

APPLUS RTD CLEAR INSIGHT: ЗАЛОГ УСПЕХА – ПРОНИКНОВЕНИЕ В СУТЬ с.22



на обложке: фото предоставлено компанией APPLUS RTD



с.20

ПРОМЫШЛЕННАЯ ГРУППА «КИТ»:
КОМПЛЕКСНЫЕ РЕШЕНИЯ ДЛЯ
НЕФТЕГАЗОВОГО СЕКТОРА



с.29

ОЦЕНКА, ЭНЕРГОАУДИТ,
ТЕХНИЧЕСКИЙ КОНСАЛТИНГ,
ЮРИДИЧЕСКИЕ УСЛУГИ



с.24

НАДЁЖНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ
ДЛЯ НЕРАЗРУШАЮЩЕГО
КОНТРОЛЯ



с.14

КОМПЛЕКСНЫЕ СИСТЕМЫ
ПОЖАРНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ
НЕФТЕХРАНИЛИЩ

Комплексные установки пожаротушения

ООО «Пожнефтехим» - производственная компания, занимающаяся разработкой, проектированием и производством противопожарного оборудования для нефтехимических и газовых предприятий России и стран СНГ. Основная специализация организации - пенное пожаротушение.

Наша компания специализируется на выпуске высококачественных продуктов нового поколения. Вся продукция, выпускаемая нашим заводом, имеет сертификаты не только Российского стандарта, но так же Международных стандартов качества. Обладая значительным опытом и знаниями мы предлагаем нашим клиентам качественные решения в области пенного пожаротушения.

Установки пожаротушения резервуарных парков



Камера низкократной пены (КНП) «Вега»:

Камеры низкократной пены (КНП) «Вега» предназначены для установок пожаротушения подачи пены сверху на поверхность нефти или нефтепродукта, которыми оснащаются вертикальные стальные и железобетонные резервуары.

Конструкция обеспечивает компактность, повышенное удобство монтажа и обслуживания.

ТУ 4854-15-72410778-2011; ССПБ.RU.ПБ04.Н.00020 от 21.10.2011 г.



Высоконапорный пеногенератор (ВПГ) «ШТУРМ»:

Предназначен для получения из водного раствора 1%, 3% или 6% - го пенообразователя воздушно-механической пены низкой кратности и её подачи в слой нефти или нефтепродукта в условиях противодействия, создаваемого столбом жидкости.

Широкий типоряд, повышенная надёжность, лёгкость монтажа и обслуживания.

ТУ 4854-016-72410778-07; С-РУ.ПБ04.В.00255 от 17.06.2010 г.



Мембрана разрывная (МР) «ЩИТ»:

Мембрана разрывная (МР) «ЩИТ» применяется для удержания нефти или нефтепродуктов, находящихся в резервуаре, от попадания в сухотрубный пенопровод установки подслоного пожаротушения.

Конструкция мембраны обеспечивает повышенную герметичность и лёгкость монтажа.

ТУ 4854-017-72410778-07; ССПБ.RU.ОП014.Н.01610 от 29.12.2010 г.



Пенный насадок «ПОДСЛОЙНЫЙ»:

Пенные насадки «Подслоный» предназначены для применения в составе установок подслоного пожаротушения резервуаров хранения нефти и нефтепродуктов. Пенные насадки устанавливаются на внутренней разводке пенопроводов, размещаемой внутри резервуара в слое горючего.

ТУ 4854-023-72410778-2010; ССПБ.RU.ПБ04.Н.00134 от 03.07.2013 г.



Пожарный фильтр универсальный (ПФУ) «ТАУЭР»:

Пожарный фильтр универсальный «ТАУЭР» представляет собой устройство для фильтрации воды, пенообразователей, растворов пенообразователей и других жидкостей.

ТУ 4854-012-72410778-07; ССПБ.RU.ОП014.Н.01580 от 21.04.2010 г.

Патент Российской Федерации №77172



Дозатор пожарный напорный (ДПН-С) «ФОМИКС»:

ДПН представляет собой устройство для дозирования пенообразователя под давлением в поток воды в трубопроводе. Разработаны в соответствии с требованиями НПБ 59 - 97.

ТУ 4854-021-72410778-09;

С-РУ.ПБ04.В.00927 от 14.03.2012 г.

Установки пожаротушения сооружений и технологических площадок



Универсальный водопенный насадок саморегулируемый «Антифайер»:

Обеспечивает формирование распыленных струй воды или низкократной пены высокого качества с автоматическим регулированием расходов огнетушащих веществ; Устойчив к воздействию высоких температур в течение времени инерционности; Позволяет осуществлять настройку наиболее эффективных карт орошения.

ТУ 4854-011-72410778-07; ССПБ.RU.ОП014.Н.01589 от 21.04.2010 г.

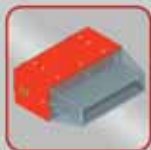


Стволы пожарные лафетные (ЛС-С) «АНТИФАЙЕР»:

Стационарные лафетные стволы предназначены для применения в составе установок пенного или водяного пожаротушения при необходимости ведения работ по тушению пожаров с безопасных расстояний.

ТУ 4854-026-72410778-2013;

С-РУ.ПБ04.В.01594 от 03.07.2013 г.



Генератор высокократной пены эжекторный «ФАВОРИТ»:

ГВПЭ применяются в составе установок объёмного пенного пожаротушения закрытых зданий, помещений и сооружений.

Конструкция обеспечивает компактность, высокую производительность и широкий типоряд с множеством модификаций.

ТУ 4854-020-72410778-08; ССПБ-РУ.ПБ04.Н.00007 от 08.08.2011 г.



Пожарная вышка универсальная (ПВУ):

ПВУ представляет собой устройство для установки лафетных пожарных стволов, гидромониторов, универсальных водопенных стволов и других технических средств подачи воды.

ТУ 4854-024-72410778-2012;

ССРП-РУ.ПБ04.Н.00094 от 25.12.2012 г.

Блок-контейнер пенного пожаротушения (БК-ПТ) «ВИТЯЗЬ»

Блок-контейнер пенного пожаротушения (БК-ПТ) «ВИТЯЗЬ» - это комплектное изделие оперативно-го применения для обеспечения пенного пожаротушения на объектах нефтяной и нефтехимической промышленности, а также на других объектах, где основным средством пожаротушения является воздушно - механическая пена низкой, средней или высокой кратности. Время работы БК-ПТ по получению и подаче готового раствора пенообразователя достигает 3-х часов при расходе до 90 л/с.

Основной областью применения БК-ПТ «Витязь» являются объекты с наличием резервуарных парков хранения нефти и нефтепродуктов, железнодорожных сливоналивных эстакад и станций автоналива, технологических установок, технологических площадок причалов и ряд других объектов, связанных с обращением ЛВЖ и ГЖ.

Особенно эффективно применение БК-ПТ «Витязь» на объектах, где отсутствуют автоматические системы пенного пожаротушения, или где нормами предусматриваются только средства для водяного охлаждения.



Системы дозирования пенообразователя

Система дозирования представляет собой комплекс одного или нескольких дозаторов, ёмкости (ёмкостей) для хранения пенообразователя, контрольно-измерительных приборов и соответствующей трубопроводной обвязки.

Компания «Пожнефтехим» предлагает Вашему вниманию новый проект, в котором совместно с норвежской фирмой «Matre Maskin AS» представляет специалистам пожарной безопасности как традиционные, так и современные высоконадёжные системы дозирования для установок пенного пожаротушения.

Системы дозирования с забором пенообразователя из ёмкости с гидростатическим давлением производства ООО "Пожнефтехим"

Баки-дозаторы

ТУ 4854-016-72410778-2009
 С-НО.ПБ04.В.00857 от 29.12.2011 г.

Эжекторный дозатор
М-FOI



Сертификат соответствия
 С-НО.ПБ04.В.00857 от 29.12.2011 г.

Балансирующий дозатор
М-ВР (М-BWP)



Сертификат соответствия
 С-НО.ПБ04.В.00856 от 29.12.2011 г.

Турбинный осевой дозатор
 (турбодозатор) **М-TU**



Сертификат соответствия
 С-НО.ПБ04.В.00857 от 29.12.2011 г.

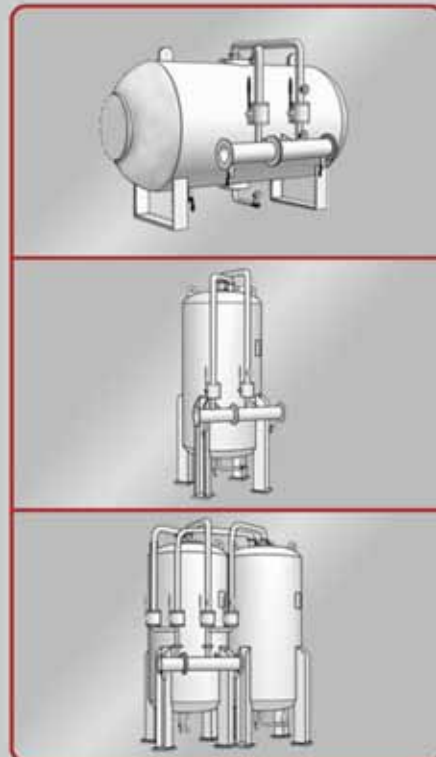
Прямоугольные горизонтальные ёмкости
 на металлическом каркасе (платформе)



Вертикальные цилиндрические ёмкости
 на металлическом каркасе (платформе);



ТУ 4854-030-32020814-2012
 Сертификат соответствия ССРП-RU.ПБ04.Н.00096 от 25.12.2012 г.



Пенообразователи производства ООО "Пожнефтехим"



«Аквафом», «Аквафом-М», «Аквафом-СМ» (тип S)
 Синтетические пенообразователи, не содержащие фторированные поверхностно-активные вещества для тушения пожаров, также используется в качестве смачивателя.



«Аквафом»-ИН, «Аквафом»-ИНСВ (тип АFFF)
 Синтетические фторсодержащие пленкообразующие пенообразователи целевого назначения для тушения горючих жидкостей.



«Аквафом»-ИН, «Аквафом»-ИНСВ (тип АFFF/AR)
 Синтетические фторсодержащие пленкообразующие пенообразователи целевого назначения для тушения водорастворимых и водонерастворимых горючих жидкостей.



В НОМЕРЕ:

МАТЕРИАЛЫ И ТЕХНОЛОГИИ

- 4** **БАЗАЛЬТОВЫЙ ТУЛУП ДЛЯ ТРУБОПРОВОДОВ**
- 8** **УЮТНЫЙ ДОМ ДЛЯ НЕФТЯНИКОВ И ГАЗОВЩИКОВ**

ОБОРУДОВАНИЕ

- 9** **ТРУБНЫЕ БУДНИ ТРУБОГРАДА**
В московском ООО «ТрубоГрад» прекрасно знают, что важно для потребителей трубной продукции, и стараются соответствовать их самым высоким требованиям.



с.09

- 12** **ВСЬ РЕЗЕРВУАРНЫЙ АССОРТИМЕНТ**

ТОПЛИВО

- 15** **ПРИСАДКИ К НЕФТЯМ И ТОПЛИВАМ: НЕДОРОГОЕ И ЭФФЕКТИВНОЕ РЕШЕНИЕ ПРОБЛЕМ**
- 16** **ИНТОП: 20 ЛЕТ УСПЕХА**
- 18** **СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ УЧЁТА И КОНТРОЛЯ ЗА ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ДИЗЕЛЬНОГО ТОПЛИВА**



с.18

- 20** **БОГАТСТВО ТЕХНОЛОГИЙ**
Об актуальных проблемах и перспективах в области переработки попутного нефтяного газа нашему корреспонденту рассказал Председатель правления Промышленной Группы «КИТ» Александр Александрович Толстых.

НЕРАЗРУШАЮЩИЙ КОНТРОЛЬ

- 22** **РЕШЕНИЕ СЛОЖНЫХ ЗАДАЧ КОНТРОЛЯ – НАША СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ**
Компания Applus RTD является мировым лидером в предоставлении услуг по контролю качества в таких опасных и ответственных отраслях, как энергетическая, нефтегазовая, производственная и других. Компания была основана в качестве независимой организации, специализирующейся на предоставлении услуг в области диагностики, неразрушающего контроля и инжиниринга.



с.22

БЕЗОПАСНОСТЬ

- 25** **ЗАЩИТА БЕЗ КОМПРОМИССОВ**
Собеседницей корреспондента нашего журнала стала Елена Тукальская – генеральный директор ООО «Пламя Е1».

УПРАВЛЕНИЕ

- 30** **ГЛАВНОЕ СТАБИЛЬНОЕ ДАННОЕ В ОТНОШЕНИИ ОБУЧЕНИЯ ПЕРСОНАЛА**
- 32** **КУДА ПРИСТРОИТЬ МИЛЛИОН?**

МЕРОПРИЯТИЯ

- 34** **ОТКРЫТЫЕ ИННОВАЦИИ**
- 43** **СТРОЧНЫЕ ОБЪЯВЛЕНИЯ**
- 44** **КАЛЕНДАРЬ ВЫСТАВОК**

НОУ-ХАУ С АЛЬБИОНА

ОАО «ГМС Нефтемаш», входящее в Группу ГМС, заключило соглашение с российским подразделением международной компании Invensys об использовании программного обеспечения и ноу-хау для производства многофазного массового расходомера NetOil&Gas. Устройство стало важным компонентом сердцевины всей разработки – измерительной установки Мера-МФР. Аппаратно-программный комплекс позволяет определять компонентный дебит в режиме реального времени без предварительного разделения в сепараторе. Испытания новинки успешно прошли на государственном эталоне многофазного расхода ФГУП ВНИИР в Казани.

СВАРИЛИ НИТКУ НА КИТАЙ

Группа компаний «ЕВРАКОР» завершила сварочные работы и изоляцию трубопровода на узбекском участке третьей нитки газопровода «Средняя Азия – Китай». С помощью сварочного комплекса CRC-EVANS в единую нитку собрано более 18 тысяч труб 1067x15,9 высокого класса прочности X-70. Подготовленная к укладке магистраль пролегла по пескам Узбекистана более чем на 200 км. В условиях зноя специалистам ГК «ЕВРАКОР» пришлось работать на пределе возможностей, порой устанавливая рекордные результаты. Так, за одну смену сварено 200 стыков или 2 290 метров трубопровода при исключительно высоком качестве.

НАСОСЫ WEATHERFORD В БУГУЛЬМЕ

На территории Бугульминского электронасосного завода открыто совместное предприятие компаний Weatherford и ОАО «БЭНЗ». Его база представляет собой полноценную производственную площадку по сборке, выпуску и сервисному обслуживанию штанговых глубинных насосов. Инженеры прошли подготовку на заводе Weatherford в Хьюстоне. Проектная мощность цеха составляет 4500 насосов в год. Поставка оборудования с кон-



сигнационного склада будет осуществляться в круглосуточном режиме. Штанговые глубинные насосы производства компании Weatherford соответствуют спецификации API 11AX. Всё оборудование, выпускаемая продукция и предоставляемые услуги компании соответствуют высоким мировым стандартам и сертифицированы по ISO 9001.

КАЧЕСТВО УПРАВЛЕНИЯ – В ПРИОРИТЕТЕ

Руководство ЗАО «Антипинский НПЗ» приняло решение использовать систему Honeywell Experion® Process Knowledge System для управления технологическим процессом и объектами общезаводского хозяйства, реализуемых в рамках проекта строительства III очереди Антипинского НПЗ. В результате производительность завода увеличится до 7,5 миллионов тонн ежегодно. Проект является первым этапом инициативы по созданию единого централизованного пункта управления на Антипинском НПЗ. В дальнейшем Honeywell поставит 60 дополнительных рабочих станций, которые установят в едином центре управления.

КУБАНСКИЙ ДИСТРИБЬЮТОР

По результатам конкурса, проведенного концерном «Шелл» среди российских партнеров, выбрано ООО «Антекс» в целях



поставок брендовых моторных масел для легковых автомобилей на территории Краснодарского края. ООО «Антекс» входит в ГК «Чайка», являющуюся крупнейшим дистрибьютором концерна в России и лидером по поставкам масел «Шелл» для легкомоторного транспорта. Несмотря на недавний выход компании на рынок Кубани, ООО «Антекс» уже успело подписать контракты с крупными потребителями, в числе которых – «Модус Авто» и «Тандер».

ДОРОЖНЫЙ СПУТНИК

ЕНДС России заключила контракт на оснащение транспортного парка буровой компании KCA DEUTAG. В рамках проекта внедряется комплексное решение по безопасному вождению. Техника предназначена для Тюмени, Иркутска, Бузулука, Нового Уренгоя, месторождений в Увацком районе и ХМАО-Югра. Система современного управления позволяет контролировать стиль вождения, предусматривает наличие «чёрного» ящика, фиксирующего всю информацию о скоростном режиме, передвижениях транспортного средства, хранит информацию о каждом водителе. «Помимо контроля основных параметров работы транспорта

стало возможным и подключение специального датчика к ремню безопасности водителя», – заключил генеральный директор ЗАО «ЕНДС» Владислав Абрамов.



КАЗАХСТАН ВЫБИРАЕТ ОБОРУДОВАНИЕ «ГРАСИС»

Научно-производственная компания «Грасис» поставила мембранную азотную станцию казахской компании «Олга», входящей в число крупнейших владельцев парка специализированных железнодорожных вагонов Республики Казахстан. Азот, получаемый на станции, намечено применять при дегазации цистерн, используемых для транспортировки сжиженного углеводородного газа. Ответственная операция удаления остатков СУГ из цистерн перед ремонтом или наливом требует безотказного функционирования оборудования по производству инертного газа. Именно по этой причине заказчиком сделан выбор в пользу мембранных азотных станций разработки и производства НПК «Грасис», которые отлично зарекомендовали себя в эксплуатации на различных предприятиях стран СНГ. Особый интерес вызвали мембранные установки подготовки природного и попутного нефтяного газа, где «Грасис» является мировым лидером.

СПОКОЙСТВИЕ ЛОТОСА

В целях модернизации Сейдинского НПЗ в Туркменистане для работы на вязких и образующих отложения средах решено использовать наиболее эффективные теплообменники LOTUS®. Данными аппаратами, которые спроектированы в соответствии со спецификой предприятия-заказчика, намечено полностью укомплектовать все битумные установки Туркмении. Головной проектировщик ГУП «БАШГИ-ПРОНЕФТЕХИМ» пригласил для участия в тендере своего многолетнего партнера ЗАО «ЛОТОС», специализирующегося на производстве уникальной теплоотдачи. Основой для заключения долгосрочного контракта Сейдинского НПЗ с российскими партнерами стала безупречная и эффективная работа теплообменных аппаратов LOTUS® на предприятиях аналогичного профиля.

БАЗАЛЬТОВЫЙ ТУЛУП ДЛЯ ТРУБОПРОВОДОВ

Каменная вата давно зарекомендовала себя и, благодаря неприхотливости в использовании, а также способности выдерживать высокие температуры, является одним из самых популярных видов технической теплоизоляции в России. Но при использовании этого материала возникает ряд сложностей. Их, практически, удалось устранить специалистам ООО «ХОТРАЙП», компании-производителя широкого ассортимента теплоизоляционной продукции для трубопроводов и оборудования.

Производственное предприятие ООО «ХОТРАЙП» основано в 2007 году и выпускает техническую теплоизоляцию из каменной ваты на основе базальтового волокна под собственной торговой маркой ХОТРАЙП.

История производства теплоизоляционных изделий ХОТРАЙП началась с выпуска теплоизоляционных цилиндров, но в настоящее время номенклатура выпускаемой компанией продукции значительно расширилась.

Сегодня «ХОТРАЙП» предлагает:

- цилиндры (скорлупы) ХОТРАЙП,
- цилиндры Combi (с муллитокремнеземистой вставкой),
- «плоский цилиндр» ХОТРАЙП,
- отводы и тройники ХОТРАЙП,
- ламельные маты ХОТРАЙП,
- прошивные маты ХОТРАЙП (в т.ч. и огнезащитные),
- каркасные (установочные/опорные) кольца ХОТРАЙП.

Помимо высокого качества теплоизоляционных изделий ХОТРАЙП, изготовленных на собственном современном оборудовании, оснащённом самым современным оборудованием; гибкой ценовой политики, способной удовлетворить практически любого заказчика, компания гарантирует минимальные сроки изготовления и поставки даже нестандартной продукции. А это уже огромный плюс, поскольку традиционным минусом каменной ваты считаются именно долгие сроки её поставки. При производстве своей продукции компания применяет инновационные технологии и передовые технические решения. И гарантирует, что эта продукция будет обладать максимальной энергоэффективностью.

Много усилий специалисты «ХОТРАЙП» прилагают к тому, чтобы упростить процесс монтажа теплоизоляции, а также повысить энергоэффективность создаваемого теплоизоляционного слоя.

Именно поэтому компанией выведены на рынок такие продукты, как: «плоские цилиндры», призванные сократить транспортные расходы, готовые отводы и тройники для трубопроводов, цилиндры в металлической оболочке, цилиндры и маты с покровным материалом OUTSIDE, созданным специально для применения на открытом воздухе, а также опорные (каркасные/установочные) кольца.

В процессе монтажа трубопроводов много времени и усилий

тратится на устройство теплоизоляции на отводах и тройниках. В результате применения готовых изделий от компании «ХОТРАЙП» в разы сокращается время монтажа и достигается практически монолитная структура теплоизоляционного слоя. Применение цилиндров в металлической оболочке, изготовленных в фабричных условиях, позволяет экономить на транспорте, отказаться от развертывания полевых участков, изготовления оболочек, ускорить процесс мон-

тажа. Кроме цилиндров возможна поставка в фабричной металлической оболочке теплоизоляционных отводов с тройниками.

В местах, где влияние антропогенного и техногенных факторов сведено к минимуму, целесообразно применение покровного материала OUTSIDE (как для цилиндров, так и для матов). Он представляет собой комбинированное покрытие с основой из стеклоткани, дублированной алюминиевой фольгой толщиной 50 мкм,



Цилиндры (скорлупы) ХОТРАЙП



Прошивные маты ХОТРАЙП



Каркасные кольца ХОТРАЙП



«Плоский цилиндр» ХОТРАЙП



Цилиндры Combi



Отводы и тройники ХОТРАЙП



достаточной для устранения опасности иссечения фольги снежной крупой и т.п. При этом фольга несёт на себе функции парозащитного барьера и защиты от воздействия ультрафиолета, атмосферных осадков и т.п. Основа из стеклоткани выполняет защитные функции от механического воздействия. Сочетание данных материалов в одном покрытии позволяет с уверенностью говорить о сроке службы такого покрытия не менее 5-10 лет без проведения каких-либо дополнительных сервисных работ.

Специалистами компании и её партнёров был проведён оценочный расчёт экономической эффективности применения теплоизоляционных цилиндров ХОТPIPE с покровным материалом OUTSIDE вместо простых цилиндров с оболочкой из оцинкованной стали. Расчёты показали, что применение предлагаемых ХОТPIPE технических решений, направленных на оптимизацию технологического процесса монтажа теплоизоляции с покровным слоем OUTSIDE, приводит к получению желаемого результата с минимальными затрата-

ми и приносит ощутимый экономический эффект, как на этапе закупки и монтажа теплоизоляции, так и в процессе эксплуатации.

Известно, что при использовании минераловатных (базальтовых) теплоизоляционных матов в процессе эксплуатации трубопроводов возникает вероятность нарушения целостности теплоизоляционной конструкции. А из-за вибрационных нагрузок возникает уменьшение толщины теплоизоляционного слоя в его верхней части, а в нижней появляется провисание теплоизоляции. Устранение провисания и изменения толщины теплоизоляционного слоя в процессе эксплуатации возможно путём применения в теплоизоляционной конструкции на основе минераловатных матов и опорных (каркасных) теплоизоляционных колец ХОТPIPE (с плотностью до 150 кг/м³), которые воспринимают на себя всю нагрузку от покровного слоя (металлических оболочек), сохраняя постоянные геометрические размеры в течение всего периода эксплуатации теплоизоляционной системы.

Применение опорных теплоизоляционных колец ХОТPIPE минимизирует расходы, совмещая в себе классическую технологию монтажа теплоизоляционного слоя на трубопроводах с применением стандартных теплоизоляционных матов и отказ от установки металлических и пластиковых скоб, предназначенных для удержания внешнего покровного слоя (металлических оболочек) на заданной толщине. Кроме того, за счёт устранения «тепловых мостиков» в местах крепления металлических скоб, удаётся снизить эксплуатационные расходы (тепловые потери) на 2-5%.

Устранение недостатков теплоизоляционной системы трубопроводов, связанных с уменьшением толщины теплоизоляционного слоя и провисанием матов в нижней части трубопроводов больших диаметров, можно осуществить путём применения ламельных матов и «плоских цилиндров» ХОТPIPE. В этом случае постоянство геометрических размеров теплоизоляционного слоя достигается за счёт повышенной жёсткости самого теплоизоляционного

материала на протяжении всего трубопровода. На открытых пространствах рекомендуется применять ламельные маты и «плоские цилиндры» ХОТPIPE с покровным слоем OUTSIDE.

Таким образом, применяя цилиндры, ламельные маты и «плоские цилиндры» ХОТPIPE с покровным слоем OUTSIDE, можно устранить этапы монтажа покровного и пароизоляционного слоёв. Следовательно, укорачиваются сроки проведения монтажных работ и расходы, а на участках трубопроводов, не подверженных негативному влиянию антропогенного и техногенного факторов, исключается избыточная защита теплоизоляционной системы от воздействия окружающей среды.

Над материалом работала
Лилия Золотарёва

ООО «Торговый Дом ХОТПАЙП»
107023, г. Москва,
ул. Буженинова, д. 16,
тел: +7 (495) 963 2875
963 2800, 963 2427
e-mail: info@xotpipe.ru
www.xotpipe.ru

ЗАЩИТА ОТ КОРРОЗИИ

Высокая ответственность
и профессионализм!

ООО «Консорциум «Антикор-Сервис» образовано в 2006г., объединяет лучшие предприятия в области защиты от коррозии объектов нефтегазового комплекса. В штате компании – более 100 высококвалифицированных специалистов.

Подготовительные работы

- расчистка территории,
- рекультивация земель,
- геодезическая разбивка для строительства объекта,
- развитие производственной базы строительной организации,
- возведение временных жилых поселков строителей,
- вертикальная планировка территорий и участков,
- доставка материально-технических ресурсов.

Земляные работы

- разработка и засыпка траншей, котлованов,
- строительство временных и постоянных дорог,
- уплотнение грунта,
- земляные работы в сложных и обводнённых грунтах,
- разработка проекта производства работ на земляные работы (ППР).

Сварочно-монтажные работы

ручная дуговая сварка,
полуавтоматическая сварка STT+Innershield.

Контроль качества изолированного трубопровода

Изоляционно-укладочные работы

- укладка трубопроводов в траншею,
- нанесение антикоррозионной защиты различными видами материалов,
- установка манжет,
- установка балластирующих устройств,
- нанесение лакокрасочных материалов,
- пескоструйные работы.

www.consas.ru

Производственная испытательная лаборатория (ПИЛ) осуществляет контроль качества на строительных объектах. Оснащена собственным оборудованием, приборами и материалами, обеспечивающими выполнение работ по неразрушающему контролю в рамках её области и аттестации.

ООО «Консорциум «Антикор-Сервис» 117461, г. Москва, ул. Каховка, д. 31
e-mail: c.antikor-servis@mail.ru www.consas.ru



тел: +7 (499) 723 0590
факс: +7 (499) 723 0490

НПК «СПЕКТРОПЛАСТ»


ЭФФЕКТИВНО, БЕЗОПАСНО, НАДЁЖНО

Компания НПК «Спектропласт» с 1991 года осуществляет:

- ПРОИЗВОДСТВО ТЕПЛОПЕРЕДАЮЩИХ ЖИДКОСТЕЙ (ТЕПЛОНОСИТЕЛЕЙ, ХЛАДОНОСИТЕЛЕЙ) для систем отопления, охлаждения и кондиционирования;
- ЗАЩИТУ ОТ КОРРОЗИИ И НАКИПЕОБРАЗОВАНИЯ ОБОРУДОВАНИЯ И ТРУБОПРОВОДОВ.

НПК «СПЕКТРОПЛАСТ» производит ассортиментный ряд продукции в широком диапазоне технических и ценовых характеристик:

- **КОНЦЕНТРАТ ИНГИБИТОРОВ КОРРОЗИИ МАРКИ СП-В** для защиты стальных поверхностей от коррозии, в т.ч. на трубопроводном транспорте в период проведения монтажных работ, консервации, гидростатических испытаний трубопроводов.
- **КОМПОЗИЦИЯ СП-ОМ** для очистки от накипных и коррозионных отложений внутренних поверхностей трубопроводов и ёмкостей.
- **НЕТОКСИЧНЫЕ И ЭКОЛОГИЧНЫЕ АНТИФРИЗЫ** серий ХНТ и Spektrogen для отопления, охлаждения и кондиционирования зданий, коттеджей и сооружений.



ИНГИБИТОРЫ КОРРОЗИИ
для эффективной консервации
трубопроводной системы нефтяной,
газовой и химической промышленности



НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ КОМПАНИЯ СПЕКТРОПЛАСТ

**СТАБИЛИЗАЦИЯ ГРУНТОВ
в зоне вечной мерзлоты на базе
телопередающей жидкости ХНТ НВ**



АНТИФРИЗ НИЗКОВЯЗКИЙ ДЛЯ СИСТЕМ ОТОПЛЕНИЯ «ХНТ-НВ»

обеспечивает защиту от коррозии систем отопления, выполненных одновременно из следующих видов металлов и сплавов: чугунные и биметаллические радиаторы отопления, чёрные стали и медь для теплообменников, медная (латунная) запорная арматура и так далее.

КОНЦЕНТРАТ ИНГИБИТОРОВ КОРРОЗИИ МАРКИ СП-В

для защиты от коррозии в воде и влажной атмосфере оборудования, трубопроводов, других стальных изделий и конструкций.

КОМПОЗИЦИЯ СП-ОМ предназначена для восстановления эффективности систем отопления путём очистки внутренних поверхностей котлов, радиаторов, трубопроводов и ёмкостей за счёт растворения коррозионных и накипных отложений.

111123, г. Москва, ул. 2-я Владимирская, д. 11

тел./факс: +7 (495) 304 0257, 305 4370

e-mail: info@splast.ru

www.splast.ru

УЮТНЫЙ ДОМ ДЛЯ НЕФТЯНИКОВ И ГАЗОВЩИКОВ

ГК «Плазмек» – это центр по разработке технологий и изготовлению оборудования для плазменных технологий широкого применения и обучению специалистов. Разработанное его специалистами оборудование для реализации плазменных технологий позволяет качественно оказывать услуги по ремонту и изготовлению изделий из цветных металлов и алюминиевых сплавов. Имеются широкие технологические возможности для производства и серийного изготовления продукции, а также опытных и уникальных изделий.



Мобильный дом, ГРАС, фасад

Основным направлением деятельности компании «Плазмек» является создание перспективных технологий и оборудования для обработки металлов с использованием концентрированных источников энергии, в частности, плазмы. Разработки позволяют заменить импортные аналоги, повысить производительность и качество сварочных и реновационных технологий, повысить экономическую эффективность, создать экспортный потенциал в области сварочных технологий и оборудования. Внедрение технологий с использованием высококонцентрированных источников энергии, в том числе плазменных технологий, позволяет значительно повысить производительность процессов и получить ряд дополнительных преимуществ. Исследования компании ориентированы в направлении лазерных и электронно-ионно-плазменных технологий.

У «Плазмек» имеются давние и надёжные партнёрские отношения с предприятиями нефтегазовой отрасли. Сегодня «чёрное золото» и газ добывается не только на крупных, но и на небольших месторождениях, осваивать которые выгоднее вахтовым методом. В таких условиях нефтяникам и

газовикам необходимо быть мобильными, ведь никто не будет возводить для них города или посёлки, дороги и всю сопутствующую инфраструктуру. Значит, им нужны небольшие, быстро собирающиеся, но при этом комфортные, тёплые и уютные дома, такие, куда хотелось бы идти после рабочей смены, где были бы созданы все условия для нормальной жизни и отдыха. Поэтому не удивительно, что в ассортименте продукции, реализуемой «Плазмек», помимо сварочного оборудования и крупногабаритных сварных конструкций появились модульные дома. Компания осуществляет полный цикл проектирования, производства и строительства быстровозводимых блочно-модульных зданий и блок-боксов различных конструкций и модификаций, в том числе с полным комплектом современных инженерных систем. Блок-боксы представляют собой мобильные каркасные здания и могут использоваться в любых назначениях: насосная станция, склад, авторемонтная мастерская, операторские, электрощитовые и др.

Есть у «Плазмек» и уникальный проект, реализуемый совместно с компанией «Грас». Это мобильные дома размером 3х6х3,5 м, которые

собираются всего за 2 недели. Основа такого дома – металлокаркас, обшитый внутри и снаружи цементно – магниевой плитой «Unipros». Утеплитель «Isover» – 150 мм, трёхслойный, средней плотности. Прелесть данной плиты в том, что она не горит, не тлеет и не накапливает влагу. Перекрытия внутри дома выполнены из того же материала. Кровля – это сэндвич – панели «Rich-K»-200мм. Окна изготавливаются из профиля КВЕ. Покрытие пола – линолеум, но возможно и другое исполнение. Дно дома защищено металлическим листом. Благодаря универсальному конструктивному решению дом можно расширять, достраивать, дополнять новыми модулями. Фактически, он двухэтажный, поскольку имеет жилую мансарду, высота потолка которой 1,3 м. В этой мансарде с помощью матрасов уже организованы сразу три спальных места. Первый этаж дома выполнен в стиле «студия»: с встроенной кухней, мойкой, вытяжкой, электрической плитой и «гостиной», в которой стоят обеденный стол, четыре стула и диван. На второй этаж ведёт деревянная полированная лестница,

очень гармонично вписывающаяся в интерьер. Есть в доме водонагревательный бак на 80 литров, душевая кабинка, раковина и унитаз в ванной комнате. Обогрев дома – 4 конвекторных обогревателя. Светлая, почти белая окраска стен внутри жилого пространства, даёт возможность жильцам воплотить в жизнь свои дизайнерские замыслы. Самое замечательное, что дом этот – всесезонный, в нём будет комфортно жить и тогда, когда за окном –45°С, и когда +45°С. Его можно ставить на ровную поверхность, фундаментную плиту, понтоны, винтовые сваи. Стоимость готового дома в собранном виде – 600 тысяч рублей. Такой же дом, но сборно – разборной конструкции будет стоить 700 тыс. рублей

Компания «Плазмек»
тел.: +7 (495) 518 2529
+7 (495) 540 5519
+7 (912) 588 3590
моб.: +7 (926) 534 0062
e-mail: info@plasmec.ru
www.plasmec.ru

ТРУБНЫЕ БУДНИ ТРУБОГРАДА

Выбор поставщика труб – дело непростое, ведь это фактически выбор стратегического партнёра. На что в первую очередь обращают внимание те, кто собирается трубы приобретать? На цены и качество предлагаемой продукции, сроки и условия поставки, на «раскрученность» компании-поставщика, какие дополнительные услуги она предлагает и не только на это. В московском ООО «ТрубоГрад» прекрасно знают, что важно для потребителей трубной продукции, и стараются соответствовать их самым высоким требованиям.

ООО «ТрубоГрад» было создано в 2009 году и за 4 года честно заработало себе репутацию надёжного поставщика стальных труб отечественного и зарубежного производства. Сегодня компания предлагает поставку бесшовных, обсадных, нефтепроводных, водогазопроводных, электросварных стальных труб ведущих российских, украинских и чешских производителей.

Руководитель Валерия Евгеньевна Верховцева является членом Союза машиностроителей России. Благодаря профессионализму коллектива, а также надёжным и постоянным партнёрам компания стремительно развивается.

ООО «ТрубоГрад» официально представляет в России производителей трубной продукции дальнего зарубежья: холдинг Z-GROUP*Steel Holding, в который входят заводы Valcovny trub Chomutov, Zelezarny Hradek, Zelezarny Veseli (Чехия). Ежегодно, начиная со дня своего основания, компания совместно с чешскими партнёрами принимает активное участие в различных металлургических выставках и форумах.

В ООО «ТрубоГрад» понимают, что выбирая поставщика труб, заказчик в первую очередь будет смотреть, с какими производителями трубной продукции у него самые крепкие и надёжные связи. В этом отношении компании повезло, среди партнёров: ЗАО ТД «ТМК», в состав которого входят: ОАО «Северский трубный завод», ОАО «Волжский трубный завод», ОАО «Синарский трубный завод», ОАО «Таганрогский металлургический завод»; ЗАО ТД «Уралтрубо-сталь», в состав которого входят: ОАО «Челябинский трубный завод», ОАО «Первоуральский новотрубный завод»; ООО «ИНТЕР-ПАЙП--М», в состав которого входят: ОАО «Новомосковский трубный завод», ОАО «Нижнеднепровский трубопрокатный завод», ОАО «Никопольский южнотрубный завод». В ассортименте продукции

этих предприятий обширный перечень типоразмеров труб, изготавливаемых по российским и мировым стандартам, для нефтегазовой, химической, нефтехимической, автомобильной отраслей, машиностроения, теплоэнергетики и строительства магистральных газо- и нефтепроводов. ООО «ТрубоГрад» предлагает к отгрузке любой вид трубы, причём, трубы – высококачественные, а цены – конкурентноспособные.

На сегодня основным профилем деятельности «ТрубоГрада» является поставка труб машиностроительного и нефтегазового сортамента, а также котельных труб большого диаметра и труб для изготовления карданных валов производства Чехии. Вся продукция имеет разрешительную документацию и сертифицирована.

Компания организует поставку труб от заводов-производителей или с собственного склада г. Одиново в Московской области. Основными потребителями трубной продукции являются машиностроительные заводы, нефтегазовый сектор, а также крупные приоритетные подотрасли машиностроения: точное и энергетическое машиностроение, авиа- и судостроение, космическая техника, ядерная энергетика, автомобилестроение, электротехническая, станкостро-



тельная и инструментальная промышленность, приборостроение, тракторное и сельскохозяйственное машиностроение и другие.

Сотрудники «ТрубоГрада» говорят: «Мы стараемся сделать: трудное – привычным, привычное – лёгким, лёгкое – приятным, при-

ятное – радостным!». Чтобы до конца понять смысл этой фразы надо побывать в офисе компании или на её складе. Работают здесь только женщины – всегда приветливые, улыбающиеся, доброжелательные. При этом они прекрасно разбираются в той продукции, которой занимаются, всегда дадут профессиональный совет, проконсультируют заказчика по любым вопросам, организуют доставку по указанному адресу и резку труб, поскольку это тоже входит в перечень услуг, оказываемых ООО «ТрубоГрад».

Впрочем, без надёжной помощи мужчин – партнёров по бизнесу, её сотрудницам всё равно не обойтись.

Вот так, работая слаженно и с энтузиазмом, сотрудники «ТрубоГрада» превратили нелёгкое дело поставки трубной продукции в привычную работу, которая приносит радость и им, и заказчику.



ООО «ТрубоГрад»
115280, г. Москва,
ул. Ленинская Слобода, д. 9
тел.: +7 (495) 675 3404
+7 (495) 679 5758
e-mail: trubograd@mail.ru
www.trubograd.su
www.трубоград.рф



ВЫГОДНАЯ ПОКУПКА ТРУБ В МОСКВЕ

Работа компании «ВернаГрупп» – это богатый опыт в сфере комплексного снабжения строящихся объектов и авторитет надёжного поставщика, индивидуальный подход к каждому клиенту и высокий профессионализм сотрудников.



ПОСТАВКА БОЛЬШОГО АССОРТИМЕНТА ТРУБ:

- круглые
- нержавеющие
- новые и б/у
- лежалые
- некондиция
- новые толстостенные
- стальные
- электросварные
- электросварные толстостенные
- трубы большого диаметра

Наша миссия – удовлетворить запросы каждого отдельного покупателя в трубопрокате, несмотря на объёмы приобретаемого товара, сделать это максимально оперативно и качественно.

ООО «ВернаГрупп»

109029, г. Москва,
ул. Талалихина, д. 41 стр. 9
тел.: +7 (495) 604 4189
+7 (800) 100 3121
e-mail: mail@verna-sk.ru
www.verna-sk.ru



ЗАО «УПРАВЛЯЮЩАЯ ХОЛДИНГОВАЯ КОМПАНИЯ
«КОРОЛЁВСКИЙ ТРУБНЫЙ ЗАВОД»

КТЗ холдинг



ПРОФИЛЬНЫЕ ТРУБЫ
ТРУБЫ ВГП
ТРУБЫ ЭЛЕКТРОСВАРНЫЕ
МЕТАЛЛОПРОКАТ

141281, Московская область,
г. Ивантеевка, ул. Заречная, д. 2
тел.: +7 (495) 739 9474
+7 (495) 221 6871
www.ktzholding.com



группа компаний «ЭНЕРГОЭЙР»

тел./факс:
+7 (495) 221 0696
+7 (495) 647 0553
+7 (495) 967 3817

e-mail:
6470553@mail.ru
9673817@mail.ru



Продажа газодувок, воздуходувок, компрессоров шестерёнчатых, роторных, воздушных общепромышленных и высокого давления, вакуум-насосов:

- Гибкая ценовая политика при сотрудничестве с постоянными партнёрами.
- Квалифицированное обслуживание и гарантийный ремонт промышленного оборудования.
- Монтажные и пусконаладочные работы.
- Газодувки ротационные – 1А12; 1А21; 1А32; 1Г22; 1Г24; 1Г32; Е21 и т.д.
- Компрессоры шестерёнчатые (мельничное оборудование) – 3АФ49; 3АФ53; 3АФ57; 3АФ59.
- Компрессоры роторные – 12ВФ; 22ВФ; 2ВФ; 23ВФ; 32ВФ; 34ВФ.
- Компрессоры роторные – 2АФ49, 2АФ46, 2АФ48, 2АФ49, 2АФ44, 2АФ51, 2АФ53, 2АФ57, 2АФ59.
- Компрессоры шестерёнчатые – 12ВФ; 24ВФ; 22ВФ; 32ВФ; 34ВФ.
- Компрессоры воздушные поршневые – КСЭ, КСЭ-5М, 4ВУ1-5/9М2, М3, М4, М6, М8, М32, М42, М72, М82.
- Компрессоры высокого давления – К2-150И, ЭК2-150/1И (АИРМ 132), ЭК2-150/1И (2ДМШ), ЭК2-150/2-У3-И (АД132), 2ВТ1-1, 5/17УХЛ5, ВТ1.5-0, 3/150А1, А2, А3, КР-2И, КР-25И, АКР-10.000, АКР-2И, АКР-21И, 2 ВУ 1.5/2.5.
- Вакуум-насосы – 2ДВН500; 2ДВН1500.
- Компрессоры специального и морского исполнения – ЭКП. ЭКП - 70, 210, 280\25М 1.
- Установки и агрегаты компрессорные, типа 3ВШ.

www.energoair.ru
www.мелком.рф
www.рефма-холод.рф



Игорь Григорьевич ОСИН,
учредитель,
директор

ВСЕ РЕЗЕРВУАРНЫЙ АССОРТИМЕНТ

С утверждением, что развитие нефтегазовой отрасли автоматически ведёт за собой дальнейшее развитие смежных с ней отраслей, в наше время никто не спорит. Так, если увеличивается добыча нефти, появляется потребность не только в увеличении предприятий по её переработке, но и по производству, например, ёмкостей для хранения нефти, газа и продуктов нефтепереработки. Следовательно, если успешно работает предприятие по производству ёмкостей, его продукция востребована, можно сделать вывод, что и в нефтегазовой отрасли у нас всё в порядке. Мы решили узнать, согласен ли с нашим выводом генеральный директор ООО «МНОГОПРОФИЛЬНАЯ ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ КОМПАНИЯ «СТРОЙМЕТАЛЛОКОНСТРУКЦИИ» Игорь Григорьевич Осин.

– Скажите, Игорь Григорьевич, на ваш взгляд, можно ли по спросу на продукцию МПК «СМК» судить об успешности развития нефтедобывающей отрасли?

– Отчасти. Увеличение потребности в резервуарной продукции косвенно указывает и на увеличение объёмов продукции, которую в этих ёмкостях можно хранить. В нашей стране немало резервуарных парков и хранилищ различного назначения: товарно-сырьевые базы для хранения нефти и нефтепродуктов, парки хранения различных видов нефтепродуктов и химических веществ, резервуарные парки перекачивающих станций нефти и нефтепродуктопроводов, а также АЗС. Есть новые, но большинство – старые, требующие серьёзного обновления. Пик их строительства был в 70-80-е годы прошлого столетия, а сейчас они приходят в негодность. Судите сами, даже при самых благоприятных условиях резервуар служит 25-30 лет, а при неблагоприятных гораздо меньше. То есть у них уже истёк эксплуатационный срок. А ведь многие резервуары стоят и дольше. Отсюда постоянные сообщения о взрывах на хранилищах нефтепродуктов. У нас приобретают продукцию не только для новых хранилищ, но и для обновления старых.

– Какую резервуарную продукцию может заказать предприятие МПК СМК?

– Ассортимент выпускаемого нами сегодня ёмкостного оборудования достаточно широк. В нём есть резервуары, предназначенные для хранения нефтепродуктов как светлых,

так и тёмных. Со всем ассортиментом вы можете ознакомиться подробно, зайдя на сайт нашей компании, там



дана полная информация по каждому виду выпускаемых ёмкостей. Скажу только, что это как раз те изделия, которые особенно востребованы на добывающих, перерабатывающих, химических и других производствах. Пользуются спросом подземные баки с подогревом, предназначенные для хранения, слива светлых и тёмных нефтепродуктов, нефти, масел, конденсата, в том числе в смеси с водой из трубопроводов и аппаратов на предприятиях нефтеперерабатывающей, нефтехимической, нефтяной и газовой отраслей промышленности. По индивидуальным заказам МПК «СМК» изготавливает резервуары, баки, бункеры, «септики», другие ёмкости любого размера, а также нестандартной конфигурации с разработкой сопутствующей проектной документации, а именно – про-

ект КМ, КМД. В качестве сырья для нашей продукции используются различные марки сталей, в том числе применяется нержавеющая сталь. Линейка промышленных товаров компании содержит ёмкости наземной и подземной установки, пригодные для эксплуатации и в мокрых, и в сухих грунтах. Наши резервуары, по желанию заказчика, могут иметь цилиндрическую, коническую или прямоугольную форму. Изготовление осуществляется

из различных типов стали, применяются малоуглеродистые и низколегированные стали, а также устойчивые к коррозии сплавы. В соответствии с требованиями заказчика продукция выпускается с антикоррозийным покрытием, как с наружной стороны, так и внутри. Мы выпускаем, как одностенные, так и двустенные, а также секционные резервуары. Одностенные резервуары допускают горизонтальную и вертикальную установку. Двустенные резервуары используются на АЗС

для хранения светлых нефтепродуктов. Любое наше изделие, при необходимости, может быть оснащено системами подогрева или выполнено в изоляционных материалах. Каждый резервуар вертикальный стальной, как и горизонтальные ёмкости, оснащён системой строповочных устройств, которые позволяют облегчить погрузочно-разгрузочные работы при транспортировке изделия, а также обеспечивают его быструю и качественную установку на территории предприятия заказчика. При этом существует оптимальная система доставки товара покупателю. Продукция малых и средних размеров доставляется автомобильным, железнодорожным и водным транспортом.



– Поскольку вы упомянули выше про сроки эксплуатации резервуаров, то скажите, пожалуйста, как долго прослужит продукция вашей компании?

– Опять же, смотря какую продукцию вы имеете в виду. Например, для РВС (резервуар вертикальный стальной) мы указываем 20 лет непрерывной службы. Но это минимальный

срок, при надлежащем обслуживании они смогут прослужить гораздо дольше. Их главным преимуществом является абсолютная универсальность, т.е. способность выдерживать самые сложные нагрузки и приспособляемость к любым погодным условиям, а также высокая устойчивость к любым повреждениям, атмосферным колебаниям и явлениям, которые могут негативно сказаться на качестве хранимых веществ.

Используются они для хранения тёмных и светлых нефтепродуктов, химикатов, нефти, воды и всевозможных жидкостей. В зависимости от объёма и места расположения подразделяются на три класса: класс I – особо опасные резервуары: объёмом 10000 м³ и более, а

указать только возможный срок её эксплуатации, здесь важны и другие критерии. Скажем, то, что наши резервуары могут оснащаться различным технологическим оборудованием, необходимым для работы с тем или иным хранимым продуктом – это их дополнительное преимущество, достаточно привлекательное, в глазах потенциального заказчика. Схемы установки такого оборудования, его конструкция и нужные характеристики наши специалисты создают в соответствии со специально разработанным проектом. Немаловажное значение имеет и то, что мы обеспечиваем качество на каждом этапе, от технологии и производства, до испытания готовой продукции. Этот процесс предусматривает

время имеется аккредитация в крупных нефтяных компаниях: ОАО «НГК «Славнефть»; ОАО «Якутская топливно-энергетическая компания»; ТНК-ВР; ОАО «Сибур Холдинг» и другие. Поставляем продукцию для различных отраслей, к примеру:

- энергетика: ОАО «Фортум»; ОАО «ЭлектроуралМонтаж»; ООО «Приобэлектросетьстрой»; ООО «Запсибэлектрострой» и др.
- строительная: ООО «УК-ЭнергоСтройМонтаж»; ООО «Свердловское монтажно-наладочное управление» и др.
- нефтебазы, такие как: ООО «Сателлит-Ойл»; ООО «НефтеПродуктСервис»; ООО «Электрон» и др.

С января 2011 г. с нашей компанией был заключён договор на реконструкцию Тюменской ТЭЦ-2, где мы являемся основ-

косоуры, балки перекрытий; стойки, мачты, опоры для линий электропередачи; нестандартные конструкции). Также мы выпускаем металлоизделия (закладные детали, анкерные болты и доборные элементы; монтажные изделия и приспособления; арматурные каркасы и сетки) и изделия внешнего благоустройства (дорожные и технологические ограждения; ограждения придомовых территорий; мусорные площадки и контейнеры; навесы и входные группы).

Мы постоянно наращиваем рост производства, что требует и увеличение территории. На сегодняшний день общая площадь производственного комплекса составляет 5 000 м². Но, думаю, это пока не предел. Помимо этого, мы запустили в работу современную установку плазменной резки Eckert Szafor BL-2 (Польша-Германия). Данное приобретение является гордостью завода. Сейчас у нас уже подготовлено место в цехе для нового оборудования – станка US-530 DSA, выпущенного компанией «Way Train» (Тайвань). Этот полуавтоматический ленточно-пильный станок предназначен для распиливания различных металлов до 530 мм, как сплошных, так и профильных заготовок (труб, уголков и др). За счёт поворота пильной рамы станок способен резать материалы под углом до 60° в обе стороны. Гидравлическая система регулирования подачи, гидравлические тиски с функцией регулировки давления, ручной вертикальный дополнительный прижим, встроенная система подвода СОЖ такого станка значительно увеличат возможности МПК «СПК» в производстве. И, поверьте, это далеко не последнее наше приобретение. Ведь рост и развитие изначально являлись нашими ключевыми принципами.



также резервуары объёмом 5000 м³ и более, расположенные непосредственно по берегам рек, крупных водоёмов и в черте городской застройки; класс II – резервуары повышенной опасности: объёмом от 5000 до 10000 м³; класс III – опасные резервуары: объёмом от 100 до 5000 м³. Степень опасности учитывается при проектировании специальными требованиями к материалам, объёмами контроля.

А вот, скажем, для резервуара горизонтального стального объёмом 65 м³ на саях (РГС – 65 м³ на саях) – более 10 лет непрерывной службы. У этого типа резервуаров всё те же преимущества, что и у РВС, но плюс к этому мобильность, благодаря саям, и большой функционал.

Понимаете, чтобы говорить о преимуществах определённой ёмкостной продукции, мало

испытания в условиях производителя, не приносящие ущерба готовому продукту.

В апреле текущего года Федеральная служба по экологическому, технологическому и атомному надзору выдала нам разрешение на применение вертикальных стальных ёмкостей типа РВС, РВСП и РВСПК объёмом от 5 до 100 м³ в промышленности. Это разрешение получено компанией на основании соответствующей технической документации и заключения экспертизы промышленной безопасности и подтверждает готовность оборудования к безопасной эксплуатации на различных объектах.

– Игорь Григорьевич, можете конкретно назвать тех, кто у вас приобретает продукцию МПК СМК?

– Мы достигли сегодняшнего успеха благодаря нашим постоянным заказчикам. В настоящее

время поставщиком резервуарного парка РВС от 70 до 5000 м³.

В мае 2013 г. ООО МПК «СМК» начала изготовление более 500 тонн металлоконструкций для строительства нового завода по производству сыпучих смесей немецкой фирмы, а также на поставку РГС под нефтепродукты для ОАО «РЖД».

– Насколько я знаю, вы также обеспечиваете предприятия нефтегазового комплекса не только резервуарами, но и металлоконструкциями?

– Металлоконструкции мы выпускаем для различных отраслей. Производственный потенциал нашего завода позволяет выпускать до 150 тонн в месяц различной продукции, среди которой металлоконструкции 2, 3, 4 категорий сложности (фермы, ригели, колонны, опорные плиты, подкрановые пути; связи, прогоны,

Беседовала Лилия
Золотарёва

625015, г. Тюмень,
ул. Судоремонтная, 1а, корп. 1
тел./факс: +7 (3452) 46 9735
+7 (3452) 64 7114
e-mail: mail@mpksmk.ru
www.mpksmk.ru



НПО Вариант-Гидротехника

РАЗРАБОТКА, ПРОИЗВОДСТВО И ПОСТАВКА СЛОЖНОГО ОБОРУДОВАНИЯ

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАБОТЫ:



Гидравлическое оборудование и инстру- мент

— комплекты инструмента для монтажа труб SDR11, SDR7.4, «Изопрофлекс», «Изопэкс», «Арм-пэкс», «REHAU», «POLYFLEX» и другие. Оборудова-
ние, инструмент и оснастка предназначены для мон-
тажа труб из сшитого полиэтилена методом холодной напрессовки при помощи системы

«фиттинг-надвижная гильза». Может использоваться при работе с полимерными трубами SDR11, SDR7.4 по ГОСТ Р 52 134-2003, а также с армированными трубами, изготовленными по техническим условиям (типа «Изопрофлекс», «Изопэкс» и прочи-
ми). Позволяет провести весь комплекс работ по монтажу трубопровода из полимерных труб. Оборудование спроектировано с учётом возможности использования его в сложных климатических полевых условиях, не требует подключения к энергоносителям и больших мышечных усилий. Ответственные узлы производятся на предприятиях военно-промышленного комплекса. В текущем году НПО «Вариант-Гидротехника» увеличивает гарантийный срок на своё оборудование до двух лет.



Противопожарное оборудование для ос- нащения современных систем противопо- жарной защиты

, реализующих новые техно-
логии тушения пожаров. Предназначено для работы с применением воздушно-механической пены или воды,

может применяться для противопожарной защиты резервуарных парков, железно-
дорожных и автомобильных сливноналивных эстакад, терминалов, продуктовых насосных, причальных комплексов и прочего.



Арматура для монтажа труб «Изопроф- лекс», «Изопэкс», «Изола», «Армалэкс», «REHAU», «POLYFLEX», «Касафлекс», соответствующая ряду гидравлического инструмента и оснастки.



Ремонт гидравлического оборудования отечественного и импортного производства.

Высококвалифицированные специалисты конструкторско-технологического бюро НПО раз-
рабатывают изделия машиностроения различной сложности по техническим заданиям заказчика и по планам проведения собственных НИОКР.

Производственные мощности представлены полным ассортиментом металлообрабаты-
вающего оборудования (в том числе токарными станками с ЧПУ, обрабатывающими центрами, универсальными токарно-винторезными, фрезерными, сверлильными станками, термическим и шлифовальным оборудованием). Это позволяет изготавливать изделия и детали любой сложности.

Поставляемое предприятием оборудование стабильно получает от потребителей высокие оценки. Внимательное изучение задач при различных условиях эксплуатации оборудования — отличительная черта работы специалистов НПО «Вариант-Гидротехника».

Главная цель объединения — стать надёжным поставщиком на рынке России и стран СНГ за счёт поставок клиентам высокоэффективной, качественной и долговечной продукции.



ПРИСАДКИ К НЕФТЯМ И ТОПЛИВАМ: НЕДОРОГОЕ И ЭФФЕКТИВНОЕ РЕШЕНИЕ ПРОБЛЕМ

Богатства российских недр всегда были и остаются краеугольным камнем российской экономики. Нефть, газ, уголь и другие полезные ископаемые продолжают оставаться индикатором социальной стабильности государства, во многом определяя положительный вектор его развития. Поэтому проблемы, возникающие при разработке нефтяных месторождений, транспортировке и хранении нефти с каждым годом приобретают всё большую актуальность. Некоторые из таких проблем позволяют решить продукты компании ООО НПФ «ДЕПРАН», которая работает на рынке депрессорных присадок с 1993 года.

О конкурентных преимуществах депрессорных присадок для нефти, мазута и среднестиллятных топлив разработанных и производимых специалистами компании «ДЕПРАН», с корреспондентом нашего журнала побеседовал её генеральный директор Владислав Евгеньевич ТЕРЕНТЬЕВ.

– Владислав Евгеньевич, каким образом ваши продукты способны обеспечить бесперебойную транспортировку нефти?

– Депрессорно-реологические присадки серии ДМН позволяют улучшить низкотемпературные свойства нефти различных месторождений. Эти присадки замедляют или вовсе предотвращают образование асфальтосмолистопарафиновых отложений (АСПО).

Применение наших присадок позволяет снижать давление в нефтепроводе и увеличивать объём прокачиваемой нефти. Наши присадки увеличивают полноту слива нефтепродуктов из цистерн и сокращают время простоя ж.д. состава.

Депрессорно-реологические присадки производства ООО НПФ «ДЕПРАН» также позволяют улучшить низкотемпературные характеристики мазутов. Благодаря этому появляется возможность повысить сортность мазутов, т.е перевести мазут из низкого сорта в более высокий. Например, получить мазут марки М-40 из мазута М-100, а при использовании специально подобранной композиции – флотский мазут Ф-5 и топливо технологическое экспортное Э-4.

Технологический процесс транспортировки нефти сопровождается применением различных присадок: антикоррозионных, противотурбулентных, а также демульгаторов. Наши специалисты проводят подбор депрессорных присадок с учётом применения вышеперечисленных реагентов и проводят исследования приемственности присадок друг к другу.

– В отношении среднестиллятных топлив у вас тоже есть решение?

– Конечно! Депрессорно-диспергирующие присадки «ДЕПРАН-ДДП», предназна-



ченные для снижения температуры застывания и температуры предельной фильтруемости, обеспечения повышенной седиментационной устойчивости дизельных, печных топлив и газовых конденсатов при хранении при температуре ниже температуры помутнения топлива. Присадка «ДЕПРАН-ДДП» позволяет снизить температуру предельной фильтруемости в среднем на 10-20 еС, в зависимости от характеристик топлива.

Помимо этого, мы также проводим сравнительный анализ наших присадок с импортными и отечественными аналогами и выдаём рекомендации по использованию тех или иных присадок на определённых топливах.

– Что входит в число ваших основных конкурентных преимуществ?

– В первую очередь это индивидуальный подход к каждому клиенту. Мы занимаемся разра-

боткой рецептуры под каждую конкретную нефть, мазут и среднестиллятное топливо.

Отмечая другие конкурентные преимущества компании, важно отметить, что «ДЕПРАН» располагает полной «производственной цепочкой». Мы занимаемся разработкой продукта, самостоятельно производим его и осуществляем продажи на рынках России и СНГ. Этим способны похвастаться очень немногие. Скрупулёзный, вдумчивый подход – в числе наших профессиональных приоритетов.

– Какие стратегические цели стоят сейчас перед компанией?

– Главным образом, расширение географии проектов в России и странах СНГ.

Многолетнее сотрудничество связывает «ДЕПРАН» с Казахстаном, и сейчас мы активно работаем, что называется, «над освоением новых территорий».

В настоящее время развиваются перспективные направления нашей деятельности, созданы новые производственные мощности. Всё это позволяет с уверенностью смотреть в будущее и быть открытыми к сотрудничеству!

ООО НПФ «Депран»
111116, г. Москва,
ул. Авиамоторная, д. 6, стр. 2
тел.: +7 (495) 796 9782
e-mail: info@depran.ru,
depran@mail.ru
www.depran.ru

Наш официальный дилер ООО «Легат»
656023, г. Барнаул,
пр. Космонавтов, д. 6а
тел.: (385-2) 60 1971
e-mail: legat-alt@mail.ru



Юрий Михайлович БОРИСОВ, генеральный директор

20 ИНТОП: ЛЕТ УСПЕХА

В каждой сфере деятельности, любом секторе рынка очень важно найти компанию-партнёра, которая отвечает таким важным требованиям, как стабильность, надёжность и гарантированное качество поставляемого товара. Особенно трудно переоценить ценность этих деловых критериев, когда речь заходит о нефтепродуктах, что используются в «дорогих нашему сердцу» автомобилях. Тем приятнее найти компанию, которая уже 20 лет бесперебойно поставляет на московский рынок качественные нефтепродукты.

ООО ИНТОП получила репутацию надёжного и серьёзного поставщика. Основными направлениями деятельности компании является поставка, продажа, хранение светлых нефтепродуктов, а также их транспортировка. ИНТОП удалось получить преимущество перед конкурентными фирмами за счёт того, что под крылом единой организации создана сплочённая команда профессионалов самого высокого класса, имеющих огромный опыт работы в своей отрасли. Кроме прочего, развитие компании во многом обязано стремлению использовать только новейшие современные технологии.

– Мы гордимся тем, что **ИНТОП входит в состав Московской топливной ассоциации, а также Московского межрегионального нефтяного союза**, – рассказывает Юрий Михайлович Борисов. **Нашими сотрудниками принимается самое активное участие в реализации Правительственной программы по развитию АЗС Московской области. Лестное доверие при работе над объектами такого масштаба как нельзя лучше подчёркивает качество наших услуг и ответственное отношение к делу.**

РЕСУРСЫ ВЫСОКИХ ДОСТИЖЕНИЙ

Являясь на сегодняшний день крупным трейдером на рынке топливообеспечения государственных и коммерческих структур Москвы и Московской области, ИНТОП представляет собой большой производственный комплекс. За время своего существования компания создала инфраструктуру, необходимую для оптовой реализации нефтепродуктов.

Наша компания располагает собственной нефтебазой, расположенной в Наро-Фоминском районе Московской области, имеющей подъездные пути и парк резервуаров, позволяющих хранить всю номенклатуру светлых нефтепродуктов одновременно. Комплекс нефтебазы оснащён современным технологическим оборудованием и системой компьютерного учёта. Поставка нефтепродуктов осуществляется по железной дороге через грузопассажирскую станцию Селятино.

Сливная эстакада позволяет вести одновременный слив из 13 вагоноцистерн. Приём и отгрузка продукции производится круглосуточно.



Кроме прочего, у нас есть и собственное транспортное предприятие, имеющее большой автопарк – порядка 20-ти современных бензовозов ёмкостью от 4 до 35 м³. Все они оснащены системой ГЛОНАСС.

При погрузке с нефтебазы все отсеки автоцистерн пломбируются сотрудниками службы безопасности. Водители несут ответственность экспедитора по доставке груза до места назначения. Транспортный парк ежегодно обновляется специализированным транспортом импортного производства (бензовозы Scania).

Важное значение отводится организации труда персонала нефтебазы. Забота о людях здесь далеко не на последнем месте. За минувшие годы значительно улучшены условия труда работы

сотрудников, построены новые и реконструированы старые производственные помещения. Огромное внимание уделяется

Топливные карты ИНТОП принимаются не только на собственной сети АЗС, но и на партнёрских АЗС по всей России. Среди них – такие компании, как ТНК, ЛУКОЙЛ, Татнефть, ТД Нефтьмагистраль, ЕКА-АЗС, Фазтон и другие.

Также под брендом ИНТОП осуществляет свою деятельность сеть автозаправочных станций. Там постоянно проводятся инвестиции в реконструкцию существующих станций, расширяя инфраструктуру сервисных услуг в соответствии с последними требованиями, предъявляемыми клиентами к этому комплексу.

СПЛОЧЁННОСТЬ ЛЮДЕЙ – НЕРУШИМАЯ КРЕПОСТЬ

Основное достижение компании – это, безусловно, её великолепный рабочий коллектив! Наши менеджеры в любое время суток принимают заказы на отгрузку топлива и бензинов, профессиональные водители с многолетним стажем поставляют огнеопасный груз по заказу потребителя. Со своей стороны руководство компании делает всё, чтобы сохранить эту уникальную команду.

На празднование 20-летнего юбилея компании трудовой коллектив вылетел в Прагу и водрузил знамя ИНТОПа на Староместской площади. Кстати, стены Пражского ресторана, на котором расписываются все знаменитости, сохранили надпись «ИНТОП», которую сделали наши сотрудники 17 лет назад. Так что, стабильность компании и её надёжность можно сравнить, скажем... с качеством чешского пива!

Поддержка бывших сотрудников – также важнейшая часть социальной политики компании. ИНТОП оказывает своим пенсионерам материальную помощь, организует культурно-развлекательные мероприятия и всемерно содействует обеспечению достойной жизни ветеранов.

Традиционно большое внимание в компании уделяется семейным и спортивным праздникам для своих сотрудников. В заботе о здоровье работников ИНТОП реализует новый проект – туристический спортивно-оздоровительный



сторные деревянные срубы из массивных, обработанных вручную, брёвен. Внутри создана уникальная

лучший вариант для желающих отдохнуть всей семьёй или компанией близких друзей.

В самом сердце гостиничного комплекса – прекрасный ресторан, в состав которого входят детское кафе и фито-бар. Меню составлено из блюд европейской и японской кухни, приготовленных из экологически чистых продуктов с максимальным содержанием витаминов и полезных веществ. После ужина всегда можно продолжить вечер за барной стойкой или на летней веранде с видом на лес.

Кроме прочего, эко-курорт Welna располагает оздоровительным комплексом для бере-

Открыт SPA & Wellness – комплекс с большим плавательным и отдельным детским бассейнами, гидромассажной и современной термальной зоной, тренажёрным залом. Эффективная эко-косметика, оборудование от мировых лидеров SPA и мастерство профессионалов делают центр поистине уникальным.

Рыбалка на лоне природы, вечерние романтические прогулки по парковой зоне, пикники и походы на пляж – на эко-курорте Welna вас ждут обстановка спокойствия и умиротворённости. Мы также предлагаем самый широкий выбор площадок для



комплекс на берегу Оки возле города Таруса площадью застройки более 30га.

дизайнерская композиция – традиционная архитектура русского севера гармонично сочетается с



В ЗДОРОВОЙ ФИРМЕ – ЗДОРОВЫЙ ДУХ!

Разве не хочется вам перенестись из шумного, суетливого города на пойму Тарусы, в окружение вековых хвойных деревьев, туда, где воздух напоён ароматами полевых трав, а взгляду не объять широких цветущих полей?

Добро пожаловать на наш эко-курорт Welna, в одно из самых живописных мест России! Здесь проводили лето Антон Чехов, Марина Цветаева, Константин Паустовский.

«Изыюминка», отличающая нас от конкурентов – медицинская направленность отдыха. Лучшие мастера возвели комплекс из экологически чистых материалов.

В вашем распоряжении шесть коттеджей класса «Люкс» – про-

комфортабельной современной мебелью и продуманным освещением. Пробудиться от птичьего пения, пробежаться по утренней росе, полежать в тени деревьев – что может быть лучше?



Также для наших гостей открыты два relax-корпуса класса «Комфорт» уровня «4 звезды» –

менных женщин и мам с детьми до семи лет. Психологические программы релаксации и подготовки к родам, консультации с диетологом и массажные методики, фитнес, тер-

проведения свадеб, корпоративов, юбилеев и детских праздников. Приезжайте к нам отдохнуть!

– Со страниц делового издания мне бы хотелось от всего сердца поздравить своих коллег с 20-летним юбилеем нашей компании! Профессиональных успехов, счастья и мира нашим семьям и близким, удачи во всех начинаниях и покорения новых вершин!

Юрий Михайлович Борисов,
генеральный директор

ООО «ИНТОП»
119501, г. Москва,
ул. Нежинская, д. 9
тел.: +7 (495) 921 2263
e-mail: online@intop.ru
www.intop.ru

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ УЧЁТА И КОНТРОЛЯ ЗА ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ДИЗЕЛЬНОГО ТОПЛИВА

Не секрет, что топливо является одной из самых значимых статей расходов на транспорте и вместе с этим оно же является основным предметом хищений и махинаций. Одним из крупнейших корпоративных потребителей топливно-энергетических ресурсов (ТЭР) в стране является железнодорожный транспорт, на долю которого приходится до 10% от общего объёма расхода дизельного топлива по стране и до 5% электроэнергии. Поэтому задача совершенствования системы учёта и контроля за расходом ТЭР имеет важнейшее стратегическое значение не только для ОАО «Российские железные дороги», но и для экономики страны в целом.

В условиях постоянного удорожания энергетических ресурсов, в том числе и дизельного топлива, крупнейшие потребители всё чаще сталкиваются с острой необходимостью оптимизации и экономии их расходов, что в первую очередь требует минимизации неиспользованных потерь при снабжении и в местах потребления. В ОАО «РЖД» к таким местам относят топливные склады и локомотивные депо.

Проведённый анализ точек образования неиспользованных потерь дизельного топлива выявил ключевую причину их появления – несовершенство технологии учёта и контроля, основанной на устаревших способах «ручных» измерений количества топлива и бумажном документо-

Основной целью реализации проекта определено решение следующих задач:

- снижение удельного расхода дизельного топлива на тягу поездов;
- сокращение неиспользованных потерь дизельного топлива в топливно-складском и локомотивном хозяйствах ОАО «РЖД» за счёт автоматизации и информатизации технологических операций;
- повсеместное внедрение автоматизированных средств измерений в единицах массы повышенной точности;
- организация единой системы оперативного контроля технологической и производственной дисциплины на местах;
- минимизации влияния «человеческого» фактора на точность и достоверность учётных данных.

тываются и вводятся в действие корпоративные инструкции, процессы, методики и регламенты.

Одновременно с совершенствованием нормативной базы выполняется комплекс работ по созданию и внедрению в ОАО «РЖД» Единой автоматизированной системы учёта дизельного топлива (ЕАСУ ДТ), предназначенной для расчёта и контроля товарного баланса дизельного топлива ОАО «РЖД» в целом, а также по дирекциям, топливным складам, локомотивным депо и тепловозным секциям в отдельности. Координатором и исполнителем указанных работ является ЗАО «ОЦВ».

Основным функциональным блоком ЕАСУ ДТ является блок контроля движения дизельного топлива на топливных складах – баланс топливных складов.

снабжение складов и оптимизировать технологию работы.

Функционирование данного блока обеспечивается внедрением на топливных складах ОАО «РЖД» аппаратно-программного комплекса ЕАСУ ДТ ТС.

Данный комплекс обеспечивает полную автоматизацию учётных операций с дизельным топливом на всех этапах технологического процесса работы склада:

- передачу данных в ЕК АСУФР (бухгалтерский учёт);
- регистрацию данных о сливах из железнодорожных и транспортных ёмкостей посредством автоматизированных измерительных установок или «ручными» способами;
- мониторинг наличного запаса и состояния резервуарного парка;
- регистрацию данных об отпусках на тяговые и не тяговые нужды

Топливный склад ст. Алтайская. Общий вид



Топливный склад ст. Алтайская. Резервуарный парк



обороте, позволяющем маскировать халатность, нарушения установленного порядка учёта и противозаконную деятельность на местах.

Принимая во внимание важность решения указанных проблем, президент ОАО «РЖД» Владимир Иванович Якунин распорядился начать в 2011 году реализацию комплексного проекта по совершенствованию системы учёта и контроля использования дизельного топлива.

Решение поставленных задач в первую очередь потребовало реализации мероприятий по совершенствованию нормативной базы учёта дизельного топлива в ОАО «РЖД» и её гармонизации с действующими нормативными правовыми и техническими документами РФ, в особенности с вступающими в действие профильными техническими регламентами Таможенного союза. Для этого, при непосредственном участии ЗАО «ОЦВ», в ОАО «РЖД» разработа-

Баланс топливных складов отражает оборот дизельного топлива в границах топливного склада, начиная от приёма на склад (слив из транспортных ёмкостей) и заканчивая списанием (отпуск потребителям). Систематический контроль баланса топливных складов позволяет оперативно выявлять и предотвращать неиспользованные потери и нарушения технологической дисциплины, обеспечивать своевременное

конечному потребителю с адресной идентификацией подвижного состава;

- формирование полного комплекта форм утверждённой отчётности и прочее.

Первый проект внедрения ЕАСУ ДТ ТС был реализован в 2009-2010 годах на топливном складе ст. Лянгасово Нижегородской дирекции МТО. В рамках реализации данного пилотного проекта выполнены работы по созданию и апробации опытного образца ЕАСУ ДТ ТС,

реализующего основные учётные функции и обеспечивающего автоматический съём данных с установленных на складе средств измерения.

Второй пилотный проект реализован в 2012 году на топливном складе ст. Великие Луки Санкт-Петербургской дирекции МТО. В рамках данного пилотного проекта впервые на топливных складах ОАО «РЖД» были применены современные сливные и раздаточные установки высокой производительности и точности (относительная погрешность измерения массы и объёма дизельного топлива не более $\pm 0,15\%$), обеспечивающие прямой динамический метод измерения массы нефтепродукта. Изготовление, монтаж и пуско-наладку данных установок выполнила российская компания ЗАО «КИПЭНЕРГО».

Кроме того, с учётом опыта реализации первого пилотного проекта был разработан принципиально новый аппаратно-программный комплекс ЕАСУ ДТ ТС. Данная модификация обеспечивает автоматизированный информационный обмен с новыми сливными и раздаточными установками и реализует дополнительную программную функциональность, в том числе: новые формы утверждённой

20 сентября 2013 года состоялся запуск в постоянную эксплуатацию топливного склада ст. Алтайская Новосибирской дирекции МТО. Силами Новосибирской дирекции и ЗАО «ОЦВ» топливный склад был полностью перестроен с учётом современных требований к организации снабжения топливом на железнодорожном транспорте, а также производственной и технологической безопасности. Также были построены заново производственные помещения и новый резервуарный парк с системами аварийной и пожарной защиты, реконструирована технологическая инфраструктура и железнодорожные пути. Помимо этого были установлены современные технические средства измерений при приёме, хранении и отпуске нефтепродуктов, внедрены аппаратно-программный комплекс ЕАСУ ДТ ТС и системы видеоконтроля технологической дисциплины и периметра. В настоящее время топливный склад обеспечивает снабжение тягового и самоходного подвижного состава и автомобильного транспорта. Обеспечивается налив в бензовозы. Годовой оборот топлива по складу планируется порядка 37 тыс. тонн. Годовой экономический эффект от внедрения ЕАСУ ДТ ТС оценивается порядка

резервуаров хранения нефтепродуктов и загрязнению почвы в случае аварийных разливов.

Ещё одним важнейшим функциональным блоком ЕАСУ ДТ является блок контроля набора и расхода дизельного топлива на тяговые и нетяговые нужды подразделениями и филиалами ОАО «РЖД», в первую очередь тяговым подвижным составом.

Функционирование данного блока обеспечивается внедрением в локомотивных депо ОАО «РЖД» программного комплекса ЕАСУ ДТ подвижного состава (ЕАСУ ДТ ТС), в основу которого заложена тесная интеграция с Единой системой мониторинга бортовых систем (ЕСМ БС).

ЕСМ БС, также разрабатываемая ЗАО «ОЦВ», обеспечивает передачу в ЕАСУ ДТ в режиме реального времени данных с бортовых систем учёта топлива, установленных на тяговом подвижном составе ОАО «РЖД». Предварительный сбор данных в ЕСМ БС организуется двумя взаимозаменяемыми каналами: проводным каналом с использованием специализированных картриджей, которые поставляются с большинством типов бортовых систем, и беспроводным каналом с использованием GSM сети ре-

По завершении данного проекта впервые в ОАО «РЖД» будет реализован единый комплекс корпоративной управленческой и технической отчётности по контролю топливного баланса в топливно-складском и локомотивном хозяйстве Красноярской железной дороги, которая станет передовым полигоном в части реализации мероприятий по совершенствованию системы учёта и контроля за использованием дизельного топлива в ОАО «РЖД» с выходом на формирование товарного баланса дизельного топлива не только отдельных объектов автоматизации, но и железной дороги в целом.

В заключении следует отметить, что накопленный ЗАО «ОЦВ» опыт по организационному, методологическому, техническому и программному обеспечению проекта ОАО «РЖД» по совершенствованию системы учёта и контроля за использованием дизельного топлива может быть успешно применён на зарубежных железных дорогах, а также в отечественных и зарубежных предприятиях, эксплуатирующих железнодорожный и автомобильный транспорт на дизельном и бензиновом топливе. Поэтому ЗАО «ОЦВ» приглашает к сотрудничеству всех, кто заинтересован



Топливный склад ст. Алтайская. Сливная эстакада



Топливный склад ст. Алтайская. Слив цистерны

отчётности; отдельный учёт нефтепродуктов по собственникам (ответственное хранение); контроль полноты слива цистерн и массы слитого нефтепродукта; контроль показателей баланса при сдаче-приёмке смен; учёт межрезервуарной перекачки; журнализация работы системы охраны нефтепродуктов; гибкий механизм разнесения номенклатурных остатков по собственникам в разрезе резервуаров при регистрации результатов инвентаризации и прочее.

73,5 млн. руб. в год. На проектную мощность топливный склад должен выйти до конца текущего года.

Топливный склад ст. Алтайская стал образцовым в ОАО «РЖД» не только с точки зрения технологической оснащённости и автоматизации процессов, но и в отношении защиты окружающей среды. Здесь реализован комплекс мероприятий по обеспечению экологической защиты и санитарной безопасности, в том числе по снижению выбросов загрязняющих веществ из

монтажной оперативной радиосвязи ОАО «РЖД» (РОРС).

В конце 2013 – начале 2014 годов планируется ввод в действие комплекса ЕАСУ ДТ на полигоне Красноярской железной дороги. В настоящий момент завершается оснащение ЕАСУ ДТ ТС топливных складов (15 объектов) и подключение к ЕСМ БС всех бортовых систем учёта топлива, установленных на эксплуатируемом парке Красноярской дирекции тяги.

в установке таких же комплексов у себя на предприятии.

Александр Юрьевич Тимченко,
генеральный директор,
Алексей Николаевич Шатерников,
зам. начальника Управления
информационных технологий

ЗАО «ОЦВ», г. Москва
тел.: +7 (495) 687 9975
факс: +7 (495) 687 9954
shaternikov@ocv.ru
www.ocv.ru



Александр Александрович
ТОЛСТЫХ,
Председатель
правления

БОГАТСТВО ТЕХНОЛОГИЙ

Об актуальных проблемах и перспективах в области переработки попутного нефтяного газа нашему корреспонденту рассказал Председатель правления Промышленной Группы «КИТ» Александр Александрович ТОЛСТЫХ.

– Александр Александрович, в связи с постановлением Правительства РФ «О мерах по стимулированию сокращения загрязнения атмосферного воздуха продуктами сжигания попутного нефтяного газа на факельных установках» определен целевой показатель утилизации ПНГ на уровне 95%. Как вы считаете, насколько актуально перерабатывать или утилизировать ПНГ для компаний?

– В 2010 году в России на факельных установках было сожжено 15,7 млрд. м³ попутного газа, что соответствует примерно 25% всего добытого объема. Хотя по данным других источников, эта величина существенно больше и составила не менее 35,2 млрд. м³. Ряд средних и мелких компаний системно занижает реальные показатели, чтобы не платить повышенные штрафы.

При сжигании ПНГ в факелах происходит потеря ценного сырья. Это приводит к существенным выбросам в атмосферу парниковых газов (в первую очередь, углекислого). В качестве сырья ПНГ может быть использован в различных отраслях промышленности, прежде всего, нефтехимии.

В результате переработки возможно получение ценных продуктов – сухого отбензиненного газа, этана, смеси пропана и бутанов, широкой фракции лёгких углеводородов, являющихся сырьём для пиролиза и дальнейшего производства различных мономеров, и стабильного газового бензина. В частности, Промышленная Группа «КИТ» занимается реализацией проектов, связанных с фракционированием ПНГ.

– Переработка ПНГ зависит от близости расположения ГПЗ, а также соответствующей инфраструктуры. В то же время на многих неф-

тяных месторождениях инфраструктуры нет...

– Это приводит к тому, что попутный нефтяной газ на удалённых и небольших нефтяных месторождениях обычно сжигается в факелах из-за нерентабельности или невозможности его транспортировки на переработку и отсутствия возможности утилизации его на месте. Отсутствие возможности утилизации ПНГ на месте добычи связано с нестабильностью состава и объёма подлежащего переработке газа, высоким содержанием в нём тяжёлых углеводородов, воды, сероводорода и других вредных примесей, требующих существенную предварительную подготовку, нерентабельностью переработки относительно небольших количеств такого газа традиционными классическими методами.

– Как решать вопрос с переработкой или утилизацией в этом случае?

– Наша компания рассматривает этот вопрос в комплексе и предлагает наиболее экономически эффективный проект по использованию сырья, которое можно извлечь из попутного нефтяного газа.

Технологии, которые используются при этом, зависят от конкретной ситуации – здесь и низкотемпературная сепарация, и фракционирование, и мембранные технологии. Мы ориентированы на эффективное решение задачи. Нет цели применять какое-то отдельное решение.

Однако на практике мембранные газоразделительные установки позволяют серьезно снизить издержки и одновременно решить несколько задач по подготовке ПНГ на удалённом месторождении за счёт своей высокой технологичности и низких производственных издержек.

– В чём особенность применения мембранных установок для утилизации ПНГ?

– Это недорогое, простое и компактное решение для заказчика. Оно удобно в эксплуатации, имеет низкие эксплуатационные затраты, позволяет решить одновременно несколько задач.

– Перечислите их, пожалуйста.

– Возможно снижение точки росы по углеводородам и влаге на 10–60°C, а также содержания сернистых соединений (сероводорода, меркаптанов) в 15–160 раз. Легко повысить метановое число газа на 20–40 единиц; снизить содержание C₃₊ в 3,0–7,5 раз и CO₂ в 3–8 раз. Увеличить срок службы ГПЭС и ГТЭС на 30–60%; повысить КПД ГПЭС и ГТЭС на 30–80%; подготовить исходный газ в соответствии с СТО Газпром 089-2010 для холодных климатических районов; выделить СПБТ.

Наша компания занимается внедрением относительно «новой» технологии в своих проектах, связанных с утилизацией ПНГ с целью снижения эксплуатационных затрат и повышению самоокупаемости оборудования. Специалистами Группы «КИТ» проведены исследования, в ходе которых выяснилось, что применение мембранных установок для подготовки топливного газа для газовых приводов компрессоров, а также ГПЭС и ГТЭС, повышают их наработку на отказ в 2–5 раз, в зависимости от марки производителя.

Также мембранные установки позволяют снижать концентрацию сероводорода в десятки раз, что позволяет в ряде проектов отказаться от капиталоемкого оборудования, снизить расходы на эксплуатацию, повысить энергоэффективность и снизить металлоёмкость.

– То есть, это уникальная технология... В чём основное достоинство мембранных установок?

– Важным достоинством является то, что всё вышеперечисленное реализуется в мембранной газоразделительной установке одновременно. Можно разом решить все задачи подготовки ПНГ для дальнейшего использования.

– Выделите основные направления использования мембранных газоразделительных установок.

– Первое – подготовка топливного газа для газопоршневых электростанций, включающая увеличение метанового числа на 20–40 единиц; доведение низшей теплотворной способности до требуемой величины; снижение содержания тяжёлых углеводородов и сероводорода до нужных размеров.

Второе касается подготовки топливного газа для газотурбинных электростанций, получения требуемой ТТР по воде и углеводородам.

И третье – подготовка газа для закачки в газотранспортную систему ОАО «Газпром». Речь о получении требуемой ТТР по воде и углеводородам до требований СТО ОАО «Газпром» 089-2010 или ОСТ 51.40-93 для холодных климатических районов; уменьшением содержания CO₂ до требуемой величины; снижением содержания сероводорода и меркаптанов до требований СТО ОАО «Газпром» 089-2010 или ОСТ 51.40-93.

Промышленная Группа
«КИТ»
127471, г. Москва
ул. Рябиновая, д. 26, стр. 1
тел.: +7 (495) 663 9696
e-mail: info@kitholding.ru
www.kitholding.ru

Предлагаем лучшее горючее для ваших автомобилей, гарантируем его высокое качество!

Член Московского Транспортного Союза и Ассоциации ветеранов и сотрудников Служб безопасности Президента РФ ЗАО «Топливная компания «НОВАТОРРУС-ИНВЕСТ», специализирующаяся на поставках и продаже нефтепродуктов, осуществляет комплексное обслуживание предприятий города Москвы и близлежащих областей. Компания входит в число наиболее известных московских операторов по безналичным расчётам за моторное топливо.



Компания предлагает следующую продукцию:

- бензины марки Аи-80 ЭК, Аи-92 ЭКП, Аи-95 ЭКП, Аи-98;
 - дизельное топливо ЕН-590 и дизельное топливо для спецтехники Л-0,2-62.
- И предоставляет удобную систему безналичных расчётов за бензин и дизельное топливо на следующих условиях:
- доставка топлива собственными бензовозами;
 - продажа по литровым талонам ЗАО «Топливная компания «НОВАТОРРУС-ИНВЕСТ»;
 - продажа по смарт-картам ЗАО «Топливная компания «НОВАТОРРУС-ИНВЕСТ».

Гибкая политика в вопросах формирования цен на бензин и дизельное топливо и индивидуальный подход к каждому покупателю позволит вам выбрать максимально выгодные условия сотрудничества с нашей компанией.



**«Топливная компания
«НОВАТОРРУС-ИНВЕСТ»**

ЗАО «Топливная компания «НОВАТОРРУС-ИНВЕСТ»
129515, г. Москва,
ул. Академика Королёва, д. 13, стр. 1
тел./факс: +7 (495) 580 6325, +7 (495) 600 6948
+7 (495) 229 5784, +7 (495) 229 5786
e-mail: info@tk-nri.ru

www.novatorrus.ru



09 декабря 2013
Отель «Никольская Кемпински Москва»

Форум «Нефтегазопереработка в России»

Компания «КРЕОН ЭНЕРДЖИ» приглашает Вас принять участие в Международном форуме «Нефтегазопереработка в России», который состоится 9 декабря 2013 г. в отеле «Никольская Кемпински Москва».

В рамках форума будут предложены для рассмотрения следующие темы:

- Реальные механизмы функционирования отрасли;
- Изменение долей рынка в свете усиления доминирования государственных компаний;
- Механизмы финансирования новых проектов и привлечения инвестиций в отрасль;
- Состояние строительства нефтегазоперерабатывающих объектов;
- Дефицит сырья на внутреннем рынке в результате наращивания экспортных поставок сырой нефти и газа;
- Изменение ситуации на экспортных рынках под действием внутренних и внешних факторов (усиление конкуренции со стороны ближневосточных поставщиков, выполнение экологических требований, уменьшение объемов потребления продуктов нефтегазопереработки в свете перехода на альтернативные источники энергии, политическая ситуация в регионах добычи и переработки нефти и т.д.);
- Перспективы углубления нефтегазопереработки в РФ с использованием потенциала нефтяных остатков и нефтешламов.



Дополнительную информацию о предстоящей конференции можно получить по тел. +7 (495) 797-49-07 или e-mail: org@creonenergy.ru

РЕШЕНИЕ СЛОЖНЫХ ЗАДАЧ КОНТРОЛЯ – НАША СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ

Компания Arplus RTD является мировым лидером в предоставлении услуг по контролю качества в таких опасных и ответственных отраслях как энергетическая, нефтегазовая, производственная и др. Компания была основана более 75 лет назад, в далёком 1937 году, под названием Röntgen Technische Dienst bv (RTD) в качестве независимой организации, специализирующейся на предоставлении услуг в области диагностики, неразрушающего контроля и инжиниринга.

Компания предоставляет инновационные, стабильные и надёжные передовые технологии и услуги для НК, диагностики и сертификации. Высококвалифицированный персонал доступен по всему миру для обслуживания наших заказчиков, повышения производственной эффективности и снижения потенциальных рисков и опасностей, как сотрудникам, так и окружающей среде.

Одним из основных направлений деятельности в рамках группы компаний является проведение контроля качества на объектах заказчиков с применением как традиционных способов контроля (рентгенографический контроль – РК), так и современных и инновационных методов, например АУЗК кольцевых сварных соединений, а также внутритрубная диагностика с помощью специально разработанных самоходных ультразвуковых систем для оценки ресурса действующих объектов по всему миру.

Применение собственной системы управления качеством оказываемых услуг Arplus RTD позволяет оперировать штатом более 5 000 квалифицированных сотрудников для работы по всему миру в соответствии с требованиями международных и государственных стандартов. Кроме того, компания имеет аккредитацию многих лидирующих международных организаций, таких как Shell, BP, Chevron, Exxon и многих других.

Репутация Arplus RTD основана на качестве работы сотрудников, которая отражает честность, гибкость и опыт компании. Присоединяющиеся к Arplus RTD специалисты исходят из различных технических дисциплин и развивают практический опыт методов своей работы в течение многих лет. Сотрудники проходят интенсивную подготовку в собственном Технологическом центре для получения квалификации сертифицированного техника. Внутренние курсы постоянно подтверждают уровень знания и навыков персонала в области безопасности и охраны труда. Независимый отдел качества и безопасности обеспечивает соблюдение правил и требований безопасности в соответствии с требованиями заказчика на объектах.

Отличительной особенностью Arplus RTD является гибкость подхода к решению поставленных задач. Наличие собственного технологического центра, персонала вкупе с опытом компании позволяет проникать в суть проблемы каждой конкретной задачи, подбирать и создавать оптимальное решение для нужд заказчиков, опираясь на собственное серийное производство оборудования неразрушающего контроля. Отдел научных разработок Arplus RTD уже с начала пятидесятих годов активно вовлечён в исследование и разработку технологий неразрушающего контроля. За долгие годы компания создала всемирную репутацию в этой области за счёт изобретений, патентов, проектирования, реализации, применения, лекций и публикаций.



Ежегодно львиная доля времени технологического центра уходит на разработку и внедрение инновационных технологий в повседневное производство работ. В частности, благодаря этому наиболее интересные разработки настоящего времени, такие как рентгеновизуальная установка RayScan и ультразвуковая установка томогра-

фического типа WEX доступны уже сейчас для полевого применения в полном соответствии с международными стандартами в условиях ограниченного времени и пространства на проведение неразрушающего контроля как на морских проектах, так и на сухопутных проектах и заводах. Как проектирование механики и электронных компонентов, так и создание программного обеспечения, а также физические и математические расчёты – всё это разрабатывается исключительно собственными силами группы Arplus RTD. Спустя годы упорной работы, Arplus RTD представила на рынок множество решений для неразрушающего контроля. Rotoscan и применение ультразвуковых преобразователей с использованием продольных волн для контроля сварных соединений

аустенитных и разнородных материалов – вот лишь пара примеров из множества инноваций. Arplus RTD ведёт активную деятельность в России с 2006 года с применением такой востребованной технологии, как АУЗК. За восемь лет компания приняла участие и обеспечило полный контроль качества более чем на 12 про-

ектах (Газпром, Лукойл и др.). Что особенно критично, заказчики неизменно предпочитают уверенность и гарантии такой компании как Arplus RTD. В свою очередь, Arplus RTD успешно продолжает выполнять проекты не только по международным стандартам, но и в полном соответствии с требованиями нормативных и законодательных актов Российской Федерации, а также в рамках нормативных актов Ростехнадзора в области промышленной безопасности и Госстандарта в области сертификации соответствия оборудования и персонала.

Эффективное с точки зрения затрат строительство трубопровода требует быстрого и надёжного неразрушающего контроля. До конца восьмидесятих годов контроль кольцевых сварных соединений проводился преимущественно РК методом. С этого времени АУЗК постепенно стало заменять РК. В процессе сооружения трубопровода показало себя жизнеспособной альтернативой, что в равной степени привлекательно как для наземных, так и для морских проектов. В России до сих пор радиографический метод контроля, с подтверждением ручным ультразвуковым контролем, остаётся основным. Но доля радиографии при выполнении контроля кольцевых сварных соединений на трассе стала постепенно снижаться в силу таких обстоятельств, как низкая производительность метода, определяемая многоэтапностью выполнения контроля (съёмка, проявка, сканирование плёнок), тормозящая темпы строительства трубопроводов, необходимость оставления разрывов в строящейся трубе для выполнения контроля и после-

дующая сварка захлестов; постоянная потребность в расходных материалах (плёнка, химикаты, качественная вода и т.д.), усложняющая логистику на трассе; невозможность обратной связи со сварщиком в реальном времени и, соответственно, корректировки сварочного процесса – в результате ошибки технологии будут повторяться вновь и вновь до получения результатов рентгеновского контроля; невозможность распознавания ряда дефектов, особенно планарных; невозможность определения высоты дефекта и глубины его залегания; завышенные критерии запаса прочности стыка, ведущие к неоправданно высокому проценту стыков, рекомендованных к ремонту, что увеличивает стоимость строительства, удлиняет его сроки и не всегда повышает качество; проблемы с передачей данных результатов контроля (необходимость сканировать плёнки); необходимость иметь дело с источниками радиоактивного излучения (гамма-изотопы) или с генераторами рентгеновского излучения; необходимость утилизации отработанных реактивов; необходимость обеспечения надлежащего хранения плёнок; плохая выявляемость трещин и трещиноподобных дефектов, обусловленные физическими основами метода.

Отличительной чертой автоматизированного ультразвукового контроля кольцевых сварных соединений трубопроводов является практика разделения геометрии шва на участки, определяемые их ориентацией и расположением в шве, на практике называемые «зонами». Автоматизированный механизм сканирования с набором ультразвуковых преобразователей (по одному на каждую зону) по обеим сторонам шва вращается вокруг трубы для объёмного контроля сварного соединения за одно сканирование. Такой подход позволяет осуществить максимально быстрый, но в то же время надёжный контроль. Applus RTD, известная как пионер в области АУЗК кольцевых сварных соединений, представила и запатентовала зональную концепцию в 1952 году. И на сегодняшний день данная концепция стала мировым стандартом.

Механизированный ультразвуковой контроль, более известный



как автоматизированный УЗК (обычно АУЗК). Для своей системы контроля кольцевых сварных соединений Applus RTD зарегистрировала торговое название Rotoscan®.

Applus RTD проводит АУЗК трубопроводов с помощью Rotoscan® более двадцати лет. Это разработка для быстрого контроля кольцевых сварных соединений при строительстве как морских, так и наземных трубопроводов и резервуаров нефти и сжиженного газа. Система отличается высокой скоростью контроля и мгновенной записью результатов. В отличие от радиографии, она обеспечивает мгновенную взаимосвязь между изготовителем шва и дефектоскопией, что в свою очередь позволяет производителю мгновенно получать информацию о дефектах и устранять их. Встроенная функция отображения С-скана позволяет системе сигнализировать о наличии геометрических характеристик шва, таких как положение облицовочного слоя шва и проплавление корня, что сводит к минимуму возможность ложной отбраковки сигналов.

Кроме того, возможность отображения позволяет в соответствии с требованиями выявлять и производить количественную оценку объёмных дефектов свар-

ки, таких как пористость.

Дополнительно применяемая методика TOFD предоставляет дополнительную информацию для оценки целостности сварного шва.

Возможность Rotoscan® оценить тип дефекта и его геометрические размеры даёт возможность применять критерии оценки допустимости дефектов сварного шва, основанные на инженерной оценке критического состояния (Engineering Critical Assessment, ECA). Критерии ECA базируются на механике разрушения и могут быть использованы в дополнение к стандартам качества работы. Разработка и практическое применение таких современных критериев приёмки способствовало дальнейшему развитию АУЗК.

Система Rotoscan продемонстрировала свои возможности использования на трубоукладочных баржах в качестве альтернативы высокоскоростной радиографии. Эффективное время цикла при последовательном контроле более 240 швов в день (за 24 часа) составляет всего несколько минут.

Введение АУЗК началось несколько десятилетий назад после первого представления Applus RTD системы Rotoscan®. В результате длительных разработок и внедрений компании Applus RTD, АУЗК стал самостоятельным мето-

дом контроля, ныне востребованным во всём мире. На сегодняшний день услуги АУЗК предоставляются несколькими компаниями.

Международные стандарты, разработанные с учётом требований, предъявляемых трубопроводной отраслью, сегодня используются повсеместно. Первый стандарт (E 1961) был издан ASTM в 1998 году, что подтверждает развитость и завершённость АУЗК.

Документ CSA Z66 2 выпущен в Канаде в 1999 году вместе с рекомендациями по критериям приёмки, изложенными в Приложении К. Оно издано в 1994 году. API 1104-19 (выпущено в 1999 году) и DNV OS F101 (2000 год) также ссылаются на критерии приёмки АУЗК, основанные на ECA. Стандарты ASTM, API и DNV являются международными.

АУЗК показал себя не только как достойная замена РК. Специфические преимущества ультразвукового контроля привели ситуацию в такое состояние, что критерии приёмки дефектов сварных соединений, основанные на их размерах (инженерная оценка критического состояния, ECA) стали предпочтительнее унифицированных критериев, диктуемых общими (WMS), разработанные в прошлом для РК и ручного УЗК без учёта преимуществ АУЗК.

Широкое применение по всему миру доказало, что вопреки ожиданиям, применение ультразвукового контроля не приводит к увеличению числа ремонтов сварных швов по сравнению с радиографическим контролем. Применение АУЗК позволяет существенно повысить качество сварочного производства. С момента коммерческого внедрения в начале 1989 года, системой Rotoscan® проконтролированы миллионы сварных швов (около 25000 км трубопроводов). Система аттестована известными заказчиками и инспекторами во многих странах для контроля различных сварочных процессов, диаметров труб, толщин стенки и материалов.

Applus RTD Netherlands
 Capelle aan den IJssel
 P.O. Box 491,
 Rivium 1e straat 80
 2900 AL, 2909 LE, Capelle
 aan den IJssel, (Netherlands)
 тел.: + 31 10 716 60 00
 e-mail.: info.russia@applusrtd.com
 www.applusrtd.com

ПРОДАЖА ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ НЕРАЗРУШАЮЩЕГО КОНТРОЛЯ И ТЕХНИЧЕСКОЙ ДИАГНОСТИКИ



Специалисты компании «Арсенал НК» помогут укомплектовать вашу лабораторию или всё предприятие в целом необходимым качественным оборудованием, организуют его презентацию. При необходимости проведут инструктаж по работе с приборами для специалистов и пользователей в своём офисе в Москве, окажут помощь в проведении первичной поверки. Для постоянных клиентов предусмотрена гибкая система скидок.

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ:

- продажа и поставки твердомеров, толщиномеров, дефектоскопов, нивелиров, дальномеров и других приборов ведущих отечественных и импортных производителей;
- производство стандартных образцов предприятия, ультразвуковых преобразователей различных типов, кабелей, принадлежностей для рентгеновского и визуально-измерительного контроля;
- организация услуг по поверке оборудования и аттестации персонала;
- инструктаж пользователей по работе с приобретёнными приборами;
- сервисное обслуживание, гарантийный и послегарантийный ремонт приборов.

КАТАЛОГ ПРИБОРОВ НЕРАЗРУШАЮЩЕГО КОНТРОЛЯ:

- ультразвуковой контроль (дефектоскопы, толщиномеры, преобразователи, стандартные образцы, кабели, контактная жидкость);
- рентгеновский контроль (денситометры, дозиметры, импульсные аппараты, негатоскопы, портативные аппараты, принадлежности для контроля, проявочное и сушильное оборудование, рентгеновские кроулеры, рентгеновские плёнки, цифровая радиография);
- визуальный контроль (видеоэндоскопы, гибкие эндоскопы, измерительный инструмент, комплекты ВИК);
- вибродиагностика (балансировочные приборы, виброметры, индикаторы состояния подшипников, центровщики);
- капиллярный контроль (материалы для цветной дефектоскопии);
- контроль температуры (пирометры, тепловизоры);
- твердометрия (динамические твердомеры, комбинированные твердомеры, меры твёрдости, ультразвуковые твердомеры);
- вихретоковый контроль (дефектоскопы, толщиномеры покрытий, ферритометры);
- контроль бетона (измерители прочности, ультразвуковые приборы контроля прочности бетона);
- магнитный контроль (коэрцитиметры, магнитометры, магнитопорошковые аэрозольные баллоны, образцы, переносные намагничивающие устройства, портативные дефектоскопы, ручные ультрафиолетовые лампы, стационарные УФ-светильники, толщиномеры покрытий, ферритометры, флуоресцентный магнитный порошок, цветной магнитный порошок, электромагниты).



ООО «Арсенал НК»

115088, г. Москва, ул. Шарикоподшипниковская, д.13А

тел.: +7 (495) 662 7155

e-mail: info@a-nk.ru

www.a-nk.ru

www.a-nk.ru



Елена
Олеговна
ТУКАЛЬСКАЯ
генеральный
директор

ЗАЩИТА БЕЗ КОМПРОМИССОВ

Собеседницей корреспондента нашего журнала стала Елена ТУКАЛЬСКАЯ – генеральный директор ООО «Пламя Е1».

– В чём основные сильные конкурентные преимущества работы с компанией «Пламя Е1»? Как формулируется миссия вашей компании? Что, на ваш взгляд, позволило добиться сегодняшних высоких результатов?

– Самыми существенными конкурентными преимуществами являются: сформировавшаяся команда специалистов и комплексный подход к решению вопросов пожарной безопасности, то есть подбор оптимальной системы для защиты объектов, исходя из параметров и назначения помещений, используя имеющееся в арсенале компании и доступное на российском рынке оборудование. Мы осуществляем проектирование всех видов автоматических противопожарных систем с применением как импортного, так и отечественного оборудования. В то же время, наличие полной линейки систем водяного, газового и пенного пожаротушения позволяет нашим заказчикам осуществлять выбор в пользу того или иного огнетушащего вещества, основываясь на требованиях норм, собственных предпочтениях и финансовых возможностях. Ещё одним преимуществом является возможность предоставить заказчику весь комплекс работ, как проектную документацию, так и реализованную систему ПБ, вплоть до сдачи в эксплуатацию. Следующий шаг – техническое обслуживание смонтированных систем, которое мы так же осуществляем. Таким образом, обращаясь к нам, заказчик получает полный спектр противопожарных мероприятий.

Наша миссия – защищать людей и созданные ими ценности, внедряя новейшие технологии пожаротушения и совершенствуя технические решения

по защите объектов. В основе наших сервисов лежат собственные разработки.

Основная цель компании – решать самые разные задачи по обеспечению противопожарной безопасности: ежедневные и особые, как для крупных промышленных предприятий, так и для небольших объектов, именно для этого каждый день мы проектируем, воплощаем, создаём системы автоматического пожаротушения, удовлетворяющие самым жёстким требованиям.

Результат сегодняшнего дня является совокупным достижением команды здравомыслящих специалистов, готовых принимать неординарные решения, использующих, в том числе и зарубежный опыт, стремящихся к совершенствованию.

– Какие факторы, на ваш взгляд (снижение стоимости, улучшение технических возможностей и так далее), определяют спрос на системы противопожарной защиты?

Спрос на системы формируется сознательностью покупателя, его пониманием о том, что безопасность его сотрудников и бизнеса – это первостепенные задачи. Защитить сотрудников, защитить бизнес, защитить себя – это разумное желание ответственных руководителей. Даже когда выбор определяется необходимостью устранить несоответствия по предписанию пожарного надзора, а стоимость и сжатый срок реализации являются определяющими факторами в выборе системы защиты, мы подбираем оптимальное решение для конкретного объекта.

– С какими сложностями вы сталкиваетесь в своей работе?

– Для нас нет невыполнимых задач, есть интересные задачи. А если серьезно, то постоянно меняющаяся нормативная база, отсутствие высококвалифицированных кадров на

рынке труда и недобросовестная конкуренция.

– Насколько сильно ваша компания ощущает влияние от информационно-технологической отрасли?

– Мы – современная компания и живём в век информационных технологий и, как все, выступаем активными пользователями новых сервисов для продвижения наших продуктов. Но мы одни из немногих являемся разработчиками систем безопасности для центров обработки данных крупных мировых и российских компаний, международных производителей суперкомпьютеров, микрочипов и комплектующих. Для защиты подобных объектов мы применяем системы газового пожаротушения тонкораспылённой водой высокого давления «EI MIST».

– Расскажите о своих недавних интересных, значимых объектах (как завершённых, так и тех, работа над которыми ведётся в настоящее время).

– Одним из самых интересных проектов на сегодняшний день является защита Останкинской телебашни, где реализована система пожаротушения тонкораспылённой водой высокого давления «EI MIST». Основная сложность заключалась в необходимости производства работ в условиях действующего уникального объекта. Максимальная высота установки диктующего распылителя + 348.00. Благодаря использованию высоконапорных насосных агрегатов подача воды на данную отметку осуществляется без промежуточных повысительных насосных установок. Дополнительным усложняющим фактором стали доставка на монтажные отметки оборудования и производство монтажных работ в стеснённых условиях, из-за архитектурных особенностей

башни. Для защиты отдельных технологических помещений на данном объекте применена автоматическая система газового пожаротушения с применением безопасного газового состава.

Не менее интересным проектом является защита нового цеха окраски АвтоВАЗа. Здесь реализованы системы водопенного пожаротушения и газообнаружения, ввиду применения большого количества ЛВЖ в краско-приготовительном производстве. Проект находится в стадии ввода в эксплуатацию.

– Кто входит в число ваших партнёров?

– Нашим основным партнёром является компания «Eusebi Impianti s.r.l.».

– Какими вам представляются перспективы компании «Пламя Е1»? Как вы оцениваете потенциал развития своей компании в контексте современного российского рынка безопасности?

– Тенденция применения на государственных объектах систем отечественного производства во многом определила наше новое направление. Мы организовали производство систем в России. В ближайшее время будут представлены наши традиционные системы газового и пенного пожаротушения по более конкурентным ценам. Срок реализации проектов также сократится ввиду отсутствия импортной составляющей. Надеемся быть полезными нашим заказчикам. Мы смотрим с уверенностью в завтрашний день.

ООО «Пламя Е1»
125993, г. Москва,
Волоколамское шоссе, д. 2,
стр. 1, офис 23-01
тел.: +7 (495) 229 4070 –
многоканальный
e-mail: info@plamya-ei.ru
www.plamya-ei.ru



КОМПАНИЯ БЕЗОПАСНОСТЬ

www.bezopasnost.ru



- ИНТЕГРАЦИЯ В ЕДИНУЮ СИСТЕМУ БЕЗОПАСНОСТИ ОБЪЕКТА
- ИНТЕГРАЦИЯ С ИНЖЕНЕРНЫМИ СИСТЕМАМИ ОБЪЕКТА
- ОБУЧЕНИЕ СОТРУДНИКОВ ОБЪЕКТА

- ПРОЕКТИРОВАНИЕ
- ПОСТАВКА ОБОРУДОВАНИЯ
- МОНТАЖ И ПУСКОНАЛАДКА
- ОБСЛУЖИВАНИЕ
- РЕМОНТ

ЗАО "КОМПАНИЯ БЕЗОПАСНОСТЬ"
115191 Москва, 3-я Рощинская ул., д. 6

тел.: +7 (495) 234 33 11
факс: +7 (495) 737 92 68



Система оперативного наблюдения

Проект «ВайтБокс» основан в 2012 году высококлассными профессионалами. Это первый российский проект, который строится по современной облачной технологии.



Ежедневный видео- и фотоотчёт

- Гарантированное видео- и фото-наблюдение за объектом в реальном времени с любого устройства, подключённого к интернет
- Быстрая установка на объекте с подключением к постоянной трансляции
- Всё включено – камеры, выбор и настройка, монтаж, трансляция в сеть, права доступа
- Оплата ежемесячно только за дни трансляции картинки с точек съёмки



Качественные фото в авторежиме

Особенности:

- Съёмка с 2-х точек
- Фото от 2 Мрх до 10 Мрх
- Отправка фотосессий на e-mail
- Хранение архива с удобным доступом
- Многоцелевое использование системы



Прямая рекламная трансляция на сайте для всех посетителей, фотостриминг и архив

Услуги видеонаблюдения WHITE BOX позволяют: Отказаться от закупки оборудования, его выбора и дальнейшего обслуживания, существенно сэкономить, если сервис временный.



Всё, что от Вас требуется – это сказать что и как снимать, куда и как транслировать!

Связь с сервисом: Мобильная: +7.917.500.16.61

Почтовая: AK@wi-box.ru wi-box.ru

ПНГЕО Компания ПНГЕО геодезическое оборудование
 тел.: 8 (495) 643 9596
 785 0119
 785 0120

ГЕО-ПРИБОРЫ

SOUTH ПРОДАЖА
 РЕМОНТ
 АРЕНДА

ТАХЕОМЕТРЫ
 ТЕОДОЛИТЫ
 НИВЕЛИРЫ

ГЕОМАХ
 Part of Hexagon Group

ГАРАНТИЯ 3 ГОДА
 ДОСТУПНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ
 ГАРАНТИЯ 2 ГОДА

www.pngeo.ru

www.eurosatt.com

СВЯЗЬ БЕЗ ГРАНИЦ

ЕвроСат Троник

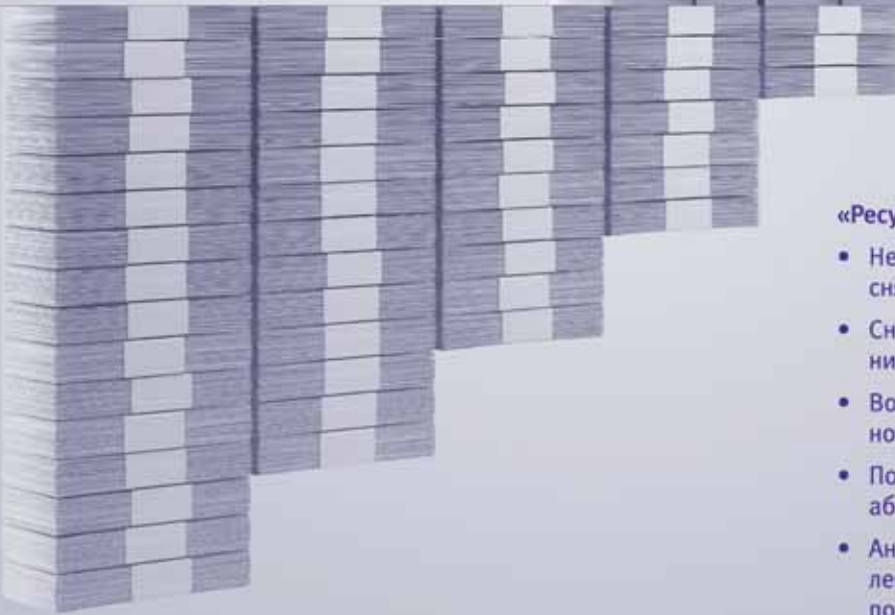
Компания «ЕвроСатТроник» – это спутниковые телефоны, морское и сухопутное радионавигационное оборудование, спутниковые системы видеонаблюдения и спутниковый мониторинг подвижных объектов, средства экстренной связи.

- Морское спутниковое телевидение – KVH
- Морские спутниковые карты
- Электронные компоненты

тел./факс: (495) 971 7834, 971 7804
 e-mail: office@eurosatt.com
 115230, г. Москва, Варшавское ш., д. 42

ЭКОНОМЬТЕ ДЕНЬГИ, ЗАРАБАТЫВАЙТЕ ДОВЕРИЕ

«Ресурс под контролем» позволит вашей организации перейти на качественно новый уровень взаимоотношений с жильцами и поставщиками энергоресурсов.



«Ресурс под контролем» — это:

- Непрерывный контроль за счет удаленного снятия показаний приборов.
- Снижение расходов благодаря сокращению технических потерь.
- Возможность предупреждения и оперативного выявления хищений энергоресурсов.
- Повышение уровня оплаты потребленных абонентами энергоресурсов.
- Анализ и выявление избыточного потребления энергоресурсов в местах общего пользования.
- Исключение конфликтных ситуаций с абонентами за счет получения данных от независимого источника.



Демоверсия Личного кабинета

www.megafon.ru
8 800 550 0555



МЕГАФОН
Связь идей и результатов



Городское Бюро Экспертизы
Собственности



- ✓ ОЦЕНОЧНЫЕ УСЛУГИ
- ✓ КОММЕРЧЕСКАЯ НЕДВИЖИМОСТЬ
- ✓ ЭНЕРГОАУДИТ
- ✓ ЮРИДИЧЕСКИЕ УСЛУГИ И АУДИТ
- ✓ ТЕХНИЧЕСКИЙ КОНСАЛТИНГ
 - Безопасность в ЧС и ГО
 - Промышленная безопасность
 - Пожарная безопасность
 - Транспортная безопасность
 - Проектная документация
 - Защита окружающей среды
 - Паспорта безопасности и антитеррористической защищённости
 - Экспертиза зданий и сооружений



Наши заказчики: Управление делами Президента РФ, Управление делами МИД РФ, Правительство Москвы, Федеральное агентство по государственным резервам «РосРезерв», ОАО ИНТЕР РАО-Электрогенерация, ОАО Газпром, ОАО ГазпромНефть, ОАО ОКБ Сухой, ОАО Стратегические пункты управления, ОАО РСК МиГ, ЗАО НПО Энергомаш, ГУП Мосгортранс, ГБУ Гормост, ОАО ПепсиКо и др.

ГК «ГБЭС»

107076, г. Москва, Колодезный переулок, д. 3, стр. 23, офис 310

тел./факс: +7 (495) 781 5929; +7 (495) 665 0289

e-mail: info@gbes.ru www.gbes.ru

ГЛАВНОЕ СТАБИЛЬНОЕ ДАННОЕ В ОТНОШЕНИИ ОБУЧЕНИЯ ПЕРСОНАЛА

Руководители часто оплачивают и обучают всех своих сотрудников. Особенно продавцов. Всех, в смысле, одной группой. Либо на семинаре, либо на тренинге. Это называется «корпоративное обучение». И на такое обучение существует большой спрос.

Мысли руководителя при этом разные, но бывают примерно такие: «Ну, мы хоть что-то делаем для повышения квалификации! Обучение какое-то должно быть, это сейчас принято. Что-то же делать надо. Что-то из него сотрудники всё равно возьмут».

Правдой является то, что у вас всегда есть те сотрудники, которые готовы обучаться, и есть те, кто обучаться не готов, просто не хочет и обучение это ему не нужно. В этом случае «повышение квалификации» является навязанным. Оно просто не «приклеится» к этим людям. Это как если бы вы насильно связали резинкой два магнита, которые должны отталкиваться. И как только вы снимаете резинку, эти магниты мгновенно отталкиваются и разлетаются в разные стороны.

Обучить можно только того, кто готов к обучению

Да, когда руководитель на месте – они обучаются. Вернее – делают вид. Да, они кивают головами, говорят, что всё это весьма полезно. А могут и наоборот – говорить, что это бесполезно, и открыто саботировать процесс обучения. И как только руководитель ослабил

вить отличия товара и компании. А если их нет, то значит вы, как руководитель, не сделали свою работу!

Повышение квалификации (при условии, что продавец что-то может делать) – это уже обучение. И оно открыто только для тех, кто готов к нему.

словаре: «возмещение стоимости полученного или использованного; то, чем возмещают». Возмещать – восполнять или заменять что-либо недостающее, утраченное.

Видно, что оплачивая, человек создаёт в своем сознании место для знаний, для навыков, для способностей. Это очевидное данное, но иногда его не замечают. Не может человек получить или иметь то, за что он сам лично не заплатил. Особенно это касается знаний и навыков.

Существует и такое наблюдение – чем дороже заплатил, тем меньше усилий придётся приложить для усвоения знаний, и тем лучше эти знания

ни. Возможно, это звучит жёстко, возможно, это выглядит непопулярным; возможно, кажется, что есть какие-то другие идеи, но это – единственное, что работает и приносит результат!

ВТОРОЕ ДЫХАНИЕ РУКОВОДИТЕЛЯ

Да, вы можете поощрить сотрудников какими-то семинарами. Это нормально. Пригласить хорошего, харизматичного лектора, который расскажет о чём-то и развлечёт персонал. Или он может провести мотивационный семинар, продать идею, после которого сотрудники начнут о чём-то лучше думать или



свой контроль или внимание к этому процессу – всё, нет обучения, уже никто не учится! Помните, в школе: «Ура, училка заболела! Пошли по домам!». При этом те, кто хочет учиться (а они всегда у вас есть, как бы вам ни казалось), страдают.

Вот, что здесь важно: говоря «обучение», мы имеем в виду целенаправленное повышение квалификации сотрудников. Не путайте это с должностными инструкциями и начальным обучением перед началом работы сотрудника на своём посту. То есть, сотрудник должен знать, что он должен делать и как получить свой продукт. У вас в компании должны быть должностные инструкции. Исходя из них, продавец должен быть способен описать свой товар, дать его характеристики, уметь предста-

ГОТОВ?!

Итак, «готов» означает – имеет какую-то проблему, нерешённую задачу, сам хочет её решить, проявляет инициативу. Если же человек «не готов», обучить его невозможно, что бы он вам ни говорил и как бы ни выглядел. Это означает только зря потраченные деньги, время и кучу разочарований. А главное – дурной пример для окружения, поскольку потом вы вообще никого обучать не сможете.

А теперь самое главное!

Когда человек готов, он платит! Не говорит, что готов платить или что будет платить, не обещает, а платит.

Плата (по С.И.Ожегову) – «денежное вознаграждение, возмещение за что-нибудь». Есть ещё одно определение в



будут применяться. А значит – есть надежда на результаты.

Плата за обучение – это не обязательно деньги. Это может быть какой-то личный вклад, значительно превышающий требования к обычной работе этого сотрудника. Это какие-то личные действия сотрудника и полученные им результаты, но не его слова о готовности сделать что-то ценное для компа-

хотеть это. Да, это будет способствовать обучению. Но это не заменяет обучение и не является обучением! И мы уже говорили об этом. Мы периодически акцентируем ваше внимание на этом, в своих рассылках. Исчерпывающую же информацию о том, каким должно быть обучение, чтобы оно приносило результат, вы найдёте в нашей тренинговой

программе «Второе дыхание руководителя, или Основы мотивации персонала».

Итак, по-настоящему вы сможете обучить только того, кто заплатил за обучение. Только в этом случае он сможет получать результаты. И все, кто получали результаты в жизни, шли именно таким путём: они лично платили за свои знания и затем применяли их. Вполне вероятно, что одним из таких людей являетесь и вы!

Возможно, сейчас вам это кажется нереальным, недостижимым или трудным. Но это не так. Прямо сейчас осознайте, что это идея жертв (создателей проблем). «Вы нам должны». Игроки готовы, они хотят и они будут платить за своё обучение. Для них это нормальное положение дел. И они согласны со всем, что здесь написано. Это проверено опытом, а не словами!



Самое успешное действие (и это стабильное данное в отношении обучения персонала) – не надо обучать всех подряд. С помощью данных нашей программы «Второе дыхание руководителя, или Основы мотивации персонала» вы с лёгкостью сможете выявлять тех, кого стоит обучать. Поймите, что обучать всех – это не только неэффективно, но и является серьёзным минусом. Поскольку все обучаться сразу не захотят, учитывая то, что в компании могут быть жертвы и зрители.

В идеале, программа «Второе дыхание руководителя или Основы мотивации персонала» должна стать последней, за которую вы лично платите деньги. Всё последующее обучение должно осуществляться (хотя бы частично) за



счёт персонала, или от прибыли, принесённой персоналом после применения приобретённых навыков. И в этом случае, сотрудники должны чётко видеть и понимать, что они внесли свой вклад в компанию, и получили обучение в обмен на этот вклад. Осознание личного вклада в компанию создаёт у них и желание, и мотивацию, и

готовность учиться. Компетентный человек желает обучаться, некомпетентный – не желает!

Поступить по-другому – выкинуть деньги. Это всё, что можем об этом сказать. Гораздо эффективнее применить навыки программы и найти одного из сорока, готового заплатить. Правильно обучить его с применением тренировок и практики. А результаты уже привлекут интерес других к обучению.

ВАЖНЫЕ ОТЛИЧИЯ

Можно и наоборот – обучить всех, кто хочет и не хочет. Обучение в этом случае станет наказанием, результатов не будет. И всё. Забудьте про компетентность! Обучение будет отторгаться.

А вот успешные действия некоторых компаний наших клиентов. В большинстве случаев (и это – идеальный вариант) сотрудники самостоятельно оплачивают своё обучение.

Итак, руководитель обучился на программе «Второе дыхание руководителя, или Основы мотивации персонала». Затем обучился инструктор компании (им, кстати, может стать сам руководитель).

Далее компания приобретает лицензию на обучение продавцов в своей компании, и инструктор начинает обучать тех, кто заплатил.



К примеру, лицензия стоит 100 000 рублей. В компании есть 15 продавцов. 10 из них готовы обучаться. Данная сумма делится на количество «готовых» продавцов, и вы получаете с каждого оплату в размере 10 000 рублей за обучение.

Не стоит заключать с сотрудниками договор, типа «обязуюсь отработать год в компании, в противном случае, при увольнении – верну деньги, потраченные на обучение...». Это не работает! Во-первых, как уже говорили, они не смогут полу-

чить результаты от обучения. И, во-вторых, в случае ухода они не будут платить, да и вы не будете с ними судиться, поскольку вам просто не до этого.

Ещё и такой вариант. Сотрудники до обучения принимают усиленные действия на своих постах. Например, вы ставите им новую цель – увеличить личный объём продаж на 20%. Цель должна быть труднодостижимой. И на обучение идут те, кто выполнил эту квоту.

Обучение должно быть поощрением высокого уровня производства, а не нудной «обязаловкой», которая никому не нужна, и все стараются её избежать. Это важное отличие обучения, приносящего результат, от обучения, которое является ярмом на шее руководителя и главным инструментом для подавления со стороны жертв. Создавать у сотрудников желание обучаться и платить за это – неотъемлемая и жизненно важная функция любого руководителя.

Таким образом, создавайте желание сотрудников обучаться, выявляйте желающих, моти-

вируйте их оплатить обучение, добивайтесь оплаты, обучайте и получайте результаты!

В добрый путь! Пусть у вас будут желаемые изменения! Если что – мы рядом!

Андрей Сизов,
основатель тренингов

«Продавай.ру»
198095, г. Санкт-Петербург,
ул. Розенштейна, д. 21,
офис 713
тел.: +7 (812) 958 6345
e-mail: prodavay@gmail.com
www.prodavay.ru

КУДА ПРИСТРОИТЬ МИЛЛИОН?

Не ожидал, что этим осенним утром в моём московском офисе появится посетитель, который откроет свой чемоданчик и с грустной иронией скажет: «Вот здесь – миллион. Остатки былой роскоши на Кипре. Хочу, чтобы вы вложили мои деньги в какое-нибудь полезное дело. Понятное дело, хочу, чтобы этот миллион приносил что-то побольше, чем 12% годовых, которые гарантируют мне российские банки. Что предложите?»

Предложил сначала закрыть чемоданчик. Выпить кофе, рассказать о своём бизнесе. От кофе собеседник отмахнулся: «Да какой там бизнес? Вкладчик я, инвестор. Вот в финансы и вкладывал. Это одни бумажки – в другие бумажки. Когда бумажек у меня стало много, Евросоюз изменил правила игры. Теперь в эти игры решил больше не всовываться. Деньги должны крутиться в реальном секторе. Если им соответствует реальное производство, продукция, товары – тогда деньги потерять невозможно. В общем, возьмёте в какое-нибудь дело?»

Кипр прекрасен, чудесны и приветливы его люди, но он слишком мал и далёк, чтобы иметь какое-либо значение для России. Однако последствия разразившегося здесь банковского кризиса могут стать толчком, обрушившим лавину. Сами по себе финансовые механизмы могут вращаться только тогда, когда есть приток... неработающих денег. Они предназначены для продуктов, которые недоступны в настоящем. А что такое неработающая часть денег, поступающая для работы на финансовом рынке? Это мираж, затягивающий страждущего всё дальше в безводную пустыню. Вместо того, чтобы вырастить здесь сад или хотя бы организовать сервис по доставке воды, караваны инвесторов гонятся за призраком. Но вот – силы кончились, кризис! Финансовая система, построенная на неработающих деньгах, рухнет как картонный домик. Зато при этом в обществе остаются только работающие деньги, здоровая кровь работающей экономики. Иные инвесторы за всю свою жизнь умудрились произвести лишь барханы бумаг, которые сейчас никому не нужны. Вот вам картина, как целые состояния обращаются в прах. Ничего

реального для жизни человека, для экономики они дать не могут... Даже глотка воды!

Наконец собеседник передал мне свою визитную карточку. Финансовый брокер, инвестиционный аналитик... Виктор, так назовём моего собеседника, поскольку не принято в делах разглашать имя своего партнёра, перехватил мой взгляд. «Только моё имя, теле-



фон и почта сейчас имеют значение. А из этой сферы ухажу!» Он ждал моего решения. Попутно выяснилось, что пришёл к нам по рекомендациям партнёров. Кстати, не последнюю роль в многозвенных коммуникациях-рекомендациях сыграл сайт Профессионалы.ру. Хотя это, разумеется, к делу не относится, но беседа потеплела.

Чем же дело закончилось?

Пока ничем! Как Председателю Совета НП «Союз Бизнес Развитие», мне требуется согласие коллег на совершение сделки, сумма которой превышает миллион. Так записано в Уставе. Но самый главный вопрос – а зачем всем нам нужен миллион? Деньги возьмём чужие, а отдавать надо свои... Это закон возвратности инвестиций. Вот вопрос!

В объединение НП «Союз Бизнес Развитие» сейчас входит около 20 руководителей

мало и среднего бизнеса. Среди них – компании «Стройкаб», «АВУС» Ltd., «Глобус-Стиль», Агентство Стратегических Программ, сеть «Моя Косметика», Центр строительной экспертизы и испытаний, «Старинин и партнёры», таксопарк, Клуб Лидеров... Разнообразие ещё то самое! Практически у всех участников НП «Союз Бизнес Развитие»

самодостаточный бизнес, особо не нуждающийся в финансовых вливаниях. Возможно, что кому-то понадобятся инвестиции. Пусть решает Совет Партнёрства.

Но собеседник не успокаивается, пытаясь выудить из меня какое-то решение. Хотя бы обещание! Сочувствую, поскольку носиться по Москве с миллионом в чемоданчике не лучшее занятие. Да и сумма не такова, чтобы бить во все колокола и немедленно созывать Совет Партнёрства. Однако проблема есть, и человек обратился именно к нам для её решения.

Всё, что мог пообещать, – это действительно рассмотреть вопрос об инвестировании. Очередное заседание состоится через пару недель, так что время есть. И вот о чём задумался. А действительно, можем ли мы заставить заработать инвестиционный миллион?

Даже как-то обсуждали правила инвестирования, ведь уже поступали соответствующие предложения. Но до определённой поры возможности отсутствовали, требовалось официальное начало деятельности объединения малого и среднего бизнеса. Теперь никаких барьеров нет, а любые возникающие проблемы мы просто обязаны решать. В пору свободных дискуссий пришли к несложным правилам инвестирования. Вот они:

1. Выбираем деятельных руководителей, способных разработать Проект, создать команду и продвигать Проект на вполне прозрачных принципах самокупаемости, самофинансирования и самоуправления;
2. Утверждаем только высоко-рентабельные Проекты, имеющие в основе востребованные / внеконкурентные продукты, работы или услуги с ёмким рынком сбыта.

Ничего сложного. Выбираем и утверждаем. Кстати, последнее – самая безмозглая операция, которая требуется в административном управлении инвестициями. Ведь вложить / потратить деньги – никакого ума не нужно.

Но особую ценность в решении задачи представляет именно содержание. Мозги нужны, чтобы привлечь к инвестиционному Проекту деньги, т.е. потребителей. Много извилин требуется, чтобы заставить деньги оборачиваться посредством продукта, выполняемых работ или оказываемых услуг. Естественно, что циклы вложений и возвратности действуют как две педали велосипеда: когда жмёте на правую (вложения) – адекватно поднимается левая (возвратность). Иначе вместо приятной поездки можно расшибить голову. Но даже если мы за рулём Мерседеса, то важнее всего не навороченный транспорт, а

путь, который прямым ведёт нас к цели. При целевом контроле, исключая необходимость и скоропалительность, вопросы безопасности даже не рассматриваются – всё реально работает.

Вот, пожалуй, подлинное содержание термина «инвестиционный аналитик». Скорее всего, такой специалист в обозримой перспективе потребуется в НП «Союз Бизнес Развитие». Хотим мы того или не хотим, но центростремительные силы притягивают больше миллионов, чем обособленность отдельно взятой компании. Ведь НП «Союз Бизнес Развитие» – это добровольное объединение предпринимателей, имеющих общую культурную базу и предпочитающих выступать слаженным ансамблем, чем трубить свою партию в гордом одиночестве. Кризисы заставляют нас быть вместе, а необходимость их отсутствия – развивать внеконкурентные преимущества реализуемых проектов и программ. Вот почему едва ли не каждый



день на почту идут заявления о вступлении в наше некоммерческое объединение.

Разумеется, можно предложить реальные решения под 50% и даже 100% годовых, но это немалый риск и большой труд по проработке каждой «точки извлечения прибыли», если мы рассматриваем сферу производства или торговли. Есть решения даже под 1000% годовых, если мы говорим об абсолютно законном бизнесе, но при экстремальных доходах нужна особо профессиональная команда виртуозов с такой дис-

циплиной и интеллектом, которая, пожалуй, оголит высший кадровый состав элиты ЦРУ. Хотел сказать – Центрального Рекламного Управления, поскольку мы работаем только в интересах России. А все такие оглушительные проценты – чаще всего то же самое, что звон монет или шелест купюр. Их никто не видит, они эфемерны как дым. Но нам нужны реалии. Какой продукт заставит вращаться вокруг себя миллионы?

В общем, хочу посоветоваться с профессионалами. Виктор пообещал обязательно


появиться. Так что к предстоящему решению нужна более основательная подготовка. В какую именно продукцию, работы или услуги имеет смысл вложить миллион? Можно – даже по тысяче евро или же по десять тысяч евро, лишь бы надёжно работало в реальном секторе экономики, науки, образования, культуры... Что посоветуете?


Чуть не забыл! Подготовлен проект решения Совета Партнёрства: приз в 1000 долл. тому, чей инвестиционный проект будет принят в действительности. И пять поощрительных призов по 200 долл. предпринимателям, которые вместе со своими инвестиционными проектами вступят НП «Союз Бизнес Развитие». Время не ждёт!

В.В.Чернышев,
Председатель Совета


г. Москва
тел.: +7 (499) 769 5091
e-mail: 1114407@mail.ru
www.sbr-info.ru

Специализации Профессионалов





Количество пользователей в крупнейших отраслях:	
Торговля, Продажи	более 300 000
Промышленность, Производство	более 260 000
Строительство, Недвижимость	более 250 000
Информационные технологии, Интернет, Телеком	более 200 000
Образование, Наука и технологии	более 190 000



support@professionali.ru
+7 (965) 352-5293

ОТКРЫТЫЕ ИННОВАЦИИ

С 31 октября по 2 ноября в МВЦ «Крокус Экспо» прошёл Форум «Открытые инновации», ориентированный на прогнозирование технологических трендов, определение роли «инновационной экосистемы» в глобальных мировых процессах и формирование российской и международной повесток инновационного развития.

Глобальная дискуссионная площадка – Форум «Открытые инновации» – была посвящена новейшим технологиям и перспективам международной кооперации в области инноваций. Форум «Открытые инновации» проводился под эгидой Правительства РФ, при участии Министерства экономического развития Российской Федерации и Правительства Москвы, а также российских институтов развития: Фонд инфраструктурных и образовательных программ (РОСНАНО), ГК «Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)», ОАО «РВК», Фонда развития Центра разработки и коммерциализа-

тельного и научного сообщества, участниками молодёжной программы «100 инноваторов» и в режиме реального времени обсудили национальные стратегии лидерства в гиперсвязанном мире. Дискуссия на эту тему прошла на пленарном заседании, выступая на котором премьер-министр Российской Федерации Дмитрий Медведев сообщил, что правительство РФ утвердило стратегию инновационного развития страны до 2020 года. «Мы ожидаем, что в результате её реализации уже с 2015 года инновации будут добавлять где-то в районе одного процентного пункта в наш экономический рост», – отметил Дмитрий Медведев.



ции новых технологий, Фонда содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере, АНО «Агентство стратегических инициатив» и ТПП РФ. Мероприятие объединило представителей бизнеса, власти и науки для обмена опытом и анализа основных мировых тенденций.

«В этом году интерес к форуму значительно повысился», – отметил открывший мероприятие Мэр Москвы Сергей Собянин.

В работе Форума приняли участие главы правительств России, Финляндии и Франции – Дмитрий Медведев, Юрки Катайнен и Жан-Марк Эйро. Они встретились с представителями инновационного, предпринима-

На Форуме были озвучены итоги второго национального рейтинга российских высокотехнологичных быстроразвивающихся компаний «ТехУспех-2013». Из 100 отечественных технологически развитых компаний были выбраны 50, средние темпы роста которых составили 72%. Суммарная выручка компаний, вошедших в ТОП-50 «ТехУспех-2013» составила 67,1 млрд. рублей, из которых расходы на НИОКР – 5,6 млрд. рублей, расходы на технологические инновации составили 11,472 млрд. рублей.

В РАМКАХ ФОРУМА ПРОШЛИ:

1. Международная премия в области нанотехнологий RUSNANOPRIZE

RUSNANOPRIZE – крупнейшая международная специализированная премия в области нанотехнологий. Премия ежегодно присуждается исследователям и

ших в жизнь разработки в области нанотехнологий.

Премия вручается на ежегодной основе по одному из следующих направлений:



разработчикам за научно-технологические разработки и изобретения, внедрённые в массовое производство с годовым объёмом не менее 10 млн. долларов.

Премия учреждена в 2009 году Государственной корпорацией «Российская корпорация нанотехнологий» (РОСНАНО) – одной из крупнейших мировых инвестиционных компаний в инновационной области.

Премия призвана содействовать:

- широкому общественному признанию достижений в области разработки, практического

- оптика и электроника;
- наноматериалы и модификация поверхности;
- медицина, фармакология и биотехнологии;
- энергоэффективность и «зелёные» технологии.

Изобретатели, учёные и разработчики, являющиеся авторами научно-технологических разработок по направлению вручения премии в данном году, которые были внедрены в массовое производство, были награждены денежным призом, наградным символом, Почётным дипломом и знаком лауреата.



применения и внедрения в производство нанотехнологий;

- процессу международного сотрудничества в области нанотехнологий;
- общественному признанию роли отдельных учёных-разработчиков и компаний, воплотив-

2. Российская молодёжная премия

Российская молодёжная премия в области наноиндустрии учреждена группой «РОСНАНО» и присуждается, начиная с 2009 года. Премия присуждается одному лауреату за научно-технологические

разработки и изобретения в сфере нанотехнологий, внедрённые в массовое производство с годовым объёмом не менее 3 млн. рублей.

Российская молодёжная премия в области nanoиндустрии – шанс для молодых инноваторов и предпринимателей заявить о себе и своей разработке в профильной бизнес-среде. Премия ежегодно вручается ведущими учёными и крупнейшими бизнесменами, связанными с инновационной деятельностью.

Премия призвана содействовать:

- повышению интереса среди разработчиков и предпринимателей к использованию новых

проектов в области нанотехнологий в производстве;

- общественному признанию результатов работы предпринимателей в области производственного применения нанотехнологий;

- общественному признанию социальной значимости использования производственных проектов в области нанотехнологий.

Также в рамках Форума прошла Выставка «Open Innovations Expo», представляющая прикладные инновационные технологические решения



«Open Innovations Expo» — первая в России международная выставка high-tech. Благодаря своей концепции, позволяющей объединить разработчиков инновационных продуктов и технологий, предпринимателей технологического сектора, инвестиционное сообщество и институты развития, учёных и политиков со всего мира, мероприятие попало в международные графики событий наряду с глобальными выставочными брендами.

Выставка ориентирована на разработчиков инновационных продуктов и технологий, предпринимателей и инвесторов технологического сектора, инвестиционное сообщество и институты развития, представителей различных уровней власти России и других стран.

Во время обхода экспозиции выставки, премьер-министр Российской Федерации Дмитрий Медведев вместе с главой Фонда «Сколково» Виктором Вексельбергом протестировал систему ранней автоматизированной диагностики заболеваний на основе мобильного телефона, а также посмотрел на инновационный навигатор и посетил виртуальный обувной магазин, который использует математические алгоритмы для 3D моделирования человеческой ноги.

Подводя итоги можно сказать, что значение Форума «Открытые инновации» для прорывного развития глобального рынка инноваций и передовых технологических решений не оставляет сомнений!

XII МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА ЭНЕРГЕТИКА В ПРОМЫШЛЕННОСТИ-2014

ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЕ, ЭЛЕКТРОТЕХНИЧЕСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ • ЭЛЕКТРООСНАЩЕНИЕ МЕХАНИЗМОВ, МАШИН • ПРОМЫШЛЕННЫЙ ЭЛЕКТРОПРИВОД • СВЕТОТЕХНИКА
ЭЛЕКТРООБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ ЭЛЕКТРОТРАНСПОРТА • КАБЕЛЬНО-ПРОВОДНИКОВАЯ ПРОДУКЦИЯ • АВТОМАТИЗАЦИЯ СИСТЕМ ЭЛЕКТРОСНАБЖЕНИЯ

**XII МЕЖДУНАРОДНЫЙ ФОРУМ
ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС УКРАИНЫ:
НАСТОЯЩЕЕ И БУДУЩЕ**



МЕЖДУНАРОДНЫЙ ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР
Украина, 02660
Киев, Броварской пр-т, 15
«Левобережная»
тел./факс: (044) 201-11-57
e-mail: lyudmila@iec-expo.com.ua
www.iec-expo.com.ua
www.tech-expo.com.ua

23-25 сентября

ОРГАНИЗАТОРЫ:

Министерство энергетики
и угольной промышленности Украины
Международный выставочный центр

Технический партнер: **Экс-Экс**

НАЦИОНАЛЬНЫЙ НЕФТЕГАЗОВЫЙ ФОРУМ

Март 2014 | Москва

«Сегодня российский нефтегазовый сектор стоит на пороге новых вызовов и перемен. Необходимо обсуждать вопросы, связанные с привлечением инвестиций в нефтегазовую отрасль страны, фискальной политикой в этой сфере, воспроизводством минерально-сырьевой базы, развитием рыночной инфраструктуры, внедрением инновационных технологий и новейших технических разработок».

А.В. Дворкович, Заместитель Председателя Правительства Российской Федерации



«Роль нефтегазового сектора в российской экономике продолжает оставаться высокой. Доля нефтегазовых доходов в бюджете РФ в 2012 году составила почти 50%. За 12 лет добыча нефти в России выросла более чем в 1,5 раза, что соответствует уровню добычи примерно в 4 млн баррелей нефти в сутки. Сегодня Россия стала мировым лидером по объёму добычи нефти и занимает шестое место по запасам, добывая каждый восьмой баррель нефти в мире».

А.В. Новак, Министр энергетики Российской Федерации

«Я надеюсь, что не только ежегодный форум, но и наша постоянная работа в межфорумный период будет являться залогом хороших результатов, успешного развития нефтегазового комплекса и надежного позиционирования ТЭК в глобальной экономике».

А.Н. Шохин, Президент РСПП



«Главные задачи, это – эффективное использование недр, и эффективность работы самого нефтегазового комплекса. Структурные реформы, проведённые в НГК в 90-х годах прошлого века, в начале 2000 дали свои плоды. Комплекс знает, что такое конкуренция и сейчас перед нефтяниками и газовиками стоят вопросы технологического перевооружения».

Ю. К. Шафраник, Председатель Совета Союза нефтегазопромышленников России

«Сегодня перед нами стоит ряд серьёзных задач: развитие газовой отрасли на Востоке России, освоение Арктического шельфа, укрепление сотрудничества со странами АТР – крайне перспективными рынками сбыта. Но стратегической целью нефтегазового сектора страны, безусловно, остается сохранение лидерства на глобальных энергетических рынках».

В.А. Зубков, Председатель Совета директоров ОАО «Газпром»



«Полагаю, что проведение Национального нефтегазового Форума будет способствовать укреплению сотрудничества между представителями органов государственной власти и бизнеса, позволит уточнить перспективы инновационного развития отечественного топливно-энергетического комплекса».

С.Н. Катырин, Президент Торгово-промышленной палаты Российской Федерации

«Для нефтяной и газовой отраслей, достойно выполнивших стабилизирующую роль и обеспечивших надежное формирование бюджетов всех уровней в период кризисных экономических явлений, современный этап развития ставит ряд приоритетных вопросов и задач, многие из которых вам и предстоит обсудить в рамках Форума».

В.Ю. Алекперов, Председатель комитета Российского союза промышленников и предпринимателей по энергетической политике и энергоэффективности



«Сейчас сложилась ситуация, когда нефти на мировом рынке много, но и стоит она недешево. Достаточно много нефти добывается на шельфах, что увеличивает затраты. Поэтому, что будет дальше, зависит от развития мировой экономики, какие страны окажутся лидерами по добыче».

Г.И. Шмаль, Президент Союза Нефтегазопромышленников России

«Необходимо сформировать регулирующие механизмы повышения энергоэффективности государственных компаний и их ответственность, на законодательном уровне четко установить принципы и методы формирования политики энергосбережения в государственных компаниях, структуру и содержание этой политики, функций и задач, решаемых государственными компаниями».

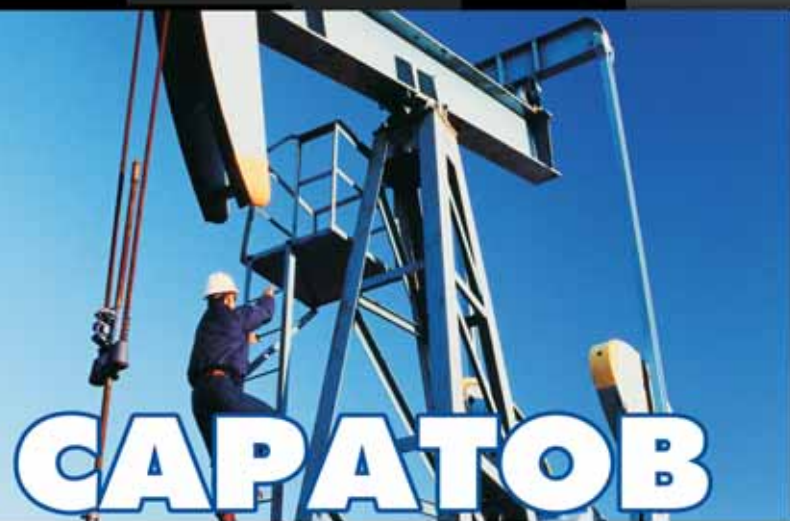
П.Н. Завальный, Заместитель председателя Комитета Государственной Думы по энергетике, Президент Российского газового общества



18-я специализированная выставка с международным участием



НЕФТЬ. ГАЗ. ХИМ. 2014



9 - 11 августа

Официальная поддержка:
 Правительство Саратовской области
 Министерство промышленности и энергетики Саратовской области
 Союз нефтегазопромышленников РФ
 Союз производителей нефтегазового оборудования
 Российский Союз химиков

НЕФТЕГАЗОВАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

ГЕОЛОГИЯ И ГЕОФИЗИКА НЕФТИ И ГАЗА.

ДОБЫЧА И ПЕРЕРАБОТКА, ТРАНСПОРТИРОВКА И ХРАНЕНИЕ НЕФТИ, НЕФТЕПРОДУКТОВ И ГАЗА. ТРУБЫ И ТРУБОПРОВОДЫ. НЕФТЕХИМИЯ.

ЭКОЛОГИЧЕСКАЯ, ПРОМЫШЛЕННАЯ, ПОЖАРНАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ. ОХРАНА ТРУДА.

СРЕДСТВА АВТОМАТИЗАЦИИ. КИПыА. ЛАБОРАТОРНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ.

ХИМИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫЙ САЛОН



СЭАРКА
Специализированный салон

sarbc.ru

ИНФОРМАЦИОННЫЙ ПАРТНЕР

НЕФТЬ

НЕФТЕГАЗ

СЕРВИС

ГАЗПРОТРАУ.RU

АС

ИНТЕРНЕТА

IP

ПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА

ЭКОЛОГИЯ

ИГРОД

НЕФТЬ

ЭЛЕКТРОПОРТАЛ.RU

НЕФТЬ

ТОПОР

УРАЛ

СЕРВИС

ПОСЛЕДНИЙ

ИЗВЕСТИЯ

ИЗВЕСТИЯ

LIBRARY

ОБЛАСТНАЯ ГАЗЕТА

КУЛЬТУРА

КАРЬЕРА

КАРЬЕРА

КАРЬЕРА

КАРЬЕРА

КАРЬЕРА

КАРЬЕРА

КАРЬЕРА

КАРЬЕРА

КАРЬЕРА



ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР
СОФИТ-ЭКСПО
ТЕЛ.: (8452) 205-470, 206-926
http://expo.sofit.ru
http://vk.com/sofit.expo

I Международная выставка и конференция НЕФТЬ И ГАЗ УРАЛА-2014

9-12 сентября 2014 года Екатеринбург

Уважаемые Господа!
Рады пригласить Вашу компанию к участию

ВЫСТАВКА И КОНФЕРЕНЦИЯ «НЕФТЬ И ГАЗ УРАЛА-2014» ЭТО:

- Профессиональная площадка, предоставляющая технические возможности для демонстрации новейших технологических решений и продукции
- Практическая диалоговая площадка для всех участников нефтегазового рынка региона, позволяющая специалистам ознакомиться с новейшим оборудованием и технологиями, обменяться актуальными мнениями и информацией
- Максимальное отражение тенденций развития нефтегазовой отрасли региона
- Насыщенная программа специализированных научно-технологических круглых столов и тематических семинаров
- Конференция – место встречи руководителей высшего звена: представителей власти, первых руководителей добывающих компаний, руководителей компаний-поставщиков оборудования и сервисных компаний.

СПЕЦИАЛЬНЫЕ МЕРОПРИЯТИЯ:

- Международная технологическая конференция «Нефть и Газ Урала-2014»
- Отраслевой всероссийский конкурс им. Ф.С. Прядунова на звание «Лучшего в нефти и газе РФ»
- «Ярмарка вакансий» для молодых специалистов и опытных профессионалов отрасли

Поддержка:



МИНИСТЕРСТВО ПРОМЫШЛЕННОСТИ И ЭНЕРГЕТИКИ САРАТОВСКОЙ ОБЛАСТИ



РОССИЙСКОЕ ГАЗОВОЕ ОБЩЕСТВО

Выставочный Комплекс «Екатеринбург-Экспо»
www.uoge.ru E-mail: info@uoge.ru Тел.: (343)381-00-25

12+

20-23 мая
г. УФА



XXII МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА



ГАЗ. НЕФТЬ. ТЕХНОЛОГИИ – 2014



БАШКИРСКАЯ ВЫСТАВОЧНАЯ КОМПАНИЯ
(347) 253 09 88, 253 11 01, 253 38 00, gasoil@bvkeexpo.ru

сайт выставки: www.gntexpo.ru



13-Я МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА НЕРАЗРУШАЮЩИЙ КОНТРОЛЬ И ТЕХНИЧЕСКАЯ ДИАГНОСТИКА В ПРОМЫШЛЕННОСТИ



18-20 ФЕВРАЛЯ 2014

Место проведения | МОСКВА, СК «ОЛИМПИЙСКИЙ»

- **Техногенная диагностика:** неразрушающий контроль, разрушающий контроль, услуги по НК, лабораторный контроль
- **Экологическая диагностика**
- **Антитеррористическая диагностика**
- **Измерения и испытания**



Организаторы:



Получите бесплатный электронный билет: www.ndt-russia.ru

Тел.: +7 (812) 380 6002 | Факс: +7 (812) 380 6001 | ndt@primexpo.ru



Новосибирск
Россия



Novosibirsk
Russia

Интерэкспо Гео-Сибирь

16-18 апреля 2014

Новосибирск

X специализированная выставка и международный научный конгресс по направлениям геодезического обеспечения рационального природопользования и устойчивого развития территорий

X specialized exhibition and international scientific congress on geodetic support of environmental conservation and sustainable development of land areas

Официальная поддержка / Official support



EAGE

Организаторы / Organizers

Сибирская государственная геодезическая академия (СГГА)
Россия, 630108, Новосибирск, Платонига, 10
Тел: +7 (383) 343-39-37
E-mail: v.seredovich@sgga.ru
Интернет: geo.siberia.saga.ru



Выставочный оператор ООО «ИнтерГео-Сибирь»
Россия, 630004, Новосибирск, Красный проспект 220/10
Тел/факс: +7 (383) 363-79-09
E-mail: lenasheva@itcsib.ru
Интернет: www.expo-geo.ru



2-й международный отраслевой форум-выставка ПОЖАРНАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ XXI ВЕКА. ПОЖАРНАЯ И ОХРАННАЯ АВТОМАТИКА

23-26 сентября 2014 года
Москва, МВЦ «Крокус Экспо»
II павильон, зал №9

13-я международная отраслевая выставка
«Пожарная безопасность XXI века. Пожарная и охранная автоматика»

- Пожарная безопасность отраслевых направлений экономики и жизнедеятельности
- Пожарная техника, оборудование, системы защиты и спасения
- Пожарная и охранная автоматика
- Системы и средства охраны периметра и объекта
- Услуги в области пожарной безопасности
- Противопожарная пропаганда

Научно-практическая деловая программа по отраслям экономики
«Инновационные технологии в развитии средств и систем пожарной безопасности и систем охранной автоматике»

Дирекция выставки: +7 (495) 727-25-98, fireexpo@crocus-off.ru, www.fireexpo.ru

12+

Организатор:



Генеральный информационный партнёр:



Официальный медиа-партнёр:



Главный Интернет-партнёр:



Главный медиа-партнёр:



Главный информационный партнёр:



Региональные медиа-партнёры:



X МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА
Москва, МВЦ «КРОКУС ЭКСПО» 13-16 марта 2014

ДЕРЕВЯННЫЙ ДОМ

АРХИТЕКТУРА

СТРОИТЕЛЬСТВО

ДИЗАЙН ИНТЕРЬЕРА

КРОВЛЯ И ИЗОЛЯЦИЯ

ЛАКИ И КРАСКИ

ОКНА И ДВЕРИ

КОНФЕРЕНЦИЯ
«Современные
технологии в деревянном
строительстве. Защита,
восстановление, уход»

АРХИТЕКТУРНЫЙ
САЛОН



ОРГАНИЗАТОР

WEG
XPO

World Expo Group

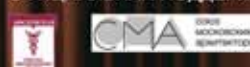
т/ф. +7 (495) 730-55-91
weg@weg.ru

www.weg.ru

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ СПОНСОР



ОФИЦИАЛЬНАЯ ПОДДЕРЖКА



МЕДИА-ПАРТНЕРЫ



МЕЖДУНАРОДНЫЙ
АРХИТЕКТУРНЫЙ
КОНКУРС



INTERNATIONAL
ДЕРЕВЯННЫЙ
ДОМ
WOODEN HOUSE
EXHIBITION

ПРИ СОДЕЙСТВИИ



Крокус Экспо
Международный выставочный центр

Водный форум № 1 в России, СНГ и Восточной Европе

20 ЛЕТ ЭКВАТЭК
ЭКВАТЭК 2014
ECWATECH

3-6 июня 2014 Россия, Москва, МВЦ «Крокус Экспо»

Посетите **www.ecwatech.ru** для регистрации и актуальной информации

Читайте наши новости в Твиттере  и Facebook 

Спонсор регистрации **KSB** 



Специальная цена на редакционную подписку

Специальная цена на редакционную подписку (20 выпусков в год) для юридических лиц:
14 800руб., в т.ч. НДС 18%.

Подпишитесь на журнал! Будьте в курсе дел всех ваших партнёров, коллег, лидеров самых эффективных отраслей!

Направьте, пожалуйста, реквизиты вашей компании на электронный адрес редакции: **2312114@mail.ru**, а в теме письма просто укажите слово «подписка».

www.to-info.ru

РАЗВЕ ЕСТЬ КНИГИ, КОТОРЫЕ НЕ ВПИСЫВАЮТСЯ
В СТАНДАРТНЫЕ ПОЛКИ ДОМАШНИХ БИБЛИОТЕК?
ВЫХОДЯТ ЗА ПРЕДЕЛЫ ОБЫДЕННОГО ПОНИМАНИЯ?



БЕЗУМСТВО ИМЕННЫХ КНИГ



Именно такой, несомненно, и должна быть книга книг, которую ценители мудрости веков стремятся обрести, передавая из поколения в поколение. Да, это тот самый вечный жанр – толковый энциклопедический словарь, вне которого нет ни одной культуры в мире. Традиция систематизации и толкования идёт от наскальных петроглифов, древнерусских азбуковников, древнеславянских царских книг, тезаурусов. Разумное, доброе, вечное – вот универсальный код многонациональной и многотысячелетней культуры России. Но, увы!, в XVв. родовые и дворянские бархатные книги, ведение которых считалось делом чести каждого человека, истреблены. И это не первая, и не последняя попытка превратить нас в «Иванов, не помнящих родства». Всего пятьдесят лет назад установлены запреты на социологию, рекламу, кибернетику, другие «буржуазные лженауки». Но ни опричники, ни инквизиторы не могут перекодировать Россию на свой лад, вырезать из сознания высшие человеческие ценности, разнообразие взглядов. В каждом из нас неистребима любовь к родному слову, поиску истины и познанию, великим ценностям наших славных предков, забота о грядущем поколении. Разве не является безумством воплотить всё интеллектуальное богатство в одном издании?

Мистика это или не мистика, но в первый же день 2001г. наступившего 3-го тысячелетия отпечатана первая страница **БОЛЬШОГО ТОЛКОВОГО СЛОВАРЯ**. Сейчас, в 2011г., готовится к выпуску 11-е переиздание престижной книги, спрос возрастает.

Готовящееся к выпуску новое дополненное переиздание **БОЛЬШОГО ТОЛКОВОГО СЛОВАРЯ** (250 000 статей и иллюстраций) имеет гросс-формат А3, почти 2 000 страниц, содержит как древнейшие, так и современные слова по самым разным отраслям экономики, науки, культуры. Необычная книга красиво

оформлена, весит 10кг и удобна для использования. Каждый день наращивается объём знаний. **БОЛЬШОЙ ТОЛКОВЫЙ СЛОВАРЬ** награждён Золотым и Платиновым Знаками Качества «Всероссийская марка (III тысячелетие). Знак качества XXI века». Отзывы с 2001г. великолепны. Губернатор Московской области Б.В.Громов так и сказал: «Такого чуда я не видел!»

Современные информационные технологии позволяют каждому человеку внести свой вклад в сокровищницу знаний, ведь каждый человек – носитель уникального опыта, в каждом есть искра Божья. Но не упустите время! Его вернуть невозможно, ответьте прямо сейчас: что Вы сделали для России? Что передадите своим детям, внукам, поколениям? И если есть, что сказать, чем надёжное будущее делу, которому вы посвятили свою жизнь, – Вам самое время стать генеральным спонсором издания. Материальные затраты невелики – всего 200 евро/мес., но сейчас каждому дан шанс изменить наше сознание к лучшему! Мы хотим довести уникальное издание не только до олигархов, но и школ, вузов, подрастающего поколения.

Сегодня мы формируем группу ведущих компаний-участников уникального проекта. **БОЛЬШОЙ ТОЛКОВЫЙ СЛОВАРЬ** не имеет аналогов ни в России, ни за рубежом. К энциклопедическим знаниям мы обращаемся всю свою жизнь, а статьи, опубликованные здесь, будут работать вечно!

Розничная стоимость **БОЛЬШОГО ТОЛКОВОГО СЛОВАРЯ**, изготавливаемого в именном исполнении, – 1 200 евро. Повторные покупки за последние десять лет всё ярче подчёркивают непреходящую ценность престижного издания.



СБР
 + СЕРВИС + ВЫБОР + НАДЕЖНОСТЬ
 ФИНАНСОВО-КРЕДИТНО-ИНВЕСТИЦИОННОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ

Здесь работают ваши деньги!

- Надёжные инвестиционные проекты и программы.
- Принимаем займы от физических и юридических лиц – 18% годовых.
- Выплаты: ежемесячно, ежеквартально, ежегодно или в конце срока действия договора.
- Возможность пополнения, а также досрочного истребования всей суммы займа.

+7 (499) 769 5091 e-mail: 1114467@mail.ru
 www.sbr-info.ru

КОМПАНИЯ МГК ЭЛЕКТРОСНАБ

- трансформаторы
- электросчётчики
- энергосберегающая, светотехническая и электротехническая продукция
- электрощитовое оборудование
- сварочное оборудование
- водосчётчики квартирные

тел./факс: 8 (495) 637 9358 e-mail: mgkelektro@bk.ru **www.mgkelektro.ru**

АНО «ЦИНС» (многоканальный)
 +7 (495) 641 4402

АВТОНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ «ЦЕНТР НЕЗАВИСИМЫХ ИСПЫТАНИЙ И ЭКСПЕРТИЗЫ В СТРОИТЕЛЬСТВЕ»

e-mail: vm_stepanov@iist.ru **www.stroycnil.ru**

Пронина Н.Н. **НЛ-Консалтинг**

БУХГАЛТЕРСКИЕ УСЛУГИ и БУХГАЛТЕРСКОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ

www.nl-consalting.ru, nlcons@yandex.ru
 8 (499) 737 8917, 8 (985) 991 0950

www.mos-cos.ru
 e-mail: 2312114@mail.ru

КОСМЕТИКА +7 (926) 111 4407

Качественная косметика для всех возрастов из Японии, Кореи, Белоруссии.

г. Москва, пр-т Вернадского, 39 м. «Проспект Вернадского»
 Время работы магазина: с 10:00 до 20:00, без выходных

ООО «СТРОЙКАБ»

- **ЭЛЕКТРОТЕХНИКА**
- Щиты управления с элементами автоматики
- Блочно-модульные подстанции
- Двухъярусные электростанции до 300 кВт
- **ТРАНСФОРМАТОРНЫЕ ПОДСТАНЦИИ**

+7 (499) 272 8782 e-mail: stroykab@mail.ru

RODINPRINT т.: 8 (496) 767-35-65
 8 (495) 227-51-25

ПЕЧАТИ ШТАМПЫ ФАКСИМИЛЕ ЭКСЛИБРИСЫ

Бесплатная доставка по Москве

м. Авиамоторная, шоссе Энтузиастов, 9А **rodinprint@yandex.ru**
www.rodinprint.ru

www.artraisa.ru
 +7(916)1911134

портретные матрёшки
 Ранисы Артефьевой
 шаржи, статуэтки на заказ

ООО «Строй-дор» 8 (915) 198 2029

Асфальтирование дорог • кладка тротуарной плитки • благоустройство территорий • земляные и кровельные работы • вывоз мусора

Работаем в Москве и МО. Работы выполняются в сроки и качественно.

Московский центральный филиал Московской областной коллегии адвокатов (МЦФ МОКА)

СЕМЕНОВ Павел Владимирович АДВОКАТ

Юридическая помощь в гражданско-правовых делах. Арбитраж, хозяйственные и финансовые споры

123022, г. Москва, улица Красная Пресня, д. 29, офис №14
 моб.: +7 (915) 055 0003 e-mail: pav7070@mail.ru

НИККЕН ЭКО-ТОВАРЫ
 ДЛЯ УЛУЧШЕНИЯ КАЧЕСТВА ЖИЗНИ
 ЗДОРОВЬЕ • ЭКОЛОГИЯ • ФИНАНСЫ

тел.: 8 (916) 133 4377
WWW.VERA-ALEKSANJAN.COM

АСБ АЛЬТЕРНАТИВНАЯ СИСТЕМА БЫТА ИП Волынкин О.Г.
 +7 (985) 236 5250

ЭЛЕКТРОМОНТАЖ: от лампочки до мини-завода

ЕВРОМОНТ любой сложности: от «было» до «лучше»

e-mail: oleg16.06@mail.ru **www.asb-services.ru**

Центр Развития Бизнеса «Старинин и Партнёры»

Увеличение дохода, создание «конвейера продаж», сопровождение развития продаж, аудит системы продаж

8 (495) 215 2287 **starinin@rambler.ru**
 8 (909) 641 8526 **www.potokklientov.ru**

ИНДИТ КОМПЬЮТЕРНАЯ ТЕХНИКА
 ОРГТЕХНИКА ДЛЯ ОФИСА

+7 (495) 514 4553

S.Fedorov@indit.ru **www.indit.ru**

ИП Тельлиз Н.Г. **«Атмосфера Света»**
 Росстроитель, Фрунзенская наб., 30, лав. 3А, стэнд 21

ЭЛЕКТРОУСТАНОВОЧНЫЕ ИЗДЕЛИЯ. РОЗЕТКИ • ВЫКЛЮЧАТЕЛИ • ЛЮСТРЫ СВЕТИЛЬНИКИ

8 (965) 316 5888 e-mail: atmosfera.sveta@bk.ru
 время работы с 11:00 до 18:00 orhidea-2007@mail.ru

Проектная группа ORC

ОРС Организационный консалтинг

- кадровый и организационный консалтинг
- тренинги для руководителей
- формирование и развитие организационной структуры
- формирование и развитие корпоративной культуры
- формирование и развитие системы мотивации
- разработка и внедрение системы KPI
- разработка карьерных лестниц
- внедрение систем адаптации, аттестации и оценки
- подбор персонала

+7 (985) 170 08 40 **www.org-consulting.com**
info@org-consulting.com

ФИНАНСЫ СТАТИСТИКА

www.HOLDING-FIS.RU **www.FINSTAT.RU**

Холдинг ФиС

- ВЫПУСК СПЕЦИАЛИЗИРОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ по экономике, финансам, кредиту, менеджменту, банковскому делу, управлению, страхованию, инвестициям, туризму, статистике, информационным технологиям, внешнеэкономической деятельности
- ТЕЛЕПРОГРАММА «БИЗНЕС ОТВЕТЫ»
- ШИРОКОФОРМАТНАЯ ПЕЧАТЬ, все виды полиграфической продукции
- РЕКЛАМНАЯ КОМПАНИЯ ПОЛНОГО ЦИКЛА: СМИ, теле-радио, наружная реклама и многое др.
- СУВЕНИРЫ для бизнеса или промоакций

ФГУП Издательство Финансы и Статистика
 г. Москва, ул. Покровка, д.7 holding-fis@yandex.ru
+7 (495) 625 47 08
+7 (963) 666 68 87
 Режим работы: с 10:00 до 18:00

MONA CLUB

г. Москва, метро «Алексеевская», ул. Павла Корчагина, д. 2

Организация и проведение фуршетов, концертов, тематических вечеринок, кинопоказов, выставок или бизнес-встреч.

+7 (965) 401 401 7 **club-moscow@mail.ru**
 +7 (968) 578 80 80 **www.monaclub.ru**

ВЫСТАВКИ:

03.12 – 06.12.2013

ЭЛЕКТРИЧЕСКИЕ СЕТИ РОССИИ-2013, 16-я специализированная выставка, г.Москва, ВВЦ, ОРГАНИЗАТОР: ОАО «Холдинг МРСК», ТПП РФ и Совет ветеранов энергетиков при поддержке Минэнерго РФ. www.exproelectroseti.ru

28.01 – 30.01.2014

CSTB, 16-я международная выставка и форум, МВЦ «КРОКУС ЭКСПО», ОРГАНИЗАТОР: МИДЭКСПО. www.cstb.ru

04.02 – 06.02.2014

АГРОФЕРМА, международная специализированная выставка по животноводству, г.Москва, ВВЦ, ОРГАНИЗАТОР: ОАО «ГАО «ВВЦ» и DLG International GmbH. www.agrofarm.org

25.02 – 27.02.2014

ИННОВАЦИОННЫЕ МАТЕРИАЛЫ И ТЕХНОЛОГИИ (ИМТЕХ), 2-й международный форум по материаловедению, МВЦ «КРОКУС ЭКСПО», ОРГАНИЗАТОР: МИР-ЭКСПО. www.mirexpo.ru/exhibitions/imtech.shtml

10.02 – 14.02.2014

РОССИЙСКАЯ ОБУВНАЯ НЕДЕЛЯ 2014, международная специализированная выставка, МВЦ «КРОКУС ЭКСПО», ОРГАНИЗАТОР: ЭКСПОШУЗ-Н. www.russianshoeweek.ru

25.02 – 27.02.2014

ПОЛИУРЕТАНЭКС, 6-я международная специализированная выставка полиуретановых материалов, технологий и оборудования для производства полиуретанов, МВЦ «КРОКУС ЭКСПО», ОРГАНИЗАТОР: МИР-ЭКСПО. www.mirexpo.ru/exhibitions/poly.shtml

ЭКСПОЦЕНТР ПРИГЛАШАЕТ

«Экспоцентр» – всемирно известная российская выставочная компания, отметившая в 2009 году своё 50-летие и неизменно сохраняющая статус ведущего организатора крупнейших в России, СНГ и Восточной Европе международных отраслевых выставок, а также национальных экспозиций нашей страны на выставках EXPO.

Ежегодно в Центральном выставочном комплексе «Экспоцентр» проводится более 100 международных выставок, которые посещают свыше двух миллионов специалистов, проходят более 600 конгрессов, симпозиумов, конференций.

Общая выставочная площадь ЦВК «Экспоцентр» – 150 тыс. кв. м, в том числе закрытая – 90 тыс. кв. м и открытая – 60 тыс. кв. м, www.exposentr.ru

20.01 – 23.01.2014

КОНСУМЭКСПО-2014. ЗИМА, 29-я международная универсальная выставка товаров народного потребления, павильон 1, 2, 8, «Форум»

28.01 – 31.01.2014

ОТЕЧЕСТВЕННЫЕ СТРОИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ-2014, 15-я специализированная выставка строительных материалов, павильон 7 (залы 3, 4, 5)

03.03 – 06.03.2014

ТЕРРИТОРИЯ NDT, выставка и 20-ая Всероссийская научно-техническая конференция по неразрушающему контролю, павильон 7, 4

18.03 – 21.03.2014

ОБУВЬ. МИР КОЖИ-2014. ВЕСНА, 40-я международная выставка обуви и готовых изделий из кожи, павильон 7, 4

«ASPmedia24» – ваш навигатор в бизнесе.

ASPmedia24.ru
АГЕНТСТВО СТРАТЕГИЧЕСКИХ ПРОГРАММ



Реальная информация для реального дела.

РОССИЙСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЖУРНАЛ
ТОЧКА ОПОРЫ

Главный редактор – В.Чернышев
Отв. секретарь – С.Копачинская
Зам. гл. редактора – И.Алгаев
Арт-директор – Ю.Белая
Дизайн и вёрстка – Ю.Белая, С.Фомина

Корреспонденты:

Е.Глухих, Н.Гнездина, Л.Золотарёва,
В.Карелина, Д.Кумалатова, С.Кладова, А.Мак,
Е.Олешко, У.Осипова, М.Петрухина, А.Петрушова,
Н.Сатанова, А.Сушина, Е.Тимошенко, О.Чупахина

График выпусков:

№ 176	15 января	строительство
№ 177	29 января	связь
№ 178	15 февраля	загородный дом
№ 179	1 марта	неразрушающий контроль
№ 180	15 марта	строительство
№ 181	1 апреля	безопасность
№ 182	15 апреля	связь
№ 183	1 мая	энергетика

Свидетельство о регистрации СМИ
ПИ №ФС 77-21259 от 28.06.2005
Учредитель и издатель ООО «Глобус-Стиль»

Адрес редакции:

119034, г. Москва, Сеченовский пер., д. 6, стр. 2
Телефоны для справок: +7 (495) 231 2014/2114,
+7 (925) 800 4832, +7 (926) 111 4407
e-mail: 2312114@mail.ru | www.to-inform.ru

Редакция не несёт ответственности за достоверность информации, размещённой в рекламных объявлениях. Перепечатка материалов журнала **ТОЧКА ОПОРЫ** и использование их в любой форме и любым способом возможны только с письменного разрешения редакции. Порядковый номер журнала: № 175 2013 год. Номер подписан в печать: 22.11.2013. Отпечатано в типографии «Юнион Принт», г. Н.Новгород. Тираж 1000 экз. (1-й завод)



ПРОМЫШЛЕННАЯ ГРУППА
КИТ

Наши компетенции

- › Проектно-изыскательские работы
- › Строительство промышленных и инфраструктурных объектов
- › Разработка и производство оборудования для нефтегазового комплекса
- › Водоотведение
- › Водоподготовка
- › Газоразделение
- Резервуарные парки



+7 (495) 663-96-96
www.kitholding.ru



ЗАЩИТА БЕЗ КОМПРОМИССОВ!

- Экспертиза технических решений по противопожарной защите объектов
- Разработка и согласование инженерно-технических и проектных решений в надзорных органах
- Все виды проектирования
- Поставка пожарно-технического оборудования в любой регион России и СНГ
- Производство монтажных и пусконаладочных работ
- Организация технического обслуживания
- Огнезащитная обработка

ОБОРУДОВАНИЕ СИСТЕМ ПЕННОГО ПОЖАРОТУШЕНИЯ:

- **Баки-дозаторы**
(вертикальный, горизонтальный)
объемом от 200 до 24 000 л, для длительного хранения концентрата пенообразователя и автоматического пропорционального смешивания его с водой
- **Пенные камеры**
для тушения резервуаров с горючими жидкостями
- **Водопенные мониторы**
с ручным управлением, самоосциллирующие, с электро- и гидроприводом для подачи воды и пены низкой кратности на расстояние до 100 м
- **Стационарные вышки с передвижной платформой**
для водопенных мониторов
- **Генератор пены**
низкой, средней и высокой кратности для объемного тушения
- **Системы подслоного и полуподслоного тушения**
для защиты резервуаров с нефтепродуктами
- **Концентраты пенообразователя**
(производства Италии, Испании, Франции, Германии, России)

СИСТЕМЫ ГАЗОВОГО ПОЖАРОТУШЕНИЯ:

Автоматические установки газового пожаротушения на основе:

- **Аргона (ARGOSYSTEM®)**
- **Инергена (INERTSYSTEM)**
- **Азота (AZOTOSYSTEM)**
- **CO2** (модульные и централизованные установки)
- **EI-МИГП** изотермическая ёмкость с CO2 низкого давления
объемом от 2 000 до 30 000 кг
- **Хладона 125**
- **Хладона 227ea**
- **NOVEC EI MX 1230**

СИСТЕМЫ ВОДЯНОГО ПОЖАРОТУШЕНИЯ:

- Система пожаротушения тонкораспыленной водой «EI MIST»
- СИСТЕМА спринклерного и дренчерного пожаротушения
- Резервуарные ёмкости для воды «APRO»
- Пожарные насосные станции различных мощностей

ПЛАМЯ

КОНТАКТНАЯ ИНФОРМАЦИЯ:

Российская Федерация
125993, г. Москва, Волоколамское шоссе, дом 2,
строение 1, офис 23-01
+7 (495) 229-40-70 (многоканальный)
e-mail: info@plamya-ei.ru

WWW.PLAMYA-EI.RU

