукта для многоточечных веб-видеоконференций VideoMost в комплексной образовательной программе в масштабе всей Республики Саха (Якутия). Теперь VideoMost стал одним из ключевых элементов республиканской программы по обеспечению качественного образования детей в малокомплектных, территориально удалённых от административных центров школ, а также детей с ограниченными физическими возможностями. Ранее программный ВКС-продукт компании SPIRIT внедрён в 17 районах республики, обеспечив все подключённые к системе учебные учреждения интерактивными HD-видеоконференциями высокого качества.

www.billonline.ru

СОФТЕЛ – группа российских компаний, с 1995 г. успешно работающая на рынке разработки, внедрения и сопровождения прикладного программного обеспечения, в частности, автоматизированных систем расчётов (биллинговых систем) для предприятий связи.

Миссия компании – предоставление мощного, надёжного и недорогого программного решения, ориентируясь на потребности клиентов и быстро перестраиваясь для решения нестандартных задач.

«Софтел» – эксперт в разработке и внедрении комплексных решений, охватывающих весь спектр проблем различных операторов связи.

ПОРТФЕЛЬ ПРОДУКТОВ

- Автоматизированная система расчётов «BILL-on-NET®» (версия ПО 1.6) применяется на сетях связи общего пользования в качестве автоматизированной системы расчётов ёмкостью до 1,5 млн. абонентов с возможностью обработки до 900 записей/мин.

ОБЛАСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ

- Сотовая связь
- Фиксированная связь
- Услуги передачи данных
- MVNO (виртуальный сотовый оператор)

УСЛУГИ

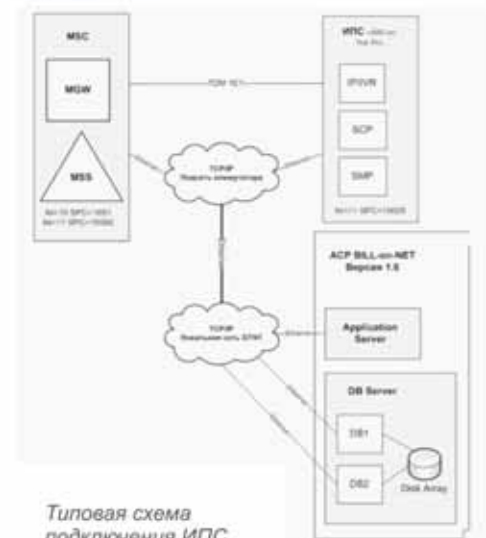
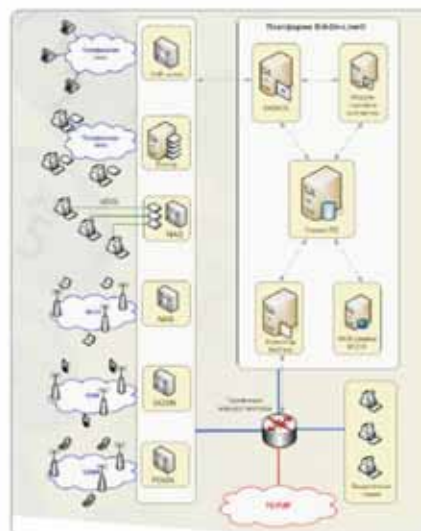
- Консультирование
- Внедрение и интеграция
- Обучение
- Техническая поддержка программного обеспечения

ГАРАНТИИ КАЧЕСТВА

- Система качества компании сертифицирована по стандарту ISO 9001-2000
- Продукты имеют сертификат соответствия Минсвязи РФ

Для предоставления абонентам специализированных прикладных услуг (услуг интеллектуальной сети) по протоколу CAMEL и выполнения функции управления услугами, ЗАО «Софтел» предлагает Интеграционную платформу **CAMEL (ИПС) «Bill-on-Net In»**. ИПС обеспечивает автоматизацию:

- расчётов с абонентами;
 - информационной поддержки проведения взаиморасчётов между операторами связи;
 - предварительной обработки исходной информации об оказанных услугах связи.
- ИПС представляет собой аппаратно-программный комплекс, предназначенный для предоставления с помощью прикладных подсистем системы сигнализации по общему каналу сигнализации № 7 (ОКС № 7) по протоколу CAMEL специализированных прикладных услуг (услуг интеллектуальной сети) абонентам сетей GSM900/1800 и обеспечивает реализацию следующих функций:
- функции управления услугами;
 - функции административного управления услугами;
 - функции интеллектуальной периферии;
 - функции сбора и обработки статистической информации.



Типовая схема подключения ИПС

ОСНОВНЫЕ ОТЛИЧИЯ

Система является конвергентной, работает с абонентами различных стандартов связи. В одной базе данных организована работа с разнородным оборудованием. Инвестиции в аппаратные платформы и операционные затраты на их поддержку минимальны. Это достигается тщательной проработкой архитектуры системы и применением специальных алгоритмов быстрой обработки данных. По желанию клиента поддерживается отдельная версия продукта, учитывающая особые требования заказчика в области маркетинговых продуктов, бизнес-процессов, интеграции с другими системами. Поддержка отдельной версии – уникальная услуга на рынке биллинговых систем.

ООО «ОлимпТелеком»

Мы – телекоммуникационная компания нового поколения, имеющая возможность решения задач любого масштаба «под ключ», с последующим оказанием полного комплекса интегрированных услуг связи как юридическим, так и физическим лицам.

Наши преимущества – собственная волоконно-оптическая сеть в Москве, обеспечение защиты сети от несанкционированного доступа, предоставление гарантии на кабельную инфраструктуру, а также гибкие тарифы и индивидуальный подход.



**С НАМИ
НАДЁЖНО, УДОБНО,
ВЫГОДНО!**

Цифровая телефония

- предоставление городских телефонных номеров в коде 495;
- предоставление многоканальных телефонных номеров;
- предоставление виртуальных телефонных номеров;
- создание корпоративных сетей.

Интернет

- быстрое и простое подключение;
- высокая скорость;
- необходимое количество IP-адресов;
- поддержка доменных имён.

Бизнес-центр

- приём и отправка простой и заказной корреспонденции;
- приём ускоренной почты;
- приём и отправка факсимильных сообщений;
- копировальные услуги и ламинирование;
- интернет-кафе.

ООО «ОлимпТелеком»
121099 г. Москва, ул. Новый Арбат, д. 36/9

тел.: +7 (495) 690 8877
факс: +7 (495) 690 8431

info@olimptelecom.ru
www.olimptelecom.ru

АКОД

Центр обработки данных

Современный центр обработки данных (ЦОД «АКОД») предлагает комплексные решения при построении корпоративных и ведомственных сетей.

Основным направлением деятельности компании «АКОД» является предоставление профессиональных услуг и создание новых высококачественных решений в области:

- хранения и анализа большого количества информации;
- обеспечения безопасности IT-систем;
- создания условий максимальной доступности данных;
- поддержания безотказности систем;
- объединения распределённых систем;
- обеспечения бесперебойной работы как информационных комплексов, так и отдельных информационных составляющих;
- организации для заказчиков сетевой структуры, обладающей минимальными задержками, высокой надёжностью доставки информации, высокой связностью;
- разработки и внедрения современных решений для управления и документооборота предприятий.



ЦОД «АКОД» предлагает весь набор профильных услуг: размещение (co-locate) и аренда (dedicated) серверного и телекоммуникационного оборудования, техническая поддержка оборудования 24/7, мониторинг оборудования и ПО, администрирование, удалённое резервное копирование и другие.

ЗАО «АКОД»
117587, г. Москва, Варшавское ш., д. 125

тел.: +7 (495) 915 3725
+7 (495) 545 4404

e-mail: info@acod.su
www.acod.su

КОМПЛЕКСНЫЕ СИСТЕМЫ IP-ТЕЛЕВИДЕНИЯ

Развитие цифрового IP-телевидения, IP-видеонаблюдения, программного обеспечения для персональных компьютеров и смартфонов наконец позволило строить комплексные системы, объединяющие все эти элементы.

Компания Itmicro разработала программное обеспечение KeenVision, объединяющее все эти технологии. В основе лежит

Телевизоры подключаются к системе при помощи ТВ-декодеров (IPTV STB), что позволяет обеспечить следующие сервисы: HDTV, включение/отключение телевизоров, выбор каналов видео и языка звукового сопровождения, отображение поверх видео бегущих строк и RSS-новостей, доступ на внутренний информационный портал, управление телевизорами из центра.

Комплексные системы телевидения уже эффективно используются в следующих областях:

- учреждения образования,
- рекламное телевидение для ритейла – Digital Signage,
- информационно-развлекательное телевидение для ЖД транспорта,
- гостиничный бизнес,
- большие промышленные объ-

• **Интеграция любого вида контента:** эфирное и спутниковое ТВ, плейлисты, экран компьютера, WEB-контент, видео с видеокамеры, видеоматрицы, blu-ray и т.д.

• **Управление системой из любого места.** Управление системой может происходить несколькими способами: локально; через интернет; через канал мобильной связи 2G, 3G или 4G; с



технология IPTV, широко используемая операторами связи для предоставления услуг платного телевидения. Но в отличие от классического IPTV, где всеми сервисами управляет пользователь, мы добавили возможность индивидуального управления каждым телевизором из центра (по команде оператора или по расписанию), добавили в систему устройства-шлюзы, объединяющие IPTV с видеонаблюдением, интернет-телевидением, интеграцию с охранно-пожарными системами.

Система позволяет просматривать аналоговые, цифровые, эфирные, спутниковые каналы, изображения с экрана компьютера и камер наблюдения на телевизорах, персональных компьютерах, смартфонах.

В центре системы находится видеосервер, который транслирует рекламно-информационные каналы и управляет ТВ-приставками. Для управления сервером разработана специальная программа букинга, которую можно запустить на любом компьютере с ОС MS Windows. Для обслуживания сложных многовидеосерверных систем имеется версия программы букинга, работающая с базой данных.

Одно устройство-шлюз CCTV-IPTV обеспечивает просмотр нескольких десятков IP-камер в сети IPTV, причём шлюз не оказывает влияния на качество изображения, так как он не выполняет декодирования/кодирования видеопотоков. При помощи этого же шлюза можно просматривать HDTV IP-камеры в сетях кабельного телевидения DVB-C.

екты (заводы, электростанции), – дома премиум-класса.

Можно отметить следующие преимущества этой технологии построения комплексных систем телевидения:

- **Для построения сети используется привычная технология Ethernet.** Не нужно обучать сотрудников работе с технологиями передачи видео по витой паре.
- **Быстрая интеграция.** Может работать поверх существующей локальной сети.
- **Расширяемость.** В любой момент времени можно добавить в систему новые мониторы и каналы, и это не потребует перестройки сети или дополнительных работ с программной частью продукта.

использованием мобильной связи и спутникового канала для доставки контента.

• **Лёгкое обслуживание:** пульт центрального оператора позволяет контролировать работу всего оборудования и управлять каналами, ТВ-приставками, телевизорами. Возможно построение распределённых многообъектовых систем.

• **Стоимость не превышает** стоимость системы с использованием технологии передачи видеосигнала по витой паре.

ООО «АйТи-Майкро»
124498, г. Москва,
Зеленоград, проезд 4806,
д. 4, стр.2
тел.: +7 (499) 995 0211, 755 5983
e-mail: info@itmicro.ru
www.itmicro.ru

ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫЕ ТРАНСПОРТНЫЕ СИСТЕМЫ: ОТ ПРОЕКТА ДО ВВОДА В ЭКСПЛУАТАЦИЮ

ООО «Милстон» специализируется на проведении изыскательских работ, разработке проектов и рабочей документации для создания интеллектуальных транспортных систем (ИТС) в автомобильной отрасли, а также осуществляет разработку и сопровождение программного обеспечения для данных систем. Обладая десятилетним опытом, компания предлагает инновационные продукты и решения, которые позволяют повысить эффективность работы дорожных организаций, процессов содержания автомобильных дорог, делают дорожное движение более комфортным и безопасным.

Повышение эффективности управления дорожным движением связано с созданием автоматизированных систем управления дорожным движением (АСУ ДД), которые являются неотъемлемыми компонентами интеллектуальных транспортных систем (ИТС). ИТС — это комплексная система информационного обеспечения и оперативного управления дорожно-транспортной ситуацией, в состав которой входит ряд локальных подсистем, реализующих специальные функции. В области проведения изыскательских работ, разработки проектов и рабочей документации ООО «Милстон» проектирует следующие компоненты ИТС:

- автоматизированные системы управления дорожным движением на федеральных и региональных автомобильных дорогах;
- автоматизированные системы метеорологического обеспечения (СМО) автомобильных дорог;

информирования и управления дорожным движением;

- дорожные интегрированные системы связи (ДИСС);
- диспетчерские центры органов управления дорожным хозяйством и подрядных организаций.

В области разработки и сопровождения программного обеспечения специалисты компании предлагают:

- специальное программное обеспечение (СПО) автоматизированных систем метеорологического обеспечения автомобильных дорог;
- СПО систем видеонаблюдения объектов дорожной инфраструктуры;
- СПО дорожных измерительных лабораторий;
- СПО для управления дорожным движением.

Сопровождение разработанного программного обеспечения также выполняют сотрудники ООО «Милстон».

Решения, предлагаемые компанией, соответствуют текущим

изводить измерения наиболее значимых метеорологических параметров, к которым относятся: состояние дорожного покрытия, степень сцепления, влажность, скорость ветра, расстояние видимости, количество и

полную картину состояния дороги, прилегающей территории и дорожной обстановки на контролируемом участке.

Специалисты ООО «Милстон» выполняют проектирование новейших систем видеонаблю-



интенсивность осадков, температура воздуха. Данные СМО используются для составления рекомендаций подрядчикам, а также дают возможность оценить, насколько выполняемые работы соответствуют нормативам.

Специальное программное обеспечение автоматизированной системы метеорологического обеспечения, которое может легко настраиваться для любого региона России, сегодня успешно эксплуатируется на автомобильных дорогах Чувашской Республики, Пермского края, Татарстана, Белгородской и Свердловской областей, Сочинского Национального парка, ФУАД «Северный Кавказ», «Южный Байкал».

Дорожный видеоконтроль

Грамотное проектирование видеонаблюдения – залог создания многофункциональной системы безопасности дорожного движения. Визуальная информация позволяет создать

дления и постоянно проводят мониторинг систем видеонаблюдения. Так, к использованию предлагаются интеллектуальные видеокамеры с двумя объективами «день/ночь», низким уровнем энергопотребления, отсутствием необходимости обогрева в зимний период, функцией охраны и с большой встроенной памятью, позволяющей автономно сохранять видеoinформацию в течение нескольких суток.

Системы контроля интенсивности дорожного движения предназначены для дистанционного автоматизированного измерения и регистрации параметров автомобильного движения и обнаружения заторов на дорогах. Система, состоящая из видеокамеры высокого разрешения с функцией ночного видения и видеодетектора транспорта, обеспечивает одновременный анализ транспортного потока для нескольких полос движения, классифика-



- системы видеонаблюдения автомобильных дорог;
- автоматизированные системы учёта интенсивности дорожного движения;
- автоматизированные системы весового контроля автотранспортных средств;
- автоматизированные системы

потребностям клиентов и максимально учитывают отраслевые особенности их деятельности.

Автоматизированная система метеорологического обеспечения

Системы метеорологического обеспечения позволяют про-

цию транспортных средств по типу, автоматическое обнаружение происшествий, передачу потокового видео по каналам TCP/IP, видеорегистрации предыстории инцидента с сохранением видеофрагмента для последующего анализа.

Диспетчерские центры дорожных организаций

Важное направление работы ООО «Милстон» — проектирование диспетчерских центров дорожных организаций, которые служат для контроля транспортно-эксплуатационного состояния автодорог, выработки рекомендаций по их содержанию, координации деятельности подрядных организаций. Диспетчерские центры комплектуются АРМ диспетчеров со специализированным программным обеспечением, серверным оборудованием, видеостеной.

Системы управления дорожным движением

АСУ ДД позволяют обеспечить эффективное управление транспортными потоками,



повысить безопасность дорожного движения, увеличить эффективность содержания автодорог. Эти системы представляют собой, как правило, гибкое светофорное регулирование. В последние годы применяются также дорожные знаки переменной информации, предназначенные для изменения схемы организации дорожного движения в зависимости от дорожно-климатических условий. Наибольшая эффективность управления дорожным движением достигается при использовании дорожных знаков переменной инфор-

мации совместно с табло переменной информации.

Управление системой осуществляется из центра оперативного управления производством, который оснащается вычислительной техникой, средствами отображения информации и связи. В ЦОУП организуется круглосуточное дежурство диспетчеров, которые с помощью автоматизированных систем принимают и обрабатывают оперативную информацию о транспортно-эксплуатационном состоянии автодорог и условиях движения, управляют транспортными

потоками. Комплексное решение ЦОУП позволяет обеспечить интеграцию интеллектуальных подсистем и добиться максимальной эффективности работы.

Практика использования интеллектуальных систем и решений ООО «Милстон» для дорожной отрасли на деле доказала свою эффективность. Так, в Пермском крае, где мониторингом охвачено более 70% автомобильных дорог, в разы выросла эффективность работы подрядных организаций, занимающихся ремонтом и содержанием дорожной сети. А самое главное, широкое внедрение цифровых технологий позволило значительно сократить аварийность и снизить число ДТП, связанных с дорожными условиями, более чем на 30%.

ООО «Милстон»
141002, МО, г. Мытищи,
ул. Колпакова, 2
тел.: +7 (495) 645 0508
факс: +7(495) 645 0509
e-mail: mileston@mkk-group.ru
www.mileston.ru



Торгово-сервисный центр



Международная телекоммуникационная компания



В наличии оборудование, материалы, инструменты
СКС ЛВС VOLP IP-ATC Wi-Fi GSM
Настройка / монтаж / обслуживание



Модернизация телекоммуникационных систем, ip-телефония.

СОЗДАНИЕ CALL-ЦЕНТРОВ (ЦОВ) «ПОД КЛЮЧ» в любой точке мира



+7 (342) 27 000 78
Интернет-магазин: itset.biz; im@itset.biz

+ 7 (499) 703-04-95 - Москва
+ 7 (343) 380-30-58 - Пермь
+ 7 (342) 214-01-01 - Екатеринбург

www.synntes.com
post@synntes.com

Амтел СВЯЗЬ

Спутниковая связь без границ

ЗАО «АМТЕЛ-СВЯЗЬ» — российский оператор спутниковой связи, предоставляющий с помощью современных VSAT-технологий широкий спектр телекоммуникационных услуг государственным структурам, корпоративным и частным клиентам во всех субъектах РФ (от Калининграда до Чукотки). Компания обеспечивает полный комплекс услуг наземной и спутниковой связи на уровне современных стандартов. Деятельность ЗАО «АМТЕЛ-СВЯЗЬ» полностью лицензирована. Компания позиционируется как надежный партнёр на рынке VSAT-технологий. Далее представлены некоторые проекты компании.

СКД

Система Коллективного Доступа — это предоставление двусторонней широкополосной Интернет-связи для зарегистрированных пользователей от одной Малой Земной Спутниковой Станции Связи (МЗССС). При установке МЗССС, например, на административном здании Муниципального Образования, там же устанавливается оборудование WiFi с большой зоной покрытия. Все клиенты в зоне покрытия получают доступ к Интернету через такие устройства как: смартфоны, ноутбуки, нетбуки, планшеты, персональные компьютеры, видеокамеры и другие устройства с WiFi-передатчиком.



Стоимость тарифного плана для конечного пользователя зависит от того, в зоне действия какого именно геостационарного спутника на карте РФ находится установленная Малая Земная Спутниковая Станция Связи.

СПУТНИКОВАЯ СВЯЗЬ ДЛЯ БИЗНЕСА

Компания ЗАО «АМТЕЛ-СВЯЗЬ» осуществляет подключение любых удаленных объектов на территории РФ

- ✓ Двухсторонняя спутниковая Интернет-Связь
- ✓ Выделенный канал на скорости до **8000 Кбит/с**
- ✓ Непрерывное ВидеоНаблюдение за объектом
- ✓ Телеметрия
- ✓ Полноценная ВидеоКонференцСвязь
- ✓ АудиоКонференция
- ✓ Телефония
- ✓ Корпоративная сеть передачи данных
- ✓ Таксофонная связь (для вахтеров)
- ✓ Селекторная связь
- ✓ Видеонаблюдение



Нефтегазовая отрасль Добывающая промышленность Геологоразведка Электроэнергетическая отрасль

В любой наземной точке на территории России, где говорить о доступных каналах связи не приходится, но при этом необходимо осуществлять постоянный контроль и мониторинг за технологическим процессом.

OnLine - контроль за любым удаленным объектом на территории Российской Федерации.



МОБИЛЬНЫЕ КОМПЛЕКСЫ VSAT

- ✓ Независимость от наземных операторов связи;
- ✓ Высокая надежность канала связи;
- ✓ Высокая скорость связи до 8000 Мбит/сек;
- ✓ Полностью моторизованная система обеспечивает безошибочное автоматическое наведение на спутник.
- ✓ IP телефония и широкополосный ИНТЕРНЕТ.
- ✓ Наладка канала связи в любой наземной точке на территории Российской Федерации, **через 5 мин** после прибытия на место.

☎ 8-800-200-04-29

ЗАКРЫТОЕ АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО «АМТЕЛ-СВЯЗЬ»
125493, г. Москва, ул. Смольная, д.2, тел.:(495) 983-04-04
www.amtelcom.ru, www.amtelsky.ru, info@amtelcom.ru

Данная информационная статья не является публичной офертой (ст. 437 ГК РФ)

СПУТНИКОВАЯ СВЯЗЬ В ЛЮБЫХ УСЛОВИЯХ

Научно-производственный центр «Вигстар» образован в 1997 году для разработки радиоэлектронных средств, комплексов и систем спутниковой связи специального назначения в интересах обороны и безопасности РФ. С 1 декабря 2011 года предприятие преобразовано в открытое акционерное общество и включено в состав концерна «Системы управления».

За годы работы предприятием было выполнено более 150 научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ в области создания систем и средств спутниковой связи. Его постоянными и надёжными партнёрами являются ведущие предприятия Федерального агентства по промышленности и Федерального космического агентства, Министерства обороны РФ, отрасли связи. В их числе ОАО «ИСС», ФГУП «Комета», ФГУП «НПП «Радиосвязь», ФГУП «ЦНИИ ЭИСУ», ОАО «НИИССУ», 16 ЦНИИИ, ОНПЦ «Кросна», ООО НПО «Рубикон-Инновация», ФГУП МНИРТИ, ОАО «МНИИРС» и другие.

Основным направлением деятельности предприятия является проведение научных исследований, научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ в области разработки и создания радиотехнических систем, комплексов и средств связи специального и гражданского назначения. НПЦ «Вигстар» имеет лицензии на разработку, производство и поставки оборудования, монтажные и пусконаладочные работы, услуги по эксплуатации, включая гарантийное, послегарантийное обслуживание и ремонт оборудования; на космическую деятельность, а также осуществление работ, связанных с использованием сведений, составляющих государственную тайну.

Создана и успешно развивается подсистема спутниковой связи ВМФ, в ходе разработки которой созданы стационарные и подвижные комплексы спутниковой связи, обеспечивающие весь комплекс современных услуг, включая видеоконференцсвязь. Создано новое поколение станций спутниковой связи, которые могут использоваться во всех видах Вооружённых Сил.

Разработан комплекс носимых станций спутниковой связи, предназначенных для оперативной связи мобильных групп как в автономном использовании (режим «точка-точка»), так и через координирующие центры в сетях мобильной спутниковой связи. Они могут эффективно использоваться в различных ситуациях, например, при проведении оперативно-розыскных и специальных мероприятий, а также в ходе

аварийно-спасательных и ремонтных работ.



Корабельная станция спутниковой связи.

Предприятие является разработчиком бортовой аппаратуры обработки информационных сигналов, которая прошла лётные квалификационные испытания и сегодня используется в составе космических комплексов, эксплуатируемых на орбите.

Одним из наиболее перспективных направлений работы НПЦ «Вигстар» является создание мультисервисных бортовых цифровых платформ – основного элемента ретрансляторов перспективных мультисервисных спутниковых сетей связи VSAT, в том числе стандартов DVB-RCS, -S, -S.2.

НПЦ «Вигстар» разрабатывает и изготавливает аппаратуру подавления преднамеренных и непреднамеренных помех для антенно-фидерных устройств средств и систем военной и гражданской радиосвязи.

В области технологий бортовой обработки сигналов, раз-

работки корабельных и носимых станций спутниковой связи, систем подавления непреднамеренных помех НПЦ «Вигстар» обладает уникальными разработками и является лидером российского радиоэлектронного комплекса.

Одним из значимых достижений является разработка подсистемы автоматизированного управления системой, сетями и средствами спутниковой связи, позволяющей облегчить действия операторов связи во всех условиях обстановки и сократить цикл управления в несколько раз.

Сегодня ключевыми направлениями работы предприятия является разработка и внедрение современных комплексов и

Носимая станция спутниковой связи.



систем связи, в том числе на основе перспективных цифровых технологий, обеспечение эксплуатации ныне действующей техники связи, её совершенствование и адаптация к современным требованиям. На предприятии создан современный дизайн-центр по разработке отдельных компонентов на основе сложно-функциональных блоков (IP-модулей). Имеется комплекс технологического обо-

рудования для проведения различных типов испытаний.

НПЦ «Вигстар» предлагает для государственных и коммерческих заказчиков следующее оборудование и средства связи:

- станции спутниковой связи специального и гражданского назначения, в том числе:
- для всех видов закрытой и открытой связи и передачи данных, включая цифровую видеотелеинформацию и репортажное телевидение;
- малогабаритные носимые станции спутниковой связи для создания мобильных сетей.

- аппаратура обработки информационных и специальных сигналов для бортовых ретрансляторов спутников связи (бортовые цифровые платформы);
- антенны и опорно-поворотные устройства для использования в составе станций спутниковой связи ДМВ- и СМВ-диапазонов;
- системы адаптивной προσταивной режекции помех

для станций спутниковой связи;

- оперативные коммутаторы цифровых каналов;
- аппаратно-программные комплексы управления средствами и системами связи.

ОАО «НПЦ «Вигстар»
117545, г. Москва,
1-й Дорожный проезд, д. 8
тел.: +7 (495) 626 2401
e-mail: vigstar@vigstar.ru
www.vigstar.pf



Дмитрий
КОПЛОВИЧ,
генеральный
директор

БИЛЛИНГ, КОТОРЫЙ ПРИНОСИТ ДЕНЬГИ

Большинство телеком-компаний — и кабельщики, и интернет-провайдеры, и телефонисты — относятся к переходу на новый биллинг, как к походу в стоматологический кабинет. Принято считать, что переход на новый биллинг — не только затратная, но и болезненная операция, поэтому его оттягивают всеми возможными способами и к «врачу» приходят уже с запущенными случаями, когда самолечение перестаёт помогать.

О современных технологиях безболезненной замены биллинга и зарабатывания с его помощью денег нам рассказал Дмитрий Коплович, генеральный директор компании «Латера» — разработчика биллинговой системы «Гидра» — кандидат физико-математических наук.

– Почему разработчиков биллинга обычно ругают на чём свет стоит, но терпят?

– Так было не всегда. На заре российского бума телекомов созданные на скорую руку биллинги — и самодельные, и серийные — рынок вполне устраивали. Тогда главным было оторвать как можно больший кусок от растущего пирога. Поэтому от биллинга требовалась, по большому счёту, только одна функция — учёт услуг и выставление счетов. Справиться с такой задачей по силам любому грамотному инженеру. Сейчас рынок изменился — происходит насыщение, усиливается конкуренция, — а биллинги остались прежними. Операторы чувствуют неладное и поэтому ругают разработчиков, но не знают, как должно быть. Поэтому работают и терпят. Конечно,

такое положение дел их не устраивает.

– Что же мешает разработчикам биллингов подстроиться под новые требования рынка?

– То, что их продукты изначально создавались под старые требования. Эти требования заложены в архитектуру биллинга, а изменить архитектуру программы такого размера невозможно — дешевле её выбросить, как это сделал Microsoft после провала Windows Millennium. Но там вовремя поняли, что дело плохо и нашли верный путь. А в нашем случае, к сожалению, речь не идёт даже об осознании проблемы.

– Картина безрадостная. Есть ли выход у операторов?

– Конечно. Чтобы выбрать биллинг правильно, нужно правильно сформулировать его основную задачу. Я глубоко убеждён, что эта задача — зарабатывание денег оператору. Исходя именно из неё, мы начали строить наш биллинг в 2007 году. Каждая строчка программного кода «Гидры» написана с этой мыслью. А биллинги класса «калькулятор» вымрут, как динозавры, потому что на конкурентном рынке побеждает тот, кто сможет выжать из абонента больше денег и дать ему лучший сервис. «Калькулятор» не даёт ни того, ни другого.

– Как биллинг может зарабатывать денег?

– Биллинг имеет всю информацию об услугах и деньгах абонентов. Ей нужно только грамотно воспользоваться. Простейший пример — уведомление абонента о

том, что у него скоро закончатся деньги на лицевом счёте.

Большинство неплательщиков становятся таковыми вовсе не со зла, они всего лишь забывают вовремя заплатить. Просто, присылая в нужный момент SMS с рекомендуемой суммой оплаты, можно повысить ARPU на 5%. Часть таких приёмов мы придумываем сами, часть подсказывают наши клиенты. При правильном

использовании «Гидра» окупается меньше чем за полгода.

– Почему же операторы продолжают пользоваться биллингами-«калькуляторами»?

– До сих пор многие избегают дантистов по старой памяти об ужасах школьного стоматологического кабинета, хотя медицина с тех пор ушла далеко вперёд. Так же и с биллингом — раньше разработчики исчезали сразу после его покупки, а оператор оставался один на один с незнакомой сложной системой, которую нужно было самостоятельно настроить, смигрировать данные, обучить сотрудников и всё протестировать. Заниматься всем этим приходилось инженерам, которые и так были загружены текущей работой. Неудивительно, что внедрение биллинга превращалось в кошмар для его участников.

Повторять такой опыт никому не хочется.

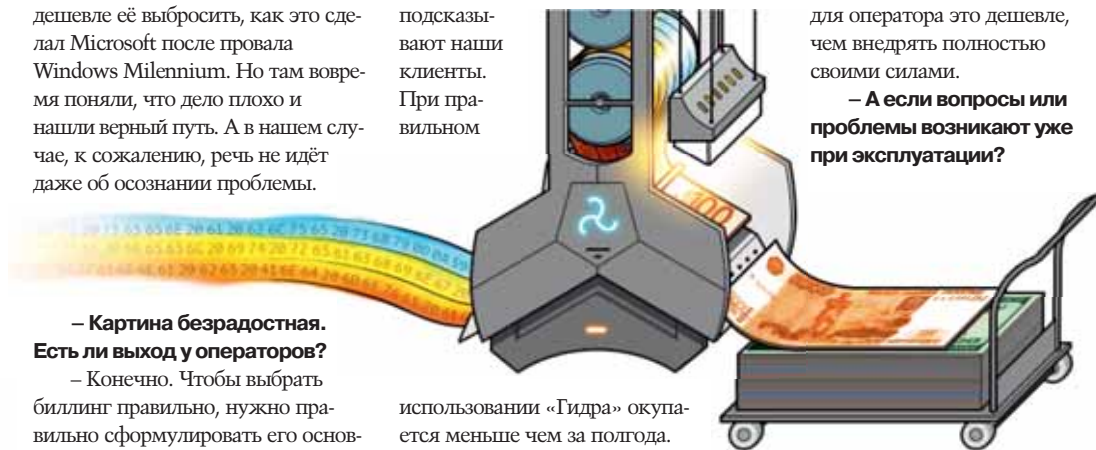
– Как преодолеть этот барьер?

– Мы об этом позаботились и предлагаем свою помощь при внедрении. Она позволяет сильно сгладить сложности перехода. К тому же наши специалисты провели не один десяток внедрений и знают о «Гидре» всё, поэтому для оператора это дешевле, чем внедрять полностью своими силами.

– А если вопросы или проблемы возникают уже при эксплуатации?

– Для этого есть техподдержка. Тут нам есть чем гордиться — клиенты очень довольны её качеством. Мы не ограничиваемся решением возникающих проблем и ответами на вопросы. Многие клиенты стараются отдавать нам на аутсорсинг максимум задач, связанных с эксплуатацией биллинга. Это дешевле и проще, чем держать своего специалиста. Таким образом, мы берём на себя почти все вопросы, связанные с биллингом у операторов связи — от разработки до сопровождения.

ООО «Латера»
Г. Зеленоград, ул. Юности, 8
Тел.: +7 (499) 940 9505
e-mail: info@latera.ru
www.hydra-billing.ru



Компания Т-софт была создана 1998 году специалистами, имеющими большой практический опыт в области информационных технологий и коммуникаций. Изначально основным направлением деятельности стала разработка и внедрение систем тарификации, биллинга и обслуживания клиентов.

Сегодня компания занимает лидирующие позиции по созданию конвергентных биллинговых систем операторского класса.

РЕШЕНИЯ Т-СОФТ МОГУТ БЫТЬ ПРИМЕНЕНЫ ДЛЯ РЕАЛИЗАЦИИ БИЛЛИНГОВЫХ ЗАДАЧ СЛЕДУЮЩИХ ОСНОВНЫХ СЕРВИСОВ:

Телефония

Отработаны все процессы биллинга традиционной и транзитной телефонии.

IP-сервисы

Поддержка IP-сервисов с точки зрения биллинговых процедур является, возможно, одной из самых приоритетных задач для современного оператора в связи с развитием

Биллинг ТВ

Специальная версия АСР CombiBilling позволяет осуществлять биллинг для услуг цифрового спутникового и эфирного ТВ. Для обслуживания этих сервисов подразумевается глубокая интеграция с Системой условного доступа (СУД), «закрывающей» пакеты платных ТВ-каналов и предоставляемый ТВ-контент.

Конвергентные услуги

Платформы Т-софт изначально проектировались для решения задач конвергентного биллинга. Оптимальному решению подобных задач способствует универсальная система предбиллинга «Т-soft Mediation Platform», которая производит огромный объем промежуточных операций и вычислений, разгружая и увеличивая основную биллинговую систему.



мультисервисных сетей и тенденцией использования IP для транспорта любого вида информации. Решения Т-софт предлагают мощный и универсальный инструментарий для работы с Internet/ E-mail, VoIP, IP TV, IP-контентом для любых сетей и технологий доступа – Cable, xDSL, FTTH, WiFi/WiMax и пр.

Интерконнект

В связи с последними законодательными изменениями, решение вопроса интерконнект-биллинга зачастую может иметь для оператора решающее значение при организации корректных финансовых взаиморасчетов с интерконнект-партнерами. Решения Т-софт могут полностью автоматизировать этот процесс как с точки зрения биллинговых процедур, так и с точки зрения автоматизации работы с партнерами.

Контент-Биллинг

Задачи тарификации контента становятся всё более актуальными, поскольку практически для всех типов сервисов показатели ARPU уменьшаются для «чистого» сервиса/трафика и растут за счёт потребления абонентами специфического контента. Решения Т-софт дают механизм тарификации контента, а также обеспечивают решение задачи ведения взаиморасчетов с контент-провайдерами.

Pre- и Post-paid сценарии

Решения Т-софт предназначены не только для решения post-paid биллинговых задач. Наша платформа также предлагает весь необходимый инструментарий для решения pre-paid биллинговых задач, включая аутентификацию и авторизацию абонентов, управление соединением/сервисом в режиме реального времени и управление трафиком (например, LCR).

Компания Т-софт

125480, г. Москва, ул. Героев Панфиловцев, д. 20, корп. 1, стр. 4, офис 109А

тел.: 8 (495) 944 2403, 787 3977 e-mail: tsoft@tsoft.ru

www.tsoft.ru www.combibilling.ru

Компания Т-софт предлагает в качестве готовых решений универсальные стартовые «пакеты» лицензий АСР CombiBilling (версия ПО 2.0). Кроме того Т-софт предлагает своим клиентам решения класса CRM, Service Desk, Mediation, Anti-Fraud и ряд др., а также выполняет уникальные заказные системы.

Среди заказчиков компании ведущие операторы связи и интеграторы, крупные федеральные структуры, банки, корпорации.



Система оперативного наблюдения

Проект «ВайтБокс» основан в 2012 году высококлассными профессионалами. Это первый российский проект, который строится по современной облачной технологии с возможностью сразу заказать сервис просмотра видео и фото нужного качества в любом месте и любое время с удобным доступом к нужной заказчику информации – без необходимости покупки сложного и дорогого оборудования.

Данный сервис будет особо актуален для заказа муниципальными и городскими структурами, которые получают существенную выгоду и экономию на обслуживании при контроле строительства транспортных развязок и других строительных объектов с сезонными работами, организаторам выставок и конференций, для рекламных трансляций и наблюдения с культурных мест массового скопления или в образовательной среде, включая детские и спортивные лагеря в сезоны отдыха.

Для демонстрации всех возможностей предлагаемых сервисов облачной технологии «прозрачного мира» системы оперативного наблюдения «ВайтБокс» потенциальным заказчикам предлагается показ и тестирование услуг по промо-ценам или на условиях партнёрства.



Ежедневный видео- и фотоотчёт

- Гарантированное видео- и фотонаблюдение за объектом в реальном времени с любого устройства, подключённого к интернет
- Быстрая установка на объекте с подключением к постоянной трансляции
- Всё включено – камеры, выбор и настройка, монтаж, трансляция в сеть, права доступа
- Оплата ежемесячно только за дни трансляции картинки с точек съёмки



Качественные фото в авторежиме

Особенности:

- Съёмка с 2-х точек
- Фото от 2 Мрх до 10 Мрх
- Отправка фотосессий на e-mail
- Хранение архива с удобным доступом
- Многоцелевое использование системы



Прямая рекламная трансляция на сайте для всех посетителей, фотостриминг и архив



Услуги видеонаблюдения WHITE BOX позволяют:

Отказаться от закупки оборудования, его выбора и дальнейшего обслуживания, существенно сэкономить, если сервис временный.

Всё, что от Вас требуется – это сказать что и как снимать, куда и как транслировать!

Связь с сервисом:

Мобильная: +7.917.500.16.61

Почтовая: AK@wi-box.ru

wi-box.ru

СОЗДАН ПРОГРАММНЫЙ ПРОДУКТ НА ПЛАТФОРМЕ «1С: ПРЕДПРИЯТИЕ 8» ДЛЯ АВТОМАТИЗАЦИИ ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННЫХ КОМПАНИЙ

«Управление телекоммуникационной компанией» – первый и единственный на сегодняшний день программный продукт на платформе «1С: Предприятие 8», который позволяет автоматизировать основные бизнес-процессы учёта, контроля и анализа на предприятии телекоммуникационной отрасли. Разработчик продукта – компания «Абсолют-Софт» корпоративные проекты», основным направлением деятельности которой является автоматизация телекоммуникационных компаний.

Всем известно, что программные продукты, работающие на платформе «1С: Предприятие 8» стоят недорого, внедряются быстро и обеспечивают высокую эффективность автоматизации бизнес-процессов предприятия. Однако, существующие типовые версии программных продуктов фирмы «1С» не могут в полной мере удовлетворить запросы пользователей телекоммуникационной компании, так как бизнес-процессы в ней имеют свою отраслевую специфику.

ОТРАСЛЕВАЯ СПЕЦИФИКА

Наши специалисты обобщили 11-летний опыт автоматизации телекоммуникационных компаний, проанализировали отраслевую специфику их работы и выделили ряд особенностей, характерных для большинства предприятий данной отрасли:

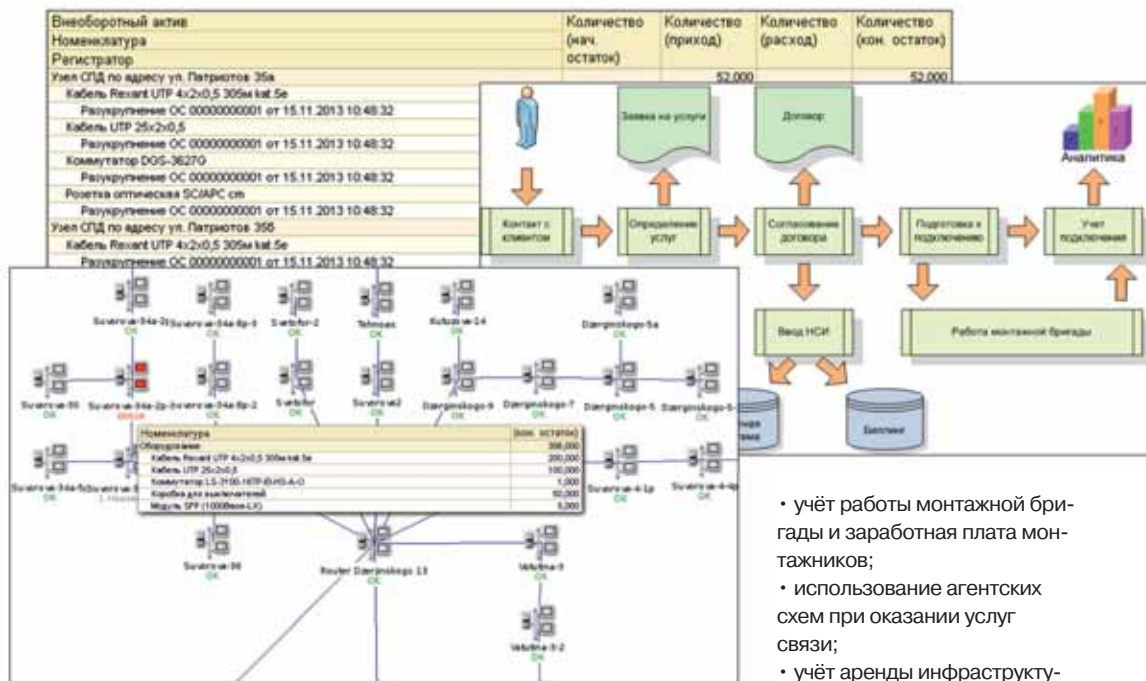
- 1) Интеграция учётной системы с системами биллинга.
- 2) Учёт состава основных средств с момента их монтажа или строительства и до момента частичной или полной ликвидации.
- 3) Использование агентских схем при оказании услуг связи.
- 4) Учёт аренды инфраструктуры сторонних компаний для прокладки линий связи, например аренда кабельной канализации в городах.
- 5) Раздельный учёт доходов и расходов по услугам связи в соответствии с методическими рекомендациями, утверждёнными приказом Мининформсвязи РФ от 21.03.2006 N 33 (ред. от 25.01.2007).
- 6) Учёт оплаты клиентов через различные платёжные системы.
- 7) Контроль исполнения заявок на подключение услуг и техподдержку, включая учёт работы монтажной бригады, контроль использования материалов и оборудования

и начисление сдельной заработной платы монтажникам.
 8) Участие технических служб при определении перечня закупаемого оборудования и материалов, выборе поставщиков. Закупка ТМЦ под проекты строительства и эксплуатацию сетей и линий связи.
 9) Финансовый учёт, выполняемый в различных аналитических разрезах, характерных для телекоммуникационных компаний, например, виды услуг связи, элементы сети связи и т.д.

Для этого функционал был сравним по объёму с существующим.

Чтобы снизить стоимость и уменьшить сроки проектов по созданию информационных систем для телекоммуникационных компаний, мы разработали модульный программный продукт. Теперь, вместо разработки нового функционала, требуется адаптация существующего, что выполняется существенно быстрее и дешевле.

- учёт оплаты через платёжные системы;
 - универсальное закрытие периода.
2. Дополнительные модули:
- управление закупочной деятельностью;
 - расширенное управление дебиторской задолженностью;
 - казначейство;
 - бюджетирование и финансовое планирование;
 - приём и исполнение заявок на подключение услуг и техподдержку;



ФУНКЦИОНАЛ ПРОГРАММНОГО ПРОДУКТА

Ранее, занимаясь автоматизацией телекоммуникационных компаний, специалисты по автоматизации брали за основу какой-либо типовой программный продукт фирмы «1С» и «докручивали» его под требования пользователей. Чаще всего получалось, что разрабатываемый

для этого функционал был сравним по объёму с существующим.

- На сегодняшний день программный продукт имеет следующие функциональные модули:
1. Управление телекоммуникационной компанией. Базовая комплектация:
 - раздельный учёт доходов и расходов по услугам связи;
 - учёт изменения состава ОС;
 - интеграция с системами биллинга;

- учёт работы монтажной бригады и заработная плата монтажников;
- использование агентских схем при оказании услуг связи;
- учёт аренды инфраструктуры сторонних компаний.

Станислав Анатольевич
 ФЁДОРОВ,
 коммерческий директор

Компания «Абсолют-Софт корпоративные проекты»
 г. Москва, ул. Бутырская, 75
 тел.: +7 (495) 648 6425, 225 9535
 s.fedorov@abs-soft.ru
 www.abs-soft.ru



Николай
Анатолевич
УЛЬПЕ,
директор

ФГУП ГСПИ РТВ – АВТОРИТЕТ, ПОДТВЕРЖДЁННЫЙ ДЕЛАМИ

Старейшее предприятие России, созданное более 60 лет назад, – Федеральное государственное унитарное предприятие Государственный специализированный проектный институт радио и телевидения (ФГУП ГСПИ РТВ) – не нуждается в особом представлении. Специалисты института внесли весомый вклад в развитие телевидения и радиовещания не только в нашей стране, но и за её пределами.

Чем живёт институт сегодня и о планах на будущее корреспонденту журнала ТОЧКА ОПОРЫ рассказал директор ФГУП ГСПИ РТВ Николай Анатолевич УЛЬПЕ.

– Чем характеризуются основные сильные конкурентные преимущества работы с ГСПИ РТВ для потенциального заказчика?

– ФГУП ГСПИ РТВ является специализированным проектным предприятием, осуществляющим разработку проектно-сметной документации для строительства объектов и сооружений радиосвязи, телевидения и радиовещания. Однако, несмотря на специализированность, наши сотрудники осуществляют разработку проектной и рабочей документации для строительства объектов, сооружений и сетей любых видов связи, включая мультисервисные сети, а также строительства высотных уникальных объектов (мачт и башен высотой до 400 и более метров), любых типов антенно-фидерных устройств. В нашей компетенции проведение полного комплекса работ по инженерно-геологическим, инженерно-геодезическим и инженерно-экологическим изысканиям в интересах строительства различных объектов, работы по обследованию металлоконструкций антенных опор любой сложности и их фундаментов, а также зданий и сооружений любого назначения.

В частности, для комплексного решения задач инженерных изысканий и обследований в институте создана и оснащена современными техническими средствами собственная грунтовая лаборатория. Поэтому нашим основным конкурентным преимуществом является кадровый потенциал, опыт практического проведения работ, методическое и техническое обеспечение.

Ещё одним неоспоримым преимуществом института является высокое качество проектных решений, позволяющих их эффективно и качественно реализовывать. Не могу не отметить тот факт, что практически вся разработанная нашими специалистами проектно-сметная документация получает положительные оценки государственной экспертизы.

– Насколько широк спектр предлагаемых вашим предприятием услуг на рынке связи?

– Спектр услуг, предоставляемых институтом, определён Уставом и допусками к проведению определённых видов работ. Прежде всего – это проведение инженерных изысканий и обследований зданий, сооружений и фундаментов, разработка системных проектов, разработка проектно-сметной документации, разработка проектов нормативных актов в области проектирования и эксплуатации антенно-мачтовых сооружений и, конечно, экспертная оценка проектов и смет.

Наши компетенции и возможности были реализованы в 2010-2012гг. при проектировании сети цифрового телевизионного вещания в ряде субъектов Российской Федерации (Хабаровский край, Тульская, Волгоградская и Белгородская области).

В 2011 году нашими специалистами в интересах ФГУП РТРС были проведены изыскательские работы (инженерно-геологические и инженерно-геодезические изыскания), а также обследования и оценка технического состояния на 258 существующих объектах сети телевизионного вещания в Центральном, Северо-Западном, Приволжском, Южном, Сибирском и

Уральском федеральных округах. Необходимо отметить, что представленные институтом материалы инженерных изысканий использовались для проектирования сети цифрового телевизионного вещания и в 2012г. получили положительную оценку государственной экспертизы.

Для сети цифрового наземного вещания в Волгограде в 2012г. нами завершена разработка проектно-сметной и рабочей документации для строительства новой металлической башни высотой 254 метра, технического здания для размещения технологического оборудования и всей необходимой инфраструктуры и инженерного оборудования.

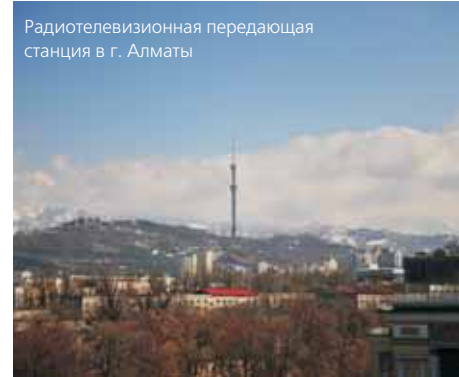
Институт активно участвует в создании и модернизации инфраструктуры связи Чеченской Республики, в частности, в 2012г. нами завершена разработка и представлена для рассмотрения государственной экспертизой проектно-сметная документация для строительства объектов электрической и почтовой связи в семи населенных пунктах Чеченской Республики.

По заказу АО «Казтелерадио» в 2012г. начата и в настоящее время ведётся разработка проектной и рабочей документации для строительства сети цифрового телевизионного вещания Республики Казахстан, включающей в себя 827 самостоятельных объектов.

Данный список можно продолжить, но и из того, о чём сказано выше, можно сделать вывод не только о широте спектра наших услуг, но и об их совокупном объёме.

Дополнительно отмечу, что представители института включе-

ны в состав рабочей группы по информационным технологиям и связи Совета при Президенте Российской Федерации по развитию



Радиотелевизионная передающая станция в г. Алматы

физкультуры и спорта, спорта высших достижений, подготовке и проведению XXII Зимних Олимпийских игр и XI Паралимпийских игр в Сочи, XXVII Всемирной летней Универсиады 2013 г. в Казани, Чемпионата мира по футболу 2018 г.

– Кто входит в число ваших основных заказчиков и партнёров? С какими компаниями и предприятиями налажены наиболее тесные деловые отношения?

– Мы активно сотрудничаем с основным государственным заказчиком в области телевизионного и радиовещания ФГУП РТРС. Только за последние годы нами в интересах ФГУП РТРС проведена уже упомянутая выше большая работа по инженерным изысканиям, обследованию подземных и наземных частей фундаментов антенно-мачтовых сооружений и технических зданий, оценке технического состояния металлоконструкций антенных опор и проектированию.

Нашими традиционными заказчиками, конечно, являются Федеральное агентство связи, Министерство обороны и другие силовые структуры Российской Федерации. В 2012г. в число наших заказчиков вошло АО «Казтеле-радио», которое рассматривает институт в качестве генерального проектировщика сети цифрового наземного вещания Республики Казахстан. Кроме этого, мы проводим работы в интересах значительного числа крупных операторов связи и других коммерческих структур.

– Как продвигаются комплексные проектные решения связи от ГСПИ РТВ в Вооружённых Силах РФ?

– Министерство обороны Российской Федерации традиционно является нашим основным государственным заказчиком на выполнение проектно-исследовательских работ. За долгие годы сотрудничества наработан определённый опыт совместной работы, достигнуто взаимопонимание и уважение. Однако необходимо признать, что в последнее время, по независящим от нас причинам, количество и масштабы таких работ заметно снизились. В то же время все работы в интересах данных структур нами выполнены

ответом скептикам, считающим, что институт утратил былой потенциал и не способен в кратчайшие сроки решать масштабные проектные задачи.

Проект сети цифрового наземного телевизионного вещания Республики Казахстан – пример решения широкого круга задач в сжатые сроки: от проведения работ по инженерным изысканиям в интересах строительства новых объектов и обследования объектов существующей сети с целью определения возможностей их использования в новых условиях до создания всей инфраструктуры сети цифрового телевидения, включая разработку комплекта проектной и рабочей документации для строительства (реконструкции) каждого конкретного объекта, число которых, как уже упоминалось выше, составляет 827.

Кроме того, в рамках данной работы институт принимал участие в корректировке системного проекта по созданию сети цифрового телевидения в Казахстане, корректировке частотно-территориального плана эфирного телевидения, в разработке проектов реконструкции телебашен в шестнадцати областных центрах Республики Казахстан, в том числе уникального объекта – теле-

Республики Казахстан по проектно-сметной документации для РТС 15 областных центров, пяти проектов повторного применения и 81 приграничному объекту сети цифрового телевизионного вещания.



РТПС в г. Алматы, зал цифрового телевизионного передатчика Rohde Schwarz

Необходимо отметить, что успешная реализация на первом этапе идеи типового проектирования позволила значительно упростить и ускорить работу по реализации проекта на последующих этапах.

Работы на территории Республики Казахстан позволили нам приобрести бесценный опыт делового сотрудничества со специалистами Казахстана.

– Какие заметные проекты, недавно реализованные, или те, работы над которыми ведутся сейчас, вам бы хотелось отметить?

– Развёрнутый ответ фактически уже прозвучал в ответах на предыдущие вопросы.

Разумеется, в данный момент важное значение для института и его специалистов имеют:

- получение положительного заключения государственной экспертизы по проекту телебашни в городе Волгограде;
- завершение реализации проекта в Республике Казахстан;
- завершение разработки инструкции по эксплуатации антенно-мачтовых устройств по заказу ФГУП РТПС, которая на наш взгляд позволит нам приобрести серьёзный дополнительный опыт в разработке документов нормативно-технического характера и развернуть совместно со специалистами ФГУП РТПС регулярную работу по мониторингу технического состояния антенно-мачтовых сооружений.

Большое значение для института имело участие в проектировании радиотелевизионной передающей станции на горе Лысяя во Владикавказе, выносных антенн Российского научного центра на архипелаге

Шпицберген, в разработке системного проекта «Сеть государственного наземного радиовещания Российской Федерации» на основе Федеральной целевой программы (ФЦП) «Развитие телерадиовещания в Российской Федерации на 2009-2015 годы».

– Какие цели и задачи стоят перед ГСПИ РТВ сегодня?

– Конечно, как и для любого предприятия, одной из основных задач для нас является улучшение экономических показателей деятельности, расширение сфер деятельности и снижение себестоимости продукции. Также среди основных стратегических целей предприятия можно выделить поддержание и сохранение накопленного интеллектуального потенциала, совершенствование нормативно-правовой базы в области связи, расширение сфер научно-технической деятельности предприятия. Являясь государственным предприятием, несмотря на сложившиеся экономические реалии, мы не можем ограничиваться целями исключительно экономического характера и считаем своим долгом двигаться в направлениях, не сулящих сиюминутной прибыли, но необходимых для блага нашей Родины.

ФГУП ГСПИ РТВ
109004, г. Москва,
Николаямский пер., д. 3А
тел.: +7 (495) 915 7128
факс: +7 (495) 915 2021
e-mail: gspi@gspirtv.ru
www.gspirtv.ru



РТПС в г. Алматы, зал мониторинга и контроля

качественно и в установленные сроки. Мы рассчитываем, что наше взаимовыгодное сотрудничество будет продолжено.

– Расскажите об успехах в работе над проектом «Национальной сети цифрового телевидения Республики Казахстан».

– Работа над данным проектом может служить классическим примером реализации современных возможностей ГСПИ РТВ и в какой-то степени – достойным

башни в городе Алматы. В ходе реализации проекта предусмотрена разработка решения по обеспечению дистанционного контроля и мониторинга технического состояния не только технологического оборудования, но и антенно-мачтовых сооружений.

Хочу отметить отрядный факт, характеризующий успешную реализацию первого этапа этой масштабной работы, – получение положительного заключения государственной экспертизы

С УСПЕХОМ НА СВЯЗИ!

Собеседником корреспондента журнала ТОЧКА ОПОРЫ стал генеральный директор ООО «ГК «СвязьИнфоПроект» Никита Дементьевич КОВЛЯГИН.

– Расскажите, пожалуйста, об истории создания вашей компании. Какие наиболее крупные проекты вы выполнили за время работы?

– Компания была создана группой специалистов из разных секторов телекоммуникационного рынка в 2009 году. За время существования компании клиентами «СвязьИнфоПроект» стали и крупные федеральные операторы, такие как Мегафон, МТС, Вымпелком, Ростелеком и операторы регионального масштаба на всей территории РФ. Было налажено успешное сотрудничество с множеством промышленных предприятий из разных отраслей, такими как: Магнитогорский металлургический комбинат, ФГУП «Росморпорт», завод «ВИЗ-Сталь» и другими.

Спектр выполненных проектов очень широк, начиная с простейших операторских узлов,

служащих для реализации телематических услуг и передачи данных, и заканчивая сложными кабельными системами для центров управления движением судов.

– С чего ваши специалисты начинают проектирование?

– Со сбора исходной информации и уточнения технического задания. Это нужно для понимания фронта работ. Случается, заказчики сами заблаговременно готовят необходимые данные для будущего проекта, но чаще наши инженеры выезжают на проектируемые объекты для проведения инженерных изысканий. За годы существования компании наши специалисты изъездили всю Россию, включая удалённые районы Чукотки и Камчатского края.

– Можете ли вы разработать проект уже существующего сооружения?

– Конечно! Часто участвуем в качестве подрядчика в проектах

технического перевооружения сооружений, когда задачей становится рассмотреть проектом существующее сооружение. Такая работа нужна, когда дело касается небольших операторов, собирающихся получать разрешения на техническую эксплуатацию в надзорных органах. Как раз для этого необходим проект.

– Как вы обеспечиваете прохождение экспертизы проектов связи?

– Мы не предлагаем нашим заказчикам исключительно разработку проекта. Часто главная цель не он, а заключение экспертного органа, что рассматриваемые объекты соответствуют действующим нормам в области связи. Весь процесс взаимодействия с экспертами мы берём на себя. Наша задача сделать его максимально комфортным для заказчика, поэтому его вовлечение в прохождение проектом

экспертизы мы стараемся, напротив, сократить до минимума. Клиент получает в руки готовый проект и положительное заключение эксперта.

– Много ли у вас конкурентов, и какие у вас перед ними преимущества?

– Конкурентов у нас немного. С большинством из них поддерживаем дружеские отношения, выручаем в сложных ситуациях при работе над масштабными проектами. О наших преимуществах точно могут сказать заказчики, их отзывы находятся на нашем сайте. Обращаясь к нам, ожидают получить качественную услугу «под ключ» по разумной цене. В наше время участник рынка услуг должен быть гибким и лояльным, поэтому мы стараемся удовлетворить нужды и требования клиента, не превышая запланированного бюджета.



СвязьИнфоПроект

**ПРОЕКТИРОВАНИЕ
и ДОКУМЕНТАЛЬНОЕ
СОПРОВОЖДЕНИЕ
любых объектов связи**

- УЗЛЫ СВЯЗИ • АТС • СЕТИ ПЕРЕДАЧИ ДАННЫХ • МУЛЬТИСЕРВИСНЫЕ СЕТИ СВЯЗИ
- ВОЛОКОННО-ОПТИЧЕСКИЕ ЛИНИИ СВЯЗИ • ГОЛОВНЫЕ СТАНЦИИ СЕТЕЙ КАБЕЛЬНОГО ТЕЛЕВИДЕНИЯ • СЕТИ КАБЕЛЬНОГО ТЕЛЕВИДЕНИЯ • СЕТИ РАДИОВЕЩАНИЯ И ТЕЛЕВИДЕНИЯ • БАЗОВЫЕ СТАНЦИИ WI-FI/WIMAX • РАДИОРЕЛЕЙНЫЕ ЛИНИИ СВЯЗИ • СПУТНИКОВЫЕ СТАНЦИИ

При проектировании объектов связи используется современное программное обеспечение, применяются оригинальные инженерные решения.

На сегодняшний день специалистами «СвязьИнфоПроект» реализовано около 300 проектов объектов связи. Все проекты полностью соответствуют Постановлению Правительства РФ №87 от 16.02.2008 «О составе разделов проектной документации и требованиях к их содержанию». Каждый из них был разработан в соответствии с техническим заданием заказчика и успешно прошёл государственную экспертизу в ФГБУ «Центр МИР ИТ» или ФГУ «Главгосэкспертиза», согласно Приказу №113 Министерства связи и массовой коммуникации РФ.

Заказывая любой проект в нашей компании, вы можете больше не беспокоиться о проблемах, связанных с проектированием.

Наша ФОРМУЛА РАБОТЫ: отличные технические знания + интерес к своему делу + опыт!

Компания СвязьИнфоПроект
115582 г. Москва, ул. Домодедовская, д. 24,
корп. 3, эт. 5, оф. 8
тел.: +7 (499) 653-61-77

e-mail: knd@svyaz-info.ru
650099, г. Кемерово, пр. Советский, д. 8,
корп. В
тел.: +7 (3842) 76-48-56

8 800 555 0987
(звонок бесплатный для всех регионов)

www.svyaz-info.ru



Радио-Телеком

**Системы радиосвязи от производства до внедрения.
Системы безопасности от бюджетных до премиум решений.**

Компания ООО «Радио-Телеком» является разработчиком, производителем, поставщиком антенно-фидерных устройств, применяемых в силовых структурах. Также является официальным поставщиком таких ведущих мировых производителей радиооборудования, как «Motorola», «Yaesu/Vertex Standard», «Kenwood».

ООО «Радио-Телеком» – это опытная, сформировавшаяся компания с мощной технической базой и широким спектром выполняемых услуг. Коллектив специалистов использует современные технологии и оборудование, применяет в своей работе различные современные технические и технологические достижения, в том числе активно применяет компьютерное физическое и математическое моделирование. Использование современных технологий и достижений позволяет компании устанавливать новые уровни качественных и технических характеристик конечного продукта.

Продукция Компании ООО «Радио-Телеком» по достоинству оценена – она подтвердила свою эффективность успешным использованием в подразделениях органов внутренних дел (ОВД), внутренних войск (ВВ), МВД и иных силовых ведомств России.



Системы радиосвязи:

- радиооборудование;
- микро-телефонные гарнитуры;
- аккумуляторы;
- гарнитуры и тангенты;
- зарядные устройства;
- мобильные радиостанции;
- портативные радиостанции;
- чехлы.



Антенно-фидерное оборудование:

- мобильные антенны общего применения;
- антенны, рекомендованные для поставки в силовые структуры (ГБKN.4646XX.XXX-ТУ).



Системы безопасности:

- системы видеонаблюдения;



- охранная сигнализация.



НАВИГАТОР В МИРЕ ЭЛЕКТРОНИКИ

Минувшее десятилетие отмечено стремительной динамикой российского рынка электронных компонентов. При этом стоит отметить, что доля компонентов отечественного производства на сегодняшний день составляет в нём около половины. Насущную необходимость заказчиков в отлично зарекомендовавших себя поставщиках переоценить сложно.

Прекрасным примером надёжного делового партнёра является компания «Дон» – поставщик отечественных и импортных электронных компонентов для 140 предприятий и организаций России и стран СНГ, в том числе для национального оборонно-промышленного комплекса. Успешно предоставляя свои услуги на рынке уже более 15-ти лет, её специалисты имеют опыт работы как с крупными государственными предприятиями, так и с небольшими частными компаниями.

Собеседником корреспондента журнала ТОЧКА ОПОРЫ стал директор по маркетингу ЗАО «Дон» Евгений Владимирович ФИРСОВ.

– Евгений Владимирович, ваша компания специализируется на выполнении комплексных заказов...

– Да. Они включают в себя как отечественные, так и импортные компоненты в любом количестве. От пробной партии в несколько штук до промышленных объёмов. Наше предложение – выгодная поставка электронных компонентов для предприятия заказчика в минимальные сроки. С предоставлением гарантийных обязательств качества изделий.

Работая с потребителями, наша компания предоставляет скидки на цены отгружаемой продукции, отсрочки платежа, делает складские запасы по согласованному графику поставки. Если приборы на складе выходят из срока хранения, мы самостоятельно делаем перепроверку.

Предприятие работает по прямым договорам поставки электронных компонентов на предприятия Министерства обороны, СМЭП ГИБДД, ведущим операторам сотовой связи, атомной и авиационной, газовой и автомобильной промышленности. Среди наших покупателей ОАО «Омский приборостро-



тельный завод им. Козицкого», ОАО ОМПО «Радиозавод им Попова» (РЭЛРО), г.Омск, ОАО «Радиозавод», г.Пенза, ОАО «Концерн «НПО «Аврора»,

г.Санкт Петербург, ОАО «Ижевский мотозавод «Аксион Холдинг», ОАО «Вологодский оптико-механический завод» и другие.

– Кто входит в число ваших деловых партнёров?

– У ЗАО «Дон» сложились доверительные отношения со многими предприятиями электронной промышленности. Мы поставляем продукцию во все регионы России, а также во



многие страны ближнего и дальнего зарубежья.



Наша компания – дилер ОАО «Протон» и ЗАО «Протон-Импульс» (г.Орел), ОАО «Интеграл» и ОАО «Конструкторское бюро «Дисплей» (г.Минск), ГК «Александр Электрик» и «Леста-М» (г.Москва), и множества иных. Благодаря сложив-

шимся отношениям с нашими партнёрами, мы имеем приоритетное положение при закрытии заказов, формировании планов производства, подписании долгосрочных договоров и формировании ценовой политики.

– Насколько я знаю, ЗАО «Дон» принимает участие в опытно-конструкторских работах, проводимых силами конструкторских бюро ваших партнёров.

– Да, мы сотрудничаем с конструкторскими отделами наших партнёров, выявляя перспективную потребность электронной элементной базы. Мы являемся инициаторами ряда опытно-конструкторских работ и вносим посильный вклад в их выполнение и внедрение изделий в серийное производство.

– А что касается иностранных контактов?

– Наша компания имеет партнеров в США, Канаде, Англии, Финляндии и Азии. Это даёт возможность осуществлять оперативные поставки электронных компонентов иностранного производства от

ведущих мировых производителей. Таких как Xilinx, Vishay, Fairchild Semiconductor, Maxim Integrated Products Inc., Analog Devices Inc., Texas Instruments, Gaia, Apex, Arrow Electronics Inc., Microchip Technology Inc. и множества других.

– А как осуществляется контроль качества вашей продукции?

– На ЗАО «Дон» внедрена и функционирует система качества, отвечающая требованиям военных заказчиков к продукции специального назначения. Именно это позволило нашей компании выйти на высокий уровень сотрудничества с разработчиками и заводами-изготовителями военной техники.

Заключенные нашим предприятием договора с российскими центрами, осуществляющими сертификацию электронных компонентов отечественного и зарубежного производства (ФГУП «РНИИ КП» г.Москва, ОАО НПП «Циклон-Тест» г.Фрязино, ОАО «Испытательный Технический Центр НПО ПМ» г.Железнодорожск), позволяют поставлять продукцию с высокой гарантией качества.

Заслуженная репутация надёжного делового партнёра – не пустой звук для нас. Если вы столкнулись с проблемой правильного выбора поставщика оборудования электронных компонентов – обращайтесь в ЗАО «Дон». Решение за нами!

ЗАО «Дон»
127521, г. Москва,
Старомарьинское шоссе, д. 3
тел.: +7 (495) 225 4831
e-mail: zao@don-com.ru
www.zao-don.pf



ВАШ ТВ МИР
СИСТЕМЫ БЕЗОПАСНОСТИ

ПРОЕКТИРОВАНИЕ И МОНТАЖ СЛАБОТОЧНЫХ СИСТЕМ БЕЗОПАСНОСТИ ОБЪЕКТОВ

Наша работа – ваш комфорт и безопасность!







ПРОЕКТИРОВАНИЕ И АУТСОРСИНГ

- помощь в составлении технического задания
- разработка проектно-сметной документации
- схемотехника
- техническое обслуживание
- диагностика и модернизация

МОНТАЖ СЛАБОТОЧНЫХ ЛИНИЙ

- структурированных кабельных сетей (СКС)
- локально-вычислительных сетей (ЛВС)
- волоконно-оптических линий связи (ВОЛС)
- высокочастотных телевизионных сетей
- охранного видеонаблюдения
- контроля доступа, охранно-пожарной сигнализации и др.

УСТАНОВКА, КОММУТАЦИЯ, ВВОД В ЭКСПЛУАТАЦИЮ

- систем контроля доступа
- охранного видеонаблюдения
- охранно-пожарной сигнализации
- системы учёта рабочего времени
- эфирного и спутникового телевидения
- охраны периметра
- спецтехники
- усиления GSM
- Wi-Fi и др.
- системная интеграция

ООО «Ваш ТВ-МИР»
140002, МО, г. Люберцы,
Октябрьский пр-т, 47

☎ +7 (495) 517 4330

e-mail: vashtvmir@mail.ru
www.vashtvmir.ru

ГЕФЕСТ ПРОЕКЦИЯ: ИНТЕРАКТИВНЫЕ РЕКЛАМНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

Процессы развития глобальных информационно-коммуникационных технологий в настоящее время очень динамичны. Их возможности только начинают масштабно использоваться для общества и экономики.

Оснащение производства информационно-коммуникационной техникой стало стратегическим направлением инвестиционной политики и практи-

ки бизнеса в сфере услуг. Пришло время развивать инновационный маркетинг.

Использование данных технологий выделяет организаторов мероприятия, как соответствующих XXI веку и поднимает (будь то выставка или event) на более высокий индустриальный уровень, придавая организатору статус новатора в своей сфере.



«Гефест Проекция» с успехом решит все ваши задачи по инновационному маркетингу. Желаем Вам удачи и творческого подхода во всём!

ООО «Гефест Проекция»
101000, г. Москва,
Старосадский переулок, д. 5, стр. 6
тел.: +7 (495) 926 1790, 781 0013
e-mail: info@gefestcapital.ru
www.gefestcapital.ru

ФОРМУЛА ИНТЕГРАЦИИ: НА ВХОДЕ – МИЛЛИОН, НА ВЫХОДЕ – ЧЕТЫРЕ

Для победы в захватывающей гонке, которая называется бизнес, принципиально важны не миллионы денег, а верно избранная стратегия. В самом броуновском движении, которое сейчас напоминают направления работы большинства компаний России, исподволь прослеживается тенденция будущего – процессы объединения друг с другом. Это значит, что совершенствование затачивается в интегрирующие формы. Они называются по-разному: группы компаний, альянсы, союзы, ассоциации или партнёрства, где каждое входящее предприятие получает синергетические результаты и обретает более широкие возможности.

Восходящие лидеры понимают, что результаты и ресурсы бизнеса существуют только вне пределов компании, поскольку зависят исключительно от потребителя. У себя внутри фирма порождает лишь демонстрацию желаний заказчиков и удостоверения способностей их выполнять. По авторитетным данным, 90-95% (!) успеха бизнеса придается на внешние коммуникации, а это вполне осязаемые результаты и ресурсы. Ведь извне располагаются источники финансирования, поскольку внутри самого бизнеса ничего нет кроме компетенций и персонала, офиса и оборудования, а также растущих затрат. Изменяющаяся система внешних факторов всегда изменяет систему внутреннего управления, которая должна мгновенно реагировать на запросы рынка и внешние вызовы. И обладать пропускной способностью потоков тех самых миллионов денег, которые являются всего лишь результатом верно избранной стратегии.

Если говорить об интегрирующей стратегии, то каким же образом соединить самые разнообразные специализации в общей стратегии объединения? Каковы общие черты у самых непохожих друг на друга бизнесов? Послушаем, о чём говорят сами предприниматели.

Общая головная боль в малом бизнесе – это катастрофическая нехватка квалифицированных кадров, инертность потребителей, непомерные затраты на аренду, бухгалтерию, рекламу, маркетинг... Скромно молчат руководители и об отсутствии эффективной системы управления на своём предприятии.

По официальным данным, с начала 2013 года с рынков России ушло 300 тысяч индивидуальных предпринимателей.

Дело не в том, что малый бизнес работает на пределе рентабельности и с высоким уровнем рисков. Вместо решения задач, предприниматели хоронят себя в проблемах. По существу у всех они типичны. Вместо объединения усилий, предприниматели попросту распыляют их. Однако правильное управленческое решение, в частности, – концентрировать свои ресурсы в совместной стратегии, что относится и к политике затрат, сбыта, едва ли не всех аспектов деятельности предприятия. Всё это требует единых правил, информационной открытости, прозрачности. Только в таком случае бизнесу можно помочь выстоять и победить!

Сегодня каждый бизнес борется со своими проблемами в одиночку. И стремится выжить, тогда как единственно верная идеология – взаимное процветание. Любая проблема – это симптом дефекта в механизмах управления, поскольку в управляемом бизнесе проблем нет. Есть только задачи, которые надо немедленно решать. Современные системы управления, мотивации, обучения должны нацеливать каждого сотрудника компании работать на уровне своих уникальных компетенций и выдающихся результатов, отражающихся в росте эффективности бизнеса.

Но самый главный и общий недостаток в том, что каждая компания, даже успешно реализуя собственный проект, с головой закапывается в решение внутренних задач и в упор не видит, что творится вокруг. Здесь, только внутри, увы!, порождается тот самый «заколдованный круг», где решение одной проблемы тянет за собой появление ещё одной проблемы... Их разрешение приводит к

выгоранию самого ценного ресурса – энтузиазма лидеров. И виток за витком компания утрачивает свои позиции, срываясь в губительный штопор. Выход один – наружу! Нужно решительно сойти с дорожки «бега на одном месте» в своеобразном белочьем колесе.

Да, только снаружи, во внешней среде – тот самый успех, который возбуждает желание потребителей. Тот самый чистый свежий воздух, избавляющий от головной боли и позволяющий адекватно интерпретировать факты. В наружной сфере найдутся и партнёры, с которыми всегда актуально сотрудничать. Со-труд-ничать! То есть трудиться совместно. У вас, допустим, – цветочный бизнес или автосервис, у меня – канцбумтовары, но если мы сотрудничаем, то всегда полезны друг другу. Высокая ценность даже не в том, что один партнёр выступает по отношению к другому партнёру как заказчик – новая среда становится возможностью, ресурсом, культурой управления.

Разнородные компании не являются прямыми конкурентами, они производят и поставляют максимально возможное разнообразие продуктов, работ и услуг. Если моя компания, допустим, является поставщиком канцбумтоваров, то в новой системе неизбежно найдутся партнёры с сопутствующими однородными специализациями. Ход мысли понятен: 3-4 малых предприятия, действуя совместно, уже образуют механизм сотрудничества, адекватный однородной компании среднего бизнеса... Такое специализированное микрообъединение способно удовлетворить запросы намного большего числа потребителей, чем прежде удавалось каждой

отдельной компании. По существу мы получаем новую систему звеньев одной цепочки, из месяца в месяц ощущающих смысл и пользу совместного обслуживания потребителей. Обратите внимание – все вместе стали сильнее, никто не утратил своей самостоятельности или существующего дохода.

Проект объединения 10 000 компаний малого и среднего бизнеса предусматривает формирование наиболее актуальных интеграционных структур управления. Здесь имеет смысл уже централизованно решать задачи кадров, недвижимости, юридической защиты, формирования единой базы клиентов, компьютерной и телекоммуникационной сети, маркетинга, бухгалтерских и финансовых расчётов, транспортного обслуживания, рекламно-информационных ресурсов... Понятно, что названными темами не исчерпывается функционал объединённого бизнеса. Подобных структур управления, во-первых, объективно должно стать намного больше. Во-вторых, среди них должна появиться конкуренция, предоставляющая выбор самим участникам. Целью интегрированной системы управления является вовлечение внешних ресурсов вовнутрь системы, состоящей из предпринимателей как физических и юридических лиц.

Разумеется, пока это черты проекта, который начинает постепенно воплощаться в деятельности НП «Союз Бизнес Развитие». В формате новой системы централизованные рекламно-информационные и обучающие функции начинают эффективно выполнять российский деловой журнал ТОЧКА ОПОРЫ, Информационное агентство ASPmedia24, компания «Старинин и партнёры»... Принято решение о создании Клуба лиде-

ров, который мыслится как центр подбора и подготовки кадров. Знаменитый Монаклуб на Алексеевской станет центром регулярных встреч предпринимателей. Идёт поиск точек соприкосновения, интеграция начинается!

Оригинальные эксперименты во внешней среде позволили получить первые впечатляющие результаты. Одному из сотрудников компании, входящей в указанное объединение, абсолютно легально удалось купить в течение года новую двухкомнатную квартиру в Подмоскowie по интеграционной схеме. При этом компания-застройщик получила всю сумму стоимостью около 4 млн. рублей сполна, а вот сотруднику она досталась всего... за 1 млн. рублей, компании – за символические затраты... Как так, спросите вы? Именно так, как проявляют себя и действуют на практике интеграционные механизмы. Бизнес – это не только арифметика, но и алгоритмы высшей математики. На входе – миллион, а на выходе – четыре. Иными словами, это есть прак-



тическое подтверждение (в нескольких других, теперь уже практических цифрах) знаменитой формулы синергии: $2 \times 2 = 5$. Ни одна, отдельно взятая компания не может добиться такого результата в одиночку.

Необычная для арифметиков технология позволяет осуществить мечту каждого в собственном жилье. Теперь осталось лишь разработать собственную жилищную программу.

Проектом в НП «Союз Бизнес Развитие» может стать любое дело – производство новой продукции, освоение сельскохозяйственных угодий или выпуск книги. Главное – надёжные люди, надёжно дей-

ствующий интеграционный механизм, который позволяет вовлекать внешние ресурсы во внутреннюю систему объединения, а также лидеры, способные действовать как в интересах сообщества, так и своих личных.

Сегодня Россия на пороге решительных изменений. Стремительная динамика внешних факторов, действие которых проявится в ближайшие 2-3 года в связи со вступлением России ВТО, задачи выхода отечественной продукции на мировые рынки и формирование евразийской модели интеграции закладывают благоприятные возможности для реализации целей и задач, ради кото-

рых каждый предприниматель создаёт собственный бизнес.

Если лидерам, да и самим сотрудникам компаний сейчас не включить новую скорость, можно оказаться на обочине общего движения вперёд. Уже сейчас имеет смысл упредить эти процессы, предлагая потребителям продукцию, работы и услуги внеконкурентно высокого качества. Поэтому инновации, следующие за модернизацией и опережающим мышлением, неизбежно станут основой корпоративной культуры интеграции.

Отсюда возникает перспективная задача НП «Союз Бизнес Развитие» – стать глобальной площадкой проектов и программ, которые могут осуществляться за счёт вовлечения внешних ресурсов в интегрированную систему управления бизнесом.

В.В. Чернышев,
Председатель Совета

НП «Союз Бизнес Развитие»
тел.: +7 (499) 769 5091
e-mail: 1114407@mail.ru
www.sbr-info.ru



Специальная цена на редакционную подписку

Специальная цена на редакционную подписку (20 выпусков в год) для юридических лиц:

14 800руб., в т.ч. НДС 18%.

Подпишитесь на журнал! Будьте в курсе дел всех Ваших партнёров, коллег, лидеров самых эффективных отраслей!

Направьте, пожалуйста, реквизиты Вашей компании на электронный адрес редакции: 2312114@mail.ru, а в теме письма просто укажите слово «подписка».

www.to-info.ru

ГЛАВНЫЙ ТЕЛЕКАНАЛ РЕАЛЬНОГО БИЗНЕСА



Тимур ГАФИТУЛИН
директор по развитию МДМ-Комплект

Наталья БАРШЕВА
руководитель рекламного агентства для мебельщиков REKANA

ТЕЛЕКАНАЛ
бизнес
про

Смотрите телеканал
в сетях кабельных
операторов
России

Также все программы телеканала
доступны на официальном сайте

www.probusinessstv.ru

Темы телеканала:

- экономика и финансы
- маркетинг и реклама
- бизнес в Интернете
- управление продажами
- современные технологии
- управление компанией
- секреты успеха от первых лиц
- бизнес и общество
- PR и Digital
- банковское дело
- телекоммуникации
- медиабизнес
- электронная коммерция
- клиентский сервис
- и **многие другие**

ОТКУДА БЕРУТСЯ ВЕЛИКИЕ СОТРУДНИКИ

Владелец одной компании, после того, как завершил программу «Второе дыхание руководителя, или Основы мотивации персонала» стал моим хорошим знакомым. Однажды он написал следующее: «Андрей, вот вы написали про великих руководителей, а как же сотрудники? Они ведь тоже хотят быть великими! Как быть с ними? Я бы хотел, чтобы в моей компании любой сотрудник был великим, так же, как и в компаниях моих друзей. Ведь не всем же быть руководителями!»

Составляя программу «Второе дыхание руководителя, или Основы мотивации персонала» я имел в виду определённые вещи. Но этот вопрос мне очень понравился. Я решил написать данный материал, чтобы расставить все точки туда, где они должны стоять.

«Единственное богатство государства – это природные ресурсы, желание его людей работать и гениальность его мыслителей. Любой, кто думает, что у государства есть ещё какое-то достояние, сядет на мель и его измочалит прибой». (Л. Рон Хаббард)

Быть великим сотрудником не менее престижно, чем быть великим руководителем. Это не голая философия. Это жизнь. Всегда есть обмен. Нельзя быть хорошим, или великим, или красивым в одиночку.

Истина в том, что красота лишь потому красота, что кто-то на неё смотрит. И он, тот кто смотрит, не менее важен.

Если вы получаете пользу от применения данных наших программ, то только поэтому они хороши. Если вы не будете использовать эти данные, они будут плохи, как бы красиво я их не написал. Такая же история и с великим руководителем.

ВЕРА В ЛЮДЕЙ

Частью того, что руководитель велик, являются его мечты, идеи, цели. Способность мечтать и сохранять мечту, несмотря ни на что – вот мерило его величия. Но... Если у него нет тех, кто идет за ним, так же верит и поддерживает его, разделяет и реализует его мечты и замыслы, он долго не продержится. Это величие живет только до тех пор, пока у него есть великие сотрудники, которые и делают его по-настоящему великим. И если он это понимает – величие его будет расти и множиться.

Это позволяет нам сделать такой вывод: частью величия руководителя является его вера в людей, в то, что они могут быть лучше. И в этом разница в подходе к мотивации у великих руководителей и у тех, кто просто зарабатывает деньги. Это не значит, что у великих меньше

денег. Для них трудно зарабатывать сотни, а вот миллионы им зарабатывать будет легко, если они поймут свою мощь. Для этого я всё это и пишу.

меняться. Пусть не сразу, но будут. Это нелегко, потому что немодно. Модно критиковать своих сотрудников, саркастично относиться к идеям веры в

может справляться с трудными проблемами, которые нерешаемы для кого-то другого. Эти проблемы не только его, поэтому их решение будет полезно



Наша мотивация основана на том, что человека очень легко изменить. Его легко сделать лучше, потому что он сам этого хочет, даже если говорит другое. В основном около 80% людей хотят меняться и хотят быть лучше. Мы должны дать им шанс. Если не берут – что ж, возможно, они уже попали в те 20%, которые изменятся только тогда, когда мы изменим остальные 80%. Они в трудном состоянии, и не наша цель лечить их. Но чтобы изменить остальные 80%, надо верить в то, что они хотят и будут

людьми и верить в то, что людям нужны только деньги. Это ложь. Кому-то очень нужна, но все равно ложь. Жизнь это доказывает и будет доказывать.

ГДЕ БРАТЬ ВЕЛИКИХ СОТРУДНИКОВ?

Из чего складывается ощущение собственного величия у любого человека? Вот мои наблюдения, а также ответы людей, которых я об этом спрашивал. Итак, он:

- ощущает себя нужным;
- осознает, что самостоятельно

для всей компании. Он производит продукт, нужный другим, и знает об этом;

- занят великой целью, участвует в достижении великой ИДЕИ, которая ему понятна;
- ощущает, что у него получается делать то, что от него ожидают;
- чувствует, что участвует в будущем компании, разработке планов на будущее. Например, он занят поиском решений для проблемных ситуаций, и эти решения, будут применены в будущем.

К этому относятся также:

- осознание фактов того, что он справился с неразрешимой проблемой, и руководитель это отметил. Для него это было очень значимо;
- ощущение, что он растёт и достигает своих целей: профессиональных, карьерных, финансовых. В данном случае важно ощущение заслуженного роста, а не ситуации, когда сотрудник это выпросил или получил незаслуженно, как он считает. Это должно быть получено им после преодоления трудностей, приложения усилий, разламывания «зоны комфорта». Только таким образом человек становится сильным. Способность создавать сильных людей и договариваться с сильными людьми – это одна их важнейших способностей великого руководителя;
- ощущение того, что ему доверяют, к нему прислушиваются, его спрашивают о том, как решить ту или иную проблему.

Как вы видите, то, что сотрудник станет ощущать себя великим, будет счастлив и не примется искать ничего другого, зависит в первую очередь от руководителя и от его качеств. Именно эти навыки – создания великих сотрудников мы описали в программе «Второе дыхание руководителя, или Основы мотивации персонала». Мы – это я и мои великие сотрудники и партнёры.



«ЗАБЕРИТЕ У МЕНЯ МОИ ДЕНЬГИ...»

Неотъемлемой частью создания великих сотрудников является способность к мотивации, которая основана на том, что вы можете ставить невыполнимые, «непосильные», но очень интересные задачи и не решать их за сотрудников. Если вы действительно применили программу «Второе дыхание

руководителя, или Основы мотивации персонала», то вы хорошо понимаете, что решая проблему за сотрудников, рекомендуя им ваши решения, вместо того, чтобы позволить



им найти свои собственные, выслушивая нить и логичные объяснения отсутствия результатов – вы разлагаете сотрудников, вы ведете их к деградации и просто не даёте им стать успешными людьми на работе и в жизни. Как бы жестоко это ни звучало, но это является правдой. И если вы чувствуете какое-то несогласие, или у вас есть ощущение, что эта фраза слишком жесткая, пожалуйста, пройдите программу «Второе дыхание руководителя или Основы мотивации персонала» еще раз, или найдите там что-то, что было не понятно.

Именно «мягкий», «добрый» руководитель является самым жестоким и злым человеком в компании, который плодит нытиков, недовольных и мрачных людей, лишая их успехов и счастья. Именно его присутствие и его «уши» (когда он слушает умные объяснения) не позволяют людям проявлять их лучшие качества, способности и раскрывать свой потенциал, который есть у каждого человека. Поступать так, значит пренебрегать людьми, сочувствуя их неспособностям и логичным объяснениям этих неспособностей.

И тут мы подошли к самой главной идее, которая должна была у вас остаться после прохождения программы «Второе дыхание руководителя, или Основы мотивации персонала».

Человек по своей природе является желающим работать, желающим прилагать усилия для разрешения трудных проблем, обучаться, изменяться и совершенствоваться.

Если вы в это верите, то вам будет очень легко применять все навыки системы «Продавай.ру». Все великие руководители знали это, ставили на это и гордились своими сотрудниками, которых они могли делать великими. Вот что написал Генри Форд: «Заберите у меня мои деньги, заводы, станки и фабрики, но оставьте мне моих людей – и вскоре мы создадим заводы лучше прежних. Оставьте мне мои фабрики, но заберите моих людей и скоро полы заводов зарастут травой».

В этом случае вы сотрудничаете с самим человеком, его истинной природой и настоящими целями. Но, к сожалению, средства массовой информации, «авторитетные» мнения, популярные статьи в журналах, а также мнения «бывалых» создают идею о том, что человек порочен, работать не хочет и жаждет спокойных, насиженных мест и

исключительно хорошей зарплаты. Создаётся идея – люди стремятся к тому, чтобы работать как можно меньше, получать как можно больше. И кажется, что это так.

Но это только потому, что у этих людей давно не было великих руководителей, а воспитывали их также, как и их родителей, те же самые средства массовой информации, мнения авторитетов, «психологи-эксперты» и умные неудачники, которые в первую очередь зарабатывали на этом деньги. Не верьте им, а вместо этого настойчиво и регулярно применяйте навыки программы «Второе дыхание руководителя, или Основы мотивации персонала», несмотря на то, что сначала будет казаться, что «психологи-эксперты» и телевизор правы. Вы сами увидите результаты.

Пожалуйста, помните, что не нужно воевать и бороться с жертвами. Их намного меньше, чем достойных людей. Ищите, будьте «настроены» на достойных людей, замечайте и мотивируйте их. Теперь вы знаете как (если не знаете, пройдите программу «Второе дыхание руководителя, или Основы мотивации персонала» еще раз). Достойные люди ответят вам на эти действия с благодарностью и с результатами. И Вы станете счастливым человеком.

Люди, наша страна и ваши дети ожидают, что вы будете это делать, потому что будущее и богатство страны зависят именно от этого – от вашей способности делать людей великими и желающими работать. Тогда этой стране будет на что надеяться!

Андрей Сизов,
автор и разработчик
системы мотивации
и обучения продавцов
и руководителей
«Продавай.ру»

«Продавай.ру»
198095, г. Санкт-Петербург,
ул. Розенштейна, д. 21,
офис 713
тел.: +7 (812) 958 6345
e-mail: prodavay@gmail.com
www.prodavay.ru

CCWF

Call Center World Forum выставка и конференция

18-19 МАРТА 2014, RADISSON SLAVYANSKAYA, МОСКВА

КРУПНЕЙШЕЕ РЕГИОНАЛЬНОЕ СОБЫТИЕ В ИНДУСТРИИ КОНТАКТНЫХ ЦЕНТРОВ И ОБСЛУЖИВАНИЯ КЛИЕНТОВ



КЛЮЧЕВЫЕ ТЕМЫ ФОРУМА

- повышение производительности
- стратегическая отчетность
- многоканальное обслуживание
- аналитика взаимодействия с клиентами
- аутсорсинг контакт-центров
- продажи и телемаркетинг
- геймификация в управлении персоналом
- самообслуживание клиентов

ВЫСТАВКА

18-19 МАРТА 2014

- 2000+ посетителей
- 40 экспонентов
- 50+ презентаций
- 1500 кв. м выставочной площади
- Speech day
- Cloud day
- Live Demo
- Демо-форум

БЕСПЛАТНО*

*Подробные условия участия на сайте Форума: www.ccwf.ru

КОНФЕРЕНЦИЯ

18-19 МАРТА 2014 - ОСНОВНАЯ ПРОГРАММА

20 МАРТА 2014 - СЕМИНАРЫ, МАСТЕР-КЛАССЫ, ЭКСКУРСИИ

- 500+ делегатов
- 80+ докладов в 6 ключевых сессиях
- Большая пленарная дискуссионная сессия
- 8 панельных дискуссий

На Конференции поделятся своим опытом:

Елизарова Елена, ВымпелКом	Зельдин Олег, Apex Berg
Смирнова Наталья, Банк ВТБ24	Образцова Елена, OZON.RU
Vanden Bossche Vincent, ECCCO	Юрина Елена, Tele2 Russia
Рыбинская Елизавета, OTTO Групп	Кузнецова Ольга, HeadHunter
Ветров Юрий, Samsung Russia SVC	Акулова Ирина, СК Альянс
Мозговой Максим, Wildberries	Куценко Оксана, Юлмарт

...и еще более 80 экспертов

Полный список докладчиков и подробная информация о программе Конференции: www.ccwf.ru

20 МАРТА
3 ДЕНЬ ФОРУМА

МАСТЕР-КЛАСС ОТ DOUG STRYCHARCZYK

УПРАВЛЕНИЕ ЭМОЦИЯМИ
Как повысить эффективность: личную, сотрудников и КЦ в целом?

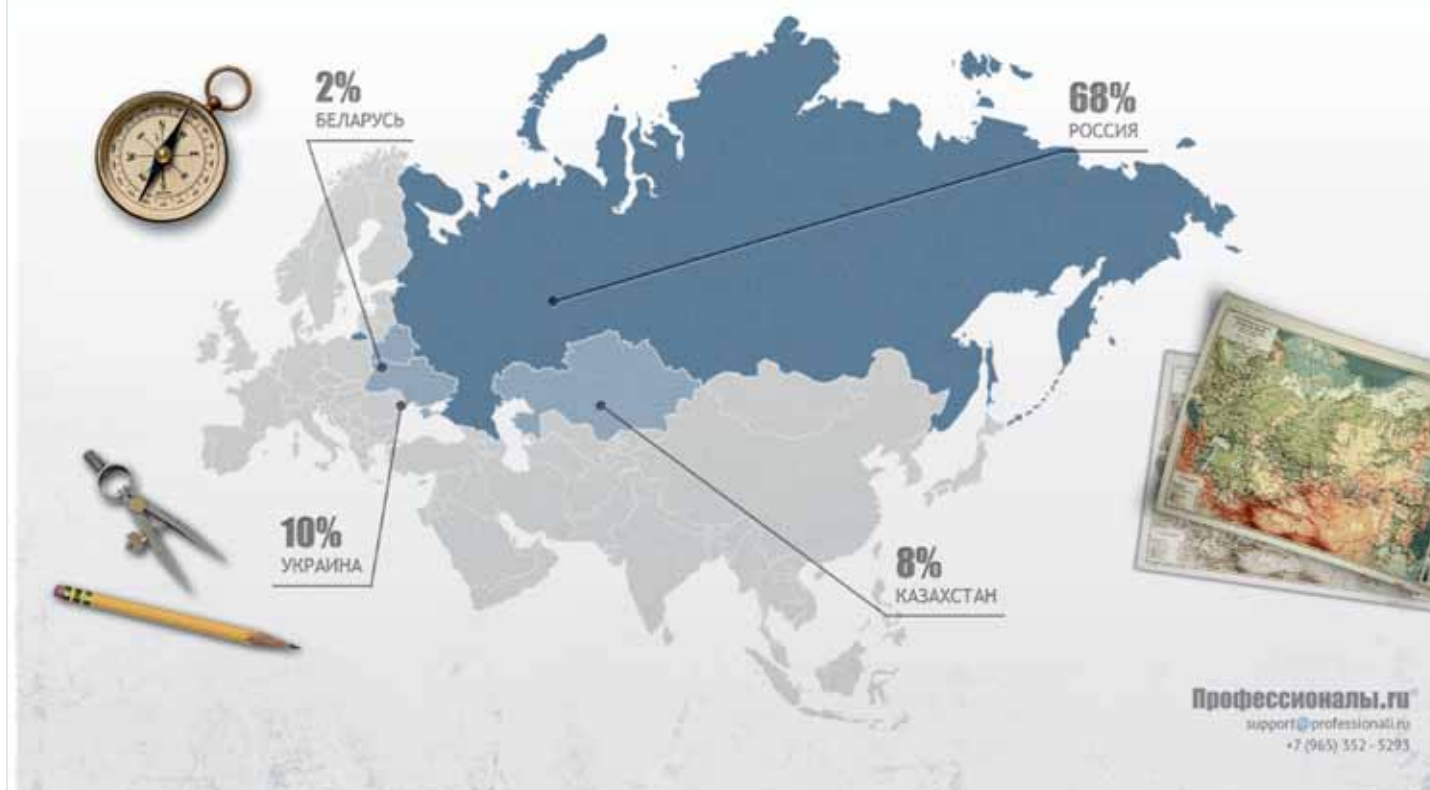
ОСТАЛОСЬ 21 МЕСТО
Успейте зарегистрироваться!

www.ccwf.ru
+7 495 995 80 80
ccwf14@ccwf.ru



География Профессионалов

Профессионалы.ru
Связи решают всё!



Профессионалы.ru
support@professional.ru
+7 (965) 352-5293



16-я специализированная выставка с международным участием

ЭЭНЕРГЕТИКА.

ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНОСТЬ. 2014

- ПРОИЗВОДСТВО, ПЕРЕДАЧА И РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ЭЛЕКТРОЭНЕРГИИ
- ПРОИЗВОДСТВО ТЕПЛОЙ ЭНЕРГИИ. ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНОСТЬ В ТЕПЛОСНАБЖЕНИИ И КОММУНАЛЬНОМ ХОЗЯЙСТВЕ
- ПРОМЫШЛЕННАЯ ЭЛЕКТРОТЕХНИКА. ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ. АВТОМАТИЗАЦИЯ
- БЕЗОПАСНОСТЬ И НАДЕЖНОСТЬ В ЭНЕРГЕТИКЕ
- СВЕТОТЕХНИКА - специализированный раздел

16 - 18 апреля



EXPO ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР
СОФИТ-ЭКСПО
ТЕЛ.: (8452) 205-470, 206-926
<http://expo.sofit.ru>
<http://vk.com/sofit.expo>



21-24 ОКТЯБРЯ 2014
МОСКВА,
ВСЕРОССИЙСКИЙ ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР,
ПАВИЛЬОН №75

XVIII МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА

INTERPOLITEX

СРЕДСТВА ОБЕСПЕЧЕНИЯ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА



Ufi Approved Event
Одобрена Всемирной Ассоциацией выставочной индустрии

Выставка прошла аудит
Российского Союза выставок и ярмарок



Дирекция: Адрес: 129223, Москва, а/я 10 • Тел./факс: + 7 (495) 937-40-81 • e-mail: b95@online.ru • www.interpolitex.ru • www.mvd-expo.ru

ISSE
INTEGRATED SAFETY & SECURITY EXHIBITION

**КРУПНЕЙШАЯ ГОСУДАРСТВЕННАЯ
ВЫСТАВКА ПО БЕЗОПАСНОСТИ**

20-23 МАЯ 2014

Москва,
Всероссийский выставочный центр

МЕЖДУНАРОДНЫЙ САЛОН
КОМПЛЕКСНАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ

Защита
и Оборона



Технические средства
пограничного и таможенного контроля



Техника
охраны



Пожарная
безопасность



Средства
спасения



Медицина
катастроф



Экологическая
безопасность



Промышленная
безопасность



Ядерная
и радиационная безопасность



Безопасность
информации и связи



Транспортная
безопасность



www.isse-russia.ru

Организаторы:



Министерство Российской Федерации
по делам гражданской обороны,
чрезвычайным ситуациям и ликвидации
последствий стихийных бедствий



Министерство
внутренних дел
Российской Федерации



Федеральная служба
по военно-техническому
сотрудничеству (ФСВТС России)



2-й международный отраслевой форум-выставка
**ПОЖАРНАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ XXI ВЕКА.
ПОЖАРНАЯ И ОХРАННАЯ АВТОМАТИКА**

23-26 сентября 2014 года
Москва, МВЦ «Крокус Экспо»
II павильон, зал №9

13-я международная отраслевая выставка
«Пожарная безопасность XXI века. Пожарная и охранная автоматика»

- Пожарная безопасность отраслевых направлений экономики и жизнедеятельности
- Пожарная техника, оборудование, системы защиты и спасения
- Пожарная и охранная автоматика
- Системы и средства охраны периметра и объекта
- Услуги в области пожарной безопасности
- Противопожарная пропаганда

Научно-практическая деловая программа по отраслям экономики
«Инновационные технологии в развитии средств и систем пожарной безопасности и систем охранной автоматике»

Дирекция выставки: +7 (495) 727-25-98, fireexpo@crocus-off.ru, www.fireexpo.ru

12+

Организатор:



Генеральный
информационный партнёр:



Официальный
медиа-партнёр:



Главный
Интернет-партнёр:



Главный
медиа-партнёр:



Главный информационный
партнёр:



Региональные
медиа-партнёры:



26-я международная выставка
телекоммуникационного оборудования, систем
управления, информационных технологий и услуг связи



Россия, Москва,
ЦВК «Экспоцентр»



СВЯЗЬ- ЭКСПОКОММ

13—16 мая 2014

Организаторы:



При поддержке:



Министерство связи
и массовых
коммуникаций РФ



Министерство
промышленности
и торговли РФ



12+

РАЗВЕ ЕСТЬ КНИГИ, КОТОРЫЕ НЕ ВПИСЫВАЮТСЯ
В СТАНДАРТНЫЕ ПОЛКИ ДОМАШНИХ БИБЛИОТЕК?
ВЫХОДЯТ ЗА ПРЕДЕЛЫ ОБЫДЕННОГО ПОНИМАНИЯ?



БЕЗУМСТВО ИМЕННЫХ КНИГ



Именно такой, несомненно, и должна быть книга книг, которую ценители мудрости веков стремятся обрести, передавая из поколения в поколение. Да, это тот самый вечный жанр – толковый энциклопедический словарь, вне которого нет ни одной культуры в мире. Традиция систематизации и толкования идёт от наскальных петроглифов, древнерусских азбуковников, древнеславянских царских книг, тезаурусов. Разумное, доброе, вечное – вот универсальный код многонациональной и многотысячелетней культуры России. Но, увы!, в XVв. родовые и дворянские бархатные книги, ведение которых считалось делом чести каждого человека, истреблены. И это не первая, и не последняя попытка превратить нас в «Иванов, не помнящих родства». Всего пятьдесят лет назад установлены запреты на социологию, рекламу, кибернетику, другие «буржуазные лженауки». Но ни опричники, ни инквизиторы не могут перекодировать Россию на свой лад, вырезать из сознания высшие человеческие ценности, разнообразие взглядов. В каждом из нас неистребима любовь к родному слову, поиску истины и познанию, великим ценностям наших славных предков, забота о грядущем поколении. Разве не является безумством воплотить всё интеллектуальное богатство в одном издании?

Мистика это или не мистика, но в первый же день 2001г. наступившего 3-го тысячелетия отпечатана первая страница **БОЛЬШОГО ТОЛКОВОГО СЛОВАРЯ**. Сейчас, в 2011г., готовится к выпуску 11-е переиздание престижной книги, спрос возрастает.

Готовящееся к выпуску новое дополненное переиздание **БОЛЬШОГО ТОЛКОВОГО СЛОВАРЯ** (250 000 статей и иллюстраций) имеет гросс-формат А3, почти 2 000 страниц, содержит как древнейшие, так и современные слова по самым разным отраслям экономики, науки, культуры. Необычная книга красиво

оформлена, весит 10кг и удобна для использования. Каждый день наращивается объём знаний. **БОЛЬШОЙ ТОЛКОВЫЙ СЛОВАРЬ** награждён Золотым и Платиновым Знаками Качества «Всероссийская марка (III тысячелетие). Знак качества XXI века». Отзывы с 2001г. великолепны. Губернатор Московской области Б.В.Громов так и сказал: «Такого чуда я не видел!»

Современные информационные технологии позволяют каждому человеку внести свой вклад в сокровищницу знаний, ведь каждый человек – носитель уникального опыта, в каждом есть искра Божья. Но не упустите время! Его вернуть невозможно, ответьте прямо сейчас: что Вы сделали для России? Что передадите своим детям, внукам, поколениям? И если есть, что сказать, чем поделиться, что передать сегодня нашим современникам и подготовить более надёжное будущее делу, которому вы посвятили свою жизнь, – Вам самое время стать генеральным спонсором издания. Материальные затраты невелики – всего 200 евро/мес., но сейчас каждому дан шанс изменить наше сознание к лучшему! Мы хотим довести уникальное издание не только до олигархов, но и школ, вузов, подрастающего поколения.

Сегодня мы формируем группу ведущих компаний-участников уникального проекта. **БОЛЬШОЙ ТОЛКОВЫЙ СЛОВАРЬ** не имеет аналогов ни в России, ни за рубежом. К энциклопедическим знаниям мы обращаемся всю свою жизнь, а статьи, опубликованные здесь, будут работать вечно!

Розничная стоимость **БОЛЬШОГО ТОЛКОВОГО СЛОВАРЯ**, изготавливаемого в именном исполнении, – 1 200 евро. Повторные покупки за последние десять лет всё ярче подчёркивают непреходящую ценность престижного издания.



SMESIPRO.RU
Строительный материал №1 в России

Строительные смеси

MAPEI **LITKOOL** **Sopro**

isomat **RUSPANEL**

Отличное качество по доступным ценам

ЗАТИРКИ для плитки и камня
ГИДРОИЗОЛЯЦИЯ для бассейнов

125121, г. Москва, Кронштадтский бульв., д. 8, стр. 4, ТЦ «Стройдвор», лав. ЕЗ
e-mail: mail@smesipro.ru

+7 (499) 755 6396
+7 (926) 597 5079
www.smesipro.ru

АНО «ЦИНЭС» (МНОГОКВАРТАЛЬНЫЙ)

+7 (495) 601 4402

АВТОНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ
«ЦЕНТР НЕЗАВИСИМЫХ ИСПЫТАНИЙ И
ЭКСПЕРТИЗЫ В СТРОИТЕЛЬСТВЕ»

e-mail: vm_stepanov@list.ru www.stroycnil.ru

Море КОСМЕТИКА

www.mos-cos.ru
e-mail: 2312114@mail.ru
+7 (926) 111 4407

Качественная косметика для всех возрастов из Японии, Кореи, Белоруссии.

г. Москва, пр-т Вернадского, 39 м. «Проспект Вернадского»
Время работы магазина: с 10:00 до 20:00, без выходных

ООО «Строй-дор» 8 (915) 198 2029

Асфальтирование дорог • кладка тротуарной плитки • благоустройство территорий • земляные и кровельные работы • вывоз мусора

Работаем в Москве и МО. Работы выполняются в срок и качественно.

ZP-REMONТ www.ZP-REMONТ.ru

Ремонт от А до Я
Ремонт под ключ
Косметический ремонт
Евроремонт
Ландшафтный дизайн

7 (926) 555 3577

RODINPRINT т.: 8 (496) 767-35-65
8 (495) 227-51-25

ПЕЧАТИ
ШТАМПЫ
ФАКСИМИЛЕ
ЭКСЛИБРИСЫ

Бесплатная доставка по Москве

м. Авиамоторная, шоссе Энтузиастов, 9А
rodinprint@yandex.ru
www.rodinprint.ru

АСБ АЛЬТЕРНАТИВНАЯ СИСТЕМА БЫТА ИП Волынкин О.Г. +7 (985) 236 5250

ЭЛЕКТРОМОНТАЖ: от лампочки до мини-завода
ЕВРОРЕМОНТ ЛЮБОЙ СЛОЖНОСТИ: от «кинолом» до «люкс»

e-mail: oleg.16.06@mail.ru www.asb-services.ru

Пронина Н.Н. ИЛ-Консалтинг

БУХГАЛТЕРСКИЕ УСЛУГИ
и БУХГАЛТЕРСКОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ

www.il-consalting.ru, nlcons@yandex.ru
8 (499) 737 8917, 8 (985) 991 0950

КРУГЛОСУТОЧНО info@742taxi.ru **742 ТАКСИ** www.742taxi.ru К ПОДЪЕЗДУ

Заказ легкового, грузового авто или микроавтобуса - прокат авто перерон - такси в аэропорт
Заказать такси (495) 505 75 75
Отзывы об обслуживании.
забытые вещи и т.п.: +7 (495) 787 6436

ИП Тельпиз Н.Г. «Атмосфера Света»
Росстроитель, Фрунзенская наб., 30, лав. 3А, стэнд-21

ЭЛЕКТРОУСТАНОВОЧНЫЕ ИЗДЕЛИЯ.
РОЗЕТКИ • ВЫКЛЮЧАТЕЛИ • ЛЮСТРЫ
СВЕТИЛЬНИКИ

8 (965) 316 5888 e-mail: atmosfera.sveta@bk.ru
орhidea-2007@mail.ru
время работы с 11:00 до 18:00

Московский центральный филиал
Московской областной коллегии адвокатов (МЦФ МОКА)

СЕМЕНОВ Павел Владимирович
АДВОКАТ

Юридическая помощь в гражданско-правовых делах.
Арбитраж, хозяйственные и финансовые споры

123022, г. Москва, улица Красная Пресня, д. 29, офис №14
моб.: +7 (915) 055 0003 e-mail: pav7070@mail.ru

art
Раисы Арефьевой

портретные матрёшки
www.artaisa.ru
+7(916)1911134
шаржи, статуэтки на заказ

Antennasat

Производство кабеля • Установка спутниковых, эфирных антенн в Москве и Московской области
производство кабеля антенного RG-6 от 5р. за 1м

ИП Таганцев Дмитрий Владимирович info@antennasat.ru
+7 (495) 9790481, +7 (926) 7027211 www.antennasat.ru

Центр Развития Бизнеса «Старинин и Партнёры»

Увеличение дохода, создание «конвейера продаж», сопровождение развития продаж, аудит системы продаж

8 (495) 215 2287 starinin@rambler.ru
8 (909) 641 8526 www.potokklientov.ru

MONA CLUB

г. Москва, метро «Алексеевская», ул. Павла Корчагина, д. 2

Организация и проведение фуршетов, концертов, тематических вечеров, кинопоказов, выставок или бизнес-встреч.

+7 (965) 401 401 7 club-moscow@mail.ru
+7 (968) 578 80 80 www.monaclub.ru

СБР

Здесь работают ваши деньги!

- Надёжные инвестиционные проекты и программы.
- Принимаем займы от физических и юридических лиц – 18% годовых.
- Выплаты: ежемесячно, ежеквартально, ежегодно или в конце срока действия договора.
- Возможность пополнения, а также досрочного истребования всей суммы займа.

+7 (499) 769 5091 e-mail: 1114407@mail.ru
www.sbr-info.ru

Проектная группа ORC

ORC Организационный консалтинг

- кадровый и организационный консалтинг
- тренинги для руководителей
- формирование и развитие организационной структуры
- формирование и развитие корпоративной культуры
- формирование и развитие системы мотивации
- разработка и внедрение системы KPI
- разработка карьерных лестниц
- внедрение систем адаптации, аттестации и оценки
- подбор персонала

+7 (985) 170 08 40 www.org-consulting.com
info@org-consulting.com

Финансы и Статистика

www.HOLDING-FIS.RU www.FINSTAT.RU

Холдинг Финс

- Выпуск СПЕЦИАЛИЗИРОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ по экономике, финансам, кредиту, менеджменту, банковскому делу, управлению, страхованию, инвестициям, туризму, статистике, информационным технологиям, внешнеэкономической деятельности
- ТЕЛЕПРОГРАММА «БИЗНЕС ОТВЕТЫ»
- ШИРОКОФОРМАТНАЯ ПЕЧАТЬ, все виды полиграфической продукции
- РЕКЛАМНАЯ КОМПАНИЯ ПОЛНОГО ЦИКЛА: СМИ, теле-радио, наружная реклама и многое др.
- СУВЕНИРЫ для бизнеса или промоакций

ФГУП Издательство Финансы и Статистика
г. Москва, ул. Покровка, д.7
holding-fis@yandex.ru

+7 (495) 625 47 08
+7 (963) 666 68 87
Режим работы: с 10:00 до 18.00

ВЫСТАВКИ:

11.02 – 13.02.2014

IPSA РЕКЛАМНЫЕ СУВЕНИРЫ. ВЕСНА, 25-я международная специализированная выставка индустрии рекламных сувениров, бизнес-подарков, предметов для промоушн, г.Москва, МВЦ «КРОКУС ЭКСПО», ОРГАНИЗАТОР: Рид Ивентс. www.ipsa-russia.ru

25.02. – 27.02.2014

КЛЕИ И ГЕРМЕТИКИ, 2-я международная специализированная выставка, г.Москва, МВЦ «КРОКУС ЭКСПО», ОРГАНИЗАТОР: Мир-Экспо. www.mirexpo.ru

13.03 – 16.03.2014

ДЕРЕВЯННЫЙ ДОМ, 10-я международная выставка индустрии природных технологий, г.Москва, МВЦ «КРОКУС ЭКСПО», ОРГАНИЗАТОР: World Expo Group. www.woodenhouse-expo.ru

13.03 – 17.03.2014

ДАЧА. САД. ЛАНДШАФТ. МАЛАЯ МЕХАНИЗАЦИЯ-2014, 18-я специализированная выставка-ярмарка, г.Москва, ВВЦ, ОРГАНИЗАТОР: ОАО «ОТЦ «Интероптторг». www.dacha.interoptorg.ru

01.04 – 04.04.2014

BATIMAT RUSSIA, международная строительно-интерьерная выставка, г.Москва, МВЦ «КРОКУС ЭКСПО», ОРГАНИЗАТОР: МЕДИА ГЛОБ / Крокус Экспо, МВЦ. www.batimat-rus.com

15.04 – 18.04.2014

ДВИГАТЕЛИ-2014, 13-й международный салон, г.Москва, ВВЦ, ОРГАНИЗАТОР: Минпромторг России. www.minpromtorg.gov.ru

ЭКСПОЦЕНТР ПРИГЛАШАЕТ

«Экспоцентр» – всемирно известная российская выставочная компания, отметившая в 2009 году своё 50-летие и неизменно сохраняющая статус ведущего организатора крупнейших в России, СНГ и Восточной Европе международных отраслевых выставок, а также национальных экспозиций нашей страны на выставках EXPO.

Ежегодно в Центральном выставочном комплексе «Экспоцентр» проводится более 100 международных выставок, которые посещают свыше двух миллионов специалистов, проходят более 600 конгрессов, симпозиумов, конференций.

Общая выставочная площадь ЦВК «Экспоцентр» – 150 тыс. кв. м, в том числе закрытая – 90 тыс. кв. м и открытая – 60 тыс. кв. м, www.exposentr.ru

12.03 – 14.03.2014

CPS / CINEMA PRODUCTION SERVICE'2014, 11-я международная специализированная выставка услуг для кино- и телепроизводства, павильон 7 (зал 6)

19.03 – 21.03.2014

VENDEXPO/ ВЕНДЭКСПО-2014, 8-я международная специализированная выставка вендинговых технологий, оборудования, автоматизированного сервиса, павильон 5 (залы 1, 2)

25.03 – 27.03.2014

НОВАЯ ЭЛЕКТРОНИКА-2014, деловой форум и выставка электронных компонентов и модулей, павильон 7 (залы 3, 4, 5, 6)

22.04 – 25.04.2014

ИНЛЕГМАШ-2014, 14-я международная выставка «Оборудование и технологические процессы в легкой промышленности», павильон 3

**«ASPmedia24» –
ваш навигатор
в бизнесе.****ASPmedia24.ru**
АГЕНТСТВО СТРАТЕГИЧЕСКИХ ПРОГРАММ**Реальная
информация для
реального дела.**РОССИЙСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЖУРНАЛ
ТОЧКА ОПОРЫ

Главный редактор – В.Чернышев
Отв. секретарь – С.Копачинская
Зам. гл. редактора – И.Алгаев
Арт-директор – Ю.Белая
Дизайн и вёрстка – Ю.Белая, С.Фомина

Корреспонденты:

Е.Глухих, Н.Гнездина, Л.Золотарёва, В.Карелина,
Д.Кумалатова, С.Кладова, А.Мак, Е.Олешко,
У.Осипова, Е.Панина, М.Петрухина, А.Сорокина,
А.Сушина, О.Чухахина, О.Щербакова, О.Звоян

График выпусков:

№ 178	15 февраля	неразрушающий контроль
№ 179	1 марта	загородный дом
№ 180	15 марта	строительство
№ 181	1 апреля	безопасность
№ 182	15 апреля	связь
№ 183	1 мая	нефть и газ
№ 184	15 мая	энергетика
№ 185	1 июня	строительство

Свидетельство о регистрации СМИ
ПИ №ФС 77-21259 от 28.06.2005
Учредитель и издатель ООО «Глобус-Стиль»

Адрес редакции:

119034, г. Москва, Сеченовский пер., д. 6, стр. 2
Телефоны для справок: 8 (495) 231 2014/2114,
8 (925) 800 4832, 8 (926) 111 4407
e-mail: 2312114@mail.ru | www.to-inform.ru

Редакция не несёт ответственности за достоверность информации, размещённой в рекламных объявлениях. Перепечатка материалов журнала ТОЧКА ОПОРЫ и использование их в любой форме и любым способом возможны только с письменного разрешения редакции. Порядковый номер журнала: № 177 2014 год. Номер подписан в печать: 24.01.2014. Отпечатано в типографии «Юнион Принт», г. Н.Новгород. Тираж 1000 экз. (1-й завод)

ОСНОВНЫЕ ВИДЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ООО «ДАРВЕЙ»:

- прокладка линий электропередачи и силовых кабелей, прокладка воздушных линий электропередачи, монтаж и пусконаладка электротехнического и силового оборудования;
- прокладка линий волоконно-оптической связи, монтаж и пусконаладка мультиплексорного оборудования;
- прокладка линий связи, устройство кабельной канализации, монтаж и пусконаладка технологического оборудования связи;
- производство общестроительных работ, монтаж и пусконаладка инженерных систем зданий и промышленных объектов;
- установка (монтаж), ввод в эксплуатацию, техническое обслуживание и ремонт систем вентиляции и кондиционирования воздуха;
- установка и монтаж электрического оборудования на промышленных, транспортных, коммерческих и жилых объектах, монтаж электрических генераторных установок, электрических распределительных систем;
- монтаж, пусконаладка низковольтных электрических систем, систем охранно-пожарной сигнализации, локальных сетей, систем пожаротушения, систем видеонаблюдения.

СТРОИТЕЛЬСТВО ЛИНИЙ СВЯЗИ: ПРОКЛАДКА ОПТИЧЕСКОГО КАБЕЛЯ И ЭЛЕКТРИЧЕСКИХ СЕТЕЙ

Компания выполняет весь комплекс работ (проектирование, монтаж и пусконаладка оборудования волоконно-оптических сетей):

- монтаж, измерение и паспортизация волоконно-оптических линий связи;
- структурированные кабельные системы (СКС);
- прокладка оптического кабеля связи, в том числе внутризоновых электрических и волоконно-оптических линий;
- бестраншейная прокладка кабелей связи с помощью установок ГНБ;
- все необходимые строительные-монтажные работы (в т.ч. строительство и ремонт телефонной канализации с выполнением земляных работ).

Быстрое и высококачественное соединение оптических волокон достигается путём применения автоматического сварочного аппарата Fujikura, прекрасно зарекомендовавшего себя при многолетней эксплуатации в российских условиях, что обуславливает идеальный монтаж магистральных линий связи и оптических сетей кабельного телевидения.

Все работы выполняются техническими специалистами, прошедшими обучение и сертифицированными в ведущих специализированных отечественных учебных центрах.

Компания имеет аттестованную лабораторию, осуществляющую регламентируемые электрические испытания.

ГОРИЗОНТАЛЬНО-НАПРАВЛЕННОЕ БУРЕНИЕ

Компания предоставляет ряд услуг с использованием машины горизонтально-направленного бурения МНБ-50, что позволяет:

- произвести управляемый по траектории и полностью контролируемый в плане и профиле прокол;
- заменить старые изношенные трубы (чугун, керамика, сталь, асбест, ПНД) газопровода, водопровода, канализации на новые, сохранив или увеличив их диаметр без производства раскопок;
- проложить в старом изношенном коллекторе новый трубопровод, используя машину МНБ-50 в качестве натяжного устройства с тяговым усилием до 50 тонн;
- заменить или проложить новые канализационные выпуски из зданий в технологические колодцы.



ООО «ДАРВЕЙ» – ВАШ НАДЕЖНЫЙ ПАРТНЁР



ПРОЕКТ «МОБИЛЬНЫЙ ДОСМОТРОВЫЙ КОМПЛЕКС»

Компания выполняет эксклюзивные в России заказы на проектирование, монтаж, комплектацию индивидуальных мобильных досмотровых комплексов.

Назначение: выявление и предотвращение проникновения на объекты водного транспорта (речные суда, речные вокзалы и пристани) террористов-смертников, а также людей, вооружённых холодным и огнестрельным оружием или с взрывоопасными предметами и радиоактивными материалами.

Мобильный Досмотровый Комплекс возможно укомплектовать **Мобильным комплексом дистанционного радиационного контроля «Малахит-РК»**, предназначенным для проведения оперативного радиационного обследования точечных, протяжённых и площадных объектов, осуществления поиска радиоактивных веществ и делящихся материалов (опция), определения их местоположения, проведения мониторинга территорий с различной подстилающей поверхностью, составления карт радиационной обстановки местности с двумерным графическим представлением полученной информации, а также указанием координат обнаруженных источников и их параметров.



ООО «ДарВей» имеет все необходимые допуски, свидетельства и лицензии для выполнения работ:

- проектное подразделение допущено к подготовке проектной документации объектов капитального строительства (Свидетельство № П-01-0191-7723733034-2010 СРО НП «МОПО «ОборонСтрой Проект» от 21.07.2010 г.);
- ООО «ДарВей» допущено к выполнению 12 (двенадцати) видов работ (свидетельство № С.055.77.2168.08.2010 СРО НП «Объединение инженеров строителей» от 03.08.2010 г.), оказывающим влияние на безопасность объектов капитального строительства;
- электроизмерительная лаборатория ООО «ДарВей» (свидетельство о регистрации электролаборатории № 3709 Московского управления федеральной службы по экологическому, технологическому и атомному надзору от 15.02.2010 г.) выполняет пуско-наладочные работы, более 20 видов профилактических испытаний и измерений электрооборудования и электроустановок напряжением до 10 кВ.
- в целях подтверждения квалификации персонала, технологической оснащённости и организационной готовности организации к выполнению работ и услуг в сфере электроэнергетики, ООО «ДарВей» получило в региональной общественной организации «Товарищество электротехников» аттестат компетентности (регистрационный № 000958-Э от 19.01.2010 г.), перечень оказываемых услуг и составляющих их работы в сфере энергетики содержит 38 (тридцать восемь) позиций.
- лицензия МЧС на проведение работы по монтажу, ремонту и обслуживанию средств обеспечения пожарной безопасности зданий и сооружений;
- лицензия ФСБ на допуск для проведения работ, связанных с использованием сведений, составляющих государственную тайну.

Всё под контролем!

Комплексные решения для многоканального мониторинга ТВ-сигналов



STREAM
MULTI SCREEN

Система многоканального мониторинга AV-сигналов Stream MultiScreen v4.0.

Главное техническое преимущество системы - это успешное сочетание универсальных возможностей, мультиканальности, мультиформатности с высокой степенью надёжности, подтверждённой практическим внедрением в проекты крупнейших российских операторов.

Система обеспечивает интеллектуальный анализ и аудио-видео сигнализацию по следующим параметрам видео и аудиопотоков:

- Пропадание видеосигнала; → Чёрное поле; → Уровень аудиосигнала выше/ниже определённого;
- Пропадание аудиосигнала; → Стоп кадр; → Контроль параметров транспортных потоков в соответствии с TR-290;
- Контроль текущего битрейта потока/программы (нижняя/верхняя граница), приоритет 1 и 2.

Система не только фиксирует вышеперечисленные события в базе данных (Microsoft SQL Express) и даёт возможность быстрого поиска, с применением различных фильтров, с настройкой визуального и звукового оповещения, но и отправляет e-mail уведомления о тревожных событиях.

Также осуществляется сигнализация о тревожных событиях по SNMP-протоколу во внешние системы мониторинга.



NEW

Распознавание метки SCTE-35. Модуль формирования транспортного потока MPEG TS, дублирующего "картинку", выдаваемую системой Stream MultiScreen на LCD-панель.

Наши клиенты:



STREAM
MULTI REC

Система многоканальной «полицейской» записи ТВ- и радиозэфира

Stream MultiRec – это видеосервер многоканальной автоматизированной «полицейской» записи телевизионных программ и радиозэфира на встроенный/внешний дисковый массив в стандартном или пониженном разрешении. Система предоставляет функции оперативного доступа к хранящемуся материалу для просмотра записанного материала одновременно нескольким сетевым пользователями. Видеосерверы способны функционировать в автоматическом необслуживаемом режиме.



- Работа с различным количеством каналов записи, типами AV-сигналов и интерфейсов (SD/HD-SDI, CVBS, Analog Audio, ASI, IP);
- Защита данных от сбоев в аппаратной части (использование RAID-массивов) и от несанкционированного доступа;
- Устойчивость к аварийным и нештатным отключениям по питанию;
- Кодирование несжатых (SDI, CVBS) аудио-видео данных с использованием алгоритмов компрессии MPEG-2 или H.264;
- Работа в автономном, необслуживаемом режиме 24/7;

NEW

- Возможности гибкого управления хранилищами данных (создавать, освобождать, менять параметры кодирования и лимит времени и т.д.);
- Независимая настройка параметров записи для каждого канала;
- Клиент-серверная технология, в комплекте бесплатное клиентское программное обеспечение;
- Запись «по расписанию» или «по правилам»;
- Параллельно с записью видеосервер MultiRec формирует транспортный поток (опционально) для удалённого просмотра записываемого материала в режиме мультискан.